

UNIVERSIDAD DE EL SALVADOR
Facultad de Ciencias Económicas
Escuela de Economía



**"REORIENTACION DE LAS REMESAS FAMILIARES, ALTERNATIVAS DE
INVERSION EN EL SECTOR AGROPECUARIO DE LA MICROREGION NOR-
ORIENTAL DEL DEPARTAMENTO DE CHALATENANGO"**

Trabajo de Graduación Presentado Por:

Martha Carolina García Martínez
Rene Armando Landaverde Figueroa

Para Optar al Grado de:

LICENCIATURA EN ECONOMIA

Diciembre de 2005

San Salvador, El Salvador, Centro América

UNIVERSIDAD DE EL SALVADOR

AUTORIDADES UNIVERSITARIAS

Rectora : Dra. Maria Isabel Rodríguez

Secretaria : Licda. Alicia Margarita Rivas de Recinos

Decano (a) de la Facultad
de la Facultad : Lic. Emilio Recinos Fuentes

Asesor : Lic. Orlando Anaya

Tribunal Examinador : Lic. Orlando Anaya
Lic. Roberto Mena.

Diciembre de 2005

San Salvador,

El Salvador,

Centro América

Dedico este triunfo primero a Dios porque a El le debo todo lo que soy y por que con su ayuda y amor he llegado hasta aquí, A mis adorados padres por ser un modelo de vida a seguir, que me han enseñado que con esfuerzo siempre se logran las metas que se proponen, A mis hermanas por creer en mi y por su apoyo incondicional.

A mis amigos por enseñarme que a pesar de no estar unidos con lazos de sangre son tan cercanos como un hermano.

Y a todas aquellas personas que me brindaron su ayuda y que con sus opiniones han enriquecido este trabajo.

Martha Carolina García Martínez.

Agradezco a Dios todo poderoso por haberme permitido culminar esta etapa de mi vida, a mis padres queridos Don Bernardino Landaverde Zamora, y doña Reina Isabel Figueroa de Landaverde por apoyarme de manera incondicional, por estar siempre prestos en los momentos mas difíciles, por sus sabios consejos y su gran amor.

A mis queridos hermanos/a : Patricia, Mauricio, y Raúl, por su apoyo y comprensión , a mi sobrinito Nelsito por el tiempo que me dedicaron y el tiempo que les debo.

A agradezco de manera muy especial a mi compañera Martha García por la confianza y la grata compañía, al asesor lic. Carlos Orlando Anaya por la paciencia y el apoyo que nos brindo en esta labor, y en fin a todas aquellas personas que hicieron posible este momento amigos y a amigas todos/as.

René Armando Landaverde Figueroa.

Índice.

	Paginas
Resumen	i
Introducción	iv
Objetivos	vi
I CAPITULO	
1.0. MARCO METODOLOGICO Y CONCEPTUAL	1
1.1 Migración	12
1.1.1. Flujo migratorio:	13
1.1.2. Pobreza	14
1.1.3. Transnacionalismo, Redes	
Sociales y a transculturizacion	15
1.1.4 Empleo en el sector rural	16
1.2. Remesas Familiares	17
1.2.1. Inversión	17
1.2.2. Costos de envío	18
1.3. Síndrome del inmigrante o enfermedad holandesa:	18
1.4. Sector agropecuario:	20
II CAPITULO	
2. FUENTES Y DESTINOS DE LAS REMESAS	22
2.1 Tendencias de los flujos migratorios	
En El Salvador	24
2.1.1 redes sociales	29
2.2 Remesas Familiares	28

	Pág.
2.2.1. Usos y destinos de las remesas familiares	32
2.3 Instituciones que captan fondos	
En concepto de remesas Familiares	35
2.3.1. Costos de Envío y comisiones por el servicios de transferencia en El Salvador	38
2.3.2. Programas y Proyectos en torno a Remesas	41
2.4. Algunas experiencias en el envío y captación De remesas familiares	45

III CAPITULO

	Pág.
3. SECTOR AGROPECUARIO Y REMESAS FAMILIARES EN LA ZONA NOR-ORIENTAL DEL DEPARTAMENTO DE CHALATENANGO	50
3.1 Geografía general y agropecuaria en el Departamento de Chalatenango.	51
3.1.1. Zona de la planicie aluvial Del medio Lempa	51
3.1.2. Zona de serranías intermedias	52
3.1.3. Zona del sistema montañoso central	53
3.2. Actividades económicas que se desarrollan En la zona	54
3.3 Situación Crediticia en el sector agropec.	57
3.4 áreas de mayor atención crediticia en la cabecera departamental de Chalatenango	62
3.5 Instituciones receptoras de remesas en la región.	64
3.6. Características y actividades, migración y remesas en micro región nororiental de Chalatenango	66
3.6.1 Actividades y ocupación del migrante de La micro region Nor-oriental.	74

3.6.2. remesas , Receptores y sus usos	78
3.7 identificación de actividades con potencial Productivo en la zona, en base a Características geográficas	84

IV CAPITULO

4. PROPUESTAS SOBRE REORIENTACIÓN DE LAS REMESAS FAMILIARES	89
4.1. Contexto	89
4.1.1 Misión	92
4.1.2. Objetivos: Ejes temáticos de la Propuesta	93
4.2. Matriz de Planificación	94
4.2.1. Organización de la población migrante (ETAPA No1)	97
4.2.1.1. Esquema operativo	100
I. Constitución de la sociedad De migrantes	101
II. ONG´s Impulsoras del proceso Organizativo	101
III. Medio de Envió	103
4.2.2. Proceso de Envió	104
4.2.2.1. Esquema Operativo	106
I. Sociedad de Migrantes	106
II, Agencia de envió	107
III. Agente de Captación	107
VI. Ventanilla de Entrega	107
V. Familia receptora	109
4.2.3. Proceso de reorientación de las remesas Familiares	109
A) aprovechamiento de los hermanamientos	110

b) Alianzas institucionales	110
c) Promoción de la información de los Beneficios	112
d) Alternativas de producción agropecuaria	112
I. ONG's como agentes informativas En EE.UU.	117
II. Fundación CORDES como agente Informativo y propositivo	118
III. Gestión en la captación de Recursos	119
IV. INVERSION:	122
Conclusiones	123
Bibliografía	126
Glosario	130
Listado de siglas	137
Anexos	140

INDICE DE CUADROS

	Pág.
CUADRO No1: MODELOS ECONOMICOS DE LAS MIGRACIONES	9
CUADRO No2: HOGARES EN CONDICION DE POBREZA (1991-2002)%	24
CUADRO No3: ACENTAMIENTO DE LOS MIGRANTES EN LAS DIFRENTES CIUDADES DE LOS ESTADOS UNIDOS	27
CUADRO No4: FLUJO DE SALVADOREÑOS EN LOS ESTADOS UNIDOS	28
CUADRO No5: CUADRO COMPARATIVO REMESAS, EXPORTACIONES, IMPORTACIONES Y PIB COMO PORCENTAJES (EN MILLONES US \$)	30
CUADRO No6: DISTRIBUCION DE AGENCIAS BANCARIAS EN ESTADOS UNIDOS	39
CUADRO No7: REMESAS DE LOS MIGRANTES POR REGIONES 1992-1998 (MILLONES DE DOLARES)	49
CUADRO No8: ESTRUCTURA DE PRODUCCION AGROPECUARIA EN CHALATENANGO	55
CUADRO No9: TASAS ACTIVAS PARA EL SECTOR AGROPECUARIO	61
CUADRO No10: AREAS DE MAYOR ATENCION CREDITICIA EN LA CABECERA DEPARTAMENTAL DE CHALATENANGO	62-63
CUADRO No11: INSTITUCIONES RECEPTORAS DE REMESAS EN EL MUNICIPIO DE CHALATENANGO	65
CUADRO No12: ORGANISMOS DE BASE LOCAL E INTERNACIONAL OPERANTES EN LA CABECERA DEPARAMENTAL DE CHALATENANGO	68
CUADRO No13: RESUMEN DE LAS PRINCIPALES CARACTERISTICAS DEMOGRAFICAS DE LA MICROREGION	70
CUADRO No14: RESUMEN DE LAS CARACTERISTICAS DE LOS MIGRANTES DE LA REGION NORORIENTAL DE CHALATENANGO	75
CUADRO No15: CLASES DE TIERRA DE ACUERDO A SU CAPACIDAD DE USO MAYOR DEPARTAMENTO DE CHALATENANGO	85

INDICE DE GRAFICOS

	Pág.
GRAFICO No 1: REMESAS COMO PORCENTAJE DEL PIB	29
GRAFICO No 2: USO DE REMESAS FAMILIARES	34
GRAFICO No 3: CREDITO POR SECTORES ECONOMICOS AL 31 DE MARZO DEL 2003	58
GRAFICO No 4: CREDITOS OTROGADOS AL SECTOR AGROPECUARIO DEL DEPARTAMENTO DE CHALATENANGO (%) POR LAS DIFERENTES INSTITUCIONES BANCARIAS	60
GRAFICO No 5: PRINCIPALES PROBLEMAS GENERADOS POR LA MIGRACION EN LA REGION NORORIENTAL DE CHALATENANGO	71
GRAFICO No 6: ACTIVIDADES A LAS QUE SE DEDICA EL GRUPO FAMILIAR	73
GRAFICO No 7: MEDIOS DE ENVIO COMUNMENTE USADOS POR LOS MIGRANTES DE LA REGION	79
GRAFICO No 8: PARENTESCO DEL MIGRANTE CON EL NUCLEO FAMILIAR DE LA REGION	80
GRAFICO No 9: FRECUENCIA DE ENVIO DE REMESAS FAMILIARES	81
GRAFICO No10: DESTINO DE LAS REMESAS RECIBIDAS EN LA MICRO REGION NORORIENTAL DE CHALATENANGO	82
GRAFICO No11: RESPONSABLE DE LA DISPOSICION FINAL DE LAS REMESAS FAMILIARES	83

INDICE DE FIGURAS

	Pág.
FIGURA No 1: MAPA ILUSTRATIVO DE LA REGION NORORIENTAL DE CHALATENANGO	69
FIGURA No 2: ESQUEMA OPERATIVO ETAPA No1	100
FIGURA No 3: ESQUEMA OPERATIVO ETAPA No2	106
FIGURA No 4: ESQUEMA OPERATIVO ETAPA No3	116

RESUMEN:

Las remesas familiares, no pueden estudiarse aisladas del fenómeno de la migración, pues estas surgen paralelamente al fenómeno, En el Salvador los flujos migratorios han sido variados de acuerdo a diferentes situaciones (Conflicto armado, situación de la agricultura, empleo, educación, superación de la pobreza). Los diferentes flujos migratorios se experimentaron durante el periodo del conflicto armado, especialmente a países Centro Americanos y México; no obstante el flujo migratorio que ha transformado los escenarios en el país, han sido las corrientes migratorias hacia los Estados Unidos durante la década de los Noventas, la que ha dado paso a la importante entrada de divisas al país.

Las redes sociales construidas a lo largo de la historia de la migración en el país, han desarrollado un entramado social tal, que se ha generado una dinámica interméstica, que ha transformado considerablemente los escenarios en el país, tanto en el ámbito cultural (adopción de patrones culturales en las comunidades con alto índice de migración), como política y económica.

Se considera que las remesas familiares constituyen alrededor de un 14% y 16% del Producto Interno Bruto (PIB), y que han crecido a un ritmo sostenido durante la última década. Considerando que el crecimiento de las actividades productivas en el país (medido en el crecimiento del PIB), depende casi exclusivamente de los sectores comercio y servicios financieros, una porción mayor al 80% de ese flujo de remesas familiares se ha vuelto el principal dinamizador de dichos sectores (consumo en mayor medida), tanto por los cobros asociados al efecto de transferir y administrar la remesa, como también por la comercialización de bienes (predominantemente suntuarios).

El abandono de las actividades agropecuarias es uno de los efectos que en el área rural se ha producido, así como también la frecuente migración de la población joven, provocando una "desagriculturización" en las zonas tradicionalmente dedicadas a las actividades agrícolas.

El carácter exploratorio de la investigación permitió conocer la problemática, tanto a nivel nacional, como el de la zona Nor Oriental del Departamento de Chalatenango, con la finalidad de identificar a las familias receptoras de remesas familiares, sus

experiencias y las potencialidades en la región que pudieran dar lugar a una reorientación del mencionado recurso.

El trabajo de las organizaciones de apoyo operantes en la zona, son factores claves en un proceso de reorientación, así como el grado de organización de la población receptora. El desarrollo de tecnologías apropiadas a la producción, técnicas de cultivos, comercialización, créditos y la vasta experiencia de estas organizaciones en el trabajo con la población rural, son unas de las características fundamentales para encausar la actividad productiva a través del recurso remesa.

La viabilidad de un proyecto que busque reorientar las remesas, conduciría a que las comunidades rurales desarrollen un esquema de sostenibilidad, que les permita en un futuro romper con la dependencia de divisas y que generen un efecto multiplicador positivo en las diferentes localidades, convirtiendo la remesa recibida en un instrumento de desarrollo.

El análisis del receptor, no debe ser exclusivo como se ha propuesto muchas veces, y debe dársele atención al migrante, su entorno y las condiciones de este, sin olvidar que las decisiones sobre la disposición de la remesa familiar corresponden en todo caso a la persona que envía, la que recibe, y el ambiente de estabilidad o inestabilidad en el país.

INTRODUCCION:

Las remesas familiares han cobrado gran importancia en los últimos años para las economías en vías de desarrollo, por esta razón, abordar el tema de las remesas familiares implica directamente ahondar en el fenómeno de la migración y su entramado social.

La investigación de acuerdo a su naturaleza exploratoria ha permitido conocer el fenómeno en la zona Nororiental, para lo cual se desarrollo un estudio socioeconómico de la región, sobre la manera de reorientar los recursos provenientes de remesas familiares, y las actividades que se pudieran tomar en cuenta para la respectiva canalización.

En el marco anterior se desarrolla en un primer Capitulo donde se esboza de manera general las principales teorías respecto de la migración, para lo cual explicamos una serie de enfoques teóricos que abordan el tema, los que servirán para enfocar la investigación y la posterior explicación de las variables que se desarrollaran.

En el capítulo dos se exploran las remesas a nivel general, con el fin de tener un panorama de referencia sobre el uso de dichos recursos, así como el destino de que se dispone; además se examinan las instituciones que canalizan estos fondos en El Salvador, y se abordan las experiencias de otras regiones en torno al empleo de las remesas y su reorientación al sector agrícola con el fin de sustentar las propuestas que se generen en relación a la investigación

En el capítulo tres se explora las condiciones propiamente de la región Nor-oriental del departamento de Chalatenango, las instituciones de base que operan en la zona, y las instituciones financieras y bancarias que captan remesas, así mismo se identifican también las actividades con potencial productivo, y el uso de las remesas familiares en la zona.

En el último capítulo, se plantean tres propuestas con sus respectivas estrategias, esto como resultado del análisis de la información recabada en los apartados anteriores, se plantean una serie de medidas y las medidas entorno a la reorientación de las remesas familiares, beneficiaran a las familias residentes en el área de estudio.

OBJETIVOS:

Objetivo general:

Identificar los mecanismos financieros, que permitan reorientar el flujo de remesas familiares, hacia la inversión en el sector agropecuario, con el fin de lograr un efecto de sostenibilidad, en la economía familiar de la Región Nororiental del departamento de Chalatenango.

Objetivos específicos:

- ✓ Conocer el monto total de remesas percibidas con respecto al PIB y el flujo migratorio en el departamento de Chalatenango.

- ✓ Identificar las diferentes instituciones que captan fondos provenientes de remesas, así como aquellas que trabajan en proyectos de desarrollo rural.

- ✓ Explorar la situación actual que enfrenta el sector agropecuario de Chalatenango en cuanto a la producción y el acceso a créditos, así como identificar las actividades con mayor potencial productivo en la zona.

- ✓ Conocer cual es el uso actual de las remesas familiares en Chalatenango, por parte de los receptores para proponer nuevos usos.

- ✓ Formular una propuesta alternativa para la canalización y uso de las remesas familiares en Chalatenango.

CAPITULO No I

I. Marco Teórico

Al hacer referencia a la temática de las remesas familiares, como ingresos provenientes del exterior y sus implicaciones, es necesario tomar en cuenta los diferentes enfoques teóricos que abordan el fenómeno de la migración.

Los factores que sostienen e impulsan la migración internacional son múltiples y se relacionan con las condiciones prevaletientes en los países de origen y destino, así como con la densa red de relaciones que los migrantes construyen con el paso de tiempo¹.

Para la teoría económica neoclásica, la migración es una consecuencia de las diferencias salariales entre los distintos países, las cuales obedecen, a su vez, a las diferencias geográficas en la oferta y demanda de fuerza de trabajo. La migración se concibe como un mecanismo de equilibrio por medio del cual se produce un ajuste entre ambas dimensiones².

La decisión de migrar es concebida como resultado de un cálculo racional en el cual un individuo coteja los costos y las

¹ Ver: www.conapo.gob.mx/publicaciones/Intensidadmig/cap02pdf

² Idem. pag.15.

utilidades asociadas a su permanencia en el lugar de origen con aquellos atados aun traslado hacia el lugar de destino³.

De acuerdo con este enfoque, a medida que se produce una eliminación de dichas diferencias, los incentivos económicos del movimiento internacional tienden a reducirse y, en consecuencia, también disminuye la migración en gran escala.

Actualmente existen dos enfoques opuestos en el pensamiento económico para estudiar la migración y las remesas. El primero, conocido como "el síndrome del migrante"⁴ o la "enfermedad holandesa", considera a las actividades migratorias como un modo de drenar los recursos laborales y el capital de las áreas de donde provienen los migrantes (incluyendo la fuerza laboral y las habilidades de una persona). De acuerdo con este punto de vista, la migración compite con la producción local, al menos con la producción local de bienes de consumo.

Los economistas que piensan de este modo, sostienen que los ingreso per-capita de dichas áreas disminuyen al irse el migrante de su comunidad. Esta disminución ocurre, si la producción marginal del migrante era considerable antes de que partiera, y/o si los migrantes se llevan consigo parte del capital productivo (incluyendo al capital humano) al partir. En

³ Idem.pag.15

⁴ Reichert, Josua 1981 "the Migration Syndrome: Seasonal US Wage Labor and Rural Development in Central Mexico", Human Organization, vol. 40 (No.1). 56-66

este caso, los ingresos por remesas sólo compensan parcialmente las pérdidas laborales y los resultados de la pérdida de capital.

La disponibilidad de las oportunidades de migración lucrativa constituye, para muchos hogares, el riesgo de contraer la "enfermedad holandesa", que afecta también a la economía de las comunidades de donde provienen los migrantes. Esto ocurre cuando las actividades productivas locales compiten con la migración en cuanto a mano de obra; y cuando los recursos y la producción de bienes de exportación (tales como los cultivos básicos) se deterioran.

Tanto los hogares, como los individuos que forman parte del fenómeno migratorio se benefician (de lo contrario, no se entendería por qué toman parte en ella). Sin embargo, de acuerdo con este criterio, entre los beneficiarios de la migración no se encuentran los pobres del campo.

Puesto que la migración es costosa y arriesgada, al menos en un principio, los migrantes deben de ser personas pertenecientes a los estratos medios o altos dentro de las esferas de la distribución de los ingresos y no de los hogares más pobres⁵. Si

⁵ la construcción de las redes sociales han cambiado este enfoque en la medida en que el proceso de migración ya no corresponde únicamente a los estratos antes mencionados.

la migración daña la producción local, también caerían los ingresos de los pobres, de manera relativa y absoluta.

Los descensos en la producción y en el ingreso crean multiplicadores negativos, e inclusive una espiral descendiente en la actividad económica local. Con ello se crea una situación adversa para la población pobre. Los hogares receptores de remesas no pueden gastar el dinero que reciben en los bienes y servicios que ofrecen los ciudadanos más pobres. Esto es una limitante a la migración y a su capacidad potencial para aligerar la pobreza de una región a través de sus vínculos de consumo.

Existe un segundo enfoque, contrario al panorama pesimista planteado anteriormente, que encuentra un futuro positivo en la migración, este cree en el desarrollo. Dicho enfoque está asociado con las Nuevas Economías de Migración Laboral (NELM, según sus siglas en inglés). Dentro de este enfoque, la migración es vista como una estrategia familiar para elevar sus ingresos, conseguir nuevos fondos para la inversión y asegurarse contra posibles riesgos. Así, las remesas, e inclusive el potencial para ellas, liberan a la producción y a la inversión de sus frenos y da lugar a nuevas dinámicas para el desarrollo de las comunidades pobres, rurales⁶ .

Tradicionalmente se ignora la manera cómo las remesas cambian indirectamente a las comunidades de origen de los migrantes a través de los vínculos que se establecen entre los actores económicos. Sostienen que muchos de los aspectos positivos de la migración y sus consecuencias significativas no se ven únicamente en los hogares.

Estos estudios tradicionales concentran su atención en la posibilidad de emplear las remesas en proyectos de inversión, dejando de lado el estudio de las repercusiones positivas que

⁶ Taylor, J. Edgard and Philip L. Martin; 2001 (in press). Human Capital: Migration and Rural Population Change in Bruce Gardner and Gordon Rausser, eds. Handbook of Agricultural Economics New Cork. Elsevier Science.

tienen éstas en el consumo y la demanda, repercusiones que pueden generarse ya sea en otros hogares o empresa.

Esta perspectiva es mucho más optimista que la anterior, y encuentra las ventajas potenciales que tienen las remesas y la migración para reducir la pobreza en las zonas rurales, puesto que está comprobado que los beneficios de la migración alcanzan también a la población más pobre.

Las remesas de los migrantes pueden contribuir, directa o indirectamente a los ingresos de los hogares pobres que participan en la migración. Si los migrantes provienen en su mayoría de hogares pobres, las remesas pueden reducir la pobreza en las zonas de migrantes, elevando los ingresos de los pobres y haciendo más fácil para ellos la participación en la producción.

Los estudios hechos por las Nuevas Economías de Migración Laboral reconocen que los migrantes no suelen romper vínculos con sus comunidades de origen. Por el contrario, sus familias tienden a reorganizar su consumo y sus actividades productivas en función de las actividades de quien migró, puesto que los migrantes generalmente comparten sus ganancias con ellas. Esta interacción constante nos muestra la conveniencia de (al

estudiar el fenómeno migratorio) analizar a los hogares en su conjunto y no solamente al individuo que migra.

Esto nos permitirá tener una visión más completa de la distribución de las remesas en una comunidad rural determinada. Valiéndose de las remesas, los migrantes pueden jugar también el rol de intermediarios financieros dentro del contexto de un mercado imperfecto, característico de la mayoría de las economías rurales.

La asociación de las nuevas teorías económicas de la migración laboral (NTML) con modelos sobre hogares y migración, está motivada por la observación de que los migrantes comparten parte de sus ingresos con sus hogares de origen, a través de las remesas. Así, mientras algunos miembros de la familia migran, otros permanecen.

Esta observación desata la pregunta de "por qué?" los migrantes envían ingresos. Los modelos clásicos o neoclásicos sobre su funcionamiento no explican el envío, de parte de las ganancias de regreso al lugar de origen en el campo. De cualquier manera, las remesas son la piedra clave de la NTML, representando uno de los mecanismos más importantes por medio del cual se relacionan las determinantes y las consecuencias de la migración.

La perspectiva que proporciona la NTML, de que la migración vincula e implica un contrato entre el migrante y el hogar, sugiere un punto de reunión para modelos colectivos sobre los hogares y su funcionamiento⁷. Incluyendo también juegos de aproximaciones teóricas, y el papel de altruismo al definir tanto el funcionamiento de la migración como el de las remesas.

Con el fin de tener una visión más completa de los diversos modelos que abordan el fenómeno de la migración y tener una idea del aporte de cada una de ellos, para poder interpretar mejor las consecuencias económicas en cuanto al impacto de las remesas se sugiere el cuadro No1:

⁷ Bourguignon, Francious, and Pierre-andre Chiapponi, 1992. Collective Models of House hola Behavior: An Introduction, european Economic Revieww 36:355-364.

CUADRO No 1

La explicación económica de las migraciones: algunos modelos

Hecho a explicar	Modelo	Planteamiento principal, variables centrales	Críticas generales
Inicio de los flujos migratorios	Versión tradicional del modelo macroeconómico (Lewis, 1954)	La migración internacional de los trabajadores es causada por las diferencias en las tasas salariales entre los países.	Una nueva visión privilegia la relación entre la migración y el ajuste del mercado laboral (Van Dijk y Folmer, 1989) pero evaluando empíricamente la concepción del mercado laboral como un "mercado perfecto".
	Modelo microeconómico de la escogencia individual (Sjaastad, 1962; Todaro, 1969)	La emigración internacional es concebida como una forma de inversión en capital humano. Así, el actor racional individual decide migrar gracias a un cálculo de coste-beneficio -monetario- con el movimiento, que genera expectativas. Aquí se diferencian tanto los diferenciales de salarios como de posibilidades de empleo.	Los ingresos de algunos migrantes no necesariamente eran monetarios, depende de la época.
	La nueva economía de la migración (Stark y Bloom 1985)	El planteamiento, fundamental radica en señalar que las decisiones de migrar no son individuales, sino que se toman en unidades mayores de gente relacionada -típicamente familias o unidades domésticas de producción- en las cuales los miembros actúan no solamente por las expectativas de ingresos, sino también para minimizar los riesgos asociados con fallos de los mercados, especialmente los del	Aporte muy interesante. No hay que excluir en su totalidad la opción individual, dependiendo de la época que se estudie y la región de origen y receptora.

		mercado laboral. El proceso se puede dar	
Hecho a explicar	Modelo	Planteamiento principal, variables centrales	Críticas generales
		Aun en ausencia de diferencial de salarios	
Inicio de los flujos migratorios	La teoría del mercado dual de trabajo (Piore, 1979)	Plantea un matiz al señalar que la migración internacional del trabajo se basa ampliamente en la demanda de trabajadores con bajo salario y se inicia con el reclutamiento de una parte de los empleados en las sociedades desarrolladas, o por los gobiernos que actúan, mediante políticas, en su propio beneficio.	Puede notarse más claramente en periodos más cercanos a 1950, por lo que el criterio debe utilizarse con cuidado en estudios históricos.
	La teoría del "sistema mundo" o "economía mundo" (Portes y Walton 1981; Castells, 1989) (heredera de Wallerstein, 1974)	Desde esta teoría la migración internacional es una consecuencia "natural" de la formación del mercado capitalista en la parte del mundo "en desarrollo", generándose de la misma forma que los flujos de bienes y capital, pero en dirección contraria, favorecido por las transnacionales. La migración internacional en última instancia tiene poco que ver con el diferencial de salarios y de demanda de empleo.	Este enfoque es demasiado global. No aporta mucho para estudios históricos particulares. No se puede obviar el diferencial de salarios ni la demanda de trabajo como variables explicativas.
Móviles para migrar una vez que el movimiento internacional se ha perpetuado	La "teoría de la red" (Hugo, 1981; Massey y García, 1987)	Plantea que las redes de migrantes -como una forma de capital social- son conjuntos de vínculos interpersonales (parentesco, amistad, comunidad) que conectan a los migrantes, los primeros migrantes y los no-migrantes en el país de origen. Incrementan la probabilidad del	La diferenciación de dos momentos de los flujos migratorios es fundamental. El concepto de "redes" es novedoso, aunque difícil de establecer en estudios históricos. La incorporación de variables institucionales es

		movimiento internacional porque bajan los costes	muy atinada.
		y riesgos del movimiento y aumentan las expectativas de los beneficios netos. Conceptualizan la migración como un proceso de difusión autosostenida: los diferenciales de trabajo y las tasas de empleo son opacadas progresivamente por el funcionamiento de las redes en el tiempo. Los gobiernos pueden intervenir.	
Móviles para migrar una vez que el movimiento internacional se ha perpetuado	La teoría institucional	Se refiere al surgimiento de empresarios e instituciones dedicadas a promover el movimiento internacional por negocio, creando incluso mercados negros de migración lo que genera que cada vez sean más independientes de las causas citadas, en tanto movimiento cada vez más institucionalizado.	La independencia de los movimientos migratorios relativa. Históricamente los mercados negros han existido casi siempre.
	La causación acumulativa (Myrdal, 1957; Stark, Taylor y Yitzhaki, 1986)	Plantea que cada acto de migración altera el contexto social en el que las decisiones posteriores de migrar se toman (Distribución del ingreso, distribución de la tierra, organización de la agricultura, cultura, distribución regional del capital humano, el significado social del trabajo)	Habría que diferenciar los niveles de las "alteraciones". La llamada de atención es válida.

Fuente: Massey, Douglas et.al. "Theories of International Migration: a Review and Appraisal". En: Population and Development Review, Vol. 19, No. 3, 1993, pp. 431-466. Vand Dijk, Jouke et.a. (Eds) Migration and Labor Market Adjustment, Netherlands: Kluwer Academic Publishers, 1989.

Por tanto los flujos migratorios requieren especial atención, al igual que las relaciones económicas y sociales que se desarrollan en este campo con el fin de comprender los factores que influyen en el envío y usos de remesas.

1.1 Migración:

En términos intuitivos, la migración es definida como una forma de movilidad geográfica o espacial de individuos, implicando un cambio de la residencia habitual de la persona del lugar de origen o de partida al lugar de destino o de llegada⁸

La migración tiene un rol determinante en la dinámica poblacional. En El Salvador la movilidad de la población siempre ha sido ascendente, tanto en forma estacional como permanente. Las primeras hacia las zonas agrícolas y las segundas, hacia la capital, o hacia el extranjero.

Según NTML los factores que impulsan este fenómeno son principalmente de índole económico, social y cultural, pues las decisiones de migrar están sujetas a la búsqueda de alternativas en otros países(principalmente desarrollados), para mejorar las condiciones de vida de las familias a las cuales se sujetan las decisiones de migrar, como un fondo de garantía, de

⁸ Van de Walle, (1982) -citado por Oucho, 1998, p91.

Sostenibilidad familiar respecto de los ingresos que estas perciben en concepto de remesas familiares.

1.1.1. Flujo migratorio:

La migración internacional ha transformado profundamente el paisaje rural de El Salvador. Está modificando, tanto la economía nacional como las estrategias de medios de vida de los hogares rurales.

También se está provocando cambios en las aspiraciones de jóvenes y sus aptitudes hacia el trabajo rural⁹. Asimismo, el impacto generado por las remesas en la economía salvadoreña han proporcionado las bases para la estabilidad macroeconómica del país durante las últimas décadas.

Las remesas, que en su mayoría están destinadas a familias de menores ingresos, han jugado un papel clave para contrarrestar los efectos sociales negativos del ajuste estructural, constituyendo así una especie de "programa de auto compensación social" desde la población migrante, que supera los ineficientes programas sociales del gobierno. Existen alrededor de 2.5 millones de salvadoreños fuera del país, de los cuales, un 94%

⁹ Kandel, Susan, Lungo, Mario (1999): Transformando El Salvador, Migración Sociedad y Cultura, Capitulo Tercero, pag 97.

se encuentra concentrado en los Estados Unidos (2,375,000 personas)¹⁰.

En términos generales, se considera que ninguno de los departamentos Salvadoreños tiene menos del 13% de su población residiendo en el exterior¹¹.

1.1.2. Pobreza:

La pobreza rural en el salvador esta asociado a la reducción de los ingresos reales, como resultado del estancamiento en las actividades agropecuarias, de la caída de los precios de los productos agropecuarios y de las pocas oportunidades de contar con empleos no agrícolas en las áreas rurales. La profundidad de la pobreza rural y las pocas oportunidades de empleo e ingresos de la población, son una amenaza latente para la estabilidad sociopolítica del país¹².

¹⁰ Ministerio de Relaciones Exteriores de El Salvador, coordinación internacional, programa Salvadoreños en el exterior: Socios del desarrollo.

¹¹ Kandel, Susan (2002): PRISMA. "Migración medio ambiente y pobreza rural en El Salvador."

¹² Guillermo Pérez ,noviembre del 2002: boletín económico y social, , numero 204.

1.1.3. Transnacionalismo, Redes Sociales y Transculturización.

Portes Guarnido y Landolt (1999) definen el transnacionalismo como: "Las ocupaciones y las actividades que, para su implementación, requieren contactos sociales regulares y sostenidas en el tiempo a través de las fronteras nacionales.

El transnacionalismo ayuda a explicar las formas de vinculación entre lo global y local, la salida de un agente de un lugar no necesariamente implica su desvinculación con su territorio de origen (no obstante es importante mencionar que no todos los migrantes mantienen vínculos con sus lugares o países de origen). Es precisamente así como emerge el concepto transnacional aplicado al fenómeno de la migración internacional, la cual no se realiza en un vacío. Esta vinculada a las relaciones y por tanto es importante hablar de las redes sociales que abarcan múltiples territorios.

Las redes sociales son un entramado social que vincula migrantes-familias y otros actores económicos los cuales aprovechan la estructura actual para facilitar la migración, inserción laboral, así como también crean un ambiente de apoyo y protección para los migrantes, ayuda a las comunidades de origen por medio de los vínculos (familias, amigos, encomenderos, instituciones religiosas, entre otras), establecidos por ellos.

Entre uno de los efectos que provocan las redes sociales es la transculturización la cual se define como el cambio de conducta de los individuos al interactuar con otras culturas, estos cambios socioculturales no solo impactan a los migrantes sino que también a las personas que no emigran pues a través de la reproducción de las identidades sociales y culturales en espacios diversos.

1.1.4. Empleo en el sector rural:

Algunos estudios han concluido, que para el caso de las familias pobres rurales, su situación es el resultado principalmente de una escasa diversificación de las fuentes de ingreso.

El sector rural está generando empleo cuya vulnerabilidad es evidente, permitiendo una situación de empleo inestable y volátil, y que `por tanto, pueden constituirse en espacios para la generación y expansión de la pobreza.

Para los pobres en el sector rural la fuente de ingreso principal la constituye las actividades agropecuarias ya sea por la producción de granos básicos en la parcela, o por la vía de los salarios pagados en el sector, que no son suficientes para superar la pobreza.

1.2. Remesas Familiares:

Las remesas familiares se ubican como una transacción de origen financiero (entendida como el desplazamiento de activos, que pueden ser dinero, bonos, cédulas, acciones) entre dos unidades del sistema económico (sector Externo y Familiar).

Según el tipo de flujos, las remesas se consideran como unilaterales, o sea, qué se da en un solo sentido, no habiendo por consiguiente una contrapartida. Dentro de la balanza de pagos es registrada como una transferencia corriente, de índole privada.

1.2.1. Inversión

Mucho se ha discutido en torno a la necesidad de estimular el desarrollo y el crecimiento de la economía a través de canalización hacia proyectos productivos de las remesas. Hasta ahora la mayoría de los estudios se han focalizado en las tendencias y comportamiento económico de los hogares receptores, que por ser actores pasivos en el ciclo de generación y circulación no tienen la capacidad para afectar el destino de las remesas, dejando de lado el análisis del emisor.

1.2.2. Costos de envío:

El costo de envío es la cantidad de dinero que pagan los migrantes por mandar un monto determinado de dinero hacia el extranjero que por lo general es su país de origen a través de instituciones financieras, carriers, agencias que prestan este servicio, etc.

1.3. Síndrome del inmigrante o enfermedad holandesa:

El creciente flujo de divisas independientemente de su origen, tiene como principales efectos: una expansión de la oferta monetaria que trae consigo un exceso de liquidez, una disminución en la tasa de interés doméstica y una caída en el tipo de cambio real (TCR), al tiempo que provoca un déficit en la balanza comercial.

La enfermedad Holandesa esta asociada con la desindustrialización, aunque no es el caso en las economías en su fase inicial de desarrollo, lo que ocurre para estas economías es una desagriculturización en lugar de la desindustrialización que se da en las economías avanzadas, esto se da debido al cambio que se experimenta en la estructura interna de la producción entre los sectores de bienes transables y no transables¹³. La presencia de bienes tanto transables como

¹³ Alberto, Iris (2003), :“Impacto macroeconomico de las remesas familiares en El Salvador durante el período 1993 -2000,Tesis de grado , San Salvador El Salvador CA.

no transables afecta a cada una de las características de la economía, desde la determinación de los precios hasta la composición de la producción y los efectos de la política macroeconómica.

Además, es importante entender que una baja en el sector que no esta en auge no necesariamente se refiere a una caída absoluta en la producción sino más bien a un porcentaje menor en las tasas de crecimiento que hubiera prevalecido en ausencia de la enfermedad holandesa.

La enfermedad Holandesa en El Salvador puede ser interpretada a partir del flujo constante y significativo de las remesas familiares. Estos flujos de divisas provocan un incremento en el consumo, por lo que los productores de transables que pierden competitividad desplazan sus recurso hacia la producción de no transables con el fin de satisfacer la demanda.

El fenómeno de la enfermedad Holandesa como consecuencia de las remesas familiares, provocan un reacomodo en la producción de transables.

Este enfoque considera perjudicial para la producción interna de un país el ingreso de divisas, pues contribuye al desmantelamiento de los sectores productivos, pero deja de lado los efectos positivos que las divisas pueden generar en un país si se reorientan de manera adecuada.

1.4. Sector agropecuario:

En las cuentas nacionales el valor agregado del Sector Agropecuario se clasifica en seis grandes rubros: agricultura, ganadería, silvicultura, pesca, apicultura y avicultura. El Sector agropecuario ha sido históricamente el principal sector productivo del país, contribuyendo con aproximadamente la cuarta parte del Producto Interno Bruto. Durante muchos años fue el impulsor del crecimiento económico y proveedor de los alimentos básicos y las materias primas, a la vez que constituía una fuente importante de empleo y de ingresos familiares.

Dentro de esta clasificación los rubros más importantes en términos de participación son: La agricultura, la ganadería y la avicultura.

Pese a la importancia estratégico de este sector en el desarrollo económico de un país. En los años 70s, la contribución del sector agropecuario al PIB era de alrededor del 25%. Las medidas económicas adoptadas desde 1989 más que resolver la situación de la agricultura han profundizado el deterioro, ya que se siguen sacrificando las actividades productivas, generadoras de empleo por el fortalecimiento de las actividades financieras especulativas.

La agricultura sin lugar a duda ha sido el Sector más severamente afectado por la política de ajuste estructural. Hacia 1990 su participación había disminuido a 17.1% como consecuencia de la guerra y a la pérdida de la eficiencia de las propiedades afectadas por la reforma agraria.

Es predecible por tanto que la crisis que enfrenta el Sector Agrícola acentúa la migración de la población campesina hacia las ciudades grandes y al exterior. Es común por tanto el arrendamiento o venta de las propiedades agrícolas, así como la tendencia al desuso de la tierra. Aun más, existe una elevada concentración de la tierra en manos de personas interesadas en urbanizarlas o en desarrollar proyectos turísticos

CAPITULO II

2. FUENTES Y USOS DE LAS REMESAS FAMILIARES

Durante los años 1994-2000 la economía salvadoreña ha mostrado un desempeño macroeconómico relativamente monótono, pero igualmente preocupante, el cual se caracteriza por bajas tasas de crecimiento económico, un progresivo deterioro de los desequilibrios en las cuentas fiscales y de comercio externo, combinado con una estabilidad de los índices de precios y un creciente flujo de transferencias privadas de los salvadoreños residiendo en el exterior¹⁴.

El elevado número de personas, que han emigrado en los últimos años, a dado paso a una creciente entrada de Remesas, que han permitido de algún modo estabilizar la economía y reducir relativamente los niveles de pobreza en el país¹⁵.

De acuerdo a la lógica económica la pobreza tiene una relación inversa con el PIB, es decir que a mayores tasas de crecimiento del PIB correspondería una reducción de la pobreza. Sin embargo, en El Salvador la pobreza ha tenido un comportamiento diferente, ya que los bajos niveles de crecimiento económico de los últimos

¹⁴ Las transferencias privadas (remesas familiares) de los salvadoreños residiendo en el exterior juegan un papel fundamental en la economía salvadoreña, en el año 2002 representaron el 14 por ciento del PIB, superando incluso el valor de las exportaciones totales del país para ese mismo año.

¹⁵ DIGESTYC (2003): Encuesta de hogares y Propósitos Múltiples, versión CD

años, se ha acompañado de una importante reducción de los niveles de pobreza. En otras palabras, la desaceleración de la actividad económica no ha deteriorado los ingresos de los hogares, sino que aparentemente, ha producido una reducción de la pobreza de 29.8% entre 1994 al 2002 (producto del efecto expulsión).

Como se puede apreciar en el cuadro No.2 para el 2002, el 36.7% de los hogares salvadoreños vivían en situación de pobreza. En el área rural la pobreza es más acentuada afectando al 49.2% de los hogares, muy por encima del 29.5% de hogares pobres del área urbana.

Esta situación revela la necesidad de medidas orientadas a potenciar el desarrollo de la zona rural, la cual es fundamentalmente agrícola; sin embargo, el sector agrícola ha dejado de ser un sector de interés para el gobierno, ya que sus esfuerzos se han orientado a crear las condiciones necesarias para el desarrollo del sector exportador manufacturero, principalmente en el área textil¹⁶

¹⁶ Ver:<http://www.GlobalpolicyNetwork.org>.

CUADRO No 2

Hogares en Condición de pobreza % (1991-2002)

Año	Pobreza extrema	pobreza relativa	Total pobres	no pobres
1992	27.66	31.03	58.69	41.31
1992-1993	27	30.5	57.5	42.5
1994	23.94	28.47	52.41	47.59
1995	18.23	29.3	47.53	52.47
1996	21.89	29.8	51.69	48.31
1997	18.5	29.55	48.05	51.95
1998	18.94	25.67	44.61	55.39
1999	16.75	24.58	41.33	58.67
2000	15.9	22.8	38.79	61.21
2001	16.13	22.67	38.8	61.19
2002	15.77	21	36.77	63.23

Fuente: Encuesta de Hogares de propósitos múltiples.

Por tanto, para nadie son desconocidas las fuentes de remesas familiares y el uso que de este recurso se dispone, el cual corresponde en gran medida (aun que no de manera exclusiva) a factores internos que interactúan en cada una de las familias receptoras y los emisores; las que obedecen a necesidades primarias y aspiraciones.

2.1 Tendencia de los flujos migratorios en El Salvador:

Entre los movimientos poblacionales más importantes se han identificado los siguientes: los que son producto del proceso de crecimiento urbano y las migraciones masivas (desplazamientos) de campesinos, provocadas por el conflicto armado. Una vez lograda la paz, se desencadenaron otros procesos como la reinserción de los excombatientes y desmovilizados, los

retornados y deportados de los Estados Unidos. Como se puede apreciar, todos estos movimientos han generado diferentes categorías migratorias, con sus efectos particulares a nivel territorial e institucional-municipal.

El desencadenamiento de la guerra civil en 1980, produjo tres movimientos de población, primero aproximadamente medio millón de personas se desplazó al interior del país; en segundo alrededor de 100,000 se refugiaron en países centroamericanos y México y el tercero cerca de un millón y medio migraron hacia los Estados Unidos¹⁷.

La migración aceleró su ritmo tradicional, alcanzando niveles desconocidos hasta entonces. El mayor flujo de emigrantes salió de los departamentos mas azotados por el conflicto bélico: San Miguel, La Unión, San Vicente y Chalatenango.

La mayor parte de emigrantes se dirigieron hacia Estados Unidos, en particular a las ciudades de Los Ángeles, New York, Houston, San Francisco y Washington.

En la actualidad también pueden observarse dos tipos de flujos migratorios, muy parecido al de las décadas pasadas, (con la

¹⁷ García, Juan José (2003): Situación del Sector rural, trabajo preparado para el Ministerio de Agricultura y ganadería

diferencia que esta migración obedece a intereses particulares), uno interno y otro externo.

El primero ocurre desde las áreas rurales y los pequeños centros urbanos hacia las ciudades más grandes, sobre todo hacia el área metropolitana de San Salvador (por empleo o educación). El segundo se ha ido acrecentado a los Estados Unidos, durante la década de los noventa y en los últimos años, se ha desatado uno de los fenómenos económicos más importantes de la realidad económica Salvadoreña.

En cuanto al volumen de la migración, nadie sabe realmente cuantos Salvadoreños viven en el exterior, ni cuales han sido los flujos durante la historia de la migración. El gobierno Salvadoreño ha calculado unos 2.5 millones de salvadoreños viviendo en los EE.UU.¹⁸ Con el fin de tener una mejor perspectiva se muestra el cuadro No 3.

¹⁸ Andrade, Eekoff, (2001) " Migración y capital social en El Salvador : Reflexiones con respecto al estado de la nación" informe de investigación para el informe de Desarrollo Humano en El Salvador 2001 del Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo, El Salvador

CUADRO No 3
ACENTAMIENTO DE LOS MIGRANTES EN LAS DIFERENTES CIUDADES DE EEUU

	ESTIMADO DE	%
CIUDADES/ PAIS	SALVADOREÑOS	
Los Angeles, California	800,000	32.40%
San Francisco, California	450,000	18.20%
New York	421,000	17.00%
Washington D.C.	150,000	6.10%
Toronto Canadá	106,853	4.30%
Tapachula, Chiapas	265	0.00%
Houston, Texas	92,000	3.70%
Santa Ana, California	85,000	3.40%
Miami, Florida	75,000	3.00%
Chicago, Illinois	72,000	2.90%
Boston, Massachusetts	61,000	2.50%
Montreal, Canadá	50,000	2.00%
Nueva Orleans	9,600	0.40%
México, D.F.	3,000	0.10%
Otros (resto del mundo)	97,078	3.90%
TOTAL	2,472,796	100.00%

FUENTE: ministerio de relaciones exteriores dirección general de migración 2001

La notable diferencia en algunos estados en cuanto a la recepción del migrante, se da como producto de las redes sociales que se han desarrollado y construido alrededor de las comunidades migrantes (efecto cadena)¹⁹.

¹⁹ proceso en el que una persona ha migrado y ayuda a otra persona de su mismo círculo familiar a emigrar y así sucesivamente dando origen a un flujo migratorio en cadena

Para tener una perspectiva del volumen de migración durante las décadas pasadas, se muestra en el cuadro No 4 el resultado de algunos censos, que se han calculado de acuerdo a diferentes metodologías correspondientes a los flujos migratorios.

CUADRO No 4
FLUJO DE SALVADOREÑOS EN LOS ESTADOS UNIDOS

Numero de Salvadoreños /década	1970	1980	1990	2000
En el salvador	3,598,232	4,585,925	5,110,176	6,276,032
En Estados Unidos (censo de los EE.UU); . Como % de la población	15,717 0.4%	94,447 2.1%	465,433 9.1%	655,165 10.4%
En Estados Unidos (ajustado por Munford institute) Como % de la población			583,396 11.4%	1,117,960 17.8%
En Estados Unidos (Gobierno Salvadoreño) Como % de la población Nacional				2,510,000 39.9%

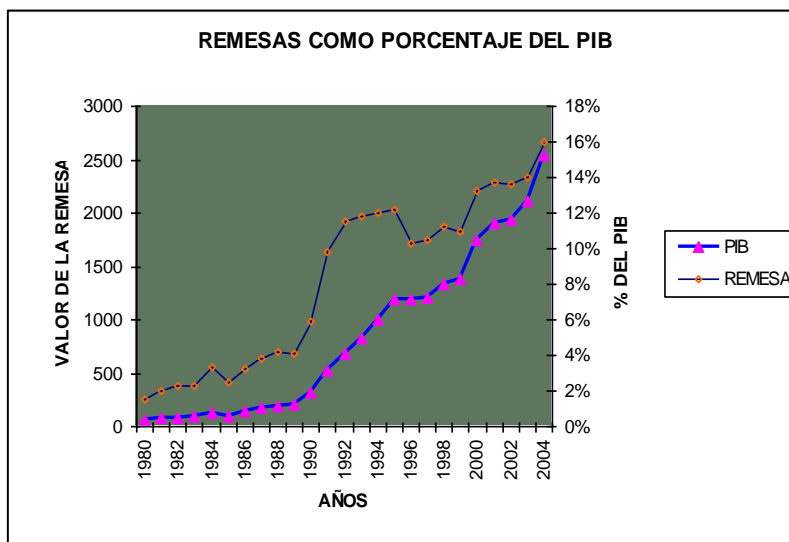
Fuente: Andrade - Eekhoff (2003): Mitos y realidades, "Impacto económico de la migración en los hogares rurales

2.2 Remesas familiares:

Se ha discutido repetidas veces la gran importancia que las remesas juegan en la economía del país, pero muy pocas sobre la importancia que este recurso representa para las familias de bajos ingresos; y los efectos multiplicadores que podrían significarle a través de un efecto de sostenibilidad a las familias receptores.

Durante los últimos años, las remesas han incrementado su volumen enormemente como producto del creciente flujo migratorio experimentado a lo largo de la historia, esto como causa del fortalecimiento de las redes sociales. el Grafico No1. ilustran las Remesas como porcentaje del PIB y el valor de las remesas en dólares a partir de 1980 hasta el año 2004.

GRAFICO No1



Fuente: Página Web Banco Central de Reserva de el salvador

El incremento constante del flujo de remesas ha permitido que el país logre niveles de estabilidad macroeconómica, convirtiéndose por tal motivo, en una de las fuentes de divisas más importantes para la economía, superando en mayor porcentaje a los productos tradicionales generadores de divisas al país.

Las remesas han creado una dinámica interméstica que afecta tanto a quien envía como al que recibe, y se ha convertido en un indicador clave de integración económica²⁰.

Este recurso en la última década ha tomado un papel central en la estabilidad económica de país, reduciendo la brecha del déficit de la balanza comercial. Puede observarse en el Cuadro No 5, el porcentaje de las remesas correspondiente a las importaciones, exportaciones y el PIB en la última década.

CUADRO No 5
CUADRO COMPARTIVO, REMESAS, EXPORTACIONES, IMPORTACIONES Y PIB
COMO PORCENTAJES (en millones de US\$)

Año	Remesas	% de export.*	% de import.	% del PIB
1990	322	55.5	25.5	5.9
1991	518	88.1	36.8	9.8
1992	686	114.7	40.4	11.5
1993	822	110.8	42.7	11.8
1994	964	117.5	42.8	12
1995	1063	105.8	37.2	11.2
1996	1068	104.2	40	10.3
1997	1200	88.3	32.1	10.5
1998	1368	108	34.5	11.5
1999	1497	128	36.7	12
2000	1750	136.4	37	13.8
2002	1958	64.7	37.3	13.5
2003	2105	67.3	36.6	14
2004	2548	77.32	40.6	16

Fuente: Elaboración propia en base a la revista trimestral Banco Central de Reserva de El Salvador varios años

²⁰ Manuel Orozco (2001): "Enfoques para aumentar el valor productivo de las remesas familiares", Estudios de caso de la fundación en sistemas de transferencias de alternativas y vinculación de las comunidades que envían y reciben remesas, Pág.25.

Si bien es cierto que las remesas familiares, han contribuido a generar los beneficios que hemos enumerado antes, también han generado una serie de distorsiones en el estilo del crecimiento de la economía que estas mismas han posibilitado.

Las remesas han generado una expansión de la demanda agregada, sin que ello se traduzca en un incremento de igual magnitud de la inversión, especialmente en los sectores reales de la economía, como la agricultura y la industria.

Los relativamente altos niveles de crecimiento económico de los primeros años de la década pasada, no tuvieron en la agricultura y en la industria sus pilares fundamentales, más bien fueron los sectores comercio y los servicios los que sirvieron de motor para generar esas altas tasas de crecimiento del PIB, contribuyendo a generar un proceso de "terciarización" del aparato productivo. Este proceso es todavía más sensible, en aquellos departamentos y comunidades con fuertes tasas de emigración internacional y receptores de Remesas Familiares.

Los promedios mensuales de las remesas reportadas son casi equivalentes a un salario mínimo mensual. Mientras que en 1992-93 el porcentaje de hogares urbanos que recibieron remesas (15.5%) era más alto que el porcentaje de hogares rurales que

recibieron remesas (13.1%), con el transcurso de la década, las remesas están cobrando más importancia en las zonas rurales, ya que en el año 2000 alcanzaron 20.4%, en tanto que en las zonas urbanas 19.3%²¹.

En los últimos cinco años (1999-2003), las remesas han crecido en un 52%, pasando de \$1,374 millones en 1999 a \$2,080 millones en 2003 y esto sin tomar en cuenta que, según el BCR sólo se registran el 40% de las divisas que los emigrantes envían al país. El resto se transfieren por vías informales como viajeros o encomenderos.

Estas remesas constituyen más del 16% como proporción de PIB (Producto Interno Bruto). Las remesas familiares aumentaron en 22.9% para el 2004 gracias a la prorroga del Estado de Protección Temporal (TPS). El flujo de remesas permitió financiar el 88.6% de la brecha comercial; siendo equivalentes al 80.4% de las exportaciones y 42.2% de las importaciones.

2.2.1 Usos y destinos de las remesas familiares.

Para tener una percepción del uso de las remesas familiares, se hace necesario hacer una distinción sobre el destino de los

²¹ García, Juan José (2003): Situación del Sector rural, trabajo preparado para el Ministerio de Agricultura y Ganadería.

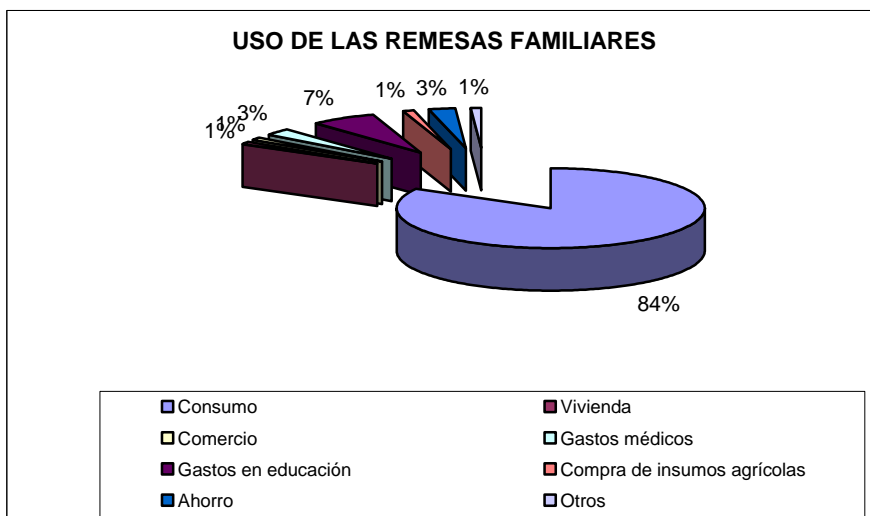
recursos entre las familias de origen rural y urbano; pues uno de los temas básicos en la discusión nacional sobre el flujo de las remesas familiares (RF), se refiere al uso que cada familia receptora le da a estos recursos externos.

Los flujos de remesas se han destinado al consumo en mayor proporción, y su distribución por parte de las familias receptoras tanto en el área urbana como rural muestra una tendencia global, casi el 80%²² de los hogares destinan las remesas familiares para sufragar los gastos de consumo de sus familias, en el área rural esta proporción aumenta hasta el 84%, es decir, las remesas familiares son recursos orientados hacia el consumo, muchas veces suntuario, de las familias receptoras.

Solamente el 1.5% utiliza estos recursos para la inversión (comercio e insumos agrícolas) y una proporción igualmente pequeña del 3%, lo destina hacia el ahorro; mientras que el pago de los gastos médicos y de educación de las familias, tienen porcentajes del orden del 3% y 7% respectivamente, lo que se puede observar en el grafico N0.2

²² Encuesta de Hogares y Propósitos Múltiples 2004

GRAFICO No 2



FUENTE: *Elaboración Propia en base a datos de la Encuesta de Hogares y Propósitos Múltiples*

Como se puede apreciar, el consumo domina casi totalmente el destino que las familias dan a las remesas familiares, mientras que el ahorro y la inversión presentan porcentaje bajos, esto se da especialmente dentro de las familias rurales.

Se ha señalado que el uso y el destino de las remesas son determinados por los que envían las remesas familiar y no tanto por los receptores de las mismas. Por lo tanto, son los migrantes los que deciden el destino del dinero que envían a sus familiares; es decir, las familias receptoras poseen márgenes muy limitados en la administración de los recursos, especialmente en lo que se refiere a la decisión sobre los usos de las remesas familiares.

No obstante esta percepción no constituye la regla, pues existen casos en que son los receptores los que determinan el uso final de este recurso, por esta razón al estudiar el uso de las remesas familiares se hace necesario tomar una dinámica interméstica que incluya tanto al receptor como al emisor.

Uno de los grandes desafíos nacionales ha sido la creación de mecanismos, instrumentos y estímulos que orienten, de manera importante estos recursos externos hacia el ahorro y la inversión.²³

2.3 Instituciones que captan fondos en concepto de Remesas Familiares.

Las remesas familiares son un mercado emergente, hasta hace unos cuatro años este recurso había pasado inadvertido por los bancos locales como un negocio atractivo, hasta que las agencias de transferencias de dinero hicieron ver la importancia que presenta el negocio de Intermediación para el envío de fondos.

Según el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), existen más de 70 empresas dedicadas a prestar servicios de intermediación para la transferencia de dinero o remesas familiares. Western

²³ Lungo, Mario, Transformando el Salvador, Migración Sociedad y cultura, 1999, FUNDE, pag 76

Union, Money Gram, Rapid Money, Vigo, Viamerica, Dolex, son solo algunos de los mas conocidos en este mercado.

En El Salvador, las remesas entran por distintos medios, como: agencias especializadas en el envío de dinero y transferencias electrónicas de cuenta, pasando por oficinas bancarias y casas de cambio, hasta los currier y personas dedicadas al negocio de las encomiendas (encomenderos), que además son transmisores de información de primera mano sobre familias que viven en Estados Unidos.

Entre las instituciones que captan fondos en concepto de remesas se encuentran las instituciones financieras tradicionales entre las cuales destacan:

- ✓ Banco Agrícola Comercial
- ✓ Banco Salvadoreño
- ✓ Banco de comercio
- ✓ Banco Cuscatlán

Cabe mencionar que estas instituciones poseen agencias o en los Estados Unidos, sin embargo no son las únicas en ofrecer el servicio de transferencias, pues en los últimos años el interés económico que implica la prestación de este servicio, ha promovido la competencia de financieras y cooperativas de ahorro

en este campo, tal es el caso de FEDECASES y sus cooperativas asociadas, FEDECREDITO, Financiera Calpía ahora Banco Procredit, y algunas asociaciones con planes de captación de remesas, ADEL (Asociación de Desarrollo Económico y Local) y alianzas entre bancos y filiales en el exterior (Banco uno- Banco de Fomento Agropecuario y Avalcard).

Los courrier tradicionales (Gigante Express, Urgente Express, El salvador Imports, etc.) están perdiendo mercado en el área financiera, aunque no de manera significativa (mantienen el servicio de paquetería, y la limitante que se presenta a la expansión bancaria) como producto de las ofertas de las instituciones bancarias en cuanto a la transferencia por cuentas de ahorro.

Los bancos Salvadoreños, que tienen oficinas en las ciudades de Estados Unidos con mayor población Salvadoreña, sirvieron de intermediarios para canalizar el 28% de las remesas familiares recibidas en el 2002, lo que equivale a un monto de \$541.7 millones, el 22% de las remesas ingreso por medio de agencias de transferencia, como Wester Union y Money Gram lo que equivale a

\$425.8 millones, el restante 50% unos \$967 millones ingreso por otros medios²⁴

2.3.1 Costos de Envío y comisiones por el servicios de transferencias en El Salvador.

Al hablar de Remesas, es importante conocer el porcentaje de comisión que cobran las agencias e instituciones que prestan el servicio de transferencia de remesas, así como la consecuente ampliación de los servicios por parte de las instituciones financieras, bancarias y cooperativas.

El gran interés que ha despertado el flujo de remesas que entran mensualmente al país (\$200 millones al mes)²⁵, ha promovido una competencia feroz en relación a las ofertas que se presentan, tanto a los emisores como receptores, prueba de ello es la apertura de agencias o sucursales en los estados donde se concentran un mayor numero de migrantes; las tarifas en concepto de comisiones por el servicio de transferencia varían de acuerdo a las políticas y costos particulares de cada institución.

La importancia de la ubicación para las sucursales bancarias es vital, y obedece a las ciudades donde hay mayor presencia de migrantes Salvadoreños, lo que demuestra la gran importancia de

²⁴ Revista comercio e industria No 160, mayo de 2003, entrevista con Xiomara García jefe de Balanza de pagos del BCR

²⁵ pagina web de la presa gráfica, sección departamento 15, julio del 2004

los migrantes para las instituciones financieras. El Cuadro No 6 explica la distribución de las agencias bancarias en Los Estados Unidos al 2003.

CUADRO No 6

INSTITUCION	No AGENC.	CIUDAD	MONTOS	COBRO
Banco Agrícola	2	Los Angeles		
	1	San Francisco	menos de	\$10 por
	1	Washington	\$10,000	Transacción
Banco Cuscatlan	2	Nueva york	menos de \$300	\$8 y \$10
	1	Long Island	mas de \$300 y	
	1	Manhattan	menor de \$1,000 arriba de \$1,000	\$12 existe una tabla de cobros
Banco Salvadoreño	3	Los Angeles		
	1	San Francisco	menos de \$10,000	\$10, este precio varia de acuerdo al Estado
	1	Houston		
Banco de Comercio	4	Washington		
	3	Los Angeles	menos de \$10,000	\$10 por Transacción

Fuente:VER: pagina web de la prensa gráfica, sección departamento15,julio del 2004.

Todas estas instituciones financieras planean expandirse en los Estados Unidos, creando nuevas sucursales y nuevos servicios a sus clientes.

Una de las formas para el envío de remesas que ofrecen los bancos, es la transferencia de fondos a una cuenta de ahorro o remesas por abono. La cuenta puede estar a nombre de la persona que envía la remesa o a nombre de los familiares en El Salvador. De cualquier forma, la cuenta debe ser abierta en El Salvador, ya que las entidades bancarias no tienen los permisos necesarios para abrir cuentas bancarias o captar recursos en los Estados Unidos.

Una de las ventajas de este tipo de envío, en comparación con las encomiendas o los giros, es que la transferencia se efectúa en tiempo real, es decir que minutos después de hacer la transacción en la sucursal en los Estados Unidos el familiar puede disponer de los fondos en El Salvador. Otra de las ventajas de este sistema es que hay más seguridad de que el dinero llegue a los familiares, en comparación con otros métodos más arriesgados, como la encomienda.

Los bancos Salvadoreños, tienen convenios con las agencias de envío de remesas, para que los compatriotas que están en otros Estados en donde no tienen sucursales puedan mandar remesas que lleguen a las sucursales de los bancos en El Salvador. En estos convenios, las comisiones dependen de la agencia que capta los fondos, no del banco que funge sólo como pagador.

2.3.2 Programas y proyectos en torno a remesas:

Entre las preocupaciones que tienen los gobiernos que captan un flujo considerable de remesas familiares, es la captación de este y la manera de contribuir a la estabilidad económica del país. Existe por ejemplo en algunos países donde la captación de estos recursos en el sistema formal, es controlada por los gobiernos y se lleva a cabo en forma obligatoria (Corea y Filipinas), incentivos opcionales para promover el ahorro en el país de origen en moneda extranjera (India, Pakistán, Bangladesh, El Salvador, Italia, Sri Lanka).

Generalmente los programas obligatorios tienden en vez de aumentar las remesas canalizadas por medio de los sistemas financieros formales, aumentar la utilización de transferencias no formales de fondos, para evitar las desventajas (principalmente en el tipo de cambio) que se presentan en un sistema controlado. En la mayoría de casos es más ventajoso utilizar el sistema formal en la canalización de recursos por la seguridad que este brinda a los usuarios del servicio.

➤ *Experiencias en otros países.*

En algunos países expulsores (México, Yugoslavia), se ha buscado la forma de invertir en proyectos de infraestructura utilizando fondos recaudados de los migrantes, junto con fondos

gubernamentales, a veces provenientes del país emisor y a veces del país receptor.

Por ejemplo el Gobierno Mexicano ha desarrollado un programa bastante extenso, que brinda atención a los migrantes en los Estados Unidos. Los programas incluyen el compromiso de fondos complementarios a los migrantes para proyectos de infraestructura en el lugar de origen²⁶.

Otro ejemplo es el de los Migrantes de Yugoslavia los cuales implementaron "impuestos" para ayudar en ese tipo de proyectos. Otros investigadores han recomendado combinar esfuerzos entre migrantes y los países receptores, como parte de sus programas de inversión y desarrollo en los países emisores de remesas²⁷.

➤ ***Incentivos para retornar:***

Cuando los programas son originados en los países receptores de migrantes, muchos tienden a mostrar un trasfondo anti-inmigrante, tendiente a su expulsión cuando se originan en el país emisor, son vistos como un esfuerzo por recuperar sus ahorros y habilidades adquiridas de los migrantes en el exterior para el desarrollo de su propio país, en algunos casos ha habido

²⁶ (Goldrin, 1990).

²⁷ (Rogers, 1991; Pastor y Rogers, 1985)

acuerdos mutuos entre el país emisor y el país receptor de emigrantes.

Alemania y Francia crearon programas para fomentar el retorno de migrantes de varios lugares, que se encontraban residiendo fuera de su país. Estos programas cubrían parte de los gastos del retornado, y una ayuda para aclimatarse de nuevo en su lugar de origen. En ciertas regiones de Italia se implemento un programa semejante para atraer de regreso a migrantes de estas zonas²⁸.

➤ **Fomento de la microempresa**

Reconociendo el aporte que las micro empresas dan a un país, y planteando las como alternativas de desarrollo, muchos países han intentado promover la inversión "productiva" de remesas o ahorro de migrantes en la formación de microempresas.

Hay dos tipos de programas:

- 1) es el uso de remesas recibidas por los familiares del migrante para ser invertidos en un negocio;
- 2) la inversión de ahorros para crear un empleo propio para un migrante retornado. En estos programas han participado tanto el gobierno emisor como el receptor de migrantes,

²⁸ (Rogers, 1991; Pastor y Rogers, 1985; Athukorala, 1992).

tratando de estimular este tipo de fondos en el país de origen.

los programas han incluido accesorias microempresarias y créditos. Las experiencias anteriores han buscado la vinculación entre la migración internacional y el desarrollo del país emisor, sirven para formular futuros programas buscando la capitalización de los ahorros, remesas, destrezas y conocimientos de los migrantes. Se pueden señalar algunos puntos derivados de estas experiencias con el fin de no hacer conjeturas apresuradas:

- Los migrantes no deben ser vistos como los protagonistas centrales en el proceso de desarrollo en el país de origen. Pero estos pueden contribuir a los procesos de desarrollo a través de sus destrezas, contactos adquiridos en el exterior y los recursos financieros de que dispongan.
- Las posibilidades de promover el desarrollo con apoyo de los migrantes son mucho más factibles en un contexto apto para ello.

El entorno macroeconómico, la estabilidad política, las inversiones regionales, etc., Son factores que podrían influir en la posibilidad de un desarrollo económico.

- Los programas para promover el retorno de los migrantes han ayudado en cierta medida en la reubicación de estos. La importancia de los Gobiernos respecto a la información sobre programas y oportunidades que existen en su país de origen para que puedan beneficiarse ellos si deciden regresar es muy importante.

2.4. Algunas experiencias en el envío y captación de Remesas.

Los programas gubernamentales para incrementar o atraer remesas, tales como cuentas especiales de depósito, tipos de cambio y tasas de interés favorables, entre otros factores, han tenido sólo efectos limitados. Los efectos macroeconómicos, políticos e institucionales en los países expulsores de mano de obra influyen de una manera más determinante en el volumen de remesas.²⁹

Más allá de las características socioeconómicas y demográficas de los hogares receptores de remesas, existen otro tipo de

²⁹ Una de las conclusiones más importantes del trabajo de Russell (1992), "Migrant Remittances and Development". *Internacional Migration*, Vol. XXX. No. 3-4.

factores de carácter contextual que definen la relación entre remesas y desarrollo (inversiones productivas).

Entre algunos de estos factores podríamos considerar a los programas y políticas gubernamentales para incentivar el uso productivo de las remesas, los antecedentes empresariales de los migrantes, las oportunidades reales de inversión, el ambiente social y político, entre otros.

Los factores que influyen en el uso productivo de las remesas muy probablemente sean los mismos que definen las inversiones de los capitalistas extranjeros en los países en desarrollo: "un ambiente políticamente estable, políticas macroeconómicas sensibles a las necesidades del capital extranjero, inversiones adecuadas en capital humano y mecanismos institucionales que garanticen tasas de ganancia atractivas"³⁰.

Respecto al caso de los países centroamericanos, con relación al uso productivo de las remesas, se señala que no ha habido un avance claro respecto a la situación prevaleciente en la década de los ochenta. Las remesas se siguen dedicando en su mayoría al consumo, principalmente de alimentos, y sólo una pequeña parte se destina al ahorro o a inversiones, entre las que destacan la vivienda y la compra de terrenos. Como resultado de la

³⁰ Idem. Pag 59

liberación de los sistemas cambiarios en los diversos países centroamericanos, las remesas fluyen ahora a los circuitos financieros normales, pero no han tenido un efecto importante en el aumento del ahorro bancario en la región.

Serrano destaca el hecho de que dentro de los usos productivos de las remesas se deben incluir a las inversiones en capital humano, sobre todo las destinadas a la educación (aprendizaje del inglés) y a la salud.

Particularmente sobre el caso salvadoreño, a principios de la década de los noventa, el Banco Central de Reserva creó el Programa Crediticio para Personas Emisoras de Remesas Familiares del Exterior, mediante el cual se establecían líneas de redescuento destinadas a financiar hasta 90 por ciento de los créditos otorgados por el sistema financiero a los emigrantes salvadoreños o a sus familiares en El Salvador. La línea podía usarse para la compra de casas y terrenos y para financiar el establecimiento o la ampliación de una microempresa o un pequeño negocio o taller.

También podía usarse para capital de trabajo o adquisición de bienes de capital. Sin embargo, los autores señalan utilización

de estas líneas de crédito ha sido muy limitada, no obstante que el monto disponible ha sido amplio³¹.

Las experiencias hasta aquí reseñadas se han referido primordialmente al uso y fomento de las remesas individuales. Sin embargo, una sugerencia importante que se recomienda explorar en diversos trabajos es el de las remesas colectivas o comunitarias y las formas en que se podría fomentar su uso productivo³²

El monto de las remesas colectivas es relativamente pequeño en comparación con el monto total, que normalmente está compuesto por transferencias individuales. Para el caso de los países centroamericanos, se estima que las remesas colectivas constituyen alrededor de uno por ciento del monto total³³.

Por lo tanto, las remesas colectivas no son importantes por su monto actual, sino porque conforman un recurso de calidad. A diferencia de las remesas familiares, las remesas colectivas son recursos que se destinan predominantemente a la inversión (aunque no necesariamente productiva), además de que pueden

³¹ Siri y Calderón (1996), *Uso productivo de las Remesas Familiares en El Salvador*. Fundación Salvadoreña para el Desarrollo Económico y Social (FUSADES), San Salvador, El Salvador.

³² Lowell, Linsay y Rodolfo O de la Garza (2000), *The developmental Role of Remittance in U.S. Latino communities and in Latin American Countries*. A Final Project Report (Serrano 2000, Lowell y de la Garza 2000).

³³ Idem pag 61

responder mejor que otras fuentes a modalidades de financiamiento. Algunos estudios deducen apoyándose en la experiencia mexicana y centroamericana, que el surgimiento de nuevos actores y nuevas prácticas para fortalecer y diversificar el uso de las remesas durante los noventa, ha sido un proceso paralelo al surgimiento de un gran número de asociaciones de migrantes en los Estados Unidos que crecientemente están contribuyendo al desarrollo de sus comunidades vía las remesas colectivas³⁴.

³⁴Idem.

CAPITULO III

3. SECTOR AGROPECUARIO, MIGRACION Y REMESAS FAMILIARES EN LA ZONA NOR-ORIENTAL DEL DEPARTAMENTO DE CHALATENANGO.

Características del departamento

El departamento de Chalatenango se localiza en la zona centro norte del país, con una extensión aproximada de 2,016.58 Kilómetros cuadrados y una población aproximada de 180,000 habitantes. Cuenta con 33 municipios, y la cabecera departamental es la ciudad de Chalatenango con unos 30,000 habitantes³⁵.

Históricamente la región se ha dedicado a las actividades agropecuarias, siendo la agricultura (producción de granos) la predominante. A partir del año 1980 en que se inician las grandes ofensivas armadas dentro del país, el departamento de Chalatenango se convirtió por mas de doce años en uno de los teatros mas importantes de conflicto armado, donde sucedieron una serie de fenómenos principalmente en la zona Nororiente, como el desplazamiento de grandes sectores de la población³⁶

³⁵ Informe de la misión, fondo internacional de desarrollo agrícola, proyecto de desarrollo para las poblaciones afectadas por el conflicto armado departamento de Chalatenango , 1994. p 23.

³⁶ Idem

3.1 Geografía general y agropecuaria del Departamento de Chalatenango.

En el departamento se identifican tres zonas agro ecológicas³⁷ (la planicie aluvial del medio Lempa, las serranías intermedias y el sistema montañoso central), que en cierta medida son consecuentes con los tipos de uso de la tierra y los sistemas de cultivo identificados.

La clasificación se basa en las características biofísicas que rigen el comportamiento natural de las especies vivas y sus niveles óptimos de productividad, además de los rasgos fisiográficos dominantes, que imponen límites naturales a las regiones del departamento. Esta clasificación nos permite un conocimiento previo para el uso de los recursos dentro de un marco de racionalidad, además de recuperación y conservación del medio ambiente.

3.1.1 Zona de la planicie aluvial del medio Lempa:

Se distribuye sobre los suelos de mayor potencial productivo del departamento, que se ubican en la región sur de Chalatenango y Ocupa una superficie equivalente al 15%, que atraviesa parcialmente los municipios de: Nueva Concepción, Aguas

³⁷ plan maestro de desarrollo agropecuario (1994) descripción FAO/ADEL

Calientes, Tejutla, El Paraíso, San Rafael, Santa Rita, las Vueltas, Chalatenango, Azacualpa, y San Francisco Lempa.

En esta zona agro ecológicas se encuentran los mejores tipos de suelo y están dedicadas a los cultivos de:

- a) En terrenos con pendientes menores de 10%, se cultiva caña de azúcar normalmente en la zona de terrazas no inundables por la fluctuación del embalse del "Cerron Grande" y sobre suelos de excelente características físicas y químicas, maíz, frijol y ajonjolí.
- b) En los suelos de drenaje se cultivan el pasto y el arroz.
- c) En las tierras que tienen humedad en los primeros meses de la estación seca se producen: Sandia, Melón, hortalizas, Frijol, Ajonjolí, pipían, pepino ocasionalmente tomate y cultivos anuales asociados y pastos.

3.1.2 Zona de Serranías Intermedias.

Esta zona atraviesan de este a oeste por la parte central del departamento, ocupando el 65% de la superficie, los municipios por los que atraviesa parcialmente son: Nueva Concepción, Aguas Calientes, Tejutla, La Reina, El paraíso, San Francisco Morazán, Dulce nombre de Maria, San Rafael, Santa Rita, Comalapa, Las

vueltas, Chalatenango, Azacualpa, San Francisco Lempa, La Palma, Reubicación y Concepción Quezaltepeque.

Los Municipios por los que atraviesa en su totalidad son: San Luis del Carmen, San Miguel de Mercedes, Azacualpa, Potonico, San José Cancasque, San Isidro Labrador, Nombre de Jesús, Arcatao, Nueva Trinidad, San José de las Flores, Ojo de Agua, Las Vueltas y San Antonio de los Ranchos.

Esta zona estaba cubierta por bosques de especies latífoliadas, los suelos tienen alto grado de degradación, por lo que es clasificada como zona agrícola marginal actualmente esta cubierta por matorrales y monte bajo, y por cultivos de granos básicos, café y pastos.

3.1.3 Zona del sistema montañoso central:

Ocupa la parte norte del departamento, con una superficie del 20% los municipios que en su integridad pertenecen a esta zona son: Cítala, San Ignacio y San Fernando, los municipios que parcialmente pertenecen a esta zona son: La Palma, Tejutla, San Francisco Morazán, dulce nombre de Maria, Comalapa, La Laguna el Carrizal, Concepción Quezaltepeque, Las Vuelta, y Ojos de Agua.

Actualmente se cultivan granos básicos y las superficies deforestadas están cubiertas por pastos y matorrales, en pequeña escala se cultivan: papa, Repollo manzanas, durazno, Brócoli, cría de ganado bovino y porcino, también se extrae madera lo que agudiza el problema de la deforestación.

3.2 Actividades económicas que se desarrollan en la zona:

La actividad agrícola es la predominante, la que se obtiene de suelo de ladera, con pendientes mayores de 20 grados lo que tiene sus implicaciones en los rendimientos, que son por debajo del promedio nacional; La ganadería es de tipo extensiva, se produce maíz, frijoles, arroz, maicillo y ajonjolí alguna hortalizas en invierno y verano como pipían y sandia, además se practica la pesca artesanal en los embalses principalmente en Potónico, Cancasque y cantón los Amates de San Isidro Labrador.

Con el fin de tener un panorama más completo se presenta El Cuadro No 8 que revela la producción de granos básicos en el departamento de Chalatenango.

CUADRO No 8
Estructura de producción Agropecuaria en
Chalatenango

Año	Cultivos	área Cultivada (Mz)	Producción (QQ)	Rendimiento (QQ/Mz)
1997-1998	Maíz	26,950	680,245	25.2
	frijol	5,300	67,240	12.7
	sorgo	11,300	285,890	25.3
	arroz	2,200	170,500	77.5
1998-1999	Maíz	30,800	1,005,620	32.7
	frijol	4,400	36,080	8.2
	sorgo	16,600	366,860	22.1
	arroz	4,153	417,035	100.4
1999-2000	Maíz	26,500	1,095,500	41.3
	frijol	6,400	126,200	19.7
	sorgo	14,000	323,500	23.1
	arroz	3,400	360,800	106.1
2000-2001	Maíz	21,170	751,600	35.5
	frijol	4,800	69,100	14.4
	sorgo	12,000	282,400	23.5
	arroz	1,950	204,700	105
2001-2002	Maíz	27,200	971,301	38.2
	frijol	3,900	55,850	14.3
	sorgo	15,600	359,600	23.1
	arroz	3,250	343,750	105.8
2002-2003	Maíz	15,781	698,468	44.3
	frijol	4,355	67,503	15.5
	sorgo	10,701	485,107	45.3
	arroz	1,500	163,125	108.8
2003-2004	Maíz	21,264	1,018,859	47.9
	frijol	3,428	52,972	15.5
	sorgo	11,769	325,252	27.6
	arroz	1,644	176,227	107.2

Fuente: Elaboración propia, MAG-DGEC. 1997-2004. anuario de Estadísticas Agropecuarias.

Los principales tipos de peces explotados son la Tilapia y el Bagre, las actividades de industria, Comercio y servicios son poco desarrolladas, no existe industrias en la zona aparte de la planta Hidroeléctrica el Cerron Grande. La producción manufacturera concierne principalmente los municipios de Chalatenango (Guarjila), San Antonio los Ranchos y San José las Flores. Los talleres y microempresas existentes son de nivel artesanal, Las actividades de servicios administración y enseñanza se concentran en las áreas urbanas.

En este sentido, el mercado laboral esta condiciona y limitado también a los periodos estacionales, por esta razón la demanda de mano de obra se absorbe en mayor proporción durante los meses previos y posterior a las siembras (entre mayo a noviembre, siembra y asistencia de la milpa). Sin embargo existen otros rubros en la zona donde se absorbe parte de la mano de obra durante un periodo mas prolongado, como la ganadería a la cual se suman también las actividades como las artesanías, albañilerías, pequeños negocios, carpintería, etc,

La dificultad que presenta el mercado laboral en la zona permite en cierta medida traspasar las fronteras y buscar empleo, ya sea en una localidad vecina, en el casco urbano de la cabecera, en la capital y con mayor frecuencia en el exterior. De lo anterior

resulta, que para el caso de las familias pobres rurales, su situación es el resultado principalmente de una escasa diversificación de las fuentes de ingreso.

3.4 Situación Crediticia en el sector agropecuario.

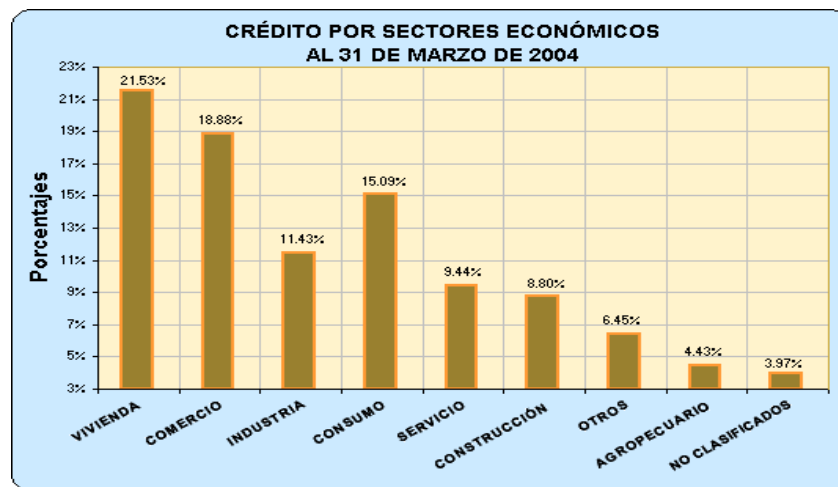
Los niveles de pobreza, las características agropecuarias de subsistencia y comercialización, el minifundio, el sistema de comercialización, son entre otros los factores que no han permitido un proceso de acumulación económica a la población involucradas en la actividad agropecuaria de la zona.

En cuanto al sustento de la comercialización de la producción en base al crédito, no existen tasas diferenciadas según la rentabilidad de la actividad productiva; sino tasas más o menos iguales (20-24%, para el año 2000), estas se aplican tanto para cultivos de granos básicos, café o caña de azúcar, aún cuando cada una tiene rentabilidades distintas³⁸. Lo anterior provoca que la actividad agrícola no sea atractiva, ya que a las altas tasas se les agregan los bajos precios, con el consiguiente desestímulo para los productores.

³⁸ Prisma, (2000), "situación crediticia de la micro y pequeña empresa".

El gráfico No3 presenta una tendencia de la estructura Crediticia, a nivel nacional para los diferentes sectores de la economía, y confrontar así el poco interés en la actividad agropecuaria.

GRAFICO No 3



Fuente: tomado del CD que contiene la revista trimestral de bancos y financieras De la SSF

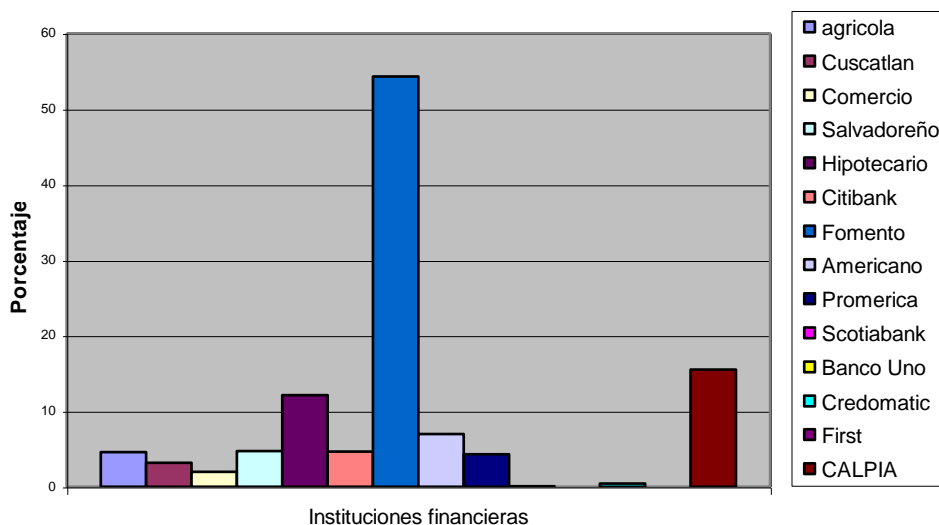
Puede observarse en el gráfico anterior referido al 31 de marzo del 2004, la marcada diferencia que existe entre el sector agropecuario y los diferentes sectores económicos, donde el sector agropecuario tiene solamente un 4.43% de participación de los créditos privados, mientras que los sectores de vivienda, comercio, industria, consumo, tienen la participación mayor de los créditos, 21.53%, 18.88%, 11.43% y 15,09% respectivamente. Esta tendencia tiene que ver con el dinamismo que han presentado los sectores durante la última década.

Se hace necesario resaltar el estancamiento que el sector agropecuario ha mostrado durante las ultimas décadas, lo que ha permitido el desinterés y el desencanto para las instituciones financieras y bancarias, enfocando por tanto, sus servicios con mayor cobertura a los sectores que presentan una garantía a sus intereses (Comercio y servicios).

Se presenta en el Gráfico No 4, la participación Crediticia de los diferentes bancos y financieras hacia el sector agropecuario en el departamento de Chalatenango, donde puede fácilmente notarse que el banco de mayor cobertura agropecuaria es el Banco de Fomento Agropecuario, aunque la participación, o la escasa participación de algunas instituciones obedece a su giro, dado que para muchas instituciones, su giro principal es el crédito inmobiliario, créditos personales, entre otros; la relación que se da entre la cobertura geográfica cuenta en gran medida el desinterés en el sector.

GRAFICO No 4

Creditos otorgados al sector agropecuario del departamento de Chalatenango (Porcentajes) por las diferetes instituciones bancarias.



Fuente: elaboración propia en base a información tomada de la revista trimestral de bancos y financieras de la SSF.

El poco interés en el sector agropecuario se ve generalizado aun en la cabecera departamental de Chalatenango, donde la actividad principal es la agricultura; donde operan instituciones bancarias, financieras y agencias de crédito, las que dan mayor atención a las actividades de comercio, vivienda, construcción y consumo. El siguiente cuadro (No 10) muestra las tasa activas para el sector agropecuario respecto al año 2005

TASAS ACTIVAS PARA EL SECTOR AGROPECUARIO

(TR: tasa de referencia, TRA: tasa de referencia de operaciones activas, TN: tasa Nominal;; TRU: tasa de referencia única)

CUADRO No 9

BANCO	Hasta un año plazo		Mas de un año	
	Tasa nominal	Tasa efectiva	Tasa nominal	Tasa efectiva
Banco agricola S.A TRA:12.5%	Hasta TRA+5.5%	18.33%	Hasta TRA+5.5%	18.52%
Banco Cuscatlan TR: 14% anual	13%	13.13%	13.5%	13.78%
Banco Salvadoreno TR 15.5%	TR+3%	TR+3.37	TR+5%	TR+5.41%
Banco Hipotecario TR: US\$15%	Hasta TR	TN+0.38%	Hasta TR +1%	TN+0.41%
Banco Americano TR15%	-----	-----	-----	-----
Scotiabank TR=19%	TR-2%	17.26%	TR+3%	22.24%
Banco promerica TRA 14%	TR+4%	18.62%	TR+4%	18.62%
Banco de fomento agropecuario TRU 16%	12%	12.5%	12.5%	13.02%
Banco uno TRA 20%	TRA-2%	19.22%	-----	-----
Banco de America Central TRA 21%	19%	19.19%	20%	20.20%
Citibank TR 13% anual	14%	18%	14%	18%
First commercial bank TRA 10.25%	Hasta 15.5%	15.98%	Hasta 15.5%	15.98%
Banco procredit TR:21% anual	-----	-----	-----	-----

Fuente: reporte mensual de cobros de tasas de interes, comisiones, recargos, tarjetas de credito y comercio internacional al 1 de diciembre de 2005

El cuadro No 11, detalla las áreas de mayor atención financiera en la cabecera departamental.

CUADRO No 10

3.4.1 Áreas de mayor atención Crediticia en la cabecera departamental de Chalatenango

INSTITUCIONES	ÁREAS DE SERVICIO	SISTEMA DE OPERACIÓN
B.Cuscatlan	Vivienda, créditos personales Comercio construcción tarjetas de crédito Cuentas de ahorro Pago de solicitud de visa	No existe una línea desagregada en la zona orientada al sector agrícola
BAC	Vivienda, Comercio Créditos personales Seguros cuentas de ahorro	No existe una línea al sector agropecuario como tal, mayor atención al comercio, y la construcción
BAN CO	Vivienda, Comercio Créditos personales Traslado de deuda Seguros Cuentas de ahorro tarjetas de crédito	mayor atención en las áreas del comercio y los créditos personales, promoviendo el consumo
B.Salvadoreño	Vivienda, Comercio Cuentas de ahorro Tarjetas de crédito Créditos al consumo	por ser el banco pionero, cuenta con una pequeña cartera de clientes del sector agrícola, pero enfoca su atención al comercio de la microempresa
BFA	Créditos P/ la agricultura Créditos P/ la ganadería a la Microempresa Cultivo de frutales Gastos personales Vivienda Micro Créditos Depósitos	posee una amplia cobertura para el sector, ofertando diferentes servicios a la actividad agropecuaria en la zona

INSTITUCIONES	AREAS DE SERVICIO	SISTEMA DE OPERACIÓN
B.de los trabajadores	Micro empresa Crédito a entidades Publicas Agropecuario	su enfoque esta orientado al servicio a la micro empresa de los empleados de las diferentes instituciones
PROCREDIT	Micro, pequeña, mediana Empresa urbano y rural Agropecuario Vivienda Depósitos	sus servicios financieros están orientados a la micro y pequeña empresa, tomando y promoviendo el crédito al sector agropecuario
Caja de Crédito	Micro, pequeña y Mediana empresa (Comercio, Ganado Aves, pesca) Construcción Compra de electrodomésticos	sus servicios están enfocados a la microempresa, con mayor demanda en las áreas de la construcción y compra de electrodomésticos
INTEGRAL	Micro empresa Vivienda Consumo	su enfoque al comercio y pequeños negocios, aun no es sustancial, pues recién inicia sus operaciones
ADEL	Micro y pequeña empresa Comercio y serv. producción artesanal, agroindustria agropecuarios	el carácter de agencia de desarrollo permite que sus operaciones promuevan las diferentes actividades (micros)en el entorno urbano y rural
ACACRESCO de RL	Ahorro Pecuarios Artesanías Agropecuarios	Promueve el cooperativismo y el desarrollo integral.
CAM	Comercio industria Servicios	no existe una línea especifica al sector agropecuario, y promueve a la Microempresa.

Fuente: elaboración propia en base a la investigación efectuada en las diferentes instituciones de la zona.

Como ya se menciona con anterioridad, la actividad agropecuaria no presenta ningún interés para algunas instituciones financieras, tal es el caso del banco Cuscatlán, comercio, Agrícola, e incluso algunas instancias de apoyo como la caja de crédito de Chalatenango, la cual suspendió los créditos destinados a la agricultura (cultivo de granos), y el centro de apoyo a la microempresa (CAM), donde su actuar esta en función de inventarios como requisito para la obtención de créditos, orientándose por tal motivo a los créditos para comercio³⁹.

Es evidente por tanto la necesidad de crear mecanismos alternativos de financiamiento al sector agropecuario, tomando en cuenta que la mayor parte de la población es de origen rural y dedicadas a la agricultura.

3.5 Instituciones receptoras de remesas en la región.

Se entenderá por instituciones receptoras de remesas aquellas instituciones financieras, Bancarias, Cajas de crédito, Cooperativas de ahorro y préstamo, y aquellas otras instituciones que brindan el servicio de transferencias externas en concepto de remesa familiar, y funcionan como ventanilla de entrega del recurso. Entre estas instituciones figuran en la cabecera departamental de Chalatenango(VER CUADRO No11):

³⁹ Información recopilada a través de las entrevistas con los diferentes representantes de las instituciones .

CUADRO No 11

INSTITUCIONES RECEPTORAS DE REMESAS EN EL MUNICIPIO DE CHALATENANGO

INSTITUCIONES	SERVICIOS DE TRANSFERENCIA	COSTO POR TRANSACION
Banco Cuscatlán	CORFINGE MONEY GRAM RIA AFEX DOLEX INTERMEX PRONTO ENVIO SIGUE COSTAMAR GIRASOL ENRAMES ORLANDY REMESA AGIL BANCOMES	Costo de acuerdo a tabla
Banco Salvadoreño	western union Bansalinc transferencias cablegráficas	Costo de acuerdo a tabla \$11.00 cualquier monto \$36.26
Banco de Comercio	Bancomercio	\$10.00 por cualquier monto
Banco Agrícola	ordenes de pago MONEY GRAM	No disponible cuota de acuerdo a tabla
Banco de Fomento Agropecuario	western union transferencias cablegraficas resiva net work	Tarifa de acuerdo a tabla \$45.20 \$8.00
Banco procredit	western union transferencia de fondos	Tarifa de cuerdo a Tabla \$15.00+IVA de acuerdo a la cantidad
Banco de los Trabajadores	western union credomatic	De acuerdo a una tabla No disponible
Financiera integral	mi pueblo	De \$500-1000, \$5; de \$1001- 2000 \$10; y de 2001-3000, \$15 y asi sucesivamente
Caja de credito	western union credomatic	Costo de acuerdo a tabla No disponible

Fuente: elaboración propia en base a información recolectada en cada una de las instituciones financieras y bancarias, en el municipio de Chalatenango.

El interés por expandir sus operaciones y la competencia en este campo ha cobrado gran importancia en los últimos años, como producto del margen de ganancia que cada una de estas instituciones y organizaciones obtiene, ciertamente el interés ha crecido ha consecuencia del alto índice de migración en la zona durante los últimos años.

Lo anterior queda descubierto ante la oferta creciente de los diferentes servicios financieros a las familias receptoras a nivel nacional, como por ejemplo: tarjetas de crédito (remesa segura del banco Cuscatlán), créditos para vivienda ofertados a los migrantes por las sucursales bancarias en el exterior entre otros.

3.6 Características, actividades, migración y remesas de la Micro región Nor- Oriental de Chalatenango.

El área de investigación estuvo constituida por algunos de los municipios del departamento de Chalatenango, situados al Nor- oriente de dicho departamento, entre los cuales figura las comunidades de: Arcato, Hacienda vieja, Potrerillos (correspondientes al municipio de nombre de Jesús), San Antonio los Ranchos, Carasque y Los Pozos.

Entre las características básicas de la población se destacan⁴⁰:

⁴⁰ FUNDAMUNI (2002): "Plan de acción micro regional, Micro Región Oriente de Chalatenango"

- Nivel de pobreza (relación conflicto armado- agricultura- migración)
- Un alto porcentaje de migración
- Zona de vocación agrícola
- La existencia Instituciones de base o apoyo en la zona (CORDES, CCR, PLAN, PROVIDA, etc)
- El grado de organización de las comunidades.
- Existencia de información referente a la zona.

Tomando en cuenta el trabajo realizado y la información recopilada por las instituciones (que nos atreveremos a llamarlas "instituciones de base"), se determino desarrollar la investigación, recogiendo las experiencias en materia de organización y producción, las cuales fueron características básicas para el desarrollo del estudio.

El Cuadro No 12 presenta un inventario de las organizaciones operantes en Chalatenango y en la zona nor-oriental.

CUADRO No 12
Organismos de base Locales e internacionales operantes en la
cabecera departamental de Chalatenango:

Organización	Zona de acción	Actividades
CACH (foro de organización)	UAPM	Gestión de proyectos
ASECHA	UAPM El alto y la bola asociación	Facilitador para las UAPM
FUNDALEMPA	UAPM Alto/Bola y asociación	Facilitador para las UAPM/Asociación
REDULOCAL	Asociación	Formación mancomunidad, Elaboración de carpetas de proyectos, a través del apoyo del trabajo de los estudiantes
FUNDAMUNI/PROCAP	Asociación	<ul style="list-style-type: none"> • Asesoría Municipal • Elaboración de planes municipales • Apoyo e infraestructura para deportes
COMUNRES	Nacional Local	Apoyo jurídico e institucional a la asociación
CORDES	Asociación	<ul style="list-style-type: none"> • Agricultura sostenible y planes de finca • Crédito, comercialización, agroindustria, asistencia agropecuaria • Organización mujeres y capacitación
PROVIDA/ COSUDE	Asociación	<ul style="list-style-type: none"> • Agua potable y saneamiento • Organización y apoyo a los comités de agua
PLAN INTERNACIONAL	Asociación	Formulación y gestión de proyectos nivel comunitario, planificación familiar, apoyo a infraestructura Social.
ADEL	Departamento Chalatenango	<ul style="list-style-type: none"> • Planificación Municipal • Apoyo crédito y comercialización: Micro empresa y agropecuario
REDES	<ul style="list-style-type: none"> • Potónico Cancasque 	<ul style="list-style-type: none"> • Elaboración Planes municipales • Agricultura sostenible • Conservación de suelos y educación ambiental, seguimiento fincas mejoradas PROCHALATE

Fuente: elaboración propia en base a información recopilada de la investigación.

El mapa No1 ilustra geográficamente el área comprendida en la investigación, donde se hizo necesario también el empleo de una encuesta, con el fin de explorar la situación de la migración y la producción agropecuaria en la zona y donde operan por tanto algunas de las organizaciones anteriormente enunciadas.

MAPA No 1

MAPA ILUSTRATIVO DE LA REGION NORORIENTAL DE CHALATENANGO



Fuente: http://www.mspas.gob.sv/mapa_chalatenango2000.asp

La encuesta tenía por objetivo explorar las características y el comportamiento de las familias receptoras de remesas familiares, por esta razón el estudio comprendió únicamente como población a las familias receptoras del mencionado recurso, mostrándose en el cuadro siguiente (No13) presenta el total de familias de la zona, el flujo de migrantes y distribución de los mismos en Los EE.UU.

CUADRO No 13

CUADRO RESUMEN DE LAS PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DEMOGRAFICAS DE LA MICRO REGIÓN.

MUNICIPIO	POBLACION	NUMERO DE FAMILIAS	MIGRANTES	% DE POBLACION MIGRANTES	LOCALES EN LOS EE.UU
Potreriillo	1,423	398	334	19	New york, Virginia, Colorado, California, South Carolina, Georgia, Minnesota
Sn. Antonio los Ranchos	1073	263	150	12.2	Maryland, New Cork, California (L.A, Sn Francisco), New jersey, Virginia, Florida (Miami), Nevada, Nebraska, Washington DC, Texas(Houston)
Hda. Vieja	400	80	127	24	New Cork, Virginia, California, Nebraska
Arcatao	2,200	No disponible	100	4.3	New jersey, Maryland, North de Carolina California, (LA, San Francisco) Washington DC,
Los Pozos	324	50	44	18.8	California (LA), Colorado (Demver), Texas, Houston, Nebraska,
Carasque	338	72	35	9.4	New York, Washington DC, California, Massachusetts, Colorado
TOTAL	5,758	863	790		

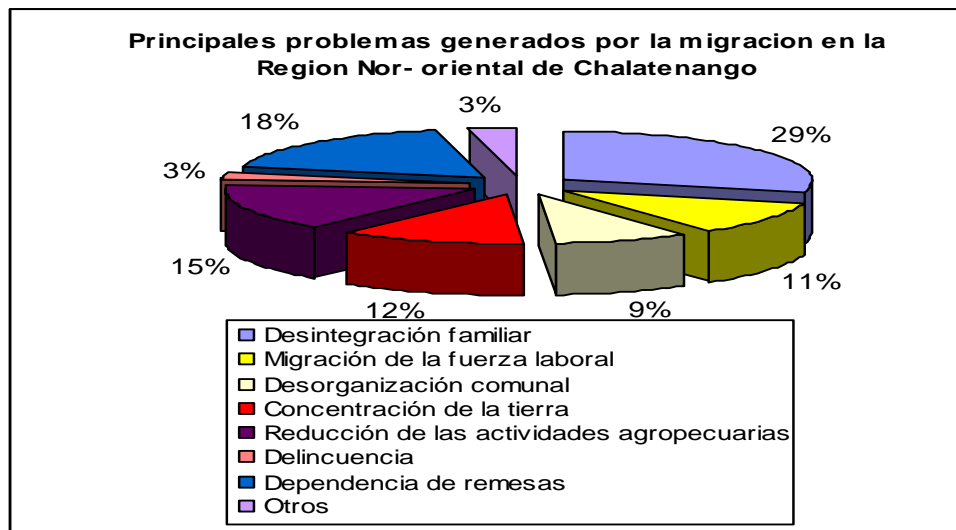
Fuente: Elaboración Propia en base a información recopilada

El cuadro anterior revela el total de la población, el número de familias y el total de migrantes para el año 2004, muestra también los lugares de residencia de los migrantes, como producto de las redes sociales que se han construido.

Estas redes y su vinculo con las comunidades de origen son las que permiten en muchos casos facilitar la readaptación de los nuevos migrantes (familias o amigos), a través de la obtención de empleo, vivienda e información necesaria para adaptarse al nuevo lugar de residencia.

Dado el considerable índice de migración en la zona, y los efectos que ajuicio de los pobladores representa, tenemos que los principales problemas (grafico No 5) que alrededor de este fenómeno se generan son.

GRAFICO No 5



Fuente: elaboración propia en base a la investigación

Estos puntos comunes son parte del discurso popular que se encontró en la investigación, donde las familias entrevistadas expresaron como las principales dificultades que enfrentan ante el fenómeno de la migración.

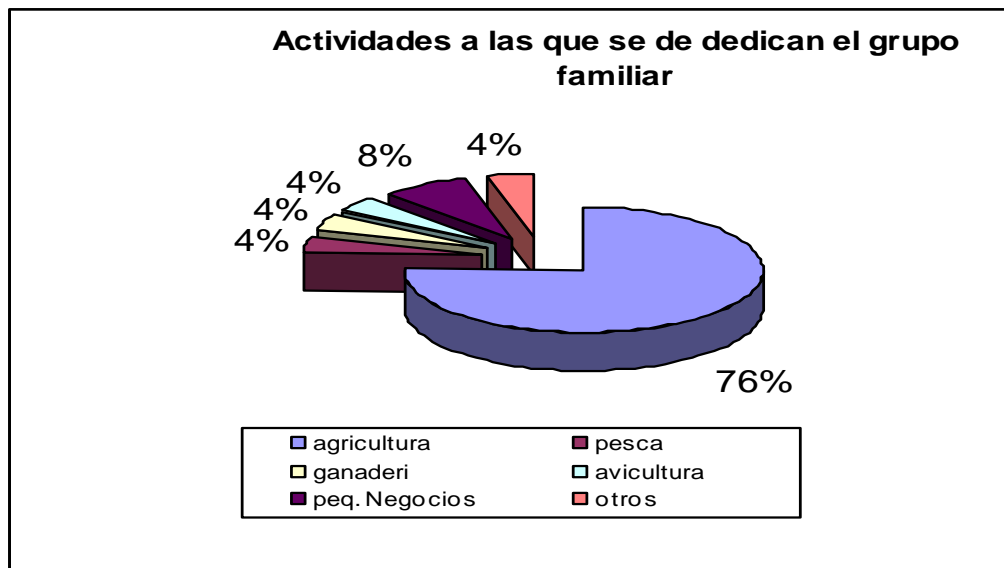
De acuerdo a la investigación y tomando en cuenta las características geográficas de la zona en estudio, las principales actividades agropecuarias que se desarrollan son:

- Cultivo de granos básicos (en mayor proporción),
- Ganadería menor
- Caña de azúcar
- Pequeños hatos ganaderos (en menor proporción).
- Pesca.
- Cultivos alternativos (Frutales)

El cultivo de frutales se ha desarrollado en pequeña escala bajo programas, que dirigidos por ONG'S han dado buenos resultados económicos, cultivos que comercializados en mercados ambulatórios han beneficiado a productores y consumidores, cabe mencionar que esta actividad ha cobrado gran importancia, y es considerable potencial para la zona, impulsado por CORDES, por el grado de sostenibilidad que en esta actividad produce (programas denominados planes de finca)

La encuesta revelo la información respecto a las actividades que se llevan acabo en la zona por parte de las familias receptoras de remesas, detallándose en el gráfico No 6.

GRAFICO No6



Fuente: Elaboración propia en base a la investigación

Un 76% de la población encuestada se dedicaba a las actividades agrícolas característica general de la población, los pequeños negocios de familia como pequeñas tiendas ocupan un 8% de la actividad económica, mientras la avicultura, pesca y ganadería ocupan un 4% de la actividad respectivamente, aun que se hace necesario destacar, que algunas de estas actividades son llevadas acabo como complemento al ingreso de las familias sobre la actividad principal (agricultura), por otra parte existe un

conjunto de actividades que son ejecutadas de forma aislada por la población, como panadería, jornal, ama de casa, estructuras metálicas, carpintería, construcción, empleados públicos (profesores y promotores de salud).

Las actividades de pesca y ganadería están condicionadas a los recursos de la zona como lo es la tenencia de la tierra (con dificultades de desarrollar un proceso extensivo de la ganadería por las familias), cercanías a los ríos y embalses, dedicándose a la pesca únicamente aquellas localidades cercanas a los ríos y lagos.

3.6.1 Actividades y ocupación del migrante de la micro región Nor-oriental.

En este apartado se describen algunas de las actividades desarrolladas por el migrante, previo a la migración en su lugar de origen y después de esta, mostradas por el cuadro No14.

CUADRO No 14

CUADRO RESUMEN DE LAS CARACTERISTICAS DE LOS MIGRANTES DE LA REGION NORORIENTAL DE CHALATENANGO

PREGUNTAS		%		%		%		%		%
Parentesco del migrante con el grupo familiar	Padre	10	Madre	2	Hijo/a	80	Otros	8		
Grado escolar alcanzado por el migrante	Primaria	38	Secundaria	40	Bachiller	18	Universidad	2	otros	3
Actividades a las que se dedicaba la persona que migro	Agricultura	82	Pesca	2	ganadería	4	Estudiante	8	otros	4
Actividades que realiza en el exterior	Servicios de restaurante	46	Jardinería	30	fabrica	2	Limpiar casas	4	Otros	7
Permanencia	ilegal	73	Residente	12	Permiso temporal	15	Visa		Ciudadano	
Motivo por los cuales migro	guerra	6	Pobreza	39	Mejoramient Condiciones económicas	32	Situación de la agricultura	18	Otros	5
Tiempo de haber migrado	Menos de un año	19	1-2 años	16	3-4 años	19	5-6 años	16	7 a mas	31
Frecuencia de comunicación	Una vez por semana	78	Cada 15 días	18	Una vez por mes	2	Cada tres mese	2	Otros	
Aspiraciones futuras	Poner un negocio	10	Comprar ganado	6	Trabajar en agricultura	20	Comprar casa	58	Otros	6

Fuente: elaboración propia en base a la investigación.

El cuadro anterior presenta un resumen detallado sobre información particular referente al migrante en el cual se describen aspectos como quienes han sido los más propensos a migrar, puede verse que los jóvenes tienen una tendencia creciente a emprender un viaje hacia los Estados Unidos, con expectativas a mejorar sus niveles de vida, se encontró que el 80% de las personas migrantes son hijos e hijas del grupo familiar, un 10% son jefes de familia (padres), mientras que las mujeres presentan una tendencia baja a la migración, dado que son quienes tienen que cuidar los hijos del grupo familiar.

Se encontró que 82% de la población migrante desempeñaba actividades agropecuarias, lo que presenta bastante significancia dadas las características de la zona en torno a su actividad económica. El acceso a la educación ha sido uno de los factores fundamentales que ha limitado la inserción laboral a otro tipo de actividad, pues un 40% de la población en edad estudiantil, solo lograron completar el nivel secundario, contrastando con los elevados índices de analfabetismo en la zona.

Como una de las dificultades a las que se enfrentan los migrantes en el país de destino es el idioma, cambio cultural, su situación legal entre otros, pues estos factores dificultan

la obtención de trabajo, y promueven los empleos eventuales y precarios en áreas como jardinería, fábricas, etc.

Entre las áreas de mayor inserción laboral figuran los servicios, donde el 48% de la población migrante, se ubican en este rubro (fabricas, restaurantes, ventas, etc.), 30% dedicados a las labores de jardinería, (cabe mencionar que la mayoría de personas que realizan dicha actividad son hombres, puesto que este trabajo requiere de un mayor esfuerzo físico); 4% limpieza de casas que generalmente es desempeñado por mujeres.

Las actividades que se realizan están sujetas además de los factores anteriormente mencionados, al tiempo de estadía, puesto que esto facilita la inserción así como también el estatus legal.

Los motivos fundamentales que promovieron la migración son la pobreza y el mejoramiento de las condiciones económicas con porcentajes del 39% y 32% respectivamente. Existe un lazo familiar muy estrecho entre el migrante y su familia en la región, lo que se demuestra con la frecuencia de comunicación, pues el 78% de las familias se comunican al menos una vez por semana.

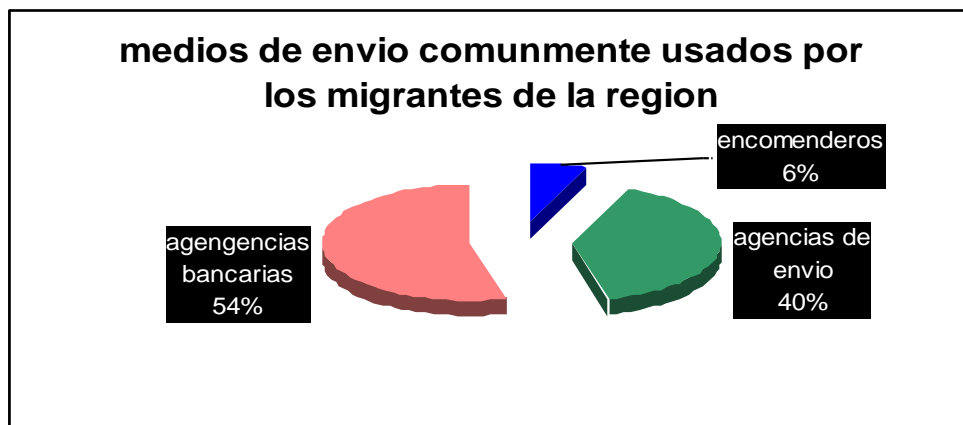
Se hizo necesario explorar las aspiraciones futuras que el migrante tiene, ante las posibilidades que los familiares plantearon se destacan: comprar una casa 58% de los migrantes, lo que confirma la tesis que los migrantes planean retornar al país, asegurándose de primera mano un lugar donde vivir.

Trabajar en la agricultura un 20% y un 6% comprar ganado, que confirma también el arraigo a su lugar de origen con respecto a las actividades de la zona, un 10% aseguro que su familiar en el exterior pretende poner un negocio, aun que no se especifico el tipo de negocio.

3.6.2. Remesas, receptores y sus usos.

El promedio enviado por los migrante en concepto de remesas asciende a 300\$ como se explico con anterioridad, el gráfico siguiente (No 7) ilustra los diferentes medios usados por los migrantes de la región radicados en el exterior con mayor frecuencia.

GRAFICO No 7



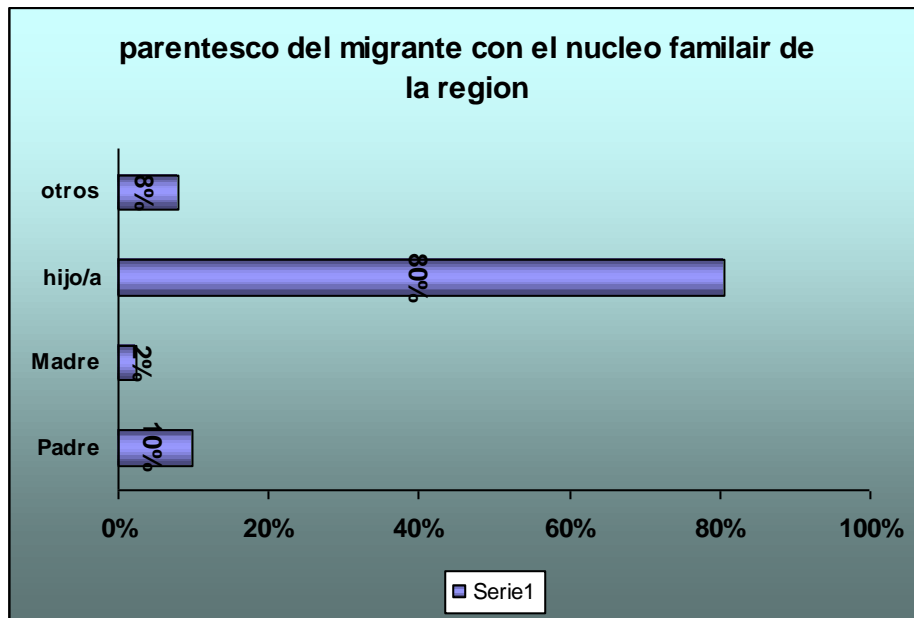
.Fuente: Elaboración propia en base a la investigación.

El gráfico anterior refleja el medio de envío preferido por los migrantes, corroborando el planteamiento hecho en capítulos anteriores, sobre la "feroz" competencia que las instituciones bancarias libran en la arena del mercado de captación de remesas y la expansión de estas para tal fin. También expresa el grado de confiabilidad que los migrantes confieren a las instituciones y agencias, pues el 94% de los recursos son enviados por estos medios.

La frecuencia de envío esta denotada por el parentesco del migrante y la familia. En la micro región la investigación señalo, que las relaciones de núcleos familiares influyen de manera considerable en la frecuencia de envío, sumándose otros factores como: la Solteridad del migrante (cuando este es un

hijo del grupo familiar), cuando este es el padre del núcleo (donde la frecuencia de envío es constante). El gráfico No 8 muestra el parentesco del migrante con el grupo familiar

GRAFICO No8

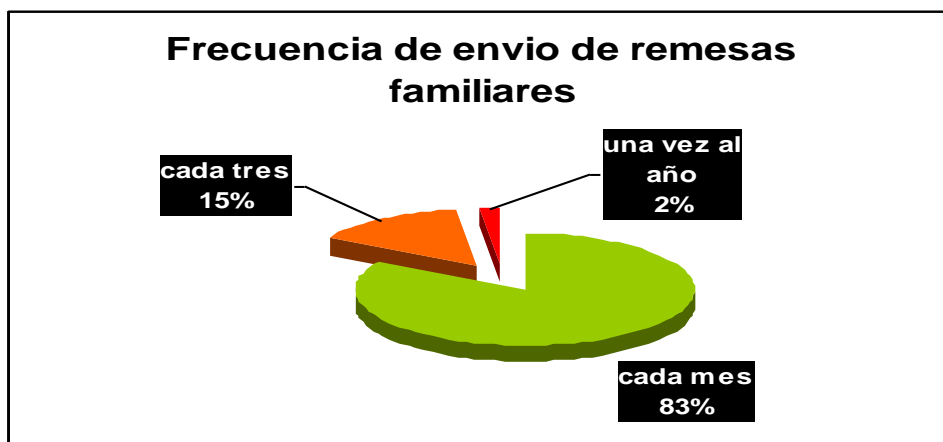


FUENTE: *Elaboración propia en base a la investigación*

El gráfico anterior refleja también la frecuencia de migración de los jóvenes pues el 80% de la población migrante son jóvenes, el 10% son jefes de familia que de alguna manera mantienen una periodicidad de envío a sus hogares, mientras que el 8% corresponde a personas fuera del núcleo familiar como, como primos, sobrinos etc.

El gráfico siguiente (No 9) expresa la frecuencia de envío para las familias en zona de investigación.

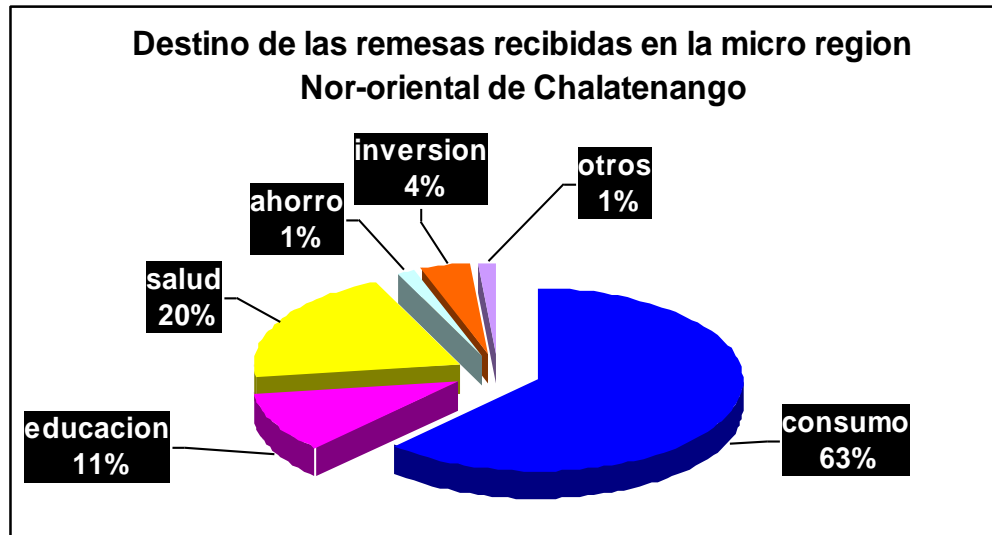
GRAFICO NO 9



Fuente: elaboración propia en base a la investigación

El gráfico anterior destaca la vinculación al núcleo familiar, donde se muestra que un 83% de la población migrante hace sus envíos mensualmente, lo que está íntimamente relacionado con el uso que de este recurso se dispone por las familias en la región, debe tomarse en cuenta que en muchos de los casos el ingreso familiar depende exclusivamente de la remesa, dado que el migrante es el jefe de hogar, pero como se mencionó anteriormente, el 80% de los migrantes son hijos e hijas que de alguna manera adquieren compromisos con sus familias sobre el envío mensual. EL GRAFICO 10 refleja el destino de las remesas en la región.

GRAFICO NO.10



Fuente: elaboración propia en base a información recopilada en la zona

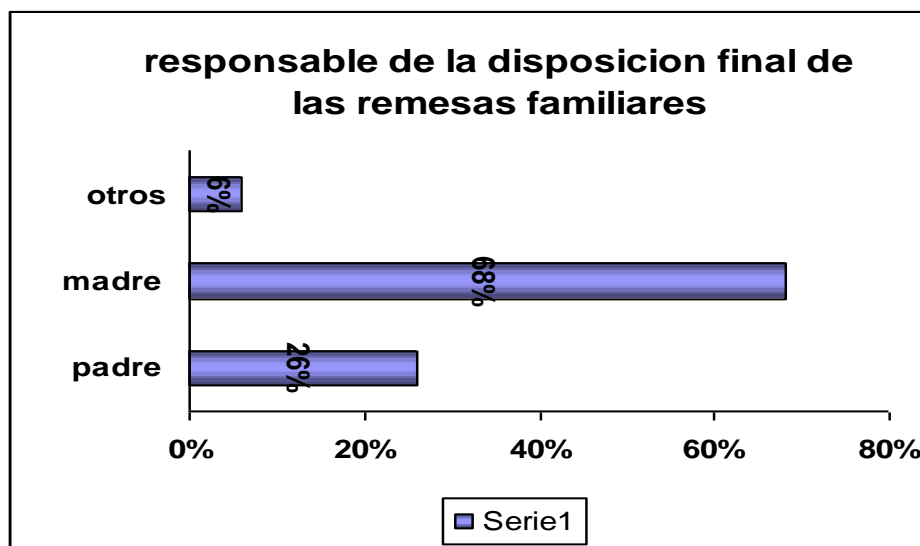
Al igual que la tendencia nacional, el destino de las remesas familiares corresponde exclusivamente al consumo, pues el 63% del recurso es destinado a sufragar los gastos en consumo de las familias, el 20% en salud esta dado por los miembros de avanzada edad del grupo familiar; por otro lado los hogares de jefes de familia migrantes por lo general son niños.

La educación es otro de los rubros de considerable magnitud, considerando los niveles de analfabetismo en la zona, mientras la inversión y el ahorro reportan una participación del 4 y 1% respectivamente del uso de las remesas.

La generalizada preocupación de encausar estos recursos en instrumentos de sostenibilidad en actividades "productivas", es la dinámica del actuar de diferentes organismos (CEPAL, Gobiernos locales, etc); en este sentido se hizo necesario consultar con la población, si conocían sobre programas de fomento del uso de remesas en inversiones, para lo cual se encontró que el 95% de la población desconoce al respecto.

Como parte complementaria a dicha mecánica se formuló la interrogación sobre quien decide la disposición final de las remesas familiares, presentando en el siguiente gráfico (No 11) los detalles

GRAFICO No 11



Fuente: Elaboración propia en base a la investigación

Son las mujeres con un 68% las encargadas de administrar la remesa, y a las que corresponde la distribución de estas, cabe mencionar que este caso se incrementa en mayor proporción por la migración de jefes de hogar, aunque la remesa destinada al consumo corresponde ser administradas por mujeres, por otra parte el 26% que corresponde a los padres de familia es destinado a fines agrícolas u otras actividades desempeñadas por los hombres.

El restante 6% es destinado al cuidado de niños y es orientado al consumo, siendo administrado por tías, abuelas, primas, cuando los migrantes son los padres del núcleo familiar.

3.7. Identificación de actividades con potencial productivo en la zona en base a características geográficas.

La mayoría de los suelos oscila entre la clasificación IV y VIII con altas pendientes la deforestación y las malas prácticas agronómicas han aumentado la degradación de los suelos, así como la presión de la frontera agrícola.

En la franja baja es donde están las mejores tierras, con clasificación que oscila entre II y IV, pero con suelos pesados por lo que los rendimientos de los cultivos están por debajo de la media nacional. En el cuadro No 15 un resumen de las clases

de tierras, de acuerdo a su capacidad de uso mayor en el departamento de Chalatenango.

CUADRO 15
CLASES DE TIERRA DEACUERDO A SU CAPACIDAD DE USO MAYOR
DEPARTAMENTO DE CHALATENANGO

<i>Tipos de suelo</i>	<i>Uso mayor</i>	<i>Ha.</i>	<i>Porcentaje</i>
Clase I	Sin restricciones	-----	-----
Clase II	Pocas restricciones	1,518	0,8
Clase III	Con restricciones	14,081	7,0
Clase IV	Severas restricciones	12,275	6,1
Clase V	Muy severas restricciones	1,609	0,8
Clase VI	Permanentes, bosques/praderas	14,747	7,3
Clase VII	Solo bosques y praderas	112,904	56,0
Clase VIII	Solo de protección	36,385	18,0
No agrícola		8,138	4,0
Total		201,657	100,00

Fuente: MAG-DGRNR. 1978. Mapa de clases de tierra por capacidad de uso mayor departamento de Chalatenango.

La información arriba presentada destaca la importancia del establecimiento de un programa de uso forestal y de conservación del medio ambiente, así como también, el cambio de las practicas tradicionales en el manejo del suelo que contribuyen a deteriorar el medio ambiente, indicando al mismo tiempo, las grandes limitantes para la expansión de la frontera agrícola, pues solo se dispone de una pequeña área territorial para cultivos anuales 7,8%.

La región requiere de un programa de diversificación orientada hacia cultivos permanentes, los que además deberán estar fuertemente ligados a prácticas de protección de los suelos. Por otro lado, las áreas para bosque y praderas, destacan la importancia del establecimiento de sistemas silbos pastoriles, reforzando a la ganadería existente con programas de forestación con especies arbóreas para madera y alimentación del ganado.

En el departamento existe sin embargo muy poco aprovechamiento de agua para riego, ubicándose solo el distrito de riego el mosquito en la zona sur-oriental con 700 ha. Bajo riego actual y un potencial de 1000 ha adicionales. El afluente mas importante de la cuenca de Lempa es el Rió Sumpul, el que nace en Honduras y sirve de frontera norte con El Salvador en gran parte de su

recorrido y que es poco aprovechado como recurso alternativo a la temporada de sequía (agricultura de riego)⁴¹.

Dentro de las actividades identificadas por las instituciones de base que operan en las zonas, y que presentan algún potencial económico para la región, se tiene para la sub región numero 1 en donde se ubica la población en estudio, que para la zona baja en la cercanía de la presa de "El Cerron Grande," las actividades que presentan alto potencial de riego son: hortalizas, sandia, melón, tomate, Chile verde⁴².

La franja media y alta se han identificado de acuerdo al aprovechamiento de los recursos algunas áreas de vocación hortícola, en asocio con proyectos de planes de finca (cultivo de frutales), por otra parte la franja alta posee menor calidad de suelos, por lo que se facilita únicamente el cultivo de frutales y la ganadería⁴³.

Cabe destacar que existen una serie de programas enfocados a suplir la demanda de productos de mayor aceptación y orientados a la industria, entre estos programas figuran el cultivo de

⁴¹ Denis, Roberto y Engels, Martín, (1994): Plan Maestro de Desarrollo Agropecuario del departamento de Chalatenango. Potencialidades de Riego en el Departamento de Chalatenango. FAO, Junio.

⁴² Información proporcionada por técnicos en producción y comercialización de la Fundación para la Cooperación y el Desarrollo comunal de El Salvador (CORDES)

⁴³ Idem

achiote y procesamiento para la obtención de colores, alternado a mediano plazo con los cultivos de granos.

La producción de miel de abeja y la producción de carnes y lácteos, son otros de los rubros que proyecta a los agricultores un ingreso familiar sustentable; existen otras actividades que han generado valor agregado, tal es el caso, del procesamiento de frutas, la agroindustria del deshidratado de frutas, el procesamiento de verduras en encurtidos, dulces típicos, artesanías y procesado de café. Sectores donde se logra absorber parte de la mano de obra de la zona (Directa e indirectamente).

Los requisitos fundamentales a tomar en cuenta para la identificación de zonas con algún grado de potencialidad dirigida, es la facilitación de factores: tierras con vocación; acceso al agua y la disponibilidad de la fuerza laboral.

Ver anexo No 1 muestra algunas de las potencialidades del departamento (incluyendo la zona en estudio), y las diferentes alternativas de producción agropecuaria.

CAPITULO IV

4. PROPUESTA SOBRE REORIENTACION DE LAS REMESAS FAMILIARES.

PROPUESTAS SOBRE CANALIZACION DE RECURSOS.

4.1. CONTEXTO

No hay lugar a dudas que El Salvador esta insertándose en el proceso de Globalización, de hecho, el país ha estado vinculado a las dinámicas económicas mundiales desde hace siglos con la exportación de añil, café, algodón, azúcar, y ahora productos maquileros o productos financieros. No obstante es la inserción de mano de obra Salvadoreña en los mercados laborales exteriores lo que ha trascendido los espacios económicos, involucrando en el proceso a los hogares, la comunidad y la nación en nuevas dinámicas, sociales, culturales y políticas.

La mayoría de los análisis sobre los niveles de integración económica le ponen más atención al tema del comercio y la inversión, y descuidan la cuestión de la mano de obra. Dejar de lado este factor tiene implicaciones en la política económica y en el desarrollo; por lo que se sugiere que si: "las firmas son coaliciones de factores de producción, la integración debería ser observable al nivel de los factores: al nivel de la tierra

el trabajo, el capital, la iniciativa empresarial y la tecnología o la propiedad intelectual".⁴⁴

La necesidad de establecer los mecanismos adecuados que permitan un proceso de acumulación en la zona, que converjan en un proceso de sostenibilidad de las familias rurales, es de sustancial importancia; en este sentido el aprovechamiento de los recursos disponibles es fundamental.

El alto índice de migración en la zona, ha configurado la perspectiva de la población (como efecto de la transculturización) entorno a las oportunidades y alternativas que alrededor del recurso remesa se vislumbran.

Las restricciones crediticias han sido uno de los obstáculos que la zona ha experimentado durante muchos años, y que han cuartado de alguna manera las posibilidades de producción. El recurso remesa es un factor clave en este sentido para la zona, al perfilarse como recurso de autofinanciación, o como garantías ante el financiamiento.

⁴⁴ Manuel Orozco (2002): integración desde abajo: impacto de la migración en las economías Centro Americanas y El Caribe . Trabajo presentado para la conferencia sobre Conferencia "Las Américas: Retos y Dilemas" organizada por el Centro de Estudios sobre América, Habana, Cuba del 18 al 19 de Julio del 2002. Partes de este trabajo aparecieron en la revista *Pensamiento* Propio N. 12, Julio-Diciembre 2000.

El impulso a las actividades agrícolas a través de la reorientación de las remesas familiares, aunado al aprovechamiento y acompañamiento de las organizaciones de base es fundamental en la búsqueda conjunta de alternativas, y el proceso de desarrollo de las comunidades de la zona.

Los estudios sobre el uso productivo de las remesas familiares, olvidan por lo general el fin principal a que se debe este recurso, y enfocan su atención, en las formas y alternativas para maximizar el beneficio de este; olvidando que la dinámica de las remesas familiares es la satisfacción de las necesidades básicas de la población receptora.

El análisis del receptor, ha captado de manera exclusiva la atención en torno a las medidas del uso de las remesas familiares, dejando de lado las condiciones del emisor y su entorno.

La viabilización de un proyecto que busque reorientar las remesas, conduciría a que estas comunidades rurales desarrollen un esquema de sostenibilidad, que les permita en un futuro romper esta dependencia de divisas.

El efecto multiplicador que las remesas pueden generar en la zona, permitirían reducir los niveles de pobreza y mejorar la calidad de vida de los pobladores de la región. Al invertirse las remesas se generarían empleos locales, se aumentaría el ingreso, aumentaría el nivel educativo y las expectativas de los jóvenes; el proyecto de reorientación fortalecería el aparato productivo de las comunidades rurales.

Es necesario resaltar la gran importancia que las micro financieras han cobrado en los últimos años, en los sectores que el sistema financiero tradicional ha dejado de lado. En las áreas rurales la presencia de las micro financieras ha ganado interés en los pobladores dada su capacidad para otorgar créditos con mínimas garantías, condición importante para impulsar los diferentes proyectos que se gestarían.

4.1.1. MISION:

Reorientar el uso de las remesas familiares promoviendo una estructura socio productiva en la región, utilizando los diferentes recursos a través del fortalecimiento de los lazos de comunicación y alianzas institucionales, que promuevan una conducta emprendedora (emisor- receptor); ante la posibilidad de invertir en actividades agropecuarias, con potencial de rendimiento en la micro región nororiental del departamento de

Chalatenango, a través del acompañamiento de las instituciones de base operantes en la zona que orienten, coordinen y fortalezcan los procesos de cambio de conducta.

4.1.2. OBJETIVOS:

Ejes temáticos de desarrollo de la propuesta:

1. El proceso de organización y fortalecimiento de las asociaciones en los Estados Unidos.
2. medios y proceso de envío
3. proceso de reorientación e interacción de las organizaciones de base, familias y alternativas de producción.

Estos ejes están relacionados con el desarrollo económico local en todas sus dimensiones. El desarrollo económico local relacionado con las capacidades instaladas logradas por los organismos no gubernamentales, sería la base competitiva de la estrategia de reorientación de la remesa familiar, y de acuerdo a las capacidades, las alternativas que se identifican buscaran un proceso de sustentabilidad en las comunidades de mayor flujo de migrantes, así como la reducciones en la dependencia de este recurso.

CUADRO No 16

4.2. Matriz de planificación:

ETAPA 1

Metas	Objetivos específicos	estrategias	resultados
<p>La agrupación de los migrantes y clubes de los diferentes estados y procedentes de la micro región nororiental de Chalatenango en una sociedad.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Que los migrantes gocen de beneficios • Facilitar las operaciones de envío de remesas • Negociar los costos de envío. 	<ul style="list-style-type: none"> • Establecimientos de vínculos institucionales entre ONG's en el exterior y las ONG's de base en el país a través de los hermanamientos • Las redes sociales como elementos de difusión entre los migrantes • Identificación en conjunto (ONG'S y sociedad de migrantes) de los medios convenientes de envío. • Definir las actividades entorno a los migrantes, que desempeñaran las ONG's. • A través de los diferentes canales de comunicación informar a la comunidad migrante 	<ul style="list-style-type: none"> • En el mediano plazo fortalecer los lazos entre migrantes y organizaciones y aglutinar al mayor numero de migrantes en la sociedad • Que el 80% (752 personas) de los migrantes de la region nororiental formen parte de la sociedad

EAPA No 2

Metas	Objetivos específicos	estrategias	resultados
<p>Que los migrantes asociados establezcan y gestionen el canal de envío que les permita enviar su remesa hacia una ventanilla específica en el salvador,</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Identificación del medio de envío • Gestionar la reducción de la cuota por transacción 	<ul style="list-style-type: none"> • Lograr canalizar una cantidad considerable de remesas a través del canal identificado por las ONG'S de apoyo y sociedades de migrantes. • El ahorro del migrante a través de la gestión sobre la reducción de las cuotas que cobran por el envío de remesas. • La identificación de la ONG que funcionaria como ventanilla de entrega. 	<ul style="list-style-type: none"> • Que el porcentaje de la población migrante de la zona utilice este medio de envío. • Una tasa preferencial para los miembros de la sociedad; Activa para los ejecutores de proyectos y pasiva para los ahorrantes.

ETAPA NO 3

Metas	Objetivos específicos	Estrategias	Resultados
<p>Reorientar el patrón de conducta de los receptores de remesas familiares de manera que se promueva su uso productivo .</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Conformar Alianzas institucionales • identificación de actividades con potencial productivo en la región. • Facilitar la información a los migrantes respecto a la participación como socios en las potenciales microempresas en la micro región • Elaboración de diagnósticos para identificar proyectos que generen cierta rentabilidad a través de las ONG's que operan en la zona. • Identificación de herramientas que permitan facilitar la promoción e información de los beneficios de una reorientación. 	<ul style="list-style-type: none"> • Aprovechamiento de la larga trayectoria de participación en la región por las ONG's (CORDES-CCR) • Elaboración de proyectos que identifiquen los cultivos propicios, dadas las características de la región, realizados por CORDES, CCR, Universidades publicas y privadas. • Creación de carpetas de proyectos que se puedan poner en marcha específicamente en la región. • Facilitación de carteras de crédito para llevar a cabo estos proyectos. Capacitación a los pobladores de la región en estudio para generar mano de obra calificada en la ejecución de los proyectos. 	<p>Que se logre Captar el interés de los receptores y emisores ante las posibilidades de inversión agropecuaria.</p> <p>En el largo plazo las familias receptoras se vuelvan auto sostenibles.</p> <p>La reducción de los niveles de migración en la zona.</p> <p>El uso optimo de los recursos en la zona con prácticas adecuadas entorno a la conservación del medio ambiente.</p> <p>Desarrollo sostenible en las comunidades.</p>

Fuente: Elaboración propia

ETAPA No1

4.2.1 Organizaciones de la población migrante:

La importancia de un proceso de organización alrededor de la población migrante estriba en la generación de beneficios para los migrantes en general respecto a derechos, procesos de información y legalización, así como medios alternativos de envíos.

Los graves problemas que enfrentan los migrantes de manera individual son tales que privan de ciertos beneficios propios y de sus familiares, el temor de una deportación, el despido de sus trabajos, y la explotación por no contar con documentos son solo algunas de los innumerables problemas a los que se enfrenta el emigrante de forma individual.

Las condiciones para desarrollar un proceso en esta área requiere de la participación activa, de organizaciones no gubernamentales y gubernamentales, asociaciones privadas y los migrantes que ayuden u orienten a los miembros de estas asociaciones sobre ciertos aspectos de interés común, que proporcionen soluciones prácticas a la problemática.

El proceso de organización beneficiaria tanto al emigrante como a las familias receptoras, en el entendido que esta organización o sociedad de migrantes constituyera el motor que impulse una serie de proyectos que busquen el beneficio común de las comunidades, tanto en el exterior como en el país de origen.

➤ **Entorno del migrante**

La atención enfocada al migrante por los gobiernos y organizaciones no gubernamentales, es importante en un proceso que pretenda mejorar las condiciones que se puedan suscitar alrededor de este, y en los últimos años la condición del emigrante han sido objeto de políticas que buscan la estabilidad, e incluso las decisiones de este en el ámbito político, como muestra de la relevancia ante las decisiones de los compatriotas. En este sentido el aprovechamiento de las condiciones puede ser muy útil ante una propuesta, al involucrar a los agentes interesados en el tema que puedan participar.

Se encontró que los migrantes oriundos de la región en estudio se agrupan en los Estados y ciudades de: Maryland, New York, California (L.A, San Francisco), New jersey, Virginia, Florida (Miami), Nevada, Nebraska, Washington DC, Texas (Houston), South Carolina, Georgia, Minnesota.

Es de resaltar que el Lugar de asentamiento del migrante, obedece a la procedencia de la localidad de origen, producto de las redes sociales.

Los esfuerzos de la población migrante (de Chalatenango) por fortalecer un proceso de organización en la zona, ha sido tal, que existen alrededor de 5 asociaciones que agrupan a miembros de una misma localidad de origen, entre estas figuran:

- CHULA (Chalatecos Unidos en Los Ángeles)
 1. Concepción Quezaltepeque
 2. Chalatenango
 3. Nueva Concepción
 4. Tejutla
- Visión Chalateca (Los Ángeles).
- Comité Salvadoreño (Cantón Aguas Caliente).
- Comité Pro Tejutla (Chalatenango, los Ángeles).
- Comité la Laguna, Chalatenango, Los ángeles.

No obstante existen un gran número de clubes de migrantes procedentes de una misma localidad, que aun no figuran en una asociación, y el trabajo de estas se vincula exclusivamente al apoyo de actividades comunales (Fiestas patronales, obras de infraestructura, escuelas, calles etc.).

El total de migrantes procedentes de la zona (nororiental del departamento de Chalatenango) en investigación, ascendió a un aproximado de 940 personas (11.2% de la población de la micro región de Chalatenango).

Se encontró también en la investigación que muchos de los migrantes que han partido en los últimos dos años, son jóvenes de los cuales se conoció que participaban en actividades comunales, e inclusive muchos eran líderes comunales, lo que implica, que esta población no es ajena a los procesos de organización ni al trabajo ejecutado por las ONG's en sus comunidades de origen.

4.2.1.1 Esquema operativo



Fuente: elaboración propia en base a la investigación

I) Constitución de la sociedad de migrantes

El conocimiento y el buen oficio de las organizaciones no gubernamentales en cuanto al trabajo con los migrantes, es un punto crucial para actuar en función de promover y formar una sociedad de migrantes, aglutinando los diferentes clubes de un Estado o localidad (en el exterior).

Tomando en consideración que los migrantes de la región Nororiental de Chalatenango están concentrados (producto de las redes sociales) en algunas localidades de los Estados Unidos, facilitaría el proceso de promoción e información a través de los diferentes clubes, considerando también que la población migrante de esta zona está familiarizada con los procesos organizativos, al mismo tiempo que esta misma población funcionaría como agentes informativos ante la comunidad migrante respecto de los beneficios de una organización.

II) ONG's impulsoras del proceso organizativo

El carácter legal de operación de una organización no gubernamental (ONG) avalaría la gestión de la organización de la sociedad, y en conjunto identificar el mecanismo de envío de conveniencia a los migrantes en general.

El trabajo de estas estaría en función de orientar en los procesos legales, así como proporcionar las herramientas necesarias para el funcionamiento y gestión de las sociedades, e informando de las actividades a las ONG's en el departamento de Chalatenango (El Salvador).

Las iglesias (Catholic relief service) y otras organizaciones internacionales GTZ, RESCATE, COMUNIDADES, OIM etc. que posean un vinculo con las ONG's (CORDES, CCR, ADEL, DIOCESIS de Chalatenango de la iglesia católica, consulados Salvadoreños) de apoyo en las comunidades de la zona Nororiental de Chalatenango, funcionarían como agentes promotores de un proceso de organización.

Las líneas de acción en este proceso organizativo ameritan:

1. El uso de medios informativos:

Los diferentes medios de comunicación comprometidos con la comunidad Hispana como Univision, la Prensa grafica y su sección departamento 15, Universidades que han promovido proyectos en torno a los migrantes, iglesias, tiendas Salvadoreñas, puestos de migración (de El Salvador), paginas en Internet, radios Hispanas etc, facilitarían la información sobre este proceso y las convocatorias a sucesivos foros de información.

2. orientación en los procesos de organización.

Al haber complementado la fase de información se tendría que fortalecer las relaciones organizativas, sobre la base de operación institucional y el rol de los migrantes ante la posibilidad de facilitar los procesos de envío.

III) Medio de envío

La formalidad de una sociedad avalada por una organización no gubernamental, permitiría negociar con los agentes financieros o casas de envío el cobro por comisión, pues el considerable número de migrantes perteneciente a la sociedad (940 personas aproximadamente de la micro región; aunque es necesario resaltar que los miembros de la sociedad no serían únicamente los migrantes de la micro región) y por ende la cuantiosa cantidad que estaría a disposición, sería tal, que interesaría el movimiento de este flujo de capital por el margen de ganancia por comisión para las agencias de transferencia (cajas de crédito, sistema bancario y otros).

Se estima que el monto promedio de envío de la zona es de \$200 a \$300 US mensuales por familia, cantidad que coincide a nivel departamental (Chalatenango).

ETAPA No2

4.2.2 Proceso de envío

Todos los modelos de transferencia de remesas familiares están sobre la base de la búsqueda de una factibilidad económica, recomendar una estrategia que combine la rentabilidad económica con rentabilidad social será el reto de los organismos no gubernamentales. De acuerdo a las practicas de transferencia existentes hay que darle la importancia que merecen los agentes captadores en Estados Unidos, nos referimos a las empresas que instalan puestos de captación de remesas familiares, que pueden ser supermercados, gasolineras, tiendas entre otros.

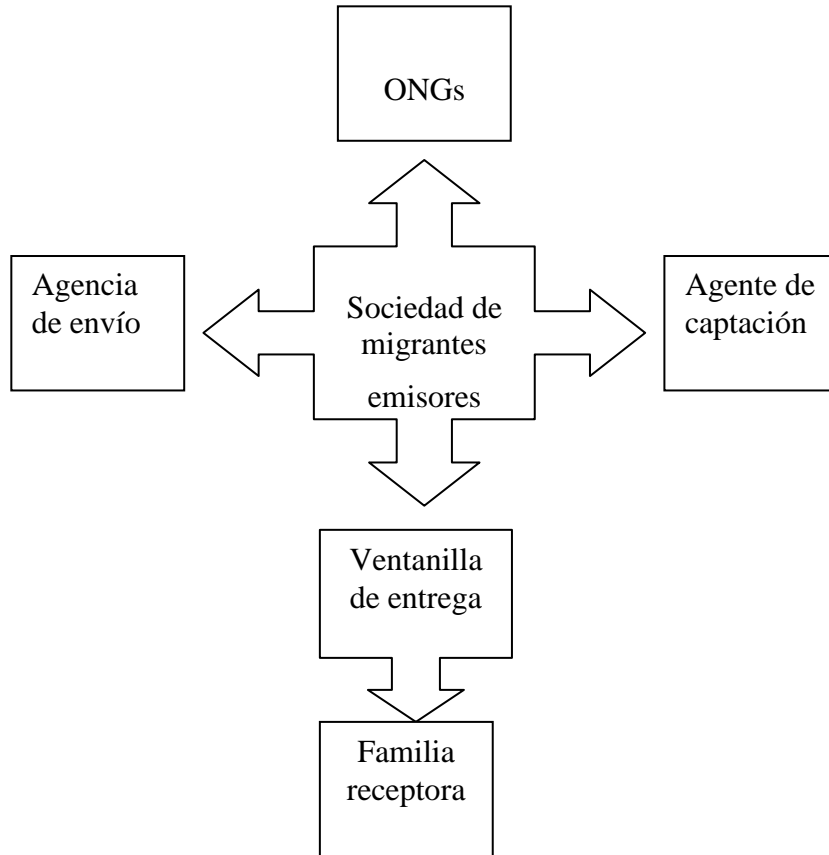
Hay que diferenciar por lo tanto entre la agencia de transferencia, con los agentes de captación; La agencia de transferencia es el courriers y el agente es la empresa con la que los courriers coordinan para captar las remesas. Entre estos dos actores existe una relación la cual determina en gran medida el desarrollo de todo el proceso; esta relación inicia el proceso de costeo de una transferencia, y también determina el ritmo de captación, ya que la ubicación geográfica de estos agentes captadores propicia estar al alcance de la familia que envía la remesa.

Comúnmente la distribución de las comisiones provenientes del proceso de transferencia esta dividido en tres actores principales, el courriers, el agente captador, y la ventanilla de entrega, esta es la relación comercial que busca una rentabilidad económica

Nuestra propuesta introduce un actor más que son las asociaciones de Salvadoreños en Estados Unidos, y luego el aprovechamiento de las instituciones regionales comprometidas con el desarrollo de las localidades, con el fin de adaptarlas a la ventanilla de entrega, para la cual funcionaría como tal la alianza CORDES-La Asociación cooperativa de ahorro y Crédito del Sistema COFICOL de RL(ACACRESCO DE RL) .

La cobertura departamental y el nivel de confianza que tienen estas ONG, permitiría cubrir no solo la micro región Nororiental, si no tambien, ofertar los servicios de manera global (a través de las diferentes regiones de operación).

4.2.2.1. Esquema operativo



Fuente: elaboración propia

I) Sociedad de migrantes: Con el fortalecimiento de la sociedad de migrantes y el consenso del costo por transacción con la agencia de captación en el exterior, se abriría un canal que ofrezca mayor seguridad al emisor, genere un proceso de ahorro al contar con una tasa menor en concepto de cobro por envío. La influencia constante de las ONG's acompañantes del proceso organizativo respecto a las alternativas que se presentan en la región ayudarían a complementar el proceso de información.

II) Agencia de envío: entre las características que la agencia de captación debería de cumplir tenemos: seguridad, eficiencia y eficacia en el sistema de operaciones, que goce de legalidad y prestigio internacional así como también de la cobertura local. Y entre las que se podrían usar están: Credit Union que es el medio generalmente utilizado por las cooperativas en el país, el cual se gestionaría para el modelo.

III) Agente de Captación:

La asociación de Salvadoreños y las ONG's serán las que determinen y elijan el agente de captación en Estados Unidos, y estos podrían ser los negocios de Salvadoreños (en los Estados Unidos), que son los mas frecuentados por estos; con el fin generar un valor agregado en las actividades de los compatriotas (restaurantes, supermercados etc).

IV) Ventanilla de entrega: La Figura de una ONG como ventanilla de entrega de las remesas familiares, tendría como principal objetivo el compromiso con el desarrollo comunitario y el apoyo en cuanto a la asistencia técnica de reorientación, asegurándose que este recurso se viabilice de tal forma que genere un efecto sostenible en las comunidades rurales; a través de la inversión en proyectos agropecuarios presentados o impulsados por las mismas organizaciones que funcionen como ventanilla de entrega.

La confianza y la amplia Experiencia en el trabajo comunitario son claves en dicha medida, en este sentido la alianza CORDES-ACACRESCO DE R.L por su experiencia en el área de créditos y ahorro, y la otra como el elemento informativo de los beneficios y alternativas a los receptores de la región.

Al usar el servicio de ventanilla de entrega de la ACACRESCO se estaría captando el recurso en una sola vía para el proceso de reorientación, teniendo conocimiento por tanto del recurso que mensualmente se transfiriera por este medio; lo que permitiría promover los diferentes proyectos.

ACACRESCO DE R.L es el resultado de un proceso de transformar un programa de crédito no sostenible en una cooperativa de ahorro y crédito, bajo la gestión de gente local con perspectiva de rentabilidad, tiene la capacidad y potencial de proporcionar servicios de ahorro y crédito, así como la administración de otros tipos de fondos de inversión productiva, dirigidos a fortalecer iniciativas innovadoras de desarrollo económico local sostenible.

La importancia de esta cooperativa, es que a través de ella tienen acceso a crédito todos aquellos trabajadores que no pueden aplicar a créditos en el sistema financiero por sus bajos ingresos, lo que permitiría una amplia cobertura en el área rural; además es una de las cooperativas de ahorro más

solventes y cristalinas de todo el departamento, según evaluación realizada por el Instituto Salvadoreño de Fomento Cooperativo (INSAFOCOOP) tuvo una puntuación de 9⁴⁵, lo que significa una buena administración.

V) Familia receptora:

La recepción de la remesa por parte de las familias sería la etapa final del proceso de envío, y estaría en la disposición de los emisores, ONG como promotora de los beneficios, y receptores la decisión de destinarlas al consumo o invertir las, previo a una serie de campañas informativas de los beneficios.

4.2.3. Proceso de reorientación de las remesas familiares

El país al entrar en el proceso de globalización se ha visto beneficiado por la apertura del mercado de comunicaciones al aumentar la oferta de servicios telefónicos, Internet y la circulación de medios de prensa en Estados Unidos, esto ha generado una reducción de costos en los servicios como en las llamadas internacionales entre otras vías de comunicación. El aprovechamiento de la facilidad de comunicación es indispensable para crear vínculos más fuertes entre las organizaciones y los migrantes así como también las familias receptoras.

⁴⁵ Andrew Cummins (2002): "Una década de esfuerzos y apuestas por el desarrollo". Alternativas para el Desarrollo FUNDE, Septiembre - Noviembre , pag. 31

A) Aprovechamiento de los hermanamientos

Los hermanamientos son una serie de convenios de colaboración entre organizaciones y ciudades que tienen por objetivo la ayuda incondicional en áreas de apoyo social.

Entre las instituciones que tienen una amplia Experiencia en los hermanamientos se pueden mencionar a CORDES y CCR, estas organizaciones por su larga trayectoria en el campo organizacional de las comunidades rurales y el desarrollo comprometido de las mismas, les ha permitido establecer una red de colaboración solidaria a través de los hermanamientos. En este sentido el aprovechamiento de estos vínculos con las ONG's en el exterior facilitarían el proceso de comunicación, promoción -información, y organización de los migrantes.

B) Alianzas institucionales

La especialización que cada una de las organizaciones (locales) ha desarrollado en los diferentes campos de acción es interesante ante un proceso de reorientación; el actuar en el proceso amerita el acompañamiento y el fortalecimiento en una serie de campos, la especialización en organización, producción, comercialización y financiamiento son solo unas de las áreas requeridas.

La amplia Experiencia en organización comunal por el CCR, en producción y comercialización por CORDES y el financiamiento por ADEL, ACACRESCO DE RL etc. son entre tantas unas de las organizaciones operantes en la zona que han acumulado cierta experiencia y méritos que les confieren interés para el desarrollo de un modelo de reorientación, esto permite a la vez fomentar la agrupación de todas estas especialidades en una alianza para potenciar el proceso.

En Chalatenango la Experiencia en alianzas no es ajena, el comité ambiental de Chalatenango (CACH) es un mecanismo de concertación departamental de organizaciones de la sociedad civil, actores de desarrollo, e instituciones de los estados interesados en complementar intervenciones para el desarrollo y potenciar los recursos disponibles, donde todos sus miembros participan de forma voluntaria.

El éxito de este mecanismo de concertación y alianzas institucionales en materia ambiental, ha permitido traspasar las fronteras presentándose como modelo de complemento a los planes departamentales.

En este sentido cabe tomar en cuenta la experiencia de este tipo y aprovechar los vínculos y el compromiso con el desarrollo de los agentes, para promover a través de esta organización los diferentes planes y proyectos en lo referente a remesas y el desarrollo para las comunidades.

C) Promoción de la información de los beneficios

Pieza clave en la reorientación del cambio de conducta del emisor y receptor, ante la posibilidad de invertir sus recursos. Es necesario por tanto que el vínculo, hermanamiento, o alianza funcionen como promotores de las ofertas de alternativas de inversión en el lugar de origen del migrante, y a los receptores por las organizaciones en su localidad, el acceso a los servicios de comunicación juega un papel clave en esta etapa.

D) Alternativas de producción agropecuaria

Las sugerencias sobre las alternativas de producción a las cuales se orienten las remesas es parte del proceso de promoción e información, y la ventaja de la confianza y la experiencia son aspectos fundamentales para las organizaciones participantes, dado que la formulación de proyectos agropecuarios debe de acompañarse de un estudio serio de

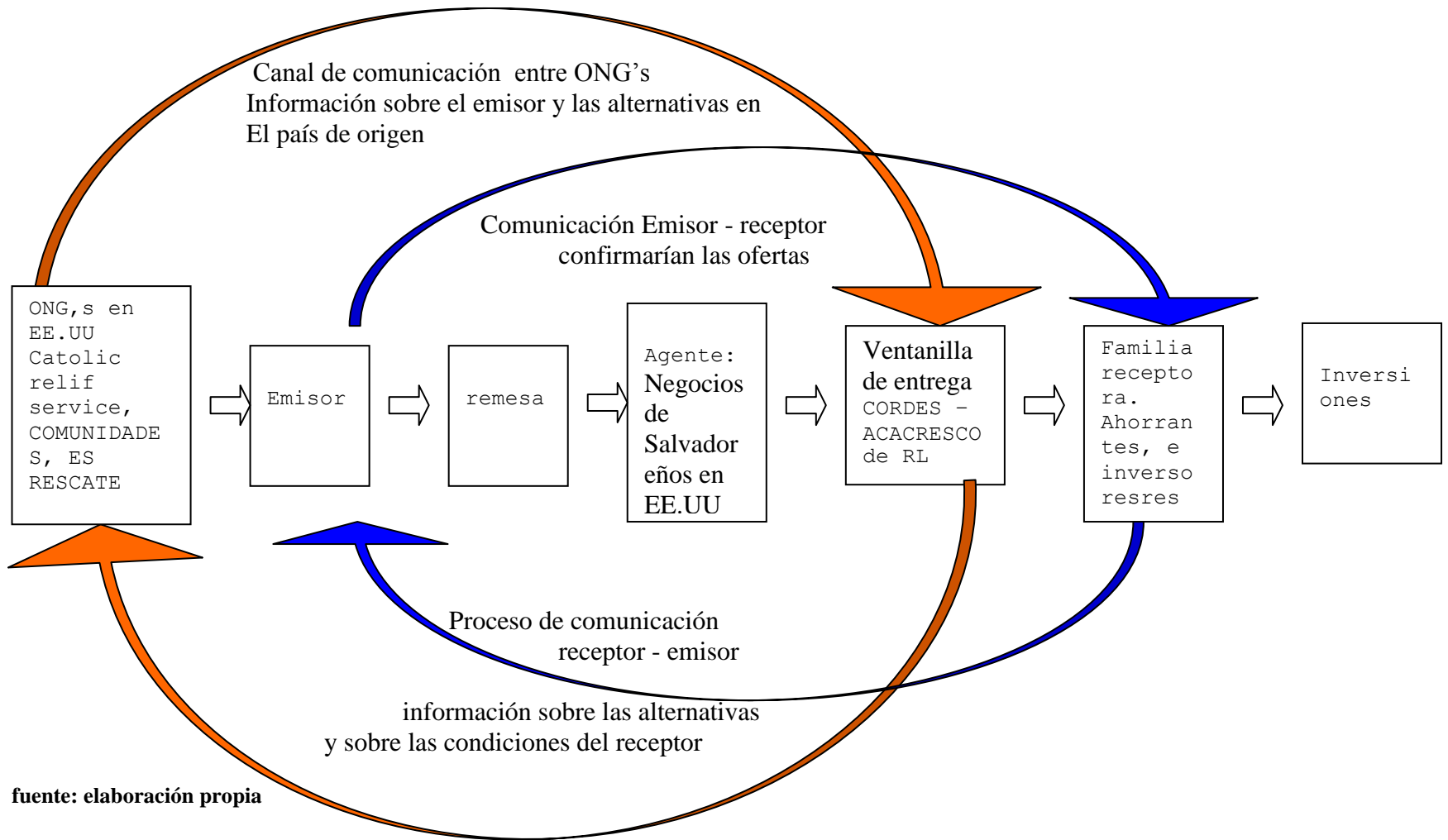
Factibilidad que permita reducir los riesgos e incentivar al emisor y receptor.

El desempeño de las organizaciones y su trayectoria en las comunidades rurales permitirán dado el conocimiento de la región y sus características, poner a disposición de los migrantes (a través de las organizaciones que coordinen el proceso de asociación) y familias receptoras las diferentes alternativas de producción agropecuaria.

La experiencia de CORDES-CCR en el campo productivo y la presencia de esta ONG en las comunidades por cerca de 17 años confirma la credibilidad, y los vínculos amistosos entre la organización y la comunidad, el desarrollo de técnicas productivas, tecnologías apropiadas implementadas con visión ambiental, el desarrollo de cultivos compatibles para cada zona, asistencia directa y continua, la comercialización, son solo algunas de las actividades desarrolladas por esta organización, lo que le confiere cierto grado de interés para la promoción del modelo.

Los cultivos alternativos, hortalizas así como los frutales y el ecoturismo son algunas de las potencialidades de la zona para la cual se desarrollo la investigación (Zona Nor oriente de Chalatenango). Las que se desarrollaran en un horizonte temporal, de acuerdo a los tipos de productos y magnitudes de los proyectos, y que estarán sujetos según la programación de producción y la accesibilidad a los recursos (agua, suelo), haciendo el optimo uso de estos.

4.2.3.1. Esquema operativo



I) ONG's como agentes informativos EE.UU.

El proceso de información o de promoción de las alternativas de inversión en el sector agropecuario, requiere de una interacción participativa de las organizaciones (ONG's en EE.UU.- y las de base en la Micro región), que participen en este proceso de presentar e informar las diferentes alternativas de inversión en la región de origen de los emisores de remesas.

- Las ONG'S en el exterior (Catholic Relief Service, GTZ, OIT, COMUNIDADES, EL RESCATE, u otras que posean un vinculo con CORDES), jugaran el papel de portavoces de los diversos proyectos de inversión a llevar a cabo por CORDES en la región Nor-oriental.
- Ya establecidos los lugares que captaran las remesas, es necesario capacitar al personal que tiene contacto directo con el publico emisor, para motivar e informar sobre las alternativas de proyectos que en El Salvador se presentan, en los cuales ellos o sus familiares puedan participar (como socios inversionistas o trabajadores).

II)CORDES como agente informativo y propositivo

- En la comunidad de origen le compete a CORDES- CCR, ACRADESCO (este ultimo como medio de captación), promocionar las alternativas de producción agropecuaria, nuevos cultivos, asistencia técnica, semillas mejoradas capacitaciones en comercialización y gestión ambiental; con el fin de reorientar la conducta de consumo.
- CCR como institución adjunta a CORDES y con experiencia en la organización comunal, funcionaria como el ente informativo en las comunidades de la región Nor-Oriental respecto del uso de las remesas familiares y las alternativas que se presentan a través de las reuniones mensuales en las comunidades (Utilizando los directivos como portavoces).
- CORDES a través de su equipo de técnicos facilitaría la información a productores captadores de remesas de forma directa.

- ACACRESCO, por su finalidad compartida con CORDES haría su parte al momento de la entrega de la remesa, planteando los beneficios en torno a créditos, ahorros, asociarse a la cooperativa y la accesoria gratuita. Como medios informativos se podrían emplear carteles, panfletos y otros instrumentos en el local donde se expongan los beneficios y muestren algunos ejemplos de algunas experiencias.

III) Gestión en la captación de Recursos.

la alianza CORDES-ACACRESCO en la parte de recepción de la remesa, permitiría crear un fondo por el porcentaje cobrado por la captación de remesa como ventanilla de entrega (acordado por la Agencia de transferencia), y ponerlo a disposición de los receptores en concepto de créditos para la implementación de proyectos agropecuarios propuestos por CORDES, a la vez que se llegaría a un acuerdo con la población receptora de la retención de un 5 ó 10%⁴⁶ de su remesa como aportación, bajo el supuesto que los receptores se convertirían en socios de la cooperativa (ACACRESCO del sistema COFICOL).

⁴⁶ El porcentaje como aportación estaría sujeto a las políticas de asociación de la cooperativa

El recurso se sumaria al fondo destinado al financiamiento de proyectos, cabe mencionar también que el interés cobrado por el otorgamiento del crédito se sumaria a dicho fondo. Estos fondos también se emplearían en el funcionamiento del servicio (Gastos de publicidad, gastos de operación etc.)

Es de resaltar que el sistema operaria con dos tipos de clientes:

1. los que reciben la remesa, pero esta no siendo suficiente para financiar los proyectos solicitarían crédito pagando una tasa de interés preferencial (activa)
2. Aquellos que no se interesarían por una inversión propia, ya sea por la edad (padres que reciben la remesa), falta de recursos (tierra), pero que se interesan por el desarrollo de las comunidades y poniendo a disposición su remesa (parte de su remesa) en concepto de ahorro en la cooperativa, ganando un tasa de interés preferencial diferente a la del mercado (pasiva). Beneficiándose por tanto, del interés ganado por ahorrar y de las utilidades de la cooperativa.

IV) INVERSION:

Esta es la etapa final en el proceso de canalización de remesas familiares y estaría en función de los migrantes y receptores en primer lugar, y de las organizaciones de base que promuevan e incentiven los diversos proyectos que sean mas factibles de aplicar en la micro región dependiendo de las características geográficas y de mercado para garantizar el mayor aprovechamiento de los recursos y utilidades que se puedan generar.

En la actualidad existe una serie de rubros agrícolas en los cuales las familias que reciben remesas puedan invertir, con el objeto de hacer productivo o aumentar las utilidades que este recurso les genera (para mayor información ver anexo No. 2).

Instituciones como CORDES, CCR , MAG llevan a cabo una serie de proyectos encaminados a reactivar el sector agropecuario, por lo que constantemente elabora planes de inversión los cuales pretenden fortalecer las cadenas productivas en el departamento de Chalatenango, por tanto al final de este documento anexamos una serie de planes de inversión los cuales pueden ser aplicados en la region.

CONCLUSIONES.

1. Las constantes corrientes migratorias en el país han sido el producto de diferentes factores tanto económicos, políticos, sociales y culturales. La convulsionada situación política y las deplorables condiciones económicas durante los 80's y principios de los 90's permitieron la emigración de muchos compatriotas principalmente de las zonas rurales afectadas por el conflicto armado, esto ha dado paso a un proceso de desagriculturización en estas zonas rurales a causa de la migración de la población en edad productiva.
2. En el país las remesas familiares se han convertido en los últimos años en uno de los pilares fundamentales de la economía, lo que ha permitido una estabilidad macroeconómica en las cuentas nacionales, el correspondiente 15% en relación al PIB le han conferido especial atención en los últimos años y la consecuente focalización en torno a las políticas migratorias, la constante entrada de este recurso se ha vuelto la función principal del actuar de los gobiernos y el asegurar dicha entrada es el objetivo primordial de la política exterior para el mantenimiento y sostenibilidad de la economía.

3. Las redes sociales construidas por los migrantes a lo largo de los años han permitido desarrollar un entramado social que ha beneficiado tanto a los migrantes como a las familias en el país de origen creando una dinámica interméstica. Estas redes construidas han permitido el surgimiento de diferentes sociedades de migrantes que han fortalecido y promovido sus derechos, así como las condiciones favorables para la adaptación y empleo de los nuevos migrantes. El potencial de estas redes esta siendo ampliamente explorado y aprovechado por los diferentes agentes dada la disponibilidad en participar en los procesos de desarrollo local.

4. El creciente interés por la captación de las remesas ha generado un proceso de competencia feroz entre las diferentes instituciones financieras y bancarias, esta situación ha permitido reducir la cuota por transacción y facilitar en alguna medida el envío así como agilizar el tiempo de este. El proceso de expansión de estas instituciones es fundamental en la dinámica de transferencia donde el costo de envío es primordial en la promoción del ahorro del migrante.

5. El uso final de la remesa es la satisfacción del consumo, se estima que el 84% de las familias rurales utilizan este recurso casi de manera exclusiva a la satisfacción del consumo. Resultan de estas apreciaciones una serie de afirmaciones muchas veces encontradas, las diferencias en torno a la disposición de las remesas ha desenfocado la formulación de políticas adecuadas. El uso productivo de las remesas familiares es el imperativo que ha prevalecido en los diferentes sectores para denotar el "buen uso" que las familias hagan de este recurso, olvidando el fin principal que encierra el fenómeno. (Migración - mejorar las condiciones de vida así como la seguridad alimenticia en las familias), por tanto cualquier enfoque planteamiento o propuesta que pretenda formularse alrededor del fenómeno de las remesas debe de contemplar las condiciones y factores que motivan el proceso migratorio.
6. Es tarea de todas las instituciones comprometidas en la temática activar el engranaje que mueva, ajuste y dinamice las diferentes piezas que formen una estructura productiva tal que genere un proceso de sostenibilidad en las comunidades receptoras de remesas familiares, y crear las condiciones adecuadas que desincentiven el alarmante flujo migratorio y cambien las expectativas de la población en torno a las oportunidades en el país.

BIBLIOGRAFIA:

Referencias de El Salvador

Eekhoff, A.. Silva, C.(2003) " Globalización de la periferia: Los desafíos de la migración transnacional para el desarrollo local en América Central". Documento de trabajo, Setiembre 2003, FLACSO, Programa El Salvador.

Andrade - Eekhoff, K (2002) "Mitos y Realidades: un análisis de la migración internacional de las zonas rurales de El Salvador " Informe de investigación para el proyecto BASIS, FUSADES: San Salvador.

Andrade - Eekhoff, K (2001) " Migración y capital social en El Salvador: Reflexiones con respecto al estado de la nación" Informe de investigación para el Informe de Desarrollo Humano en El Salvador 2001 del Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo, El Salvador.

Andrade - Eekhoff, K (1999) " El Intercambio Transnacional de Conocimientos: Posibilidades a través de la migración Salvadoreña", Informe de investigación para el círculo de aprendizaje sobre migración, Conectándonos al Futuro de El Salvador, Abril.

Documento en línea :

[http:// www.conectando.org.sv/Estrategia/Estudiomigracion.htm](http://www.conectando.org.sv/Estrategia/Estudiomigracion.htm).

Andrade - Eekhoff, K (1997) "Asociaciones Salvadoreñas en Los Angeles y las posibilidades de desarrollo en El Salvador" en Lungo, M. (Coord.) **Migración Internacional y Desarrollo** , Tomo II San Salvador: FUNDE.

Autler, L (1997) "Una potencial alianza para el desarrollo: Remesas y movimiento Cooperativo en El Salvador" en Lungo, M. (Coord.) **Migración Internacional y Desarrollo** , Tomo I San Salvador: FUNDE.

CEPAL (1999) " El Salvador : Uso productivo de las remesas ". LC/MEX/L.415.CEPAL: México

CENITEC, (1992) "migración y Remesas: Una evaluación de su impacto en la economía Salvadoreña" **Política económica**, Vol. I, No 11, Feb.-Marz, CENITEC.

FUSADES(1994)"LA migración de Salvadoreños y su impacto económico y social", Boletín No 98, Enero de 1994. Fundación Salvadoreña para el Desarrollo Económico y Social.

FUSADES(1995)"El Manejo de las remesas en El Salvador"Boletín No111, Febrero de 1995, Fundación Salvadoreña para el Desarrollo Económico y Social.

FUSADES, (1996) " Uso Productivo de las remesas familiares en El Salvador", Documento de trabajo No 42, Fundación Salvadoreña para el Desarrollo Económico y Social.

FUSADES(2000)"Dinámica del ingreso de las familias rurales en El Salvador", Boletín No170, enero 2002, Fundación Salvadoreña para el Desarrollo Económico y Social.

FUSADES(2002)"situación actual y perspectiva del desarrollo agropecuario y rural en Centro Amerita y Panamá", Boletín No 204, 205, Noviembre, Diciembre 2002, Guillermo Pérez (Primera y segunda parte)

Kandel, S.(2002) "Migración, medio ambiente y pobreza rural en El Salvador" Documento de trabajo, PRISMA, El Salvador.

Kandel, S.(2002) "Desarrollo de la Banca Comunitaria: Un modelo Bi- nacional de desarrollo local para El Salvador". En **Migración Internacional y Desarrollo** , Tomo I San Salvador: FUNDE. Lungo, M. Y Susan Kandel , S. (1999) "Transformando El Salvador: Migración Sociedad y Cultura". FUNDE, El Salvador.

Revista ECA (2002) " Descentralización del Estado y desarrollo local en El Salvador, Numero monografico: Remesas y desarrollo rural en Centro América". Luis René Cáceres.

Revista ECA(2002)"El fenómeno de la migración en El Salvador y la política migratoria del gobierno":El potencial de la comunidad Salvadoreña de "allá" para despolitizar la política de la de "aca", Editorial. No 648, Octubre 2002.

Revista ECA(2004)"Modelo agotable: el flujo de las remesas de los migrantes Latinoamericanos y su incidencia en las economías de la región", Jove Hadan Vaquerazo Amaya.

Revista ECA(2002)"El fenómeno de la migración en El Salvador y la política migratoria del gobierno":Migración Internacional, transnacionalismo y cambios socioculturales en Nueva Concepción Chalatenango. Mario Lungo y Susan Kandel. No 648, Octubre 2002.

Montes, S.(1987) "El Salvador 1987: Salvadoreños refugiados en los Estados Unidos". Instituto de investigaciones e instituto de Derechos Humanos de la Universidad Centro Americana, José Simeón Cañas, San Salvador.

Montes, S.(1989) "Las remesas que envían los Salvadoreños de Estados Unidos, Consecuencia Social y Económica". UCA editores, San Salvador.

REFERENCIAS DE LA ZONA:

Comité Ambiental de Chalatenango(2003)"Plan Estratégico 2003 - 2008, El Salvador, C.a.

Fundación para la Cooperación y el Desarrollo de El Salvador, CORDES (2003)"Balance, 15 años de trabajo: 15 años construyendo un futuro digno junto a las comunidades"

Plan Departamental del Manejo ambiental, PADEMA(1997). "Bases para el Desarrollo Sostenible en Chalatenango"

FUNDAMUNI(2002)" Plan de acción Micro Regional, Micro región Oriente de Chalatenango.

Plan estratégico el alto y la bola(2002)"Estrategia Básica de desarrollo territorial, mancomunidad la Montañona, Chalatenango, 2002 -2003.

Asociación de Desarrollo Económico y Local(1997)" Bases para una reactivación agropecuaria en Chalatenango"

Glosario

Ahorro: es la diferencia entre el ingreso corriente y el consume corriente.

Balanza comercial: es el valor de las exportaciones netas. Cuando las exportaciones superan a las importaciones, la economía tiene un superávit comercial, y en caso de que las importaciones superen a las exportaciones, existirá un déficit comercial.

Agro negocios: Consiste en fomentar capacitación en profesionales en la administración de procesos agropecuarios, en la comercialización de productos agrícolas y en los procesos contables de planeación y financiamiento de las empresas que desarrollan el agro.

Agroindustria: Es un sistema dinámico que implica la combinación de los procesos productivos, el agrícola y el industrial, para transformar de manera rentable los productos provenientes del campo.

Balanza de pagos: es un registro sistemático de todas las transacciones entre los residentes de un país y el resto del mundo.

Bienes: Cualquier cosa que puedan satisfacer una necesidad económica.

Bienes de capital: los que sirven para producir otros bienes.

Bienes de consumo: Aquellos cuyo destino es satisfacer las necesidades inmediatas de los consumidores.

Capital: Conjunto de recursos propios de una persona. Aportación de los socios/as de una empresa. Bienes que sirven para producir otros bienes.

Capital físico: se refiere a la maquinaria, equipo e inmuebles utilizados en la producción.

Capital humano: es el stock de experiencia acumulada por un trabajador. Tiene valor como una fuente potencial para aumentar las ganancias futuras.

Cooperativas: Entidades que, con estructura y gestión democrática, asocian, en régimen de libre adhesión y baja voluntaria, a personas que tienen intereses y necesidades comunes, para cuya satisfacción y servicio desarrollan

actividades empresariales, imputando los resultados económicos, una vez deducidos los gastos comunitarios, a los socios.

Cooperativas de crédito: Entidades financieras constituidas con la finalidad de financiar a otro tipo de cooperativas o a sus asociados, admitiendo para ello imposiciones de fondos de sus socios, ofreciéndoles a la vez los servicios de caja bancarios.

Desarrollo Sustentable: Es una del crecimiento económico, la equidad y la sustentabilidad medioambiental.

Dinámica interméstica: se refiere a los actores o prácticas que son tanto internas como internacionales. Según Domínguez, el término fue utilizado originalmente por Baylass Manning (1977)

Enfermedad holandesa: El creciente flujo de divisas independientemente de su origen, tiene como principales efectos: una expansión de la oferta monetaria que trae consigo un exceso de liquidez, una disminución en la tasa de interés doméstica y una caída en el tipo de cambio real (TCR) al tiempo que provoca un déficit en la balanza comercial.

Flujo migratorio: se entiende como la cantidad de personas que están en constante movilidad geográfica o espacial

Ingreso: Corriente monetaria que supone un aumento de liquidez.

Inversión: es la compra de nuevos bienes de capital por parte de las empresas.

Las redes sociales: son un entramado social que vincula migrantes-familias y otros actores económicos los cuales aprovechan la estructura actual para facilitar la migración, inserción laboral, así como también crean un ambiente de apoyo y protección para los migrantes, ayuda a las comunidades de origen por medio de los vínculos (familias, amigos, encomenderos, instituciones religiosas, entre otras), establecidos por ellos.

Macroeconomía: pone el énfasis en las interacciones que surgen en la economía en su conjunto. Simplifica deliberadamente el análisis individual de forma que pueda retener un análisis manejable de las completas interacciones de la economía.

Mercado: Un mercado es cualquier lugar en donde hay gente que vende, y gente que compra productos, Mercados no solamente existe en los mercados municipales. (Ejemplo: un mercado es un almacén, una tienda, un Centro comercial, etc.).

Migración: En términos intuitivos es definida como una forma de movilidad geográfica o espacial de individuos, implicando un cambio de la residencia habitual de la persona del lugar de origen o de partida al lugar de destino o de llegada⁴⁷

Plantación Estratégica: Planificar hoy, las acciones que aseguren que las metas que se han fijado para que nuestra empresa progrese, se cumplan en el futuro.

Pobreza: es entendida como la carencia de lo necesario para el sustento de la vida.

Producción: proceso encaminado a obtener unos bienes o servicios (outputs) transformando una serie de elementos (inputs) expresando el mejor o peor uso de los factores de producción.

Producción marginal: incremento de producto conseguido al incrementar una unidad adicional la cantidad de factores productivos.

Recursos humanos: Son las personas que trabajan en las organizaciones y empresas.

Remesas familiares: se ubican como una transacción de origen financiero (entendida como el desplazamiento de activos, que pueden ser dinero, bonos, cédulas, acciones) entre dos unidades del sistema económico (sector Externo y Familiar).

Transnacionalismo: se define como "Las ocupaciones y las actividades que, para su implementación, requieren contactos sociales regulares y sostenidas en el tiempo a través de las fronteras nacionales.

Transculturización: la cual se define como el cambio de conducta de los individuos al interactuar con otras culturas, estos cambios socioculturales no solo impactan a los migrantes, sino también, a las personas que no emigran a través de la reproducción de las identidades sociales y culturales en espacios diversos.

Valor Agregado: Acciones que hacen las personas para que lo que producen sea más valioso y puedan ganar más dinero en la venta. (Ejemplo: el que produce verduras les da más valor agregado cuando las empaca y les pone una marca. De esta forma las vende al supermercado y obtiene más dinero).

LISTA DE SIGLAS.

ADEL	Asociación de Desarrollo Económico y Local.
AMUCSS	Asociación Mexicana de Uniones de Crédito del Sector Social.
ASECHA	Asociación Ecológica de Chalatenango
BFA	Banco de Fomento Agropecuario.
BM	Banco Mundial.
BID	Banco Interamericano de Desarrollo.
BCR	Banco Central de Reserva de El Salvador.
CACH	Comité Ambiental de Chalatenango
CAM	Centro de Apoyo a la Microempresa
CAMAGRO	Cámara Agropecuaria y Agroindustrial de El Salvador
CENTA:	Centro Nacional de Tecnología Agrícola
CEPAL	Comisión Económica para América Latina.
CDC	Centro para la Defensa del Consumidor.
COMURES	Corporación de Municipalidades de la Republica de El Salvador
CORDES	Fundación para la Cooperación y el Desarrollo Comunal en El Salvador

COSUDE	Agencia Suiza para el desarrollo y Cooperación.
CHULA	Chalatecos Unidos en Los Ángeles
EE.UU.	Estados Unidos de América.
FEDECREDITO	Federación de Cajas de Crédito y Banco de Trabajadores
FISDL:	Fondo de Inversión Social para el Desarrollo Local
FMI	Fondo Monetario Internacional.
FUNDALEMPA	Fundación Río Lempa.
FUNDAMUNI/	
PROCAP	Fundación de Apoyo a municipalidades de El Salvador
FUNDAPYME	Fundación Empresarial para el Desarrollo Sostenible en la Pequeña y Mediana Empresa.
FUSADES	Fundación Salvadoreña para el Desarrollo Económico y Social.
GOES	Gobierno de El Salvador
IFI	Instituciones Financieras Internacionales.
IICA:	Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura.

NTML:	Nuevas teorías económicas de la migración laboral.
INSAFOCOOP	Instituto Salvadoreño de Fomento Cooperativo
OMC	Organización Mundial del Comercio.
PAE	Programas de Ajuste Estructural.
PEE	Programas de Estabilización Económica.
PIB	Producto Interno Bruto.
PIBA:	Producto Interno Bruto del agro.
PME	Programa de Modernización del Estado.
PROVIDA	Federación Española de Asociaciones.
PTT	programa de transferencia de tierras
PPP	Plan Puebla Panamá.
PYMES	Pequeña y Mediana Empresa.
SPNF	Sector Público No Financiero.
TLC	Tratados de Libre Comercio.
TLCAN	Tratado de Libre Comercio de América del Norte.
TPS	Estado de Protección Temporal en los EE.UU
RF	remesas familiares

ANEXO

<i>Productos agrícolas alternativos para la producción agropecuaria en el departamento de Chaltenango</i>											
							SUPERFICIE	PRODUC. ACTUAL		Rendim. Potenc.	Cosecha/epoca
Producto	Altura SNM	clase de tierra	PENDIENTE	RIEGO		AREAS ADECUADAS MUNICIPIO	DISPONIBLE	SI	NO	QQ/MZA.	meses
CEREALES				SI	NO		Mz				
Arroz	240-500mts	clase III-IV	<12	X		Nva.concepc. Tejutla, chalate	2500	X		80-100	mayo-Oct.
Sorgo	240-500mts	II-III	<12		X	Nva.concepc. paraiso, chalate	600		X	70-90	Agos-Nov
AGROINDUSTRIALES											
Ajonjolí	240-600mts	II-III	<15		X	Na, concep. Chalate, Azacualpa, Sn. Miguel	1500	X		14-18	Nov-Dic
Maní	240-500mts	I-II^III-III	<12		X	Chlate, Azacualpa, S.Franco. Lempa	500	X		20-35	Noviembre
Marigold	240-650mts	II-III-VI	<20		X	Paraiso, Concep. Quezalt, Chalate, S.fco.Lempa, Sta. Rita	300		X	180-250	Ago-Sep-Oct
Girasol	240-500mts	I-III	<12		X	Paraiso. Con. Quezal, Sfco Lempa	500	X			
HORTALIZAS (parte baja)											
Sandía	240-300mts	I-II-III	<10	X	X	Orilla cerron G, Azacualpa	200	X		200-300	Ago-Feb-Mar
Melón	240-300mts	I-II-III	<10	X		Orilla cerron G,	500	X		300-500	Feb-Mar
Chile picante	240-650mts	II-III-IV	<20		X	Orilla cerron G, Valles interiores,	400		X	180-200	Ago-Sep-Oct
Chile dulce	240-650mts	II-III-IV-VI	<12	X	X	Valles interiores,	100	X		120-150	Ago-Nov
Pipian(en verano)	240-400mts	I-II	<12		X	Orilla cerron G, Valles interiores,	150	X		80-100	Feb-Mar-Abr
ejote	240-400mts	I-II-III	<15		X	Orilla cerron G, Valles interiores,	600	X		100-150	Ene-Feb-Mar-Abr
yuca	240-650	II-III-IV	<15		X	Orilla cerron G, Chlate, valles int	50	X		350	Nov-Dic-Jul-Oct
jicama	240-500	II-III	<12		X	Sn. Miguel Merc. Areas Planas inter	200	X		500	Oct-Nov
loroco	240-1000	IV-V-VI	<50		X	Tejutla. Paraiso. Valles Inter	200	X		75	Jul a Dic
HORTALIZAS (ALTURA)											
Tomate	450-1500	IV-VI	<25	X		S. Ignacio, La palma, Concep. Quez	150	X		300-500	Ene-Abr
papa	1500-2000	IV-VI	<12	X		S. Ignacio, La palma,	400	X		300-500	Abr-May
Repollo	1500-2000	IV-VI	<12	X		S. Ignacio, La palma,	300	X		316-700	Ene-May
Brocoli	1500-	IV-VI	<12		X	S. Ignacio, La palma,	200		X	200-250	Ago-Sep

	2000										
coli Flor	1500-2000	IV-VI	<12		X	S. Ignacio, La palma,	200		X	200-250	Ago-Sep
Cebolla	1000-2000	IV-VI	<12	X		S. Ignacio, La palma,	200	X		100	Feb-mar
Ajos	1500-2000	IV-VI	<12	X		S. Ignacio, La palma,	100		X	250	Feb-Mar
chile Dulce	1500-2000	IV-VI	<12	X	X	S. Ignacio, La palma,	100	X		31-72	Feb-Ago
Esparragos	1000-2000	IV-VI	<25		X	S. Ignacio, La palma,	200		X		Jun-ago
Fresa	1500-2000	IV-VI	<12	X	X	S. Ignacio, La palma,	100		X		Jun-ago
hongos comestibles	1500-2000	IV-VI			X	S. Ignacio, La palma,	10		X	21.000	Ene-Dic
guisquil	700-1500	IV-V-VI	<35	X	X	Citala, La Palma, San Fernan, La Laguna	200	X		175-200	Jul-Ago-Mar
flores	1500-2000	IV-VI	<12	X		S. Ignacio, La palma,	100		X		Jul-Mar
plantas ornamentales	1500-2000	IV-VI	<25	X		S. Ignacio, La palma,	100		X	30000vas ta	Jul-Mar
PERENNES											
Durasno	1500-2000	IV-VI	<35		X	S. Ignacio, La palma,	300	X		50-97	Jul-Sep
Manzanas	1500-2000	IV-VI	<35		X	S. Ignacio, La palma,	300		X	90-110	Jul-Sep
Ciruelas	1500-2000	IV-VI	<35		X	S. Ignacio, La palma,	200		X	180-194	Jul-Sep
Mora	1500-2000	IV-VI	<20		X	S. Ignacio, La palma,	40	X		30	Ago-Ene
higo	1200-2000	IV-VI	<35		X	S. Ignacio, La palma,	150		X	55	Ago-Dic
granadia para mesa	1500-2000	IV-VI	<20		X	S. Ignacio, La palma,	140	X		46	Ago-Oct
jocote corona	1200-2000	IV-VI	<40		X	S. Ignacio, La palma,	50	X		28-30	Jul-Oct
macadamia	1000-1500	IV-VI	<40		X	S. Ignacio, La palma, la laguna	100		X	14-21	Jul-Oct
PLANTAS MEDICINALES											
pimienta gorda	240-900	IV-V-VI	<35		X	Los ranchos, S. Las Flores, L Laguna. Comalapa, Carrizal	100		X	10--15	Ago-sep
mentas	1500-2000	IV-VI	<12	X	X	S. Ignacio, La palma,	100		X	9	Jul-Dic
flor de jamaica	240-900	IV-V-VI	<12		X	S. Lempa, Azacualpa, Chalate	200		X	52	Jul-Oct

albaaca	240-1500	IV-V-VI	<12		X	Chal. La palma, San Miguel, Azacualpa	20		X	46	Jul-Oct
sabila	240-1500	IV-V-VI	<35		X	Nva Trinidad, S Miguel Merc. Sj Las Flores	200		X	17-36	Jun-Nov
jengibre	1000-1800	IV-V-VI	<20		X	La Palma, San Ignacio, La laguna	400		X	28	Jul-Nov
oregano	240-900	IV-V-VI	<40		X	Nva Trinidad, Arcatao, Sn Isidro, Nom. De Jesus					Ago-nov
PERENNES ZONA MEDIA											
citricos	600-1500	IV-V-VI-VII	<40		X	Nva. Concep. Laguna, Ojos Agua S. Fernando	500	X		100-200	Nov-Mar
guineos	600-1000	IV-V-VI	<35		X	Zona media	2000	X		75-200	Jul-Nov
henequen (fibra0	600-100	V-VI-VII	12--35		X	Comalapa, La laguna, Con. Quezalte, Snt. Rita	500	X		9--12	Ago-Nov
Zapote	400-1000	V-VI-VII	>35		X	Las vueltas, Tejutla, D. de Maria, Paraiso	200	X		56-84	Jun-Ago
piña	400-650	III-IV-V-VI	<35		X	S. Rafael, D.maria, Las Vueltas	500	X		175-230	Jun-Ene
aguacate	400-1100	V-VI-VII	>35		X	Ojos de agua, Carrizal, La Laguna Chalte	400	X		28-80	May-Ago
papaya	400-1100	III-V-VI	<35		X	S.Miguel merc. Azacualp. Sta Rita	100	X		460-920	Ago-Dic
mamoncillo	400-800	IV-VI-VII	>35		X	S. Las Flores, Tejutla, S. Feranando	100	X		105	Jun-Sep
PERENNE DE BAJIO											
mango de clase	240-600	V-VI-VII	<35		X	Tejutal, Paraiso, S. Rafael, Con. Quezal	600		X	36-76	Mar-May
jocote de verano	240-600	V-VI-VII	<35		X	Tejutla, S Fco Morazan, La Reina	300	X		77-116	Mar-May
marañon (nueces)	240-600	V-VI-VII	<35		X	Nva Concep. Azacualp. S.Fco Lempa, Sn Luis	3000	X		36	Feb-May
Anonas blancas	240-600	V-VI-VII	<35		X	Tejutla, S Fco Morazan, S. mercedes	300	X		116-218	Jul-Sep
tamarindo	240-600	V-VI-VII	<35		X	la junta, Cons. Quezalt., Zona oriental del depto	100	X		18-25	Feb-Abr
papaya (con riego)	240-600	II-III-IV	<35	X		Vega de los rios	50		X	776-1370	Ago-Mar
guineos	240-600	II-III-IV	<35		X	Chalte ,Comalapa, Dulcenombre, Las Flores	1000	X		130	Sep-Dic
FORESTALES para zonas medio altas											
pino (varias especies0	750-2200	V-VI-VII	>35		X	Sn. Ignacio, La Palma, La Laguna,	40000	X		2.25 m3/ha	Dic-Ene-May
eucalipto (varias especies)	240-1100	V-VI-VII	>35		X	Zona intermedia del Depto y la Laguna	10000		X	15m3 / ha	Dic-May

Cipres	1200-2200	V-VI-VII	>35		X	Sn Ignacio, La Palma	10000	X		2.8-5.6/ha	Nov-May
Liquidambar	1100-2200	V-VI-VII	>35		X	Sn Ignacio, La Palma	500	X			Dic-May
izote	800-1500	V-VI-VII	>35		X	Sn Ignacio, La Palma, La laguna , Sn Fernando	2000		X	7000tallos	Nov-May
gravileo					X	Sn Ignacio, La Palma				3-6 m ³ /ha	Nov-May
PARA ZONAS BAJAS											
tecas		III-IV-V	>12		X	Nva, concepc. Tejutla, Comalapa, Sn. Las Flores	6000	X		6-18 m ³ /ha	
melina		III-IV-VI-VII	>35		X	Nva, concepc. Tejutla, Comalapa, Sn.Miguel de mercedes	10000		X		verano
conacaste		III-V-VI	>12		X	Todos los municipios N.con	15000	X			verano
nim		IV-V-VI-VII	>35		X	Municipios de zonas bajas medias	5000		X		verano
laurel		V-VI-VII	>35		X	Municipios de zonas intermedias	10000	X		10-15m ³ /ha	Todo tiempo
aceituno		IV-VI-VIII	>35		X	Municipios de zonas bajas intermedias	3100	X			verano
mango indio		IV-V-VI-VII	>30		X	Municipios de zonas bajas intermedias	4000	X			verano
acacia	240-700	IV-V-VI-VII	>35		X	Municipios de zonas bajas intermedias	5000		X		verano
leucaena	240-700	IV-V-VI-VII	>30		X	Municipios de zonas bajas intermedias	5000	X		7.5m ³ /ha	verano
madre cacao	240-1000	IV a VII	>30		X	Municipios de zonas bajas intermedias	7000	X		8-10m ³ /ha	verano
bambu	240-900	IV a VII	en carcavas		X	Municipios de zonas bajas intermedias	2000		X		verano
PASTO MEJORADO											
buffel	1100-2200	V-VI-VII	>35		X	Sn Ignacio, La Palma	500		X		invierno
australiano	300-900	V-VI-VII	>15	X	X	Citala, Aguas Calientes, La reina y tejutla	500	X			verano-invierno
estrella	240-900	V-VI-VII	>30		X	Aguas Calientes La reina y tejutla	3000	X			invierno
Elefante	240-900	V-VI-VII	>15	X	X	Aguas Calientes La reina y tejutla	500	X			invierno-verano
Gandul (Forraje)	240-1100	III a VII	>15	X	X	Municios Zona bja intermedia	500		X		invierno-verano
Frijol Terciopelo	240-1500	III a VII	>12		X	Municios Zona bja intermedia	600		X		invierno

Fuente: ADEL , Bases para una reorientación agropecuaria en el departamento de Chalatenango.

ANEXO 2
UNIVERSIDAD DE EL SALVADOR
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS



Nota: la información a recolectar será empleada para fines meramente académicos.

I. DATOS GENERALES:

Fecha de la entrevista: _____

Cantón: _____ Municipio: _____ Depto: _____

Edad del entrevistado _____

Sexo: Masculino Femenino

Estado civil: _____

II. FAMILIA – OCUPACION

- 1) Numero de personas que componen el grupo familiar: _____
- 2) Responsable del grupo familiar _____
- 3) En caso de migración quien es el responsable actual : _____
- 4) Escolaridad de los miembros

No	Parentesco	Femenino	Masculino	Edad	Nivel	Ocupación actual

- 5) Con que servicios básicos cuenta la comunidad?
 - a) Escuela b) Clínica c) Agua potable
 - c) Otros Especifique _____
- 6) Que instituciones operan en la zona?
 - a) MAG b) CORDES ADEL
 - d) Otros Especifique _____
- 7) Que tipo de asesoria reciben de estas?
 - a) Producción b) Comercialización c) Organización
 - d) Financiamiento e) Otros Especifique: _____
- 8) Existe alguna iniciativa por buscar alternativas de producción agropecuaria?
 - a) Si b) No
- 9) Conoce de alguna actividad agropecuaria que se pueda impulsar en la zona?

- a) Si b) No

Que tipo de actividad conoce?

- a) Peces en estanque b) Loroco c) Garrobos
d) Granjas de pollo e) Otros Especifique _____

Participa la familia de algún proyecto actualmente?

- Si No que tipo? _____

Que tipo de actividades agropecuarias se realizan en la zona?

- a) Granos b) Ganadería Menor c) Ganadería mayor
d) Otros Especifique _____

De cuanto es el salario agropecuario en la zona?

A que actividad se dedica el grupo familiar?

- a) Agricultura b) Pesca c) Ganadería d) Avicultura
e) Otros Especifique _____

III. MIGRACIÓN Y REMESAS

1) Existe alguien del grupo familiar que este fuera del país?

- a) Si b) No

2) Cuales son las principales problemas que ha generado la migracion en la region?

- a) Desintegración familiar b) perdida de la fuerza laboral c) desorganizac. Comunal
d) concentración de la tierra e) reducción de las actividades agrícolas
f) delincuencia g) dependencia de remesas h) otros

3) Cual es el parentesco de este ante el grupo familiar?

- a) Padre b) Madre c) Hijo/a d) Otros Especifique: _____

4) Cual es su grado escolar?

- a) Primaria b) Secundaria c) Bachillerato d) Universidad
e) Otros Especifique _____

5) A que actividades se dedicaba la persona que emigro?

- a) Agricultura b) Pesca c) Ganadería d) Avicultura
e) Otros Especifique _____

6) A que actividades se dedica en el exterior?

- a) Servicios b) jardinería c) Fabrica d) Limpiar casas

e) Otros Especifique_____

7) A cuanto asciende su salario (mensual, semanal, diario, por hora)?

- a) 100 – 200\$ b) 201 – 300\$ c) 301 – 400\$
d) 401 – 500\$ e) 501 – 600\$ f) 601- mas

8) Hace cuanto trabaja en esa actividad?

- a) Menos de un año b) 1- 2 c) 2 – 3 d) 3 - mas

9) En que lugar reside y desde cuando?

10) Como es su permanencia en ese lugar?

- a) Ilegal b) Residente c) Permiso temporal d) Visa
e) Ciudadano f) Otros Especifique_____

11) Si es legal, tiene visa o ciudadano, cada cuanto regresa a El Salvador?

- a) Cada año b) Cada dos años c) Cada tres años
d) Otros Especifique_____

12) Cual fue el motivo para emigrar del país?

- a) Guerra b) Pobreza c) mejoramiento de las condiciones económicas
d) Situación de la agricultura e) Otros Especifique:_____

13) Hace cuanto tiempo emigro?

- a) Menos de un años b) 1- 2 año c) 3- 4 d) 5- 6 e) 7- mas

14) Con que frecuencia se comunica con sus familiares en el exterior?

- a) Una vez por semana b) cada mes c) cada tres d) cada seis
e) Cada año

14) Su familiar en el extranjero pretende retornar al país definitivamente en un futuro?

Si No

15)Cuales son sus aspiraciones futuras al retornar a El Salvador?

- a) Poner un negocio b) comprar ganado c) Trabajar en la
agricultura d) Otros Especifique_____

16)A través de que medios son enviadas las remesas familiares?

- a) Encomenderos b) Agencias de envío c) Agencias Bancarias
mencione_____

17) Con que frecuencia envían estas remesas?

- b) Una vez por semana b) cada mes c) cada tres d) cada seis

e) Una vez al año

18) Cual es la cantidad promedio de envió?

- a) 100- 200\$ b) 201- 300\$ c) 301- 400\$ d) 401- 500\$
e) 501- 600\$ f) 601- 700\$ g) 701- 800 h) 801- mas

19) Cual es el uso final de este recurso?

- a) Consumo b) Educación c) Salud d) Ahorro
e) Inversión f) Otros especifique _____

20) Cuales son los medios de envió o servicio de remesa que conoce?

- a) Wester Union b) Money Gram c) Urgente expres d) gigante
e) Otros Especifique _____

21) Conocen de programas sobre el uso y la inversión de las remesas familiares?

- a) Si b) No

22) Quien decide la disposición final de las remesas familiares?

- a) Padre b) Madre c) Abuelos c) Tíos d) Otros
Especifique: _____

23) En que actividad agropecuaria le gustaría invertir sus remesas

ANEXO No3
PLAN DE INVERSIÓN PARA EL CULTIVO DE AGUACATE.
(Costo de producción por hectárea).

Primer año	278 árboles por ha (6 x6 m)		
RUBRO	Cantidad	Unidad	Valor
A. LABORES (jornales)		\$	
Estaquillado	3	4.54	13.62
Ahoyado	5	4.54	22.7
Acarreo hasta el terreno	3	4.54	13.62
Siembra	5	4.54	22.7
Resiembra	2	4.54	9.08
Control de Malezas y placeado	5	4.54	22.7
Aplic insecticidas	4	4.54	18.16
Aplicación de Herbicidas	4	4.54	18.16
Fertilizaciones	4	4.54	18.16
Riegos	48	4.54	217.92
Preparación del terreno (pasos de rastra)	2	25.7	51.4
B. MATERIALES Y EQUIPO			
Palas duplex	2	14.3	28.6
Azadones	2	4.6	9.2
Estaquillas (unidades)	278	0.01	2.78
Plantas injertadas (+ 5%)(unidades)	292	2.3	671.6
Fertilizantes (libras)	300	0.2	60
Fungicidas (kilos)	2	9.14	18.28
Insecticidas (litros)	2	11.52	23.04
Abonos foliares (litros)	3	5.71	17.13
Insecticidas granulados (libras)	25	1.71	42.75
Herbicidas (litros)	3	10.28	30.84
Adherentes (litros)	1	4.54	4.54
C. OTROS			
Transporte de plantas e insumos (fletes)	2	55.86	111.72
Bomba de mochila (unidades)	1	57.14	57.14
SubTotal			1505.84
Imprevistos 5%			75.292
Total			1581.13

INDICADORES ECONOMICOS

El cultivo requiere de la mayor inversión en el primer año, pero comienza a generar ingresos a partir del tercer año, ya en el cuarto año se va generando una relación Beneficio costo de 1.15 y puede alcanzar su punto de equilibrio al sexto año y a partir del séptimo año la utilidad puede ser superior a \$ 3,000.00.

PLAN DE INVERSION PARA EL CULTIVO DE LOROCO POR MANZANA

(en colones)

DESCRIPCION	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3
Producción Total (libras)	2,500	9,360	54,600
TOTAL VENTA COSECHA	62,500	234,000	136,500
TOTAL INGRESOS	62,500	234,000	136,500
Costos de Establecimiento	21,254.75		
Costos de Mantenimiento		7,423.50	8,139.50
Costos de Recolección	7,840	12,250.00	10,500.00
Costo de Transporte	2,000	3,000.00	3,500.00
Costos por Riego			
SubTotal			
Costos de establecimientos acumulados	31,094.75	22,673.50	22,139.50
Inversión de establecimiento por Mz. \varnothing	21,254.75		
Inversión de establecimiento por planta	12.15		
Intereses 18% (6 meses)	3,085.01	2,265.33	2,213.35
Alquiler de Tierra	600.00	600.00	600.00
Administración (3%)	950.84	698.21	698.21
Imprevistos (5%)	1,632.28	1,198.59	1,171.08
Costo Total	37,362.88	27,435.62	26,806.12

fuelle: pagina Web www.agronegocios.gob.sv

INDICE DE EFICIENCIA DEL LOROCO

	INGRESO BRUTO	INGRESO NETO
1er. Año	₡62,500.00	₡25,137.12
2do. Año	₡234,000.00	₡206,564.38
3er. Año	₡136,500.00	₡109,693.88

PLAN DE INVERSION ANONA PARA UNA HECTÁREA COMPRANDO ARBOLITOS A UNA DENSIDAD DE 416 ARBOLES (4*6 MT)

Rubro	Cantidad	Unidad (\$)	Valor (\$)
A. Labores			
Limpia de terreno	10 jornales	4.57	45.70
Estaquillado	3 jornales	4.57	13.75
Ahoyado	10 Jornales	4.57	45.70
Siembra	5 Jornales	4.57	22.85
Fertilización	3 jornales	4.57	13.75
Control de malezas y placeado	5 Jornales	4.57	22.85
Aplicación de plaguicidas	2 Jornales	4.57	9.14
Fertilizaciones	3 Jornales	4.57	13.75
Riego 1er año (24)	10 jornales	4.57	45.70
B. Materiales			
Estaquillas	416 estaquilla	0.01	4.16
árboles injertados (+ 5%)	440 árboles	2.86	1258.00
Fertilizantes	440 lbs	0.23	101.2
Funguicidas	4 kg	9.14	36.57
Insecticidas	5 litros	11.42	57.10
Adherentes	1 litro	4.57	4.57
C. Otros gastos			
Transporte de insumos y plantas	2 fletes	57.14	114.29
Bomba de mochila	1 bomba	57.14	57.14
Total			1,866.22

PLAN DE INVERSION DE JOCOTES PARA UNA HECTÁREA UTILIZANDO

VÁSTAGOS CON UNA DENSIDAD DE 625 ARBOLES (4*4MT)

Rubro	Cantidad	Unidad (\$)	Valor (\$)
A. Labores			
Limpia de terreno	10 jornales	4.57	45.70
Estaquillado	3 jornales	4.57	13.75
Ahoyado	15 Jornales	4.57	68.55
Siembra	5 Jornales	4.57	22.85
Fertilización	3 jornales	4.57	13.75
Control de malezas y placeado	5 Jornales	4.57	22.85
Aplicación de plaguicidas	2 Jornales	4.57	9.14
Fertilizaciones	3 Jornales	4.57	13.75
Riego 1er año (24)	10 jornales	4.57	45.70
B. Materiales			
Estaquillas	416 estaquilla	0.01	4.16
Material Vegetativo	650 vástagos	0.57	370.50
Fertilizantes	440 lbs	0.23	101.2
Funguicidas	4 kg	9.14	36.57
Insecticidas	5 litros	11.42	57.10
Adherentes	1 litro	4.57	4.57
C. Otros gastos			
Transporte de vástagos e insumos	2 fletes	57.14	114.29
Bomba de mochila	1 bomba	57.14	56.00
Total			1,000.00

PLAN DE INVERSION PARA EL CULTIVO DE CHILE DULCE POR HECTAREA

(haciendo semillero)

Rendimiento / ha. 400 Sacos.
 Precio de venta / unidad: \$ 22.85
 Valor de la producción: \$ 9,142.85

Costo por ha: \$ 5,598.60
 Relación beneficio / costo: \$ 1.79
 Beneficio / unidad: \$ 2.25

Costo / unidad: \$ 17.50
 Beneficio/ha.: \$ 4,061.85

Rubro	Descripcion	Clase	Unidad de medida	Cantidad	Precio unitario (\$)	Costo total (\$)
Mano de obra						
	Semillero	hechura y desinfección	d/h	4	4	16.00
		siembra	d/h	3	4	12.00
		limpia de semillero	d/h	3	4	12.00
		riego de semillero	d/h	1	4	4.00
		aplicación de pesticidad	d/h	3	4	12.00
		chapado de terreno	d/h	5	4	20.00
Subtotal costo semillero						76.00
	Cultivo					1,252.00
Insumos		semilla	sobre/100 sem.	20	51.43	1,028.60
		fertilizantes				389.00
		insecticidas				215.00
		fungicidas				601.00
Subtotal costo insumos						2,233.60
Otros		pita nylon	bollos	5	10.29	51.45
		tutores	unidades	2800	0.23	644.00
		arrendamiento	hectárea	1	171	171.00
		cuota de agua		1	29	29.00
Subtotal otros						895.45
Total costos directos						4,457.05
Indirectos	Administración					133.71
	(3% costos directos)					
	Intereses					490.28
	(11% s/ costos directos)					
Total costos indirectos						623.99
TOTAL GENERAL						5,081.04