

UNIVERSIDAD DE EL SALVADOR  
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS  
ESCUELA DE ECONOMÍA



El Modo de Producción Capitalista en El Salvador  
1978-2003.

Trabajo de graduación  
Para optar al título de:  
LICENCIATURA EN ECONOMÍA

Preparado Por:  
MARTÍNEZ MARTÍNEZ, WILLIAN ALIRIO

CIUDAD UNIVERSITARIA AGOSTO DEL 2006.

UNIVERSIDAD DE EL SALVADOR  
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS  
ESCUELA DE ECONOMÍA

El Modo de Producción Capitalista en El Salvador  
1978-2003.

TRABAJO DE GRADUACIÓN PARA OPTAR AL TÍTULO DE:  
LICENCIATURA EN ECONOMÍA

DOCENTE DIRECTOR:  
LIC. EVARISTO HERNÁNDEZ

PREPARADO POR:  
MARTÍNEZ MARTÍNEZ, WILLIAN ALIRIO

CIUDAD UNIVERSITARIA AGOSTO DEL 2005.

**UNIVERSIDAD DE EL SALVADOR**

**AUTORIDADES UNIVERSITARIAS**

RECTORA:

DRA. MARIA ISABEL RODRÍGUEZ

VICE-RECTOR ACADEMICO:

LIC. JOSÉ FRANCISCO MARROQUÍN

SECRETARIA GENERAL:

LICDA. ALICIA MARGARITA RIVAS

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS**

DECANO:

LIC. EMILIO RECINOS

VICE-DECANO:

MSC.ROGER ARMANDO ARIAS ALVARADO

SECRETARIA:

LIC. VILMA YOLANDA DEL CID

TRIBUNAL EXAMINADOR

COORDINADORA GENERAL DEL PROCESO DE GRADUACIÓN

LICDA. ANA MIRIAN ROBLES DE CAMPOS\*

MSC.ROGER ARMANDO ARIAS ALVARADO

DOCENTE DIRECTOR:

LIC. EVARISTO HERNÁNDEZ

## **DEDICADO A**

A mi madre y mi abuela, las mujeres más importantes de mi vida, mi familia que con su sacrificio, trabajo y amor me enseñaron a amar y luchar.

Al proletariad@, al campesin@, a los pobres, a las personas honestas y trabajadoras que en el camino de la vida me ayudaron con su ejemplo o sus enseñanzas, que sin duda luchamos por una patria socialista.

## **AGRADECIMIENTOS**

A todas las personas e instituciones que contribuyeron en esta modesta investigación, que proporcionaron desinteresadamente su información, libros y ayuda, a FUNDE, Rosario y Beto de la biblioteca de la Facultad, a tod@s l@s que ayudaron a forjarme una conciencia.

## ÍNDICE

<b>CONTENIDO</b>	<b>PÁGINA.</b>
<i>Carátula</i> . . . . .	<i>i</i>
<i>Introducción.</i> . . . . .	<i>ii</i>
 <b>Capitulo I: El sistema capitalista</b>	
1. Los modos de producción . . . . .	001
1.1. El Prologo de Marx. . . . .	001
1.2. El modo de producción. . . . .	001
1.3. El proceso de trabajo y el modo de producción capitalista. . . . .	004
2. La fase de formación o acumulación originaria de capital. . . . .	006
2.1. La producción mercantil. . . . .	008
3. El modo de producción/base económica capitalista. . . . .	009
3.1. Las relaciones capitalista de producción. . . . .	009
3.1.1. La relación entre la plusvalía y el capital v. . . . .	013
3.1.2. La relación entre el capital c y el capital v. . . . .	013
3.1.3. La relación entre c, v, pl ó $\{pl/(c + v)\}$ . . . . .	014
3.2. El nivel de desarrollo de las fuerzas productivas. . . . .	015
4. La reproducción del modo de producción capitalista: la acumulación. . . . .	016
4.1. Ley de sobrepoblación relativa. . . . .	017
4.2. La proporcionalidad entre la producción de valor de los medios de consumo y los medios de producción. . . . .	018
4.3. La tendencia decreciente de la tasa media de ganancia. . . . .	019
4.4. Los efectos de la reproducción. . . . .	020
4.4.1. El desarrollo cíclico. . . . .	020
4.4.2. La concentración y centralización de capital. . . . .	021
4.4.3. El imperialismo. . . . .	022
5. La periodización del modo de producción capitalista. . . . .	023

5.1.	La fase concurrencial. . . . .	023
5.2.	La fase monopolista. . . . .	024
5.3.	La mundialización: acumulación en escala mundial. . . . .	024
5.4.	Caracterización del modelo en el centro del sistema. . . . .	025
5.5.	Caracterización del modelo en la periferia del sistema. . . . .	026
5.5.1.	Especialización. . . . .	026
5.5.2.	Extraversión. . . . .	026
5.5.3.	Desarticulación. . . . .	027
5.5.4.	Desintegración. . . . .	027
5.5.5.	Dependencia. . . . .	027
6.	La dinámica de las clases sociales capitalista. . . . .	028
6.1.	Las relaciones de clases. . . . .	028
7.	La superestructura capitalista. . . . .	029
7.1.	El Estado. . . . .	029
7.1.1.	Funciones del Estado. . . . .	030
7.1.1.1.	La separación permanente de los asalariados y los medios de producción. . . . .	030
7.1.1.2.	Formas de intervención del Estado. . . . .	030
7.1.1.2.1.	Formas represivas del Estado. . . . .	030
7.1.1.2.2.	Formas preventivas del Estado. . . . .	031

**Capítulo II: La implantación y evolución histórica del modo de producción capitalista salvadoreño.**

	La implantación y la evolución histórica. . . . .	032
1.	Implantación de las relaciones capitalista. . . . .	032
1.1	Modos de producción precapitalistas (1525 - 1660). . . . .	033
1.2.	Acumulación originaria de capital (1660 - 1896). . . . .	040
1.2.1.	Etapa del Añil (1660- 1864). . . . .	041
1.2.2.	Etapa del Café (1864-1896). . . . .	045
1.2.2.1.	Saqueo de terrenos comunales. . . . .	047
1.2.2.2.	Incautación de los bienes de la iglesia. . . . .	049
1.2.2.3.	Enajenación de bienes públicos baldíos. . . . .	049

1.2.2.4.	Otros mecanismos de acumulación.	. . .	049
2.	La evolución del modo de producción capitalista:		
	modelo de acumulación de capital en el salvador.	. . .	051
2.1.	Reproducción del modo de producción:		
	el modelo agroexportador (1896-1950).	. . .	051
2.1.1.	La reproducción del sistema productivo.	. . .	051
2.1.2.	Los flujos monetarios y sus agentes.	. . .	053
2.1.3.	La reproducción ampliada y acumulación.	. . .	054
2.2.	Los intentos de industrialización por sustitución de importaciones (1950-1969).	. . . . .	057
2.3.	Los intentos de industrialización por sustitución de exportaciones.	. . . . .	063

**Capitulo III: El modo de producción/base económica capitalista salvadoreña y su proceso de crisis y ajuste (1978 - 2003)**

1.	Caracterización del modo de producción: liquidación del modelo agro exportador y gestación del nuevo modelo.	. . . . .	068
1.1.	El modo de producción/base económica salvadoreña.	. . . . .	068
1.1.1.	Las fuerzas productivas salvadoreña.	. . . . .	069
1.1.1.1.	La fuerza social de trabajo.	. . . . .	069
1.1.1.2.	Recursos naturales, energéticos y físicos.	. . . . .	071
1.1.1.2.1.	La estructura de los suelos.	. . . . .	071
1.1.1.2.2.	Sobre la generación y distribución de energía.	. . . . .	073
1.1.1.2.3.	La infraestructura y servicios de transporte.	. . . . .	074
1.1.1.3.	Insumos estratégicos: materias primas, materiales y recursos.	. . . . .	077
1.1.1.3.1.	La cadena eléctrica.	. . . . .	077
1.1.1.3.2.	La producción y consumo de cemento.	. . . . .	080
1.1.2.	Las relaciones de producción salvadoreña.	. . . . .	081
1.1.2.1.	Las relaciones estructurales reajustadas.	. . . . .	081
1.1.2.1.1.	La propiedad de los medios de producción: tierra y capital.	. . . . .	081
1.1.2.1.2.	La estructura de las clases sociales.	. . . . .	087

1.1.2.2.	Las relaciones socioeconómicas. . . . .	089
1.1.2.2.1.	Población. . . . .	089
1.1.2.2.2.	Las actividades de la población. . . . .	091
1.1.2.2.3.	La producción y renta. . . . .	095
1.1.2.2.4.	La calidad de vida. . . . .	106
1.1.2.2.5.	El comercio exterior. . . . .	116
1.2.	La superestructura. . . . .	125
1.2.1.	El Estado. . . . .	125
1.2.1.1.	La política monetaria y cambiaria. . . . .	127
1.2.1.2.	La política fiscal. . . . .	127
1.2.1.3.	La política comercial. . . . .	128
1.2.1.4.	La política institucional . . . . .	128

**Capitulo IV: Rasgos globales del ajuste del modo de producción capitalista salvadoreño.**

1.	Rasgos generales del actual modo de producción.. . . .	129
2.	Las fuerzas productivas/infraestructura.. . . .	130
2.1.	La fuerza social de trabajo. . . . .	130
2.2.	Recursos naturales y recursos energéticos y físicos. . . . .	130
2.2.1.	La estructura de los suelos. . . . .	130
2.2.2.	Sobre la generación y distribución de energía. . . . .	131
2.2.3.	La infraestructura y servicios de transporte. . . . .	131
2.3.	Insumos estratégicos: materias primas y recursos. . . . .	132
2.3.1.	La cadena eléctrica. . . . .	132
2.3.2.	La producción y consumo de cemento. . . . .	133
3.	Las relaciones de producción/estructura económica. . . . .	133
3.1.	Las relaciones estructurales reajustadas.. . . .	133
3.1.1.	La propiedad de los medios de producción. . . . .	133
3.1.2.	La estructura de las clases sociales. . . . .	135
3.2.	La relación socioeconómica reajustadas. . . . .	136
3.2.1.	La población. . . . .	136
3.2.2.	Actividad de la población. . . . .	137
3.2.3.	La producción y renta. . . . .	138

3.2.4.	La calidad de vida.	. . . . .	140
3.2.5.	El comercio exterior.	. . . . .	142
4.	la superestructura.	. . . . .	145
4.1.	El Estado.	. . . . .	145
5.	Conclusiones generales: la acumulación de capital y la lucha de clases en la actualidad. . . . .		146
	<i>Bibliografía.</i>	. . . . .	<i>iii</i>
	<i>Anexos.</i>	. . . . .	<i>iv</i>

#### ÍNDICE DE CUADROS

##### Cuadros

- 1 El Salvador: Superficie y porcentaje del territorio y de las clases de productividad potencial del suelo.
- 2 El Salvador: Estadística de erosión en puntos del territorio
- 3 Transporte de viajeros: millones de viajeros-Km. 2001
- 4 Transporte de mercancías: millones de toneladas-Km./año
- 5 Transporte internacional de pasajeros: viajeros / año 2001
- 6 El Salvador: Transporte internacional de mercancías
- 7 Intercambio de pasajeros y mercancías con el exterior

#### ÍNDICE DE FIGURAS

##### Figuras

- 1 Interrelaciones capitalistas
- 2 Centros de acumulación y apropiación de la plusvalía, ganancia o excedente económico
- 3 El Salvador: Centros de acumulación y apropiación de la plusvalía, ganancia o excedente económico.
- 4 El Salvador: Tablas de tramos de Ingresos 1992 y 1998

## ÍNDICE DE ANEXOS

### Cuadros

- 8 El Salvador: Exportaciones de añil 1801 y 1818
- 9 El Salvador: Exportaciones de añil 1864-1877
- 10 El Salvador: Estructura de las exportaciones 1876 - 1908
- 11 El Salvador. Exportaciones e importaciones según país de destino
- 12 El Salvador: Exportaciones e importaciones según destino.
- 13 El Salvador: Balanza comercial 1909 - 1930 en colones
- 14 El Salvador: Exportaciones de los países centroamericanos según clases de mercancías, distribución según porcentaje del valor.
- 15 El Salvador: Importaciones de países centroamericanos según clases de mercancías. distribución según el porcentaje del valor
- 16 El Salvador: Balanza comercial. 1901-1930
- 17 El Salvador: Tamaños de las fincas en relación a el numero de propietarios y extensión de las propiedades
- 18 El Salvador: Estructura de la manufacturas por origen y destino: 1951-1962
- 19 El Salvador: Evolución de la población, tasas de crecimiento y tiempos intercensales
- 20 El Salvador: Tasas de crecimiento intercensal según departamento 1930 - 1992
- 21 El Salvador: Distribución por área y crecimiento intercensal de los censos 1930 - 1992
- 22 El Salvador: Sectores más sensibles a la demanda de electricidad por su estructura de consumo.
- 23 El Salvador: Distribución de la tierra por tamaño de explotación 1950- 1971
- 24 El Salvador: Propiedades o áreas de tenencia de tenencia acumulativa a nivel de departamento 1970/1971
- 25 El Salvador. Indicadores de café 1979-1985
- 26 El Salvador: Distribución de la tierra por tamaño de la propiedad
- 27 El Salvador: Proceso de reforma agraria 1980-1997
- 28 El Salvador: Comparación de grandes grupos de edad y relación de dependencia de la población 1930-2003

29 El Salvador: Densidad de la población por censo según  
departamento 1930- 2003

30 El Salvador: Tasas de actividad inactividad y dependencia 1930-  
2003

31 El Salvador: Principales relaciones económicas del empleo 1992-  
2003

32 El Salvador: Estructura del empleo 1992-2003

33 Estructura de ocupados por grupo ocupacional 1994- 2003

34 Estructura de ocupados por categoría ocupacional 1991- 2003

35 Estructura de ocupados por tramo de remuneración 1992-2002

36 El Salvador: Estructura del producto interior bruto 1977-2003

37 El Salvador: Estructura del producto interior bruto por rama de  
actividad económica 1979-2003

38 El Salvador: Ingreso nacional disponible por quinquenios 1979-  
2003

39 El Salvador: Evolución del financiamiento de la inversión interna  
bruta por quinquenio desde 1979 hasta 2003

40 El Salvador: Estructura de ingresos corrientes y de capital del  
gobierno central 1979-1983

41 El Salvador: Estructura de los ingresos totales del gobierno  
central 1990-2003

42 El Salvador: Niveles de pobreza en porcentaje de hogares 1991-  
2004

43 El Salvador: Proporción de ingreso del decil superior sobre cada  
decil de hogares 1988-1998

44 El Salvador: Distribución del ingresos por quintil de población  
1991-2002

45 El Salvador: Relaciones económicas entre el salarios nominales y  
canasta básica de alimentos 1978-2003

46 El Salvador: Hogares por disponibilidad de servicios básicos  
1991-2004

47 El Salvador: Hogares por disponibilidad de servicios de agua  
básicos 1991-2003

48 El Salvador: Recursos humanos en el sector salud 1993-1999

- 49 El Salvador: Equipamiento del sector salud 2000
- 50 El Salvador: Disponibilidad y equipamiento del sector salud 2000
- 51 El Salvador: Hogares por disponibilidad de servicios de saneamiento 1991-2003
- 52 El Salvador: Hogares por disponibilidad de servicios eléctrico 1991-2004
- 53 El Salvador: índice de electrificación
- 54 El Salvador: Indicadores relativos a la educación de la población 1995-2003
- 55 El Salvador: Población de 10 y mas años por variables educativas 1991-2004
- 56 El Salvador: Estructura de las exportaciones según tipo 1991-2003
- 57 El Salvador: Interrelaciones del comercio exterior 1978-2003
- 58 El Salvador: Saldo migratorio 1970 - 2000
- 59 El Salvador: Saldo migratorio internacional 1951-2005
- 60 El Salvador: Eventos claves de Política Económica 1978-2003

#### ÍNDICE DE GRAFICAS

##### Graficas

- 1 El Salvador: Exportaciones de añil 1780 y 1800
- 2 El Salvador: Exportaciones de añil 1864-1876
- 3 El Salvador: Población y tasas de crecimiento poblacional 1930-2003\*
- 4 El Salvador: Crecimiento poblacional del área urbana y rural 1930-2003\*
- 5 El Salvador: Mapa del potencial productivo del suelo
- 6 El Salvador: Volumen de transporte de carga en ferrocarril 1976-2001
- 7 El Salvador: Volumen de transporte de pasajeros en ferrocarril 1976-2001
- 8 El Salvador: Generación de energía por fuente de uso 1996-2003
- 9 El Salvador: Generación y consumo de electricidad 1996-2003
- 10 El Salvador: Estructura de la generación de electricidad 1996-2003

- 11 El Salvador: Producción de cemento 1977-2003
- 12 El Salvador: Producción y consumo de cemento 199007-2003
- 13 El Salvador: Distribución de crédito según rama de actividad económica 2003
- 14 El Salvador: Estructura del crédito de ramas económicas importantes 1990-2003
- 15 El Salvador: Distribución de crédito según rama de actividad económica 1990
- 16 El Salvador: Principales características económicas de la población 1992-2003
- 17 El Salvador: Estructura de los ocupados por genero 1992-2003
- 18 El Salvador: Tasa global de participación por genero 1992-2003
- 19 El Salvador: Estructura de los ocupados por zona geográfica 1992-2003
- 20 El Salvador: Estructura de los desocupados por zona geográfica 1992-2003
- 21 El Salvador: Estructura de PIB por sector económico 1977-2003
- 22 El Salvador: Tasa de variación del PIB 1978-2003
- 23 El Salvador: Consumo, Formación Bruta de Capital y Exportaciones como porcentaje del PIB (a precios constantes de 1990) 1978-2003
- 24 El Salvador: Distribución factorial del valor agregado en la matriz insumo producto de 1978
- 25 El Salvador: Distribución factorial del valor agregado en la matriz insumo producto de 1990
- 26 El Salvador: Productividad potencial global 1977-2003
- 27 El Salvador: productividad potencial sectorial 1977-2003
- 28 El Salvador: Aproximación al PIB per cápita 1977-2003
- 29 El Salvador: Canasta básica por región y salarios promedios diferenciados por actividad económica 1979-2003
- 30 El Salvador: Promedios anuales de salarios mínimos nominales y reales(base 1992) 1979- 2003
- 31 El Salvador: Promedios anuales de salarios mínimos nominales y reales(base 1978) 1979- 2003
- 32 El Salvador: Teledensidad 1990- 2003

- 33 El Salvador: Clasificación de las importaciones 1978- 2003
- 34 Estructura de las importaciones por origen regional 1993- 2004
- 35 El Salvador: Participación en importaciones según países y  
regiones importantes 1993- 2003
- 36 El Salvador: Estructura de las exportaciones por destino 1986
- 37 El Salvador: Estructura de las exportaciones por destino 2003
- 38 El Salvador: Estructura de las importaciones 1978-2003
- 39 El Salvador: Estructura de las importaciones de bienes de consumo  
1978-2003
- 40 El Salvador: Estructura de las importaciones de bienes  
intermedios 1978-2003
- 41 El Salvador: Estructura de las importaciones de capital 1978-2003
- 42 El Salvador: Estructura de las exportaciones según producto 1990-  
2003
- 43 El Salvador: Estructura de las exportaciones 1990-2003
- 44 El Salvador: Las principales exportaciones según producto 1990-  
2003
- 45 El Salvador: Balanza comercial 1978- 2003 millones de dólares
- 46 El Salvador: Tasa de cobertura de las exportaciones 1978-2003
- 47 El Salvador: Evolución del grado de extraversión exportadora  
1978-2003
- 48 El Salvador: Grado de extraversión importadora 1978-2003
- 49 El Salvador: Grado de extraversión comercial 1978 -2003
- 50 El Salvador: Tendencia de la tasa global de fecundidad
- 51 El Salvador: Tendencia de la mortalidad infantil y en la niñez
- 52 El Salvador: Pirámide poblacional 1961
- 53 El Salvador: Pirámide poblacional 1971
- 54 El Salvador: Pirámide poblacional 1992
- 55 El Salvador: Pirámide poblacional 2003

## Introducción

La presente investigación, estudia el reajuste del modo de producción salvadoreño, la liquidación del modelo agroexportador por un nuevo modelo económico inestable y no está definido cuáles son las formas particulares de acumulación de capital, y sus interrelaciones dentro de la mundialización.

En el capítulo I, desarrollamos un enfoque teórico a partir de la economía política marxista con matices de estructuralismo económico, sobre el modo de producción, su concepto, elementos e interrelaciones dentro de la sociedad capitalista.

En el capítulo II tratamos el desarrollo histórico del Modo de Producción Salvadoreño, desde la conquista económica, que conformó un "modo de producción colonial", llegando a su descomposición y muerte, de donde emerge la acumulación originaria de capital que reproduce las relaciones capitalistas y evoluciona las fuerzas productivas.

En el capítulo III, contemplamos la crisis del modo de producción y su proceso de recomposición y ajuste. Indagamos los cambios que ha sufrido las relaciones de producción y las fuerzas productivas entre 1978-2003 período histórico de la lucha de clases en el país, ya que rompe, y liquida el modelo agroexportador. Esto conlleva profundos cambios en las relaciones de propiedad de la tierra, del capital y del ingreso para consumir e invertir por las clases sociales; que se evidencia en los cambios registrados en la población, en sus actividades, en su calidad de vida, en la producción e ingresos generados y en el comercio exterior.

En el capítulo IV, puntreamos las conclusiones enfocadas a sintetizar los cambios más importantes y matizar sus tendencias comprobando parcialmente nuestra hipótesis.

## CAPITULO I:

### EL SISTEMA CAPITALISTA.

#### 1. LOS MODOS DE PRODUCCIÓN

##### 1.1. EL PROLOGO DE MARX

El análisis marxista descubre la ley del desarrollo de la historia humana y muestra un marco de análisis para el modo de producción:

“En la producción social de su vida, los hombres contraen determinadas relaciones necesarias e independientes de su voluntad, relaciones de producción, que corresponden a una determinada fase de desarrollo de sus fuerzas productivas materiales. El conjunto de estas relaciones de producción forma la estructura económica de la sociedad, la base real sobre la que se levanta la superestructura jurídica y política y a la que corresponden determinadas formas de conciencia social. El modo de producción de la vida material condiciona el proceso de la vida social, política y espiritual en general. No es la conciencia del hombre la que determina su ser, sino, por el contrario, el ser social es lo que determina su conciencia<sup>1</sup>.”

##### 1.2. EL MODO DE PRODUCCIÓN.

El concepto de modo de producción es un modelo teórico que trata de recoger las principales características de diferentes formas de organización social que ha existido lo largo de la historia de la humanidad. Una definición de modo de producción Según Oskar Lange<sup>2</sup> indica que:

“...las fuerzas productivas sociales y las relaciones de producción ligadas a ellas, que se basan en un determinado tipo de propiedad sobre los medios de producción, constituyen en su conjunto lo que denominamos el modo de producción”.

---

<sup>1</sup> Marx, Carlos. “Prologo a la contribución a la critica de la economía política” ed. Electrónica Pág. 3 tomada de las obras escogidas. S. d

<sup>2</sup> Citado por Vidal Villa, J.M. *Op. Cit.* Pág. 70

Samir Amin, enriquece el concepto de modo de producción y sus variantes contrastadas con los modos históricos existentes; "el concepto modo de producción es un concepto abstracto que no implica ningún orden de sucesión histórica para todo el período de la historia de las civilizaciones que se extiende desde las primeras formaciones diferenciadas hasta el capitalismo". distingue 5 modos de producción:

(1)El modo de producción comunitario primitivo, anterior a todos los demás;(2)El modo de producción tributario, que además de la persistencia de la comunidad aldeana, le añade un aparato social y político de explotación que tiene la forma de extracción de un tributo; este modo de producción tributario es la forma de producción más corriente, que caracteriza a las formaciones de clase y precapitalistas...(3)El modo de producción esclavista, que constituye una forma más rara a aunque geográficamente dispersas;(4)El modo de producción de la pequeña producción mercantil, que constituye una forma frecuente, pero que no caracteriza nunca enteramente una formación social; y por último(5)El modo de producción capitalista"<sup>3</sup>(los numerales son nuestros).

El Modo de Producción es un conjunto estructurado de relaciones de producción/estructura económica específicas y de fuerzas productivas/infraestructura con un determinado nivel de desarrollo. Las relaciones de producción y fuerzas productivas configuran un "todo", es decir la base económica de la formación social<sup>4</sup>.

Se entiende por relaciones de producción/estructura económica: a el conjunto de relaciones que se establece entre los hombres (relaciones sociales de producción) y entre éstos y la naturaleza (relaciones técnicas de producción), relaciones que son de producción, de

---

<sup>3</sup> Amin, Samir. "Le développement inégal, les Editions du minuit, paris 1983. Pág. 3 citado en Vidal Villa, J.M. y J. Martínez Peinado: *Estructura Económica y Sistema Capitalista Mundial*. Ed. Pirámide, Madrid, 1987.

<sup>4</sup> Una formación Social abarca no solo la base económica sino también la superestructura; entendemos por superestructura al conjunto de relaciones sociales, excluidas las relaciones económicas, y la conciencia social.

distribución, de cambio y de consumo, que articulan a la sociedad dando lugar a grupos humanos homogéneos por su posición social, que constituyen clases sociales. En relación y complemento existe las fuerzas productivas/infraestructura: base material constituida por los recursos naturales, la población, los métodos y técnicas de trabajo, los medios de producción, la experiencia técnica y el bagaje cultural de la formación social de que se trate<sup>5</sup>.

Entonces podemos reiterar que cada modo de producción se caracteriza por: 1) Una determinada forma de propiedad de los medios de producción; 2) Por una estructura de clases sociales; 3) Por una división del trabajo específica; 4) Por una forma de apropiación y distribución del excedente derivada de la forma de propiedad; 5) Los niveles cuantitativos del producto y del excedente y las formas cualitativas del excedente y; 6) El desarrollo sectorial de las diversas fuerzas productivas y su peso en el desarrollo global.

Los Modos de Producción de la formación social salvadoreña han sido históricamente tres, el indígena primitivo, el colonial y el capitalista dependiente/periférico. Entendido como un sistema pero en la praxis económica, es a través de un modelo económico de acumulación donde se materializa.

Existen diferencias en los conceptos de sistema/modo de producción y modelo económico, un sistema esta constituido por las leyes generales del funcionamiento de la economía determinadas histórica y

---

<sup>5</sup> Vidal Villa, JM y Javier Martinez Peinado. *Op. Cit* Pág. 69 – 74

estructuralmente<sup>6</sup>. Un modelo es una particularidad que reviste, a un nivel de la formación social, un determinado modo de producción.<sup>7</sup>

La acumulación de los cambios de los modelos puede o no propiciar cambios de sistema, siendo valido para diferentes sistemas ejemplo el capitalismo y el socialismo, pero además ningún sistema evoluciona sin un modelo, o modo de funcionamiento específico.<sup>8</sup>.

### 1.3. EL PROCESO DE TRABAJO Y EL MODO DE PRODUCCIÓN CAPITALISTA.

El proceso que opera entre el modo producción dominante y otros dominados, se analiza a través de la relación de subsunción del trabajo en el capital. Este subsume determinado proceso laboral preexistente si estos *procesos de trabajo* tradicionales que han quedado bajo la dirección del capital, sufren modificaciones. Estas son el resultado de la evolución de estas características: 1) Aumento en la intensidad del trabajo; 2) Prolongación de la duración del proceso laboral; 3) Que el trabajo se vuelva mas continuó; 4) Inicio de la supervisión del capitalista del proceso de trabajo; 5) Inicio de las relaciones mercantiles en el proceso de trabajo.

La subsunción formal del trabajo en el capital, se caracteriza por basar su dinámica en la explotación de la plusvalía absoluta que tiene como medio de creación, la prolongación de la jornada de trabajo y

---

<sup>6</sup> Hernández, Evaristo. “*Sobre el sistema financiero en El Salvador.*” Revista Visión Empresarial época I año 2 numero 4 y 5 enero agosto de 2004 INVE Facultad de Ciencia Económicas. Pág. 14

<sup>7</sup> Montoya, Aquiles. “Economía Crítica” Ed. Críticos. San Salvador. 1998. Pág. 19.

<sup>8</sup> Entendemos por nuevo modelo económico a la formación de un régimen basado en una nueva forma de acumulación de capital; y por tanto fundamentado en una nueva fuente y/o uso del excedente; en una forma de producción e inserción internacional; y en términos generales en un nuevo balance del poder entre los diferentes agentes económicos y sociales Según Segovia, Alexander. “*Transformación Estructural y Reforma Económica en El Salvador*”. Guatemala. Ed. f & g. primera edición 2002. Pág. 7.

se reconoce por la escala en que se efectúa el proceso de trabajo, esta escala esta dada por la amplitud de los medios de producción adelantados y por la cantidad de obreros dirigidos por el mismo patrón. En palabras de Marx:

“...El proceso de trabajo se subsume en el capital (es su propio proceso) y el capitalista se ubica en él como dirigente, conductor; para éste es al mismo tiempo, de manera directa, un proceso de explotación de trabajo ajeno...”<sup>9</sup>

La subsunción real del trabajo en el capital efectúa una revolución total (que se prosigue y repite continuamente) en el modo de producción mismo, en la productividad del trabajo y en la relación entre el capitalista y el obrero.

Con la *producción de la plusvalía relativa* se modifica toda la forma real del modo de producción y surge uno *específicamente capitalista (incluso desde el punto de vista tecnológico)*, sobre cuya base y al mismo tiempo que él se desarrollan las *relaciones de producción* - correspondientes al *proceso productivo capitalista*- entre los diversos agentes de la producción y en particular entre el capitalista y los asalariados. El proceso laboral se transforma en sólo un medio para la valorización del capital.

---

<sup>9</sup> Marx, Carlos “*Subsunción del trabajo en el capital*” ed. Electrónica s.d.s.f. Pág. 1

## 2. LA FASE DE FORMACIÓN O ACUMULACIÓN ORIGINARIA DE CAPITAL.

La acumulación de capital presupone la plusvalía, está, la producción capitalista y ésta a su vez la existencia en manos de los productores de mercancías de grandes masas de capital y fuerza de trabajo; todo este proceso parece moverse dentro de un círculo vicioso, del que sólo podemos salir dando por supuesta una acumulación "*originaria*" anterior a la *acumulación capitalista*. Una acumulación que no es resultado, sino punto de partida del régimen capitalista de producción.

Entonces, si partimos de 2 hechos esenciales: 1) La producción y circulación mercantil y 2) La existencia de un trabajador libre en dos sentidos: como propietario de fuerza de trabajo y cómo no propietario de los medios de producción que utiliza. Estos dos hechos constituyen lo esencial del modo de producción capitalista y lo distinguen de otros<sup>10</sup>, como Marx lo plantea:

"Ni el dinero ni la mercancía son de por sí capital, como no lo son tampoco los medios de producción ni los artículos de consumo. Necesitan convertirse en capital."

Para ello han de concurrir una serie de circunstancias concretas, que pueden resumirse así: primero, han de enfrentarse y entrar en contacto dos clases muy diversas de poseedores de mercancías; por una parte, los *propietarios de dinero, medios de producción y artículos de consumo*, deseosos de *valorizar* su propiedad mediante la compra de fuerza ajena de trabajo; y por otra parte, los *obreros libres*, vendedores de su propia fuerza de trabajo y, por tanto, de su trabajo:

---

<sup>10</sup> También se reconoce que la producción mercantil no es exclusiva del modo de producción capitalista, sin embargo la primera alcanza su máximo desarrollo tanto en extensión como profundización de la división técnica y social del trabajo, así como la extensión del intercambio y sus leyes.

"Por tanto, el proceso que engendra el capitalismo sólo puede ser uno: el proceso de disociación entre el obrero y la propiedad sobre las condiciones de su trabajo, proceso que de una parte convierte en capital los medios sociales de vida y de producción, mientras de otra parte convierte a los productores directos en obreros asalariados. La llamada acumulación originaria no es, pues, más que el proceso histórico de disociación entre el productor y los medios de producción. Se la llama "originaria" porque forma la prehistoria del capital y del régimen capitalista de producción."<sup>11</sup>

En la acumulación originaria, suceden momentos en que grandes masas de hombres se ven despojadas repentina y violentamente de sus medios de producción para ser lanzadas al mercado de trabajo, como proletarios libres, y privados de todo medio de vida. La base de todo este proceso es la *expropiación que priva de su tierra al productor rural, al campesino*<sup>12</sup>. Estos seres que de repente se veían expulsados fuera de su acostumbrada vida, no podían adaptarse a la disciplina y circunstancias de su nuevo estado, así una masa de ellos fueron convirtiéndose en "mendigos, salteadores y vagabundos" ya sea por inclinación una minoría, o los más, obligados por las circunstancias.

"De aquí que... se dictasen... una serie de leyes persiguiendo a sangre y fuego el vagabundaje. ...La legislación los trataba como a delincuentes "voluntarios" como si dependiese de su buena voluntad el continuar trabajando en las viejas condiciones, ya abolidas."<sup>13</sup>

De igual manera la formación social capitalista naciente hace uso del Estado. La burguesía, necesita y emplea *el poder del Estado* para "regular" los salarios, es decir, para sujetarlos dentro de los límites que convienen a los fabricantes de plusvalía, y para alargar la *jornada*

<sup>11</sup> Marx. Carlos "El Capital" tomo I Op. cit. Pág. 414

<sup>12</sup> Su historia presenta una modalidad diversa en cada país, y en cada una de ellos recorre las diferentes fases en distinta gradación y en épocas históricas diversas.

<sup>13</sup> Marx. Carlos "El Capital" tomo I Op. Cit. Pág. 420-425

*de trabajo y mantener al mismo obrero en el grado normal de subordinación. De igual manera es necesario acotar que la migración forzada es otro elemento de la acumulación originaria".*

## 2.1. LA PRODUCCIÓN MERCANTIL.

¿Cuáles son los supuestos de la producción y circulación mercantil<sup>14</sup>?, máximamente implica que el producto del trabajo, sea para el intercambio, no para el consumo directo de su productor.

En principio, las mercancías tienen dos formas indisolubles e inseparables que son el valor de uso y el valor de cambio. El primero, como producto de un trabajo concreto -dentro de la división del trabajo- tienen características materiales específicas que le hacen capaz de satisfacer alguna necesidad, ejemplo de ello es *sastre/vestido/abrigo* o *cazador/carne/alimentación*. En segundo lugar, las mercancías son también, concreción de una parte del trabajo social, debido al esfuerzo que la sociedad invierte en su producción para su subsistencia material. Una mercancía, tiene lo que denominamos un valor de cambio, una propiedad que poseen las otras mercancías y que las hace comparables entre sí.

Las mercancías tienen una medida homogénea, común a todas: el *tiempo de trabajo*, que, en las condiciones consideradas "normales" en esa sociedad, ha costado producirlas, que es a lo que llamamos *el tiempo de trabajo socialmente necesario*.

---

<sup>14</sup> La circulación de mercancías es el punto de arranque del capital. La producción de mercancías y su circulación desarrollada, o sea, el comercio, forman las premisas históricas en que surge el capital.

Si partimos de que el dinero es la forma de valor de la mercancía equivalente general, que a partir de convertirse en la mercancía dinero adquiere una condición especial en el conjunto de las mercancías. *El valor de uso de esta mercancía va a ser precisamente expresar los valores de cambio de las demás mercancías, agilizar el intercambio y representar en todo momento el valor general*<sup>15</sup>.

### 3. EL MODO DE PRODUCCIÓN/BASE ECONÓMICA CAPITALISTA

#### 3.1. LAS RELACIONES CAPITALISTA DE PRODUCCIÓN<sup>16</sup>.

La subsunción real del trabajo en el capital basada en la propiedad privada de los medios de producción, es el proceso de configuración de las relaciones de producción capitalistas.

El intercambio entre el capitalista y el trabajador tiene el siguiente proceso: el capitalista posee unos medios de producción que en tanto no se usan no existen como valores de uso para él, y posee también dinero; por su parte el trabajador libre posee una mercancía (la fuerza de trabajo) cuyo valor de uso (trabajo) no existe sin medios de producción sobre los que aplicarse. Por consiguiente, estos valores de uso sólo existen uno en función del otro. Por otra parte, lo que le interesa al capitalista es la combinación de los valores de uso de ambas mercancías y que esa combinación le reporte mas utilidad (tenga un valor de uso distinto) que la derivada de la posesión de sus medios de producción y

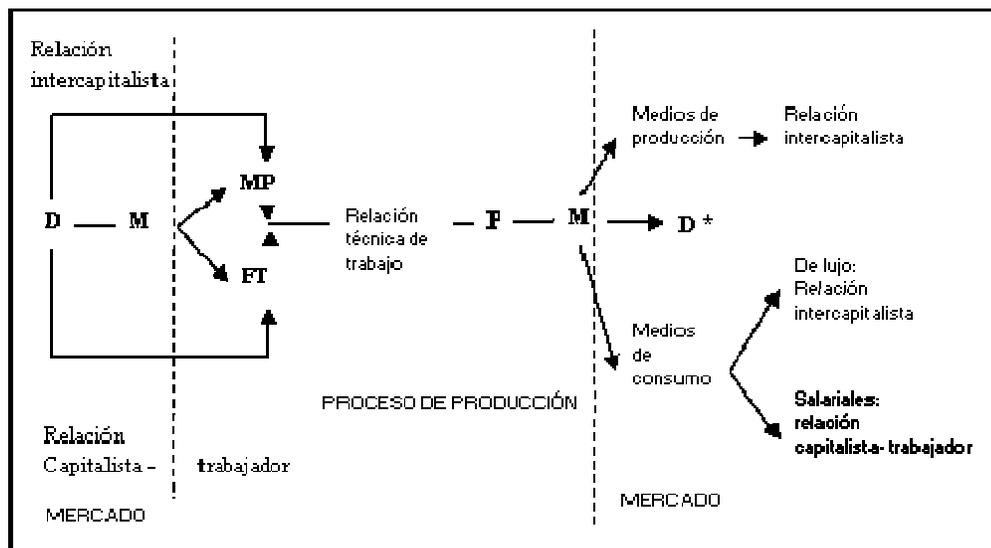
---

<sup>15</sup> El equivalente general debe cumplir tres funciones básicas: ser medida de valores, ser medio de circulación y ser medio de atesoramiento.

<sup>16</sup> Basado en el libro de Vidal Villa, J.M. y J. Martínez Peinado: *Estructura Económica y Sistema Capitalista Mundial*. Ed. Pirámide, Madrid, 1987.

su dinero. Al trabajador le interesa obtener, mediante esa combinación, el valor de uso del dinero (o sea el valor), para asegurarse, por medio del intercambio posterior, los valores de uso de las mercancías que necesita para su subsistencia.

**Figura 1** INTERRELACIONES CAPITALISTAS



Fuente: Vidal Villa, "Estructura económica y sistema capitalista mundial".Pag.82 Fig.2.1

Al aplicar la ley del valor, aparentemente se da un intercambio entre "propietarios independientes" de mercancías cuyos valores de uso respectivos interesan a la otra parte, en ello el capitalista paga dinero al trabajador, en cantidad equivalente al valor de la fuerza de trabajo: el trabajador tiene asegurada su subsistencia y el capitalista obtiene, a cambio, el valor de uso de la mercancía comprada: el trabajo. Este es aplicado a los medios de producción y crea otras mercancías que a su vez se intercambian, restituyendo así el dinero (valor) gastado por el capitalista en medios de producción y fuerza de trabajo. Ejemplificado en la anterior figura 1.

La pregunta problemática aparece al considerar cuál es la "satisfacción" que exige el capitalista, cual es el interés que puede poner en funcionamiento el proceso de producción. Para el capitalista, el punto de partida y llegada  $D$  y  $D^*$ , son los significativos.  $D^*$  debe tener distinto valor de uso de  $D$  para que el proceso tenga sentido.

Si  $M$  y  $M^*$ , valores de uso distintos, tienen valores de cambio distintos, si se cumple la ley del valor en  $D - M$  y en  $M^* - D^*$ .

El aumento de valor en el proceso de producción, inicia así: al comprar la mercancía "especial" fuerza de trabajo, pagándola por su valor, el capitalista se apropia de su valor de uso, puede disponer de ella, y esa disposición se plasma durante el proceso de producción. A lo largo de éste el trabajador va añadiendo valor a la mercancía en proceso. A partir de que dicho valor alcanza en magnitud al propio valor de la fuerza de trabajo, todo el trabajo de más incorporado al proceso ( $M^*$ ), aumenta el valor de ésta por encima de  $M$ . El aumento del valor se da, por ser la fuerza de trabajo una mercancía capaz de crear, con su uso, más valor del que tiene. El valor excedente, que denominamos *plusvalía*, se crea en el proceso de producción, y es apropiado por el capitalista al realizar el valor de  $M^*$ , al venderla y obtener  $D^*$ . La plusvalía consiste en la diferencia entre el valor creado por el trabajo y el valor que le ha pagado el capitalista. A todo valor producido u obtenido en estas condiciones capitalistas es a lo que llamamos *capital*.

En el proceso descrito  $D - D^*$ , el capital adquiere diversas formas: la forma de dinero ( $D$  y  $D^*$ ), la forma de mercancía ( $M$  y  $M^*$ ) y la forma que

adquiere a lo largo del proceso productivo (...P...). Son las formas de *capital-dinero*, *capital-mercancía* y *capital-productivo*. Una implicación importante del proceso es que su concreción es un proceso de producción de capital y de plusvalía que ha supuesto un aumento de capital al final del mismo. Se da un proceso de valorización del capital (valor que crea más valor).

Del capital inicial invertido se desglosa: el *Capital Constante* ( $c$ ) se refiere al valor de los medios de producción consumidos en el proceso de producción, y que se transmite a la mercancía  $M^{*17}$ . El capital invertido en fuerza de trabajo, es lo que se conoce como *Capital Variable* ( $v$ ). Por lo tanto, en términos de valor, el capital inicial es el capital constante ( $c$ ) mas el variable ( $v$ ), y el valor total de la producción ( $V$ ) es el inicial mas la Plusvalía ( $pl$ ).

En otros términos: 
$$V = c + v + pl \quad (o)$$

El concepto de valor surge de la relación social mercantil, cuando esta se realiza entre propietarios de medios de producción y trabajadores libres podemos hablar de capital. El capital es pues una relación social, y no una "cosa". El capital es la expresión de las relaciones económicas que definen a esta estructura, cristalizada en formas concretas (dinero, mercancías, mercancías en proceso).

---

<sup>17</sup> Los elementos de  $c$  que desaparecen en el proceso como valores de uso (materias primas, etc.), se puede considerar capital circulante, y aquellos que sólo se desgastan parcialmente, y mantienen su valor de uso para nuevos procesos de producción, se puede considerar capital fijo. El capital circulante se incorpora totalmente, como valor, al valor de  $M^*$ . el capital fijo sólo se transmite en parte (contabilizada fenoménica mente como amortización o depreciación) en cada proceso de producción. Algunas veces se considera a la suma de capital circulante y la depreciación del fijo como capital constante.

### 3.1.1. LA RELACIÓN ENTRE LA PLUSVALÍA Y EL CAPITAL v:

$$\text{LA TASA DE PLUSVALÍA. } (p1^*) = p1 / v \quad (1)$$

Esta relación expresa el grado de explotación a que es sometido el trabajador. El valor excedente creado por el trabajo, y que es apropiado por el capitalista en cuanto propietario de los medios de producción, en relación con lo que obtiene el trabajador, diseña el marco económico en el que se enfrentan las clases sociales de este modo de producción. Algunos mecanismos de elevar la tasa de explotación son:

1. El alargamiento de la jornada de trabajo.
2. Aumento de la masa de fuerza de trabajo empleada, pagada por debajo de su valor ( utilización de mujeres y niños , pasando del valor de la fuerza de trabajo individual a la familiar,)
3. Reducir el valor de la fuerza de trabajo mediante la innovación técnica y el aumento de la cualificación de la fuerza de trabajo.

Los puntos 1 y 2 son mecanismos de producción de *plusvalía absoluta* y en caso 3 la realización de *plusvalía relativa*. En cuanto a los intereses de los trabajadores, estos intentarán todo lo contrario: evitar los recortes en su valor de cambio y participar en la apropiación de la plusvalía (luchar contra la discriminación, participar en los beneficios y apropiarse de más parte del excedente).

### 3.1.2. LA RELACIÓN ENTRE EL CAPITAL c Y EL CAPITAL v.

Desde el punto de vista del valor de uso, esta composición es una "*composición técnica del capital*" y refleja la masa de medios de producción que usa el trabajador, que varía según la división sectorial

y técnica del trabajo de las diversas ramas productivas; desde el punto de vista del valor de cambio, es una "composición en valor de capital". En la realidad, la relación entre ambas composiciones es estrecha por el hecho que tanto los medios de producción como la fuerza de trabajo son mercancías, poseedores de valores de usos y de cambio simultáneamente, por tanto al explicar la relación entre ambos de forma sintética, definimos la *Composición Orgánica de Capital* teniendo en cuenta ambas composiciones.

En términos de valor la composición Orgánica puede expresarse así:

$$o = c / v \qquad o = c / (c + v) \qquad (2)$$

Lo importante de esta relación es la necesidad de ir aumentando el peso del trabajo pasado sobre el trabajo presente, en el proceso de reproducción del modo de producción capitalista. Esta necesidad proviene del progreso técnico impulsado por las relaciones intercapitalistas y entre capitalistas y trabajadores.

### 3.1.3. LA RELACIÓN ENTRE $c$ , $v$ , $pl$ , ó $\{pl / (c + v)\}$ .

Expresa la tasa de ganancia del capitalista respecto al capital invertido e indica, el nivel de valorización del capital. Es una síntesis de las dos tasas anteriores:

$$g^* = pl^* (1 - o) \qquad (3)$$

En esta expresión se puede deducir la lógica del modo de producción capitalista: *la tasa de ganancia varía positivamente con la tasa de plusvalía y negativamente con la composición orgánica.*

En el primer caso, este se da por que cuanto más plusvalía se obtenga en relación al capital variable, más se valoriza el capital total, ya que el capital constante no valoriza el capital. En el segundo caso se da, por que cuanto mayor sea, proporcionalmente, la parte del capital que no valoriza (que es constante), menos fuente de valorización existe respecto al capital total invertido.

De aquí se puede deducir una ley fundamental en la reproducción del modo de producción capitalista: *la misma tendencia al aumento de la composición orgánica de capital implica una tendencia a la baja de la tasa de ganancia.*

Al considerar las diversas esferas económicas se muestran las *fracciones del capital*: la industrial, la comercial y la bancaria o financiera que es engendrada por grupos de capitalistas. Además es importante destacar que el origen de la ganancia comercial y bancaria se encuentra en su capital, y en la explotación de sus trabajadores<sup>18</sup>.

### 3.2. EL NIVEL DE DESARROLLO DE LAS FUERZAS PRODUCTIVAS

El desarrollo de las fuerzas productivas es una necesidad ineludible para el capitalista y se manifiesta en un paso constante del trabajo del obrero manual al trabajo mecánico, y en una profundización de la especialización y división del trabajo, que por una parte facilita la estandarización y el avance tecnológico, y por otra parte favorece el

---

<sup>18</sup> Cuanto más capital valorizado ayuden a realizar con su propio capital, o cuanto mas capital pueda valorizarse por su acción, de más plusvalía (producida en la transformación industrial entendida en el sentido amplio (sector primario y secundario) se apropiarán. Y esto depende del trabajo de la fuerza de trabajo que han asalariado, pagada por su valor de cambio pero usada por más tiempo del socialmente necesario para producir aquél

control de la clase capitalista sobre los procesos de producción, cada vez más complejos y aparentemente mas neutrales respecto a las relaciones sociales.

La creciente extensión de la producción de plusvalía en su forma relativa, configura un sector productivo dinámico (innovador, muy competitivo, con alta composición orgánica de capital), mientras que la producción de plusvalía absoluta se realiza por la simple ampliación de la escala de la producción, o queda relegada a sectores en regresión, o en los que sigue siendo rentable la utilización masiva de la fuerza de trabajo por la tasa de plusvalía extremadamente alta.

El desarrollo de las fuerzas productivas no genera un nivel homogéneo en los diversos sectores productivos definidos por la división social del trabajo. La diferente composición orgánica entre ramas y unidades productivas supone que la apropiación del excedente no se pueda realizar en la misma proporción, sino que el reparto del mismo se realiza en base proporcional al capital invertido.

#### 4. LA REPRODUCCIÓN DEL MODO DE PRODUCCIÓN CAPITALISTA: LA ACUMULACIÓN

Al proceso de reproducción del capitalismo se denomina *proceso de acumulación de capital*, por que consiste en la utilización continua del capital (como valor y como relación social) para obtener más capital.

La acumulación de capital se rige por unas leyes que suponen una serie de contradicciones cuya superación permanente constituye, de hecho, la

"historia" del modo de producción capitalista, constituida por "fases" que operan mediante leyes particulares del capitalismo.

#### 4.1. LEY DE SOBREPoblación RELATIVA.

El hecho de que parte de la plusvalía generada se vuelve a invertir para producir más plusvalía supone una ampliación de la escala de producción, en la medida en que esta ampliación se hace con una composición orgánica creciente da lugar a que el aumento de capital variable -debido a la ampliación de la escala de productiva- sea menor que el aumento relativo del capital constante. Es decir, la tendencia capitalista de sustituir trabajo presente por trabajo pasado crea un exceso relativo del primero respecto del uso del segundo. Este exceso relativo no se puede entender sino como provocado por una necesidad de la reproducción específica de el modo de producción capitalista.

La producción de este exceso de fuerza de trabajo, junto a la del capital, llamada *superpoblación relativa*, fue considerada por Marx como la *Ley General de la Acumulación capitalista* y razonó:

"...Al producir la acumulación del capital, la población obrera produce también, en proporciones cada vez mayores, los medios para su propio exceso relativo. Es ésta una ley de población peculiar del régimen de producción capitalista... Esta superpoblación se convierte a su vez en palanca de la acumulación del capital, más aún, en una de las condiciones de vida del régimen capitalista de producción. Constituye un ejército industrial de reserva, un contingente disponible...( que) brinda(al capital) el material humano, dispuesto siempre para ser explotado a medida que lo reclamen sus necesidades variables de explotación e independiente, además, de los límites que pueda oponer el aumento real de población." <sup>19</sup>

---

<sup>19</sup> Marx. Carlos" El Capital " Op, Cit tomo I Pág. 534-535

El *ejército industrial de reserva* se puede manifestar como desempleo tecnológico o como mera expulsión de trabajadores de las empresas en crisis. En cualquier caso, su existencia es permanente, aunque puede adquirir diversas formas: desempleo, subempleo, empleo en actividades no productivas, o en actividades no capitalistas pero vinculadas a un descenso del valor de la fuerza de trabajo, por otra parte, es una palanca de la acumulación por que permite presionar a la baja el precio de la fuerza de trabajo, es decir el salario.

#### 4.2. LA PROPORCIONALIDAD ENTRE LA PRODUCCIÓN DE VALOR DE LOS MEDIOS DE CONSUMO Y LOS MEDIOS DE PRODUCCIÓN.

La simultaneidad de los procesos de producción de medios de producción y medios de consumo para seguir *valorizando* el capital, exige unas correspondencias entre la capacidad de producir y consumir, si se quiere realizar el valor producido en ambos sectores (I y II). La ausencia de estas correspondencias, puede provocar *la crisis de la valoración y realización del capital*, que se manifiesta en el mercado, como *sobreproducción* de mercancías o *subconsumo*, esto es, insuficiencia de demanda solvente.

La tasa de acumulación debe ajustarse, con la tasa de plusvalía y por la dinámica de la acumulación, el interés del capitalista es aumentarlas, lo que es contradictorio. Desde el punto de vista dinámico, la única salida a esta contradicción hasta cierto punto, es el desarrollo de la demanda solvente por medio del crecimiento de la

masa del capital-dinero en signo, o la apropiación de excedentes no capitalistas y su conversión en capital<sup>20</sup>.

Por otra parte la simultaneidad de procesos (de medios de producción y medios de consumo), exige también la formación, extensión y profundización del *mercado interno*, es decir la articulación de todas las actividades de la producción y distribución en base a la valorización y acumulación de capital.

#### 4.3. LA TENDENCIA DECRECIENTE DE LA TASA MEDIA DE GANANCIA<sup>21</sup>.

Al nivel de la acumulación, el problema es la obtención de suficiente masa de plusvalía, ya que, aunque la tasa de plusvalía puede subir, y sube de hecho con la creciente composición orgánica del capital, tiene unos límites naturales (la jornada de trabajo, el valor de la fuerza de trabajo) y sociales (la lucha sindical). La crisis capitalista es por tanto una crisis de sobreacumulación.

La contradicción entre la acumulación y el crecimiento de la composición orgánica de capital se configura con momentos de crisis y depresión (caída del inversión, aumento del ejército de reserva, destrucción de las fuerzas productivas, etc.) y momentos de recuperación y auge, que a su vez corresponden a una serie de *mecanismos contrarestantes* de esa tendencia decreciente de la tasa

---

<sup>20</sup> Se denota la expresión, hasta cierto punto, por que estas soluciones solo alargan la situación (hasta la crisis monetaria financiera del dinero-signo o la desaparición de sectores precapitalistas generadores de excedente).

<sup>21</sup> Si reconocemos que el crecimiento de la composición orgánica de capital supone una presión a la caída de la tasa de ganancia, desde el punto de vista del capital en su conjunto, esta presión se manifiesta en la dificultad creciente de valorización de la masa creciente del capital.

media de ganancia, y que forman parte, de la propia reproducción del modo de producción.

Los mecanismos contrarestantes son primero, las acciones que tienden a incrementar la tasa de plusvalía. En segundo lugar, tendríamos los mecanismos que sirven para frenar el crecimiento de la composición orgánica. En suma, se trata de un proceso doble, que afecta el proceso de acumulación "interna" (configurándolo como cíclico) y que también dota al modo de producción de una *vocación expansiva* para producir y realizar plusvalía más allá del propio mercado interno.

#### 4.4. LOS EFECTOS DE LA REPRODUCCIÓN.

##### 4.4.1. EL DESARROLLO CÍCLICO.

La acumulación de capital, esta sometida a una serie de presiones contradictorias que la hacen pasar por distintos momentos, de una forma cíclica: *auge, crisis, depresión, recuperación, auge*.

El auge, que se manifiesta especialmente en la utilización al máximo de las fuerzas productivas para la producción de plusvalía, supone también un momento álgido en la realización todo el sistema de crédito y de distribución está abocado a valorizar y realizar el máximo de capital-dinero y mercancía. Incluso una vez acabada o agotada la rentabilidad en los primeros sectores o ramas que empieza a sentir el advenimiento de la crisis, estos sistemas y mecanismos de realización pueden mantener la ilusión (la del dinero-signo) del sostenimiento del auge, por ello el estallido de la crisis final se suele manifestar en crisis comerciales y monetario-financieras.

Las crisis sigue como el momento de interrupción generalizada del proceso de acumulación precedente: se inutiliza rápidamente capital constante y variable que no puede valorizarse. Le sigue un complejo proceso de remodelación de las fuerzas productivas (que incluye la lenta rearticulación de la proporcionalidad entre los sectores) y de las relaciones de producción (concentración y centralización del capital), en el que actúan los mecanismos contrarestantes de la caída de la rentabilidad.

#### 4.4.2. CONCENTRACIÓN Y CENTRALIZACIÓN DE CAPITAL.

El desarrollo cíclico da lugar a la continua desaparición de empresas que quedan "marginadas" por la crisis. Desde el punto de vista de la productividad técnica del trabajo, subsisten aquellas empresas mejor preparadas (por la introducción de innovaciones, solidez financiera, etc.) y que, por tanto, tienen un tiempo de trabajo individual menor que el socialmente necesario, que marcaban las empresas más obsoletas<sup>22</sup>.

La crisis actúa como mecanismo de saneamiento de la rentabilidad del capital, y se manifiesta, desde el punto de vista de la reorganización técnica del capital. En está opera un doble proceso: el objetivo, dimensionado por las masas de capital necesarias y el subjetivo, dados entre los sujetos para el relanzamiento de la acumulación. Entonces se concentra más capitales para apropiarse de más fuentes de valorización y obtener más ganancias, y cada vez menos número de personas

---

<sup>22</sup> A partir de la desaparición de éstas, este menor tiempo individual se convierte, a su vez en el socialmente necesario, es decir, fija la media de productividad, con lo que obliga a los competidores al desarrollo generalizado de las fuerzas productivas.

*centralizan* la posesión de ese capital acrecentado, este proceso de *concentración y centralización del capital* se manifiesta en la aparición de los monopolios.

Desde el punto de vista de las fracciones del capital, la concentración y centralización tiene su agente fundamental en el *capital financiero*. Este último, poseedor del capital dinero, que adquiere una importancia esencial dada la conversión del dinero en capital. Con el control de la circulación monetaria y de la financiación -capital congelado en forma de dinero-, principalmente por medio de los depósitos, cuya propiedad formal continúa siendo del depositante, pero cuya posesión ejerce la Banca<sup>23</sup>. El proceso de concentración y centralización, dirigido por el capital financiero, se convierte, así, en un proceso aditivo o acumulativo: con cada crisis, a lo largo de cada proceso de depresión, son menos los que más acumulan para reiniciar, a mayor escala, la acumulación y apropiación del excedente.

#### 4.4.3. EL IMPERIALISMO.

La contradicción del desarrollo capitalista impulsan a la ampliación del marco del acumulación (valorización y realización) por encima del primitivo mercado interno, de la mano de la hegemonía del capital financiero fruto del proceso de concentración y centralización, esto supone la extensión de las relaciones capitalistas a otras estructuras no capitalistas para incorporarlas de *forma desigual* (anulándolas o

---

<sup>23</sup> Sólo su fusión con el capital industrial le permite acceder a esta última, y controlar desde su seno mismo el proceso de acumulación y valorización del capital social global. La Banca puede tener tres fuentes de ganancias: el interés (derivado de la circulación), el dividendo (derivado su participación en sociedades anónimas) y las ganancias que se obtiene de su participación en la valorización directa del capital (como propietaria de las empresas que la realizan).

supeditándolas) a la acumulación de capital. Es decir que *el capitalismo es, por esencia imperialista.*

#### 5. LA PERIODIZACIÓN ESTRUCTURAL DEL MODO DE PRODUCCIÓN CAPITALISTA.

No se trata de fases "históricas", sino de estadios en los que quedan definidos los elementos del modo producción de forma diferente, porque han tenido que transformarse para mantener el modo producción como tal; es decir, en la realidad podremos encontrar capitales que se reproduce en fases distintas, pero que la hegemonía vendrá marcada por el estadio superior, por el capital que ha alcanzado la última fase.

Además de lo que es considerado como la acumulación originaria del capital, las fases del modo de producción capitalista son tres:

##### 5.1. LA FASE CONCURRENCIAL.

Se caracteriza por la libre movilidad de capitales, por la tendencia a la formación de una única tasa media de ganancia, que puede decrecer conforme crece la composición orgánica de capital global, resultado del interés individual; por el derivado desarrollo cíclico; por la extracción de plusvalía preponderantemente absoluta que relativa; y por la formación-extensión del mercado interno.

Desde el punto de vista de las fuerzas productivas, se realiza el primer salto de la manufactura al maquinismo, y la producción de mercancías se convierte en la actividad económica principal (industrialización). A nivel de clases sociales, es la fase en que más caracterizadamente encontramos la individualización: el empresario-capitalistas individual y el trabajador "absolutamente libre".

## 5.2. LA FASE MONOPOLISTA.

Se caracteriza por la formación de monopolios, a partir del proceso de concentración y centralización del capital derivado del proceso cíclico de la anterior fase. El capital monopolista involucra al Estado en la superación de las contradicciones de la realización y de la valorización, resultado de ello un gran desarrollo de las actividades improductivas (terciarización de la economía) y una *dinámica imperialista*. El capital financiero se constituye en la fracción hegemónica de la clase dominante, controlando los medios de producción y de realización mediante nuevas formas (sociedades anónimas). En el extremo opuesto, la clase obrera también se segmenta, surgiendo una *aristocracia obrera* que participa del reparto del excedente.

Desde el punto de vista de las fuerzas productivas, hay un nuevo salto cuantitativo (por la concentración, aumento de la dimensión y escala de la producción) y cualitativo (desarrollo científico y tecnológico, la organización y racionalización del proceso de trabajo) que refuerza el control capitalista del proceso de producción; todo ello configura una primacía de la producción de plusvalía relativa más que de absoluta (acumulación "intensiva").

## 5.3. LA MUNDIALIZACIÓN: ACUMULACIÓN EN ESCALA MUNDIAL.

Se ha destacado que en la fase anterior (monopolista) existe una dimensión "exterior" (imperialismo) para afrontar las contradicciones a que se ve sometida la valorización y realización del capital basada en el mercado "interno-nacional", entonces cuando la acumulación pasa a basarse, no en los distintos mercados internos "primitivos", sino en la

configuración de un nuevo mercado interno, y la valorización, realización y reinversión se van a definir por este nuevo ámbito cualitativamente distinto, inicia entonces una fase mundial del modo de producción que significa.

La formación de un "capital internacional" o mundial (cuyo sujeto es la empresa multinacional); la mundialización desigual de la relación salarial (la fuerza de trabajo se convierte una mercancía mundial); se da un nuevo salto del desarrollo de las fuerzas productivas que haga posible esta acumulación a escala universal: revolución tecnológica en las comunicaciones, en los sistemas de información y gestión, en el transporte, en los sistemas productivos para permitir la máxima presentación, etc... y utilizando para ello el desarrollo científico, como nunca impulsado e involucrado en la producción<sup>24</sup>

Este proceso se desarrolla a partir de la articulación de los mercados internos y estos capitales que se reproducen mediante los primitivos mercados nacionales se deben supeditar al nuevo capital mundial. Se dimensiona entonces la evolución hacia un sistema mundial caracterizado por su Centro y su Periferia y la relación establecida entre ambos como la Estructura Económica Mundial.

#### 5.4. CARACTERIZACIÓN DEL MODELO EN EL CENTRO DEL SISTEMA.<sup>25</sup>

El funcionamiento interno del capitalismo en el Centro, se denomina *modelo de acumulación auto centrado*.

Sus principales características son: el desarrollo autónomo del capitalismo en el marco de los Estados-nación<sup>26</sup>, la formación de un

---

<sup>24</sup> Vidal Villa, JM y Javier Martínez Peinado. *Op. Cit* Pág. 99

<sup>25</sup> El centro del sistema capitalista mundial se constituyó como resultado del funcionamiento interno del capitalismo, consolidándose a través de la expansión exterior (imperialismo) de las potencias coloniales durante la fase de capitalismo de base nacional. Ver Martínez Peinado, Javier y J.M. Vidal Villa (coordinadores): *Economía Mundial*. Ed. Mc Graw Hill. 2º edición, España, 2001.

mercado interior que expresa la articulación sectorial del aparato productivo, La expansión exterior como mecanismo de superación de las contradicciones intra e inter-capitalistas y el desarrollo socioeconómico, como conjunto de fenómenos derivados del progreso capitalista y de la dinámica de absorción de los conflictos entre las clases sociales en la estructura económica y en la superestructura.

#### 5.5. CARACTERIZACIÓN DEL MODELO EN LA PERIFERIA DEL SISTEMA<sup>27</sup>.

Los principales rasgos del modelo Periférico de acumulación son:

##### 5.5.1. ESPECIALIZACIÓN:

La búsqueda de nuevos mercados y de mejores condiciones para la inversión de capital y su rentabilización produjo la introducción de las relaciones capitalistas de producción en las colonias, en aquellas actividad que interesaban directamente a los colonizadores: extracción de materias primas minerales, explotación agraria, tanto ganadera como agrícola, que fomento la destrucción de las bases económicas precapitalistas y un proceso de especialización.

##### 5.5.2. EXTRAVERSIÓN:

Los principales sectores productivos están orientados hacia los mercados exteriores o, en la mayor parte de los casos, hacia el mercado mundial de productos primarios<sup>28</sup>. La extraversión tiene una segunda faceta: la importadora, los países de la periferia, al basar su economía en la monoproducción o el monocultivo, son incapaces de

---

<sup>26</sup> Se produjo en virtud de del propio desarrollo histórico de cada uno de ellos y no por la imposición exterior. Se abrió paso en la lucha abierta con el feudalismo y políticamente culminó con el triunfo de las revoluciones burguesas.

<sup>27</sup> Debemos apuntar una salvedad dentro de la investigación, en el tratamiento del modo de producción capitalista en El Salvador, ya que es necesario concatenarlo a una complejidad mayor, situándolo como un modo de producción capitalista, supeditado a otros modos de producción capitalistas de mayor evolución y dinámica. Pero sin dejar de lado su propio y singular camino, sin anular la dinámica histórica original.

<sup>28</sup> Las variantes de extraversión son muy numerosas. Materias primas, productos agrícolas, pesca, incluso productos industriales, lo cual da lugar a una diversidad de países Periféricos.

"compensar" productos de consumo y materias primas para la producción interior, convirtiéndose en *dependiente de las importaciones*.

#### 5.5.3. DESARTICULACIÓN:

La *desarticulación sectorial* interna es el reflejo de la especialización y extraversión. Las económicas periféricas especializadas y extravertidas se caracterizan por la escasa actividad o la ausencia total de actividad en numerosos sectores productivos.

Ello da lugar a desarticulaciones de diversos tipos:

- i. Entre el sector I (producción de medios de producción) y el sector II (producción de medio de consumo), generalmente con poca actividad en la primera, es decir, dependencia global de la importación de medios de producción, sobre todo maquinaria.
- ii. Entre agricultura e industria. La agricultura no cumple su papel característico en el proceso de capitalización como mercado de inputs industriales y ofertador de bienes salariales y fuerza de trabajo barato.
- iii. Dentro de la industria, entre sectores proveedores de materias primas y sectores de producción final, etc.

#### 5.5.4. DESINTEGRACIÓN:

Un efecto de la desarticulación es la *desintegración económica* interna, derivada de la poca complementariedad de las actividades productivas nacionales.

#### 5.5.5. DEPENDENCIA:

El efecto global de las anteriores características es la dependencia del exterior. Los países periféricos establecen lazos *estructuralmente fuertes* con las metrópolis centrales, de tipo: comerciales, económicos, tecnológicos, políticos, militares, ideológicos, de consumo etc. En lo

que respecta a la dependencia comercial y económica, no se trata de una decisión voluntaria, sino del *carácter necesario*, objetivamente, de este tipo de relaciones con el Centro: preponderantemente solo los países del centro pueden ser clientes de su único o pocos productos de exportación y abastecedores de los productos que el país periférico requiere para subsistir.

## 6. LA DINÁMICA DE LAS CLASES SOCIALES CAPITALISTA.

### 6.1. LAS RELACIONES DE CLASES.

La propiedad privada de los medios de producción origina la división de la sociedad en clases opuestas, Lenin plantea que:

"las clases sociales son grandes grupos de hombres que se diferencian entre sí por el lugar que ocupan en un sistema de producción social históricamente determinado, por las relaciones que se encuentran con respecto a los medios de producción( relación que en su mayor parte las leyes refrendan y formalizan), por el papel que desempeña en la organización social del trabajo, y, consiguientemente, por el modo de percibir, y la proporción en que perciben, la parte de la riqueza social de que disponen. Las clases son grupos humanos, uno de los cuales puede apropiarse del trabajo del otro por ocupar puestos diferentes en un régimen determinado de economía social"<sup>29</sup>

Es por ello que la lucha de clases en su nivel mas complejo es la interacción de la lucha sindical como expresión básica de la lucha económica; la lucha política como enfrentamiento de dos fuerzas o bloques beligerantes con poder social para tomar el Estado y la contradicción ideológica en la interpretación y guía de la clases en disputa por el poder real de una formación social.

---

<sup>29</sup>V.I. Lenin Una gran iniciativa obras escogidas 5° ed. T .3 Pág. 15

## 7. LA SUPERESTRUCTURA CAPITALISTA.

Entendemos por Superestructura de una formación social dada al conjunto de relaciones sociales (excluidas las relaciones económicas) y la conciencia social, indispensables para la existencia de dicho modo de producción. Esta superestructura tiene una relativa autonomía respecto a la base económica o modo de producción, debido a la evolución de la conciencia social heredada de anteriores modos de producción.

### 7.1. EL ESTADO

Un Estado puede: a) Definir el territorio de influencia; b) Determinar un orden o divisiones territoriales; c) Crear la "fuerza pública". Es esta fuerza pública no solo hombres armados, sino también medios y formas organizativas de cumplimiento del derecho adquirido o la ley pactada, d) Tener la capacidad de crear medios para ser financiado vía el pago de impuestos por parte de los ciudadanos; e) Tener la capacidad de realizar préstamos y librar o comprometerse a pagar. Sin embargo al analizar un Estado Engels aclara y define que las características o modalidades que pueda adoptar un Estado dependen de la clase dominante, del poder real que tiene en la confrontación social y de la coyuntura política de la formación social<sup>30</sup>.

En este escenario se construye un Estado cuyo control y dirección es ejercida por la clase dominante sobre las demás clases. Es en beneficio e interés de la clase propietaria de los medios de producción y de la producción de mercancías, en que actúa el Estado; el ejercicio del control y dominio de las clases sociales implica la

---

<sup>30</sup>Engels. Friedrich: Op. Cit . Pág. 125

gestión de las relaciones jurídicas, políticas, sociales y fundamentalmente económicas por parte del Estado, para finalmente permitir la reproducción de las relaciones capitalistas.

#### 7.1.1. FUNCIONES DEL ESTADO.

Según Guoverneur, la separación permanente de los asalariados y los medios de producción, las formas represivas y preventivas de intervención del Estado -accionada por sus gobiernos-, y la función integradora de la ideología "liberal", permiten la reproducción del capitalismo. Veamos las dos primeras características<sup>31</sup>.

##### 7.1.1.1. LA SEPARACIÓN PERMANENTE DE LOS ASALARIADOS Y LOS MEDIOS DE PRODUCCIÓN.

La reproducción del capitalismo se asegura, mediante el hecho fundamental de que los asalariados se encuentran permanentemente separados de los medios de producción y esta desigualdad estratégica no debe ser cuestionada por los trabajadores sino, por el contrario, preservada, es aquí que interviene el Estado y la ideología.

##### 7.1.1.2. FORMAS REPRESIVAS Y PREVENTIVAS DEL ESTADO.

En cualquier sociedad, el papel fundamental del Estado es asegurar la reproducción del sistema económico-social imperante.

##### 7.1.1.2.1. FORMAS REPRESIVAS DEL ESTADO.

El papel fundamental del Estado se pone de manifiesto en conflictos que afectan la libre disponibilidad de los medios de producción y de la

---

<sup>31</sup> Basado en Gouverneur, Jacques, comprender la economía, 1998: Comprendre l'économie. Phénomènes visibles et réalités cachées, Bruselas, Contradictions, y París, Editions Sociales, 320 pp. Páginas: 183 – 186

fuerza de trabajo por parte de los propietarios, especialmente si se trata de conflictos generalizados. En este caso se observa la puesta en marcha de formas de intervención represiva: la policía, el ejército y la justicia intervienen para quebrar las huelgas y ocupaciones, restaurar el funcionamiento "normal" de las empresas, y castigar a los que se oponen más activamente a este funcionamiento "normal".

#### 7.1.1.2.2. FORMAS PREVENTIVAS DEL ESTADO.

Las medidas son diversas, identificando aquellas generales de orden jurídico, económico, social, y acciones a nivel ideológico.

En el orden jurídico, los poderes legislativo y judicial han desarrollado todo un conjunto de reglas legales y jurisprudencia que consagran los principios fundamentales subyacentes al sistema: la libertad personal (los trabajadores deben poder vender su fuerza de trabajo «libremente»), la propiedad privada de los medios de producción y los contratos laborales (los capitalistas deben seguir controlando sus empresas y disponiendo libremente de la fuerza de trabajo de los asalariados), la atribución de los productos del trabajo a los dueños de los medios de producción más que a los productores mismos (los trabajadores tienen derecho al salario, pero no tienen nada que ver con el producto de su trabajo).

En el ámbito económico y social, el Estado ejecuta diversas políticas destinadas a asegurar el funcionamiento «armónico» del sistema. La mayoría de estas políticas están en concordancia con el modelo de acumulación en un periodo determinado.

En el campo ideológico, el Estado juega un papel esencial en la promoción de la ideología liberal, que proclama y garantiza formalmente la libertad de palabra y de opinión, las instituciones estatales intervienen con el fin de organizar un cierto "consenso social", necesario para la reproducción del sistema.

**CAPÍTULO II:**  
**LA IMPLANTACIÓN Y EVOLUCIÓN HISTÓRICA DE EL MODO DE PRODUCCION**  
**CAPITALISTA SALVADOREÑO**

LA IMPLANTACIÓN Y LA EVOLUCIÓN HISTÓRICA

El ahora territorio de Centro América estaba conformado por el centro y suroeste de Honduras, el oriente de El Salvador y el norte de Nicaragua que fue habitada por pueblos diferentes que experimentaron influencias mesoamericanas (comercio, guerra y migraciones en gran escala). Según Cardenal<sup>32</sup>, La organización social que encontraron los conquistadores es compleja y distinguida por tres momentos históricos: la sociedades tribales o igualitarias, los cacicazgos y los reinos.

Según Flower<sup>33</sup>, el territorio del El Salvador estaba ocupado por grupos étnicos diversos, principalmente los Pipiles, los Mayas-chortis y los Lencas; Los mayas -pokomames ocupaban pequeñas zonas de territorio del occidente, mientras que pequeños enclaves de hablantes de Mague, Ulúas y Cacaoopera habitaban zonas del oriente y nororiente. En esta región,

---

<sup>32</sup> Cardenal, Rodolfo *"Manual de Historia Centroamericana"*. 3° ed. Ed. UCA editores. El Salvador 2000. Pág. 18

<sup>33</sup> Fowler, William R *"La Población nativa en El Salvador al momento de la conquista española"* Revista la Universidad mayo-agosto de 1994, año CXIX N° 1 Pág. 5-26

había un gran número de Cacicazgos.

Al momento de la conquista, el territorio pipil salvadoreño estaba delimitado por los cursos de los ríos Lempa, al este y al norte; y el Paz al oeste. Las estimaciones de la población nativa en El Salvador, eran según Fowler en 1519 entre 700,000 y 800, 000 personas, con una densidad de población media de 33 a 38 habitantes por Km<sup>2</sup>, cuando Alvarado y su ejército invadieron el área (1524), esta población probablemente había sido reducida a unas 400,000 o 500,000 personas.

#### 1. IMPLANTACIÓN DE LAS RELACIONES CAPITALISTA EN EL SALVADOR

El quiebre histórico (1525-1896) y la conquista de los pueblos originarios tiene a su base dos ejes: primero, la superioridad tecnológica, la diferencia ideológica de la guerra, las actitudes divergentes de la significancia de la religión y el cosmo de la vida, la alianza militar con pueblos nativos no dominantes y las mortales epidemias<sup>34</sup>; Segundo, y más importante, la conquista no es solo un acto militar sino esencialmente un acto económico. Es la implantación mediante la conquista económica y luego reproducción de las relaciones económicas entre los conquistadores (el rey y los expedicionarios) y los conquistados. La apropiación de la riqueza social y natural de los conquistados es el punto central y estructural de explicación.

##### 1.1. MODOS DE PRODUCCIÓN PRECAPITALISTAS (1525 - 1660)<sup>35</sup>

Reconoceremos 3 fases de la conquista: La lucha armada, un medio para llegar al sometimiento económico, siendo la evangelización y la

---

<sup>34</sup> Cardenal, Rodolfo. *Op Cit* Pág. 63

<sup>35</sup> Ver Martínez Peláez, Severo “*La Patria del Criollo Ensayo de interpretación de la Realidad Colonial Guatemalteca*”. Editorial EDUCA octava edición 1981 Centroamérica.

creación del gobierno un tercer momento de consolidación.

La conquista económica es equivalente al despojo de las fuentes de riqueza de los indios: apropiación de las tierras y sometimiento o esclavitud.<sup>36</sup> Esta creó inicialmente un estado de esclavización y tributación de los pueblos conquistados mediante dos instituciones, coloniales: La Encomienda y el Repartimiento, como lo señala Flores Macal<sup>37</sup> y Cardenal, en un periodo inicial que no sobrepasa 20 años (entre 1536 y 1542) la distribución de tierras y población era una practica virtualmente esclavista<sup>38</sup>.

Luego se configuraron "las nuevas leyes"(1542) y los llamados "defensores de indios", se crearon para defender los intereses de la corona "sacarlos (a los indios) de la mano de conquistadores y convertirlos en tributarios del rey". Llevó la lucha entre conquistadores, colonos y sus descendientes con la corona española, a colocar al indígena en un plano intermedio de la servidumbre, se libraron de quedar como esclavos pero no pasaron a ser trabajadores libres<sup>39</sup>.

Se crearon dos nuevas instituciones: La Nueva Encomienda, que era "una

---

<sup>36</sup> La falsa superioridad española, nace de la inferioridad tecnológica y cultural en general de los pueblos indios, en los primeros contactos en la lucha armada; el posterior sometimiento económico y conversión del indio--esclavitud y servidumbre-- en fuente de riqueza para el nuevo grupo dominante; y de allí la inferioridad general permanente, derivada de las condiciones a que quedaron reducidos los nativos.

<sup>37</sup> Flores Macal, Mario "*Origen, desarrollo y crisis de las formas de dominación en El Salvador*". Ed. San José Costa Rica SECASA 1983 Pág. 11 y siguientes.

<sup>38</sup> Eran "exportados desde las regiones mas densas como Sonsonate, Escuintla, Choluteca, estrecho de Rivas y Nicoya con destino a Panamá, Antillas y Nueva España.

<sup>39</sup> En el caso "salvadoreño", diremos que el 3 de noviembre de 1548 llego a San Salvador una delegación que convoco una audiencia donde debería asistir cuanto tuvieran esclavos, en tal audiencia se dio la libertad a estos a pesar de la protesta de sus dueños y de sus justificaciones. Léase: Flores Macal, Mario *Op Cit* Pág. 11.

concesión, librada por el rey a favor de un español con merito de conquista y colonización, consistente en percibir los tributos de un conglomerado indígena...". Y El Nuevo Repartimiento de indios, que era un "sistema que obligaba a los nativos a trabajar por temporadas en las haciendas, retornando con estricta regularidad a sus pueblos para trabajar en su propio sustento y en la producción de tributos"<sup>40</sup>.

Para los planes de las nuevas leyes era imprescindible controlar a los indios: "los indígenas no podía pasar efectivamente a vasallos tributarios del rey, ni esté podía ceder parte de los tributos (Nueva Encomienda), ni sería posible suministrar a las haciendas periódicamente mano de obra indígena (Nuevo Repartimiento), mientras no hubiere centros de población perfectamente establecidos y controlados por autoridad". A toda ésta labor se le llamó, "Reducción de Indios"<sup>41</sup> o pueblos de indios.

"El pueblo de indios: era una concentración de fuerza de trabajo, controlada por los grupos dominantes disponible en tres formas diferentes: 1) gratuita forzososa; 2) semi-gratuita forzososa; y 3) asalariada muy barata. La ultima sin posibilidad de desplazar las otras dos formas."

El resultado de las nuevas leyes en el caso "salvadoreño" fue el vasallaje tributario de los indios y la reducción (cotos poblacionales indígenas) que surgieron como formas de explotación-dominación<sup>42</sup>.

---

<sup>40</sup> Martínez Peláez, Severo "La Patria del Criollo" *Ensayo de interpretación de la Realidad Colonial Guatemalteca*. Editorial EDUCA octava edición 1981 Centroamérica. Pagina 93-103

<sup>41</sup> Se aplico la reducción en la diversidad de indios (pipiles y lencas generalmente), se busco erradicar "los pajuales y xacales"- Eran grupos de indios afuera del control colonial, clandestinos y prófugos de los poblados, que vivían en la montaña o terrenos aislados.-

<sup>42</sup> Flores Macal, Mario *Op Cit*. Pág. 7 y siguientes.

La apropiación de los medios de producción, fundamentalmente la tierra y la fuerza de trabajo social indígena fue el problema concreto de la sociedad colonial.

El problema de la tierra tiene sus raíces en la organización económica de la colonia, siguiendo a Martínez Peláez, señala cinco principios que normarán la política agraria de aquel periodo histórico:

- 1) El señorío, de la corona española con derecho de conquista sobre todas las tierras de las provincias conquistadas en su nombre.
- 2) La tierra como aliciente, factor condicionante del latifundio en las colonias. Consistía en que el rey ofrecía y cedía una riqueza que no había poseído antes de momento de cederla -el ceder tierra e indios fue el principal aliciente empleado-.
- 3) La tierra como fuente de ingresos para las cajas reales, bajo el procedimiento de la "composición de tierra", un procedimiento normalizado para apropiarse de la tierra.
- 4) La preservación de las tierras de los indios, donde pudieran ser controlados, trabajar para sustentarse, para tributar, y para estar en condiciones de ir a trabajar para otros. Un principio básico de la política agraria colonial.<sup>43</sup>
- 5) El bloqueo agrario de los mestizos: la política de negación de tierras a los mestizos pobres, en constante aumento demográfico fue un factor que estimulo el crecimiento del latifundio.

El latifundio y las tierras comunales<sup>44</sup>, eran las que realmente formaba

---

<sup>43</sup> Permite comprender por qué la sociedad colonial exigía la existencia de tierras en que los indígenas podían trabajar para sustentarse, para tributar, y para estar en condiciones de ir a trabajar en forma casi gratuita a las haciendas y labores y a otras empresas de los grupos dominantes. También incluía el interés económico de la monarquía; para que los indios permanecieran en sus pueblos, y fuera posible controlados para la tributación era indispensable que tuvieran ahí unas tierras suficientes para no ir a buscar a otra parte.

<sup>44</sup> *Sobre las tierras de los pueblos de indios* es necesario explicarlo un poco más, se puede distinguirse tres tipos de tierras de indios existentes: En primer lugar, aquellas llamadas "ejidos", "ejidos o pastos" o "montes y pastajes": era la tierra indispensable y de uso común en los alrededores del pueblo para recolectar madera y otro material de construcción, madera y hojas secas para leña, espacio para exponer al aire y el sol hilos y telas y para soltar animales de propiedad particular. El segundo plano- y de mayor importancia- las tierras comunales, llamadas de muchas maneras: comunes, de comunidad, comunes de sementera, comunes de labranza y sementera. El punto de partida de estas tierras fueron las que la corona les concedió a todos los pueblos en la época en que fueron creados -la época

el cuadro del agro colonial. A pesar que existió la propiedad rústica mediana y pequeña de indios ricos y ladinos, estas son fenómenos poco generalizados.

La tierra sin indios no valía nada, el gran valor de los indios como creadores de valor, aconsejaba la adquisición de grandes extensiones de tierra.<sup>45</sup> La ideología de los criollos, "el criollismo" reproducían prejuicios acerca de estos, la realidad histórica era otra<sup>46</sup>: el indio estaba obligado a acudir al trabajo de las haciendas y labores coloniales bajo la presión del sistema de repartimientos; el indio tenía que trabajar también para producir tributo al rey; y después de trabajar para los hacendados y para el rey- o los encomenderos-, el indio tenía que trabajar para sostenerse asimismo y a su familia. El indio es el trabajador de la tierra.

El problema de las epidemias, de las pestes de la viruela y de sarampión causó estragos en los pueblos de indios<sup>47</sup>. La implantación colonial provocó una verdadera catástrofe demográfica: se estima que la población de "El Salvador" desciende de 130,000 a 60,000 habitantes en éste brevísimo periodo, y no pocos núcleos desaparecen.

---

de las reducciones-. *Fue corriente llamar ejidos al conjunto de aquellas tierras comunales, englobando las de sementera y las que eran los propiamente ejidos.*

<sup>45</sup> El valor de una hacienda incluía su derecho a un número determinado indios de repartimiento.; también se compraban labores y haciendas con el objetivo de no cultivarlas para disponer de sus indios de repartimiento en los trabajos de otra empresa agrícola. Martínez Peláez, Severo *Op Cit.* Paginas 235 -247

<sup>46</sup> 1) los indios son haraganes, no trabajan si no se les obliga; 2) los indios son inclinados al vicio y que aumentan entre ellos las borracheras-escándalo si no se les tiene ocupados con el trabajo obligatorio; 3) los indios no padecen pobreza, viven conformes y tranquilos.

<sup>47</sup> En conjeturas sobre las razones de la desaparición casi completa del cultivo del cacao y en la recolección de bálsamo en El Salvador, plantea que las epidemias de viruela, de sarampión, seguidas de una endemia de malaria y posiblemente de fiebre amarilla en las zonas bajas de la región, fue la causa principal de la disminución vertiginosa de la población. Browing, David. *"El Salvador: la tierra y el hombre"* Ed. DG. PP MINED. El Salvador 1973. Pág. 119.

El nivel de desarrollo de las fuerzas productivas se reflejaba en las técnicas que se pusieron en manos de los indios, que giraban entorno a la azada, el machete y el hacha y en menor proporción el uso del arado, con esa capacidad productiva, la explotación asalariada hubiera arrojado ganancias insignificantes, que no estimulaban ni consolidaban la colonización; el salario hubiera coexistido artificialmente junto a una capacidad productiva que correspondía a etapas de desarrollo económico anteriores al capitalismo más incipiente.

Los mestizos no formaron clases, sino capas<sup>48</sup>-- en cuyo seno maduraba eventualmente una clase social<sup>49</sup>-. En el campo se formaron núcleos rurales de gente mestiza y/o ladina<sup>50</sup>, con gran importancia numérica que revelaba una capa media de mestizos pobres, trabajadores, segunda fuerza productora explotada después de los indios.<sup>51</sup>

El mestizaje configuro tres capas medias urbanas: la plebe, los artesanos y la capa media alta urbana. La plebe, hacía referencia exclusivamente su nivel de pobreza y a cierta conducta general que aparecía como propia de la gente, masa pobre de la ciudad. Los

---

<sup>48</sup> Una capa social-- diferenciándola de la clase social-- es un grupo numeroso de personas que, en una sociedad, presentan un nivel de riqueza o de pobreza semejante, pero que, debido que no desempeñan una función económica común y bien definida en el régimen de producción y de propiedad, tampoco reconoce intereses económicos comunes ni reaccionan con solidaridad que es propia de las clases. Con la salvedad que en situaciones históricas determinadas, son arrastradas estas capas por las clases y puede actuar en una dirección bastante precisa. Martínez Peláez, Severo *Op Cit.* Páginas 264-347.

<sup>49</sup> las clases sociales, si realmente lo son, se definen por su unidad de función económica y de intereses, que les son esenciales, y no por su ubicación relativa a otros grupos La ubicación relativa puede emplearse como un elemento de definición de las capas como carentes de unidad funcional, y aún allí es insuficiente y requiere el señalamiento de otras características.

<sup>50</sup> Conjunto de personas que no eran indias ni españolas o criollos que incluye mestizos y negros.

<sup>51</sup> Los ladinos rurales aparecen en las haciendas, como "familias de asiento"; eran trabajadores agrícolas libres, desprovisto de tierra de cualquier otro medio de producción, y, en consecuencia, económicamente apesados y explotados, que trabajaban a cambio de usufructo de la tierra ajena que habitaban -sin llegar a ser trabajadores asalariados estrictamente- .

artesanos, a pesar de ser un sector de trabajadores definidos - e importantes- por rasgos comunes a todos los oficios<sup>52</sup> mostraban una falta de cohesión y unida. La gran mayoría de los trabajadores artesanales pertenecen a la plebe, es decir a la gente pobre o paupérrima de la ciudad. Un grupo reducido de artesanos acomodados integraba, junto a un grupo de proveedores no artesanales una capa media urbana de abastecedores acomodados. Las capas medias urbanas, caracterizada como pequeños propietarios explotadores de obreros y empleados de comercio, se incorporaron a la clase media alta, embrión débil de la pequeña burguesía.<sup>53</sup>.

Gradualmente en la reproducción del esquema colonial, se van borrando los matices étnicos dentro del gran conjunto, pero comienza a ser evidentes las diferencias de orden económico y social, tanto en el campo como en la ciudad.

El modo de producción colonial se afincó en la apropiación de la tierra y el sometimiento de la fuerza de trabajo social indígena y ladina, que se reprodujo, mediante un modelo de monocultivo de exportación dependiente<sup>54</sup>. El modelo integrado por el Cacao y el Bálsamo que desde el siglo XIII hasta el XVI ( $\pm$  300 años) fueron los monocultivos iniciales.

---

<sup>52</sup> Talleres pequeños, jerarquías de maestros, oficiales y aprendices, empleo de instrumentos relativamente simples y no otra fuerza que la humana.

<sup>53</sup> La capa media alta no era exclusivamente una capa urbana, se prolongaba y completada en la capa media alta rural, de los pueblos, y estaban presente en donde hubiera propietarios de rango medio no colonial.

<sup>54</sup> La agricultura colonial, estaba compuesta por dos áreas: primero, la agricultura de subsistencia, esta producción material de medios de consumo era la base del trabajo indígena que soportaba la "Economía de exportación" o producción para el comercio, sin colocar los metales preciosos, esta producción era agrícola, por ello la concentración en productos primarios o sea minerales y vegetales básicos. En esta operaba un ciclo basado en un producto principal y otro secundario sujeto a la demanda de la metrópoli o del mercado europeo y luego a las provincias.

El Cacao fue el primer producto agrícola de exportación, origen también de la primera gran crisis.

En "El Salvador", las plantaciones de los Izalcos, entre 1540 y 1550 fueron reconocidas como las más ricas de la audiencia de Guatemala, y cobro mayor importancia con el proceso de conquista y cierre de las plantaciones principales<sup>55</sup>. Se cultivaba Cacao periféricamente en otras partes como Santa Ana, San Miguel, y el Valle del Jiboa.

La explotación del cacao de los Izalcos se llevó a cabo bajo el régimen de la Nueva Encomienda. Fue tan intensa la explotación que en 1556, la mayoría de los habitantes nativos habían muerto. Se necesitaba más fuerza de trabajo, y debieron traer indígenas de otras regiones. Otro rasgo fue que los encomenderos y sus descendientes se enriquecieron extorsionando a los indígenas con el pretexto del tributo. Se impone la lógica que en la época de decadencia, esta afectaba en primacía a la población indígena. En el caso de El Bálsamo, la demanda se difundió después de la conquista, pues se uso como unguento, medicamento y cosmético, era común en Nueva España y Europa, lo mismo que el Cacao, los mercaderes españoles obtenían el Bálsamo de los indígenas mediante la Nueva Encomienda.

#### 1.2. ACUMULACIÓN ORIGINARIA DE CAPITAL (1660 - 1896)

Con la conquista y sometimiento de los pueblos originarios, la colonización española implanta la explotación, dominación y control de

---

<sup>55</sup> Había plantaciones en las dos costas de la audiencia sin embargo la fuente principal de Cacao estuvo en la franja de los suelos volcánicos muy fértiles, a lo largo de la costa del pacífico, desde Tehuantepec hasta las llanuras noroccidentales y de las costas de Nicaragua hasta Nicoya.

la nueva sociedad; Pero mas importante aun, implanta nuevas relaciones sociales de producción (la primacía de la propiedad privada, la apropiación "esclavista" del plus producto y excedente económico).

El excedente económico apropiado por los encomenderos y los comerciantes criollos y españoles con la explotación principalmente de la Nueva Encomienda aplicada a la producción y comercialización del Cacao sirvió de base en tiempos de crisis económica. Una vez agotada la veta cacaotera la élite señorial giro sus ojos en el Xiquilite, desplegando todo su esfuerzo en el monocultivo de ese arbusto.

#### 1.2.1. ETAPA DEL AÑIL (1660- 1864)

El Xiquilite o añil. Los españoles y criollos asentados en la provincia salvadoreña iniciaron el cultivo extensivo, para la exportación comercial<sup>56</sup>. La producción y el ciclo comercial tuvieron dos etapas, la primera entre 1580-1620, donde las exportaciones de Añil reemplazaron las de Cacao; En la primera fase no hubo plantaciones organizadas la mayor parte de la producción quedaba en manos de los indígenas, quienes conocían el proceso y podían ser obligados a trabajar en él, se inicio bajo la Nueva Encomienda. La segunda etapa -se dio en las plantaciones de añil en las haciendas-, en primer lugar, se apropiaron, alquilaron o adquirieron tierra a lo largo de las tierras bajas del pacífico para cultivar añil, construyeron facilidades para extraer el tinte y se interesaron en los aspectos técnicos de la producción.

---

<sup>56</sup> El Cultivo del producto de tinte vegetal, destinado a la industria textil europea, se extendió en las zonas costeras del pacífico de Guatemala (zona de Escuintla), El Salvador (zonas bajas del norte y del sur) y Nicaragua (estrecho de Rivas). Cardenal, Rodolfo *Op Cit.* Pág. 128—134

La opción de estar en el campo, intensificó la presión sobre la tierra, y por lo tanto, aumentó la supresión de las tierras realengas y de los pueblos de indios. Estas usurpaciones fueron legalizadas vía la "composición de tierras", propiciado por la misma monarquía, necesitada de fondos.

"La composición de tierras fue especialmente importante en El Salvador por el cultivo de añil. Entre 1700-1734 se autorizaron más de 130 en la provincia San Salvador, San Miguel y San Vicente. En Sonsonate se autorizaron 85."<sup>57</sup>

El añil se cultivo, a diferencia de cacao, en las propiedades privadas de los españoles, aunque también se cultivo en algunas propiedades comunales de los indios y en los predios de los poquiteros, los pequeños propietarios rurales.

"La extensión del cultivo del añil en el territorio salvadoreño empezó a las zonas costeras, luego en los suelos volcánicos de las laderas bajas, pero sobre todo en la tierra de barro y talpetate. Los lugares donde principalmente se expandió fueron: Cabañas, Chalatenango y norte de San Miguel."<sup>58</sup>

La expansión del añil consolidó la propiedad privada<sup>59</sup>, y se debe agregar la necesidad de la fuerza de trabajo, sobre todo en la época de cosecha de la hierba. Esta nueva faceta se dio bajo el régimen de trabajo de El Nuevo Repartimiento de indios y aunque secundario, debe destacarse el impulso a la contratación voluntaria en una relación

---

<sup>57</sup> Flores Macal, Mario *Op Cit.* Pág. 17 y siguientes.

<sup>58</sup> Flores Macal, Mario *Op Cit.* Pág. 30 y siguientes.

<sup>59</sup> En el transcurso del siglo XVI y XVII, y alrededor del añil se inició la consolidación de la clase de los terratenientes. Las ganancias y los buenos precios del añil dieron cohesión y poder político.

"salarial" aunque fuese ínfima la paga obtenida. Una de las contradicciones más importantes entre los hacendados y los peones de los Obrajes fue el salario de dos reales diarios que no siempre se abonaba en dinero sino en especie.

La consolidación de la hacienda añilera trajo consigo una despoblación<sup>60</sup>. Pueblos enteros fueron despojados de sus tierras comunales para dedicarlas casi exclusivamente al cultivo del añil y la ganadería; El cultivo de añil no requería mucha mano de obra, pero si en cuanto a su procesamiento en los obrajes donde la temporada del cultivo duraba 4 meses<sup>61</sup>. Las excesivas demandas de mano de obra de los hacendados fue la causa principal de que los indios fueran exterminados, el despoblamiento estaba causado no sólo por el Nuevo Repartimiento, en sí, sino por el trabajo en los obrajes del añil, muchos de los pueblos que se mencionan -en un informe de 1550- habían desaparecido alrededor de 1590 y casi todos los que quedaban se habían reducido drásticamente en la segunda mitad del siglo XVIII.

*Según Macal, en "1550, 70 pueblos del Este de el actual El Salvador tenían una población total de casi 30,000 habitantes en 1590 quedaban 50 pueblos con una población total cercana a 8,300"; "Quezaltepeque, tenía 1,000 indios en 1550 y ninguno en 1740, Guazapa había sido un pueblo indígena con muchas tierras comunales, para el año 1740 se le describe como una aldea "indígena pequeña".*

Cabe ahora hacerse la pregunta ¿el añil fue uno de los orígenes de la

---

<sup>60</sup> Al quedar la tierra vacía, el latifundio comenzó su extensión, según Flores Macal, muchas comunidades del norte del país en donde estaba el reservorio añilero, habían dejado de existir. Esto explica en parte porque las haciendas vinieron a ser el aglutinante de la población, ya que el 30% del total indígena y ladino vivían allí. Pág. 11--40.

<sup>61</sup> Flores Macal, señala que el obraje de añil en el caso salvadoreño, se realizaba mediante trabajo humano utilizando los pies para macear la hierba al interior de las pilas. Proceso intenso que necesitaba mucho trabajo indígena.

acumulación originaria de capital?

El añil fue el elemento clave para la consolidación del hacienda, conformó la dependencia, cohesión a una élite e incidió (siglo XIX) en el proceso de separación de los medios de producción de sus productores directos, por la vía violenta. Se expresa en la producción de añil entre 1772-1820, en el cual funcionó la sociedad de Añileros<sup>62</sup>.

En 1830, hay una prehistoria de la acumulación: la violencia del despojo añilero fue tan drástica en ese periodo –sin mencionar los factores políticos-, que su respuesta no se hizo esperar: el levantamiento campesino en contra de la élite añilera de 1833.<sup>63</sup>

Los hacendados y comerciantes fueron los sectores hegemónicos que usufructuaron la Independencia –sin revolución- Republicana de Centroamérica, provenientes de los criollos y las capas medias altas; en el caso salvadoreño las capas medias altas con la bandera del liberalismo y el relativo control político y administrativo de la provincia, ensancharon y fomentaron su poder económico<sup>64</sup>. La nueva élite se empeñó en expandir su comercio con Inglaterra, fomentando así

---

<sup>62</sup> Entre las reformas Borbónicas habría que aludir a la creación del gremio de productores pequeños y medianos de añileros de San Vicente, realizada por el capitán general Matías de Gálvez quien creó la Sociedad de Cosecheros de Añil, el 6 de septiembre de 1782. Se creó un fondo para ser administrado por la sociedad con el fin de financiar la producción. Flores Macal, Mario *Op Cit.* Pág. 36. Ver cuadros 8, 9 y graficas 1 y 2 en anexos.

<sup>63</sup> La sublevación es comandada por Anastasio Aquino “el Indio Aquino”, que levantó a los Nonualcos (poblaciones al Sureste de San Salvador), organizó un ejército, liberó un territorio, conquistó poblaciones incluida San Vicente de Lorenzana donde se cuenta se coronó “rey de los Nonualcos” con la corona de San José de la Iglesia del pilar de esa ciudad y puso en jaque al gobierno de Prado. Los motivos principales del alzamiento eran la explotación de la mano de obra indígena en las haciendas de Xiquilite y en los obrajes de Añil, en los excesivos tributos y las levas-reclutamiento- permanentes de los jóvenes indígenas para los ejércitos de los criollos, en los que morían sin sentido para ellos.

<sup>64</sup> Tras el período federal se inaugura una nueva etapa en la división territorial de El Salvador: la rápida creación de nuevos departamentos. A lo largo del tercer cuarto del siglo XIX (hasta 1875) se configura el mapa departamental actual, pasando de 5 departamentos grandes con un promedio de 4,200 km<sup>2</sup> a 14 pequeños con un promedio de 1,500 km<sup>2</sup>. ver PNOTD, Sistema Urbano y Poblamiento –poblaciones Ciudades Regiones y Demarcaciones.-2004 Pág. 35.

la apropiación del excedente económico por la vía del comercio, y la inserción con la nueva metrópoli (Inglaterra).

Luego de la independencia, se mantenía la estructura de tenencia de la tierra así: 1) propiedad comunitaria indígenas y propiedad comunitaria ladina; 2) propiedad ejidal, perteneciente al municipio, de la que una parte dábese en arrendamiento y la otra se concedía para usos comunales; 3) tierras poseída exclusivamente por el sector hegemónico (hacendados latifundistas) y; 4) tierras de la iglesia siendo una extensión reducida. Esta distribución impactó en la configuración de la elite dominante ante la decadencia y crisis de la producción y comercialización de añil<sup>65</sup> y su afán de acrecentar su poder económico.

Se inicia una recomposición de la producción en El Salvador promoviéndose la diversificación agrícola con la introducción del algodón, el café, la caña, el tabaco y con el descubrimiento de minas de oro, estos nuevos ingresos contribuyeron también a la monetarización de la economía en la fase post-independencia, a la par de mecanismos externos como: el comercio exterior y los préstamos.

#### 1.2.2. ETAPA DEL CAFÉ (1864-1896)

La gestación de El Modo de Producción Capitalista de El Salvador fue impulsada por el avance del sistema capitalista a nivel mundial, el desarrollo de las fuerzas productivas y las modificaciones de las

---

<sup>65</sup> Otros factores que contribuyeron a esa crisis fueron las mismas guerras civiles a causa de las contradicciones internas del sector hegemónico (criollos –conservadores y capas medias altas-liberales), y el hecho de que Inglaterra empezó a importar el añil de otras latitudes, agregado el bloqueo marítimo inglés a las costas del pacífico salvadoreño (1824-1844) y (1850-51). Consecuencia de todo ello fue la decadencia del cultivo que se acentuó en 1832-1850, cuando la producción cayó, hasta los años críticos de 1879 – 1882, cuando se descubrieron los productos sintéticos.

relaciones sociales de producción. Es decir está determinada por la expansión del capitalismo nivel mundial.

En esta etapa, podemos definir un período (1800–1890) en el cual se desarrolla una gama de hechos que configurarán la acumulación originaria de capital. Aquí Inglaterra, establece relaciones mercantiles que fomentan la liquidación de las relaciones sociales precapitalistas, es decir del modo de producción colonial.

Según Menjivar, ya en 1824<sup>66</sup>:

“las tiendas... exhibían crespones de China, pañolones de la India, Linos Irlandeses, algodones de Manchester y cubiertos de Birmingham”. Los productos eran surtidos en un 50% por Inglaterra, todo esto determinado por la liberalización de la política comercial y sus efectos sobre los precios.

Para profundizar y ampliar las relaciones mercantiles los mecanismos fueron diversos: la monetarización interna y el uso de la moneda en las transacciones comerciales dejando de lado el crédito colonial o pago en especie, otro mecanismo fue la adopción de préstamos (el primero fue otorgado a la Federación de Centro América en 1822).

El comercio exterior aumento desde 1876, y se expande con los países capitalistas. Hay un crecimiento de las exportaciones, para 1881, el café supera el valor exportado de añil y se consolida hasta llegar a explicar el 80% en el año de 1904, el resto de exportaciones son azúcar y arroz hasta 1922, se incorpora el algodón a partir de 1924.

---

<sup>66</sup> Este apartado esta basado en el memorable libro de: Menjivar, Rafael. “*Acumulación Originaria y Desarrollo del Capitalismo en El Salvador*”. Colección debate. Ed. EDUCA 1980. Costa Rica paginas 25—75. y 85-130. (ver cuadros 10, 11,12 y 13 en anexos).

Son destino de las exportaciones los países europeos: Alemania, Holanda, Noruega y Suecia frente a los EE.UU.; en las importaciones el mayor proveedor era EE.UU. complementado por los países europeos. Finalmente un panorama general lo puede dar el saldo positivo de la balanza comercial.

Otro fenómeno es el ascenso de la dominación norteamericana basada en la exportación de capitales y el comercio en el periodo 1908-1930 y ha partir de este escenario se inicio el proceso y los mecanismos de acumulación originaria de capital (1864-1897) <sup>67</sup>.

Hay una necesidad intrínseca para el nacimiento del modo de producción capitalista, que es la apropiación privada sobre los medios fundamentales de producción. Menjivar, reconocen lo mecanismos y formas de separación de los trabajadores con su medios de producción (especialmente la tierra). El procedimiento inicia con el saqueo de terrenos comunales (ejidos y tierras comunales), la incautación de bienes eclesiásticos y enajenación de bienes públicos baldíos principalmente. Los procedimientos de acumulación originaria fueron:

#### 1.2.2.1. SAQUEO DE TERRENOS COMUNALES.

Las condiciones favorables en el mercado del café y el descalabro del añil presionó la antigua estructura agraria colonial con la intensificación del cultivo del café, la presión por fuentes de fuerza

---

<sup>67</sup> La exportación de capitales con inversión directa aumenta desde 1914 siendo ferrocarriles y minería las más significativas; En cuanto a la exportación de capitales productores de intereses, existe un registro de empréstito negociado en 1922 por valor de \$ 21, 500,000 con el objetivo de: cancelar la deuda inglesa, realizar obras públicas, terminar el ferrocarril panamericano y cancelar deuda interna.

de trabajo, tierras, transporte y capital. La naciente clase capitalista al margen de la institucionalidad jurídica vigente inicia la expropiación- apropiación de tierras comunales coloniales en diferentes regiones del país: Texistepeque, Otsuma, San Miguel, Santa Tecla.

Ejemplo citado por Menjivar y dado por Browing es Juayúa, en el centro del distrito cafetalero occidental que muestra la transformación de un pueblo rodeado de tierra comunal colonial, en una población rodeada de plantaciones de café, de propiedad privada. Concluye pues, en el caso de Juayúa que la abolición de las tierras comunales coloniales en 1881 solo legalizo el procedimiento de enajenación de las tierras, que estaba bien avanzado. Según Menjivar, no menos del 40% de las tierras censadas en 1878, estaban cubiertas de tierras ejidales y comunales coloniales. Estas tierras serian las afectadas con el proceso de "extinción" (expropiación- apropiación) de Ejidos y Tierras Comunales, etapa que dura 20 años siendo intensa en los primeros diez.

Fecha el 15 de febrero de 1881 se emite la denominada, "ley de extinción de comunidades" que, de acuerdo a las estimaciones de Menjivar, afectaban un 15% aproximadamente del territorio agrícola. Se complemento con la ley de extinción de ejidos emitida el 2 de marzo de 1882 que afectaba las tierras municipales. En los considerandos planteaban que el sistema ejidal era obstáculo al desarrollo de la agricultura en tanto anulaba los beneficios de la propiedad en la mayor y mejor parte del territorio.<sup>68</sup>

---

<sup>68</sup> La confusión creada por el saqueo a que se vieron sometidos en sus mayorías los ejidarios y comuneros se refleja a nivel legal en una serie de decretos aclaratorios, y medidas adicionales en cuanto a la extinción, que se extienden hasta 1897.

#### 1.2.2.2. INCAUTACIÓN DE LOS BIENES DE LA IGLESIA.

En el caso salvadoreño, la base del sostenimiento económico de la institución fueron las llamadas cofradías, la iglesia no contaba con la propiedad pero se apropiaba del trabajo excedente de las cofradías y gozaba de parte del usufructo de la tierra.<sup>69</sup>. Los ingresos de la iglesia -en forma general-corresponden al producto de tierras no registradas a nombre de cofradías, sino a comunidades indígenas (pueblo de indios). El golpe más fuerte contra la iglesia, sería -en lo rural- por la vía indirecta con la afectación de las tierras de las comunidades indígenas en 1881. En cuanto a bienes urbanos confiscados fueron destinados a cuarteles y funciones públicas (correos, universidad, palacio nacional y sexto de caballería).

#### 1.2.2.3. ENAJENACIÓN DE BIENES PÚBLICOS BALDÍOS.

En El Salvador entre los años 1859 y 1863 Gerardo Barrios transfirió haciendas pertenecientes al Estado señalando la obligación, de dedicarlas al cultivo del café, de igual manera entre 1881 y 1896 las tierras en manos del Estado por la falta de titulación de extensiones proveniente de la extinción de ejidos y comunidades serían transferidas a la propiedad privada de los cafetaleros.

#### 1.2.2.4. OTROS MECANISMOS DE ACUMULACIÓN.

Se gestan mecanismos relacionados a la forma de convertir al productor directo en "trabajador libre" separándolo de la posesión de la tierra; otros a las formas de aumentar la masa de dinero destinado a

---

<sup>69</sup> Según Menjivar: el informe de Gutiérrez y Ulloa de 1807, únicamente aparecen dos unidades registradas a nombre de una congregación religiosa: los dominicanos. Si se suman las registradas por otros estudios, el número es mayor que la registradas por el informe mencionado.

transformarse en capital dinero. Ejemplo del primero y paralelo al proceso expropiación de ejidos y comunidades se emiten leyes destinadas a "limpiar la tierra"; el 5 de enero de 1884 el ministro de justicia decreta la llamada ley de desocupación de las fincas arrendadas<sup>70</sup>. En relación al segundo aspecto, se encuentra la entrega gratuita de parte del Estado a los cafetaleros incluso, en la primera etapa a los ejidos y comunidades, de abonos, almácigos de café, excepción de impuesto y servicio militar.

Se inicia también un proceso de centralización y concentración de capital a través del financiamiento externo de las actividades cafetaleras (compra, almacenaje, transporte) y "la transferencia" de capital, (entendido como el acervo de capital traído por inmigrantes)<sup>71</sup> creando monopolios en el beneficiado y exportación de café<sup>72</sup>. Según Menjivar: la burguesía agroexportadora cafetalera no provino de los sectores añileros, no fue el núcleo principal de los recursos para impulsar el cultivo del café. Esta masa provino fundamentalmente de la burguesía inglesa, los inmigrantes y los comerciantes<sup>73</sup> convertidos en capitalista mercantiles. El único matiz nuestro es que los sectores añileros no predominaron pero fueron parte de la naciente burguesía.

---

<sup>70</sup> Se autoriza a los alcaldes a petición del "arrendador a que pretendiera la desocupación en la cosa arrendada" (Art. 4) para compeler al arrendatario a desocupar la finca arrendada. En caso de resistencia sería lanzado por la fuerza, con todos sus aperos y moradores, sin perjuicio de las correspondientes causa criminal." En posteriores leyes, se autorizaría la quema de los ranchos.

<sup>71</sup> Las clases dominantes se rehacen, y las corrientes migratorias permiten la incorporación de nuevos miembros que son portadores de relaciones sociales de producción del régimen económico y el estrato social en que se forman, siendo estos más desarrollados que las sociedades en que se insertan

<sup>72</sup> Ejemplo de la centralización y concentración en la producción de café, se comprueba con el control en la fase del beneficio de café que había logrado los inmigrantes entre 1922 y 1930 en el que de 24 beneficios de café 17 pertenecía a inmigrantes y en 1930 ya controlaban los beneficios más importantes.

<sup>73</sup> Ejemplo de esta inserción serán el pequeño comercio; en la comercialización y benefició de café; en la actividad financiera y en la producción cafetalera por los conocimientos técnicos inherentes. Se conocen casos de David Bloom y Co. que financia actividades relacionadas con café y que serían los principales banqueros del gobierno.

## 2. LA EVOLUCIÓN DEL MODO DE PRODUCCIÓN CAPITALISTA : EL MODELO DE ACUMULACIÓN DE CAPITAL EN EL SALVADOR

La transformación agraria realizada por la reforma cafetalera en el último tercio del siglo XIX que consistió en el desmantelamiento de la estructura colonial de los pueblos, supresión casi total de las tierras comunales, incremento de las rancherías(haciendas y fincas), introducción de indios en ellas, multiplicación en gran escala de la propiedad de agraria pequeña en manos de mestizos, y elevación de número de empresas agrícolas grandes o nuevos latifundios cafetaleros; aportó a la configuración de un cuadro de latifundios y minifundios, problema agrario en el siglo XX.

### 2.1. REPRODUCCIÓN DEL MODO DE PRODUCCIÓN:

#### El MODELO AGRO EXPORTADOR (1896-1950)

La combinación de un modo de producción capitalista dominante y otro no capitalista dominado, particulariza su circuito de producción-distribución (comercialización)-consumo, y las relaciones entre los diferentes sectores<sup>74</sup> (I, II). Son también relaciones entre diferentes relaciones de producción, y relaciones entre la economía periférica y la central fundamentalmente en términos de "importaciones" y "exportaciones" de mercancías, fuerza de trabajo y capitales, moldeando una forma particular.

#### 2.1.1. LA REPRODUCCIÓN DEL SISTEMA PRODUCTIVO.

Se crearon en El Salvador dos grandes áreas productivas, uno de

---

<sup>74</sup> Marx, considera la existencia de 2 sectores básico en la producción (bienes de consumo y medios de producción) y estudia la dinámica entre ambos sectores que genera la reproducción del capital social. (Para una breve contextualización de este tópico ver sobre caracterización del modelo en la periferia del sistema Cáp. I)

productos para la exportación dominante y otro para el autoconsumo y para el mercado interno. Que a su vez crearon circuitos de distribución comercialización y consumo que gestaron el modelo agroexportador.

La imagen del comercio exterior salvadoreño se caracterizó por la inserción a la economía capitalista internacional como productor de materias primas e importador de bienes manufacturados. Las exportaciones fueron de alimentos y materias primas, y la inexistencia de exportación de manufacturados expresaban un desarrollo inferior de este. Fue importador de productos manufacturados, principalmente de insumos y maquinarias para el sector exportador.

Los flujos de mercancías y fuerza trabajo, tenían lugar por medio de transacciones de mercado donde trabajadores temporales vendían fuerza trabajo a los plantadores capitalistas, medios de subsistencia eran vendidos y comprados; y el café para la exportación era vendido a compradores de ultramar<sup>75</sup>.

Al incluir los flujos del comercio exterior, después de ser importado, los medios de consumo o subsistencia se canalizaban hacia los diferentes sectores, los medios de producción y materias primas se dirigían principalmente al consumo productivo en las plantaciones y los bienes de lujo eran consumido por capitalistas y hacendados.

---

<sup>75</sup> Dejando de lado la compra y venta de fuerza trabajo y aquellos casos en que los productores directos vendían ellos mismos sus productos en el mercado, todas estas transacciones representan el espacio del cual se inserta el capital comercial.(ver figura 3, cuadros 14 y 15 en anexos).

### 2.1.2. LOS FLUJOS MONETARIOS Y SUS AGENTES.

Los flujos monetarios tienen su punto de partida en las plantaciones que a su vez dependen de la realización externa de la producción para mantener la continuidad de los procesos de compra y venta.

Las plantaciones aparecen como el único sector que tienen su partida en el adelanto de dinero, en estas condiciones son los grupos ligados a la producción para la exportación los únicos que pueden tener control financiero. En el caso de El Salvador eran los propios plantadores los dueños de los tres bancos que operaban en el país.

"El banco Salvadoreño, el banco Occidental y banco Agrícola comercial, que pertenecía a los grandes plantadores y estaban autorizado por el gobierno a emitir moneda bajo condiciones especiales, a la vez que la moneda privada (conocida como dinero de finca) circulaba en algunas áreas. Estos tres bancos fijaban la paridad del tipo de cambio, actuaban como prestamistas menores del Estado y representaron la única fuente de crédito para los medianos y pequeño plantadores y los comerciantes"<sup>76</sup>.

La dependencia que el resto de los sectores tenían al sector capitalista muestra, que el conjunto de la producción de mercancía de los otros sectores giró principalmente en torno a la producción exportadora. También el sector público dependía de la dinámica del sector exportador. Este recibía la parte más importantes de los ingresos a través de los impuestos a las importaciones y a los licores y canalizaba parte de estos ingresos hacia adentro (pago de salarios, comprar materiales para obras públicas, deuda interna) y otra parte hacia afuera (deuda externa y contratación de obras con extranjero).

---

<sup>76</sup>Sorj, Bernardo y Leo Zamose "La reproducción del capitalismo periférico exportador: estructura y contradicciones" CSUCA Y FLACSO. San José Costa Rica 1979 Pág.32 y siguientes.

### 2.1.3. LA REPRODUCCIÓN AMPLIADA Y LA ACUMULACIÓN.

El saldo de la balanza comercial indicaba la parte la plusvalía convertida en ganancias o excedente económico que los grupos internos controlaban después de realizar sus gastos de reposición de los productos importados, es decir que las relaciones monetarias entre la economía salvadoreña y el sistema capitalista se expresaban en la balanza comercial, que mantuvo un saldo favorable entre 1901-1931.<sup>77</sup>

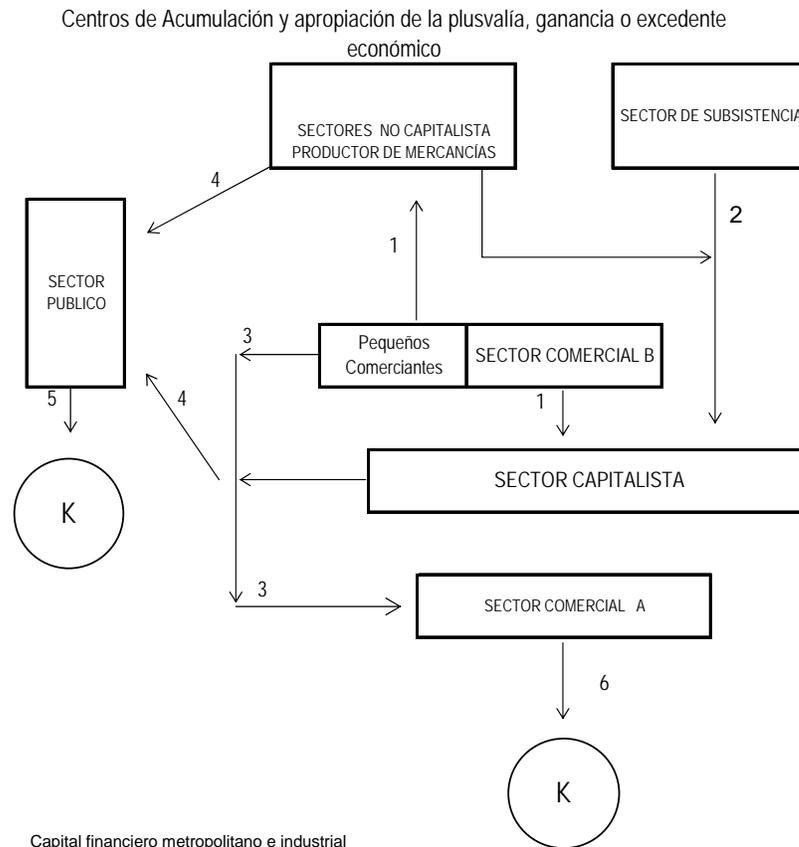
Los plantadores se apropiaban de la plusvalía de los trabajadores permanentes y temporarios, y los hacendados de los campesinos en las diversas formas de renta; esta plusvalía, plusproducto, ganancia, o excedente económico será distribuido entre los comerciantes y los productores de la mercancías producidas y el capital financiero, directamente o a través de la mediación del Estado.

La figura 2 muestra cómo la economía exportadora crea los centros de acumulación y la forma de canalizar parte de la plusvalía, ganancia o excedente económico hacia el extranjero.

---

<sup>77</sup> La necesidad de respaldar con metal precioso la emisión de moneda generaba en los períodos de mayor circulación (época de cosecha de café) estrangulamientos en el proceso económico, y encareciendo la moneda determinada que la burguesía cafetalera dejase de realizar parte de las ganancias. La solución encontrada, para mantener las ganancias, fue la reforma de 1919 que permitió los bancos emitir papel moneda con respaldo parcial, y permitir la circulación interna de dólares, avalada desde la creación de una tasa fija paritaria -2 colones por 1 dólar-. Ver cuadro 16 en anexos.

Figura 2



Fuente: basado en Sorj, Bernardo y Leo Zamose "La reproducción del capitalismo periférico exportador: estructura y contradicciones" CSUCA Y FLACSO. San José Costa Rica 1979 Pág.32

Los flujos 1 representan el plus producto, canalizado del sector no capitalista al capitalista. En forma inmediata son los comerciantes de las plantaciones que reciben parte del plus producto, generado en el sector no capitalista.

Los flujos 2 son fuerza de trabajo que se transformaron en plusvalía en la plantación. Se incluyen para mostrar la interdependencia del sector capitalista y no capitalista a nivel de los procesos productivos si bien el sentido estricto no se trata de flujos de

plusproducto. Los flujos 3 representan las ganancias comerciales de los grandes comerciantes. Ésta ganancia es parte de la plusvalía, ganancia o excedente económico generada por los sectores productivos.

Los flujos 4 representan la parte de los ingresos de las diferentes partes de la población que son retenidas por el Estado, que utiliza estos recursos en obras que favorecen la expansión cafetalera y transforman el presupuesto público en un mecanismo de redistribución que favorece al grupo de los plantadores.

Los flujos 5 y 6 aparecen como las formas directas de transferencia de plusvalía, ganancia o excedente económico generados en la economía salvadoreña hacia el centro del sistema capitalista.

La estructura de la propiedad en las plantaciones de café en 1940 mostraba el alto nivel de concentración de la propiedad: 15% de los propietarios poseían 80% de las tierras cafetaleras, en tanto que 40% del resto de los agricultores poseían 2.4% de las tierras<sup>78</sup>.

Las tierras adecuadas a las plantaciones se concentraban y una de las razones de este proceso son los niveles altos de capital necesario para iniciar operaciones.

La mayor parte de la producción para la exportación era realizada dentro del sector capitalista. La reproducción del sector productor de café significa una presión creciente sobre el sector de subsistencia y los pequeños productores que ocupaban tierras adecuadas para la plantación del café.

---

<sup>78</sup> Ver cuadro 17 en anexos.

Implicaba igualmente una mayor demanda de trabajo permanente y temporario para satisfacer las exigencias de la expansión del área cultivada; a su vez este proceso generaba una mayor demanda de alimentos del sector capitalista lo que llevaba a una mayor producción para el mercado por parte de estos y por tanto aumentaban los flujos monetarios dentro del economía. La reproducción expresaba igualmente un aumento de la importancia de las actividades del Estado.

## 2.2. LOS INTENTOS DE INDUSTRIALIZACIÓN POR SUSTITUCIÓN DE IMPORTACIONES

En el momento de la crisis mundial del capitalismo en 1929, las clases sociales en El Salvador, presentaron un alto grado de polarización- según Dada<sup>79</sup>- identificadas así:

"i) La fracción beneficiadora y exportadora de café (a veces también gran productora y gran propietaria); ii) la fracción terrateniente, gran productora y gran propietaria. La primera fracción recibe sus beneficios de la ganancia del mercado mundial, de los intereses bancarios y de las llamadas "habilitaciones" al sector productor de café que no es beneficiador; la segunda depende en gran medida de la renta de la tierra. En el mundo rural coexisten el pequeño y mediano productor agrícola; el campesino pobre, en "economía de subsistencia", que es una reserva de mano de obra para la gran producción comercial-es la mayoría- y el proletariado agrícola. En el mundo urbano, poco desarrollado, los grupos sociales existentes eran: la burguesía comercial y de servicios ligará en algunos casos a intereses industriales (textil, bebidas, etc.); los artesanos y los propietarios de los pequeños talleres de manufactura sin maquinaria industrial; los operarios de esos mismos talleres; y un incipiente proletariado industrial y fabril, en la construcción, del transporte, de la electricidad".

---

<sup>79</sup> Basado en Dada Hirezi, Héctor. "La Economía de El Salvador y la integración Centroamericana 1945 - 1960". UCA. Editores, San Salvador 1987. principalmente capítulo I y II

La economía cafetalera es creciente en los primeros 25 años del siglo XX, en estas condiciones aparece la crisis de la economía mundial. Los precios del café bajan debido a la sobre oferta brasileña que desequilibraba un mercado ya inestable<sup>80</sup>, la contracción de las exportaciones provocó la reducción de la capacidad de importar; a su vez, todo el sistema económico y las finanzas del Estado que se movilizan prioritariamente por los ingresos provenientes de la exportación de café, y toda la economía entró en estancamiento y recesión.

La imposibilidad de realizar la ganancia del plusvalor incorporado al café debilitó a las clases dominantes y agravó los conflictos de clases, se gesta el levantamiento político insurreccional del 22 de enero de 1932<sup>81</sup>.

La política económica del Estado ante la crisis, consistió en la protección de los ingresos del sector exportador, el impulso a la actividad sustitutiva de importaciones que pudiera realizarse en el comercio exterior, la defensa del empleo para evitar la agravación de

---

<sup>80</sup> Según Dada “si el quintal de café (46 kilogramos) valía 39. 39 colones en 1928 y baja en 1929 a 33.52, su precio se derrumba cayendo a 18. 76 colones en 1930 y hasta 14. 92 en 1932. En cuatro años las exportaciones de El Salvador pasan de 48. 9 millones a 14. 0 millones, siendo en ambos casos constituidos en un 93% por el café exportado.”

<sup>81</sup> Cabe señalar el inicio de las dictaduras militares con Maximiliano Hernández Martínez, que dio un golpe de Estado y se mantuvo en el poder desde el 4 de diciembre de 1931 hasta el 8 de mayo de 1944. Con la venia de la oligarquía dominante, y asegurando el apoyo de los Estados Unidos (aunque no de manera oficial) al ejecutar la mas grande masacre y genocidio contra el pueblo salvadoreño en la oscura fecha de enero de 1932. las fuentes citan: “Para finales de 1931, la represión era intensa y las masas organizadas, agobiadas por el hambre, estaban decididas a optar por la lucha armada. El 5 y 10 de enero de 1932 se convoca a elecciones municipales y legislativas, pero pocos creían que ellas fueran a solucionar el conflicto. ...El partido comunista fundado en 1930 participo y varios de sus candidatos ganaron, pero no se reconoció su victoria y se aumento la represión. Se decidió el levantamiento para un 22 de enero de 1932, pero el gobierno conoció estos planes con mucha anticipación. Farabundo Martí y otros dirigentes fueron capturados y el proyecto se vino abajo. A pesar de todo, se dieron levantamientos en Santa Tecla, Colón, Izalco, Armenia, Nahuizalco, Juayúa Tacuba y Ahuchapán. La mayoría de los rebeldes eran indígenas y campesinos del occidente...Se tomaron varios pueblos, pero estaban mal armados y aislados de los compañeros de las ciudades. No obstante dirigidos por líderes locales, como Feliciano Ama y Francisco Sánchez lograron mantener el control de algunos lugares por tres días, pero cuando Martínez contraataco con el grueso del ejército, fueron despedazados.” Documentos políticos del FMLN. s. r.

los conflictos sociales, la creación del aparato institucional capaz de permitir al Estado su intervención en la economía, y la represión social para impedir la reacción de los sectores trabajadores frente al traslado de gran parte los efectos de la crisis.

El Estado asumió un nuevo papel al inicio de la post I guerra mundial y luego de la crisis nacional. La burguesía agroexportadora intentó "congelar" la evolución de la formación nacional salvadoreña.

En 1944, año que cae la dictadura de 13 años, y luego de la crisis del poder se redefine una dictadura militar "modernizante" plasmada en un golpe de Estado, en diciembre de 1948. El nuevo gobierno establece una política "revolucionaria", que moderniza el edificio jurídico al poner las bases legales de un capitalismo "moderno", y toma las medidas de política económica tendiente a permitir la continuación del proceso de acumulación de capital. Las medidas tomadas, en resumen según Dada son:

- a) Liquidación de toda forma de cancelación de salarios en especies, lo que permitió completar la monetarización de la economía salvadoreña.
- b) Derogación de las leyes que restringen el proceso de acumulación de capital en todo un conjunto de actividades.
- c) Aumento al impuesto sobre las exportaciones de café, permitiendo un proceso de traslación del excedente del sector al exportador a otros sectores.
- d) Reforma de la ley de impuesto sobre la renta, que permite al Estado captar una mayor proporción de los beneficios.
- e) Construcción de carreteras, que a la vez que unifican el mercado interno habilitan tierra para nuevos cultivos, especialmente el algodón.
- f) Medidas de impulsó a la actividad "productiva", sea a través del crédito, sea a través de las ventajas fiscales.
- g) Construcción de una presa capaz de satisfacer las demandas de energía eléctrica, cuyo precio es reducido en un 25%.
- h) Inicio de Tratados Bilaterales de Libre Comercio.
- i) Medidas de seguridad social y organización sindical urbana bajo el control del gobierno.

En pocas palabras, un Estado que toma a su cargo una mayor responsabilidad del proceso de acumulación interna de capital -que busca la posibilidad de un proceso de industrialización sin romper el status quo interno- es el resultado de una remozada alianza hegemónica ( militares-burguesía) que surge del desarrollo del comercio exterior de la postguerra.

Entonces la sustitución de importaciones no surge de una estrategia deliberada de industrialización, sino de la tentativa de superar las contradicciones producidas por la crisis: la burguesía trata de protegerse de los efectos sobre los beneficios ocasionados por la crisis del comercio exterior.

Los intentos de industrialización entre 1945-1952 permiten una expansión del valor agregado manufacturero, mientras que la rama de bienes de consumo aumenta, la de bienes de producción disminuye su participación acosada por la renovada posibilidad de importación.

El origen de este crecimiento es el incremento de la demanda originada por expansión de la agroexportación, con todas las actividades que dependen de ella. Una característica de este proceso de crecimiento del sector manufacturero es que se realiza con una acumulación de capital constante muy limitada y pobre, fundamentándose en una utilización cada vez mayor de fuerza de trabajo o capital variable<sup>82</sup>.

---

<sup>82</sup> Que se refiere a una baja composición orgánica de capital o un capital constante en menor proporción que capital variable

El inicio del proteccionismo en El Salvador, se da mientras se realizaba una expansión industrial interna; las posibilidades del aumento del capital fijo en el café se estancaban no así en el algodón, sin embargo los ingresos del sector agroexportador seguía creciendo creando una masa de beneficios no acumulados del sector mismo, que son utilizados en expansión del sector bancario-financiero, el ahorro interno se encausó en la construcción de residencias y oficinas e instalaciones, otra parte fue colocada en inversiones rentables en el exterior. El Estado también, captaba una parte creciente de esos beneficios.

Nuevas demandas se producen: la renovación y expansión urbana que realizaba la burguesía agroexportadora y la creciente actividad constructora del Estado necesitaba de un suministro garantizado de materiales de construcción; el aumento de demanda de los textiles abrió otra posibilidad de inversión. Pero también existían obstáculos a la valorización de capital: la existencia de una oferta de energía insuficiente, de alto costo y voltaje irregular que eleva los costos de producción, la competencia de productos importados más baratos, la insuficiencia de la estructura física, la estrechez de mercados.

La respuesta del Estado militar y la Burguesía se inicio con la generación de electricidad hidroeléctrica en 1953 y la inversión de dos fábricas de calzado; se potencia la acumulación en la industria química -reducidos a jabones, cosméticos y medicina de fácil fabricación-. Se comienza a producir materiales de construcción de asbesto-cemento y se inicia la producción de cemento en una fábrica.

Este proceso de industrialización y para el consumo interno es acompañado por una mecanización progresiva de los procesos de beneficiado del café y del algodón, así como de la producción de azúcar, mercancía que poco a poco va sustituyendo a la tradicional azúcar de panela. Por otro lado en 1955 comienza producirse café soluble destinado principalmente al mercado norteamericano.

La sustitución de la producción artesanal se realiza a causa de la inversión en la producción de bienes de consumo no duraderos (textiles, calzado y jabón principalmente). Es en el sector de las "industrias intermedias" donde el proceso de sustitución es más acentuado<sup>83</sup>

Si la sustitución de importaciones es leve, el papel de las exportaciones en el desarrollo industrial es creciente. Los bienes manufacturados exportados son ampliados, esto es permitido por los Tratados Bilaterales de Libre Comercio con Centroamérica y a la exportación de café soluble a los Estados Unidos.

En resumen, son las relaciones capitalistas del modelo agroexportador el principal motor del proceso de acumulación que se da en el modo de producción de El Salvador. Ya que con la expansión del algodón y de la caña de azúcar surge un sector agrario más moderno, que limita el latifundio, eleva la renta de la tierra, favorece la monetarización de la economía y su vez, reduce la posibilidad de cultivos de subsistencia de los campesinos sin tierra.

---

<sup>83</sup> Para clarificar aún más esta evolución de la sustitución de importaciones ver en anexo 08 donde tomamos el cuadro que presenta Dada sobre las estructura de la disponibilidad interna de manufacturas.

El proceso de acumulación es posibilitado en parte por la existencia de una fuerza de trabajo abundante que puede ser sometida a un alto grado de explotación debido a las condiciones del mercado. Estas condiciones son agravadas por la utilización de la pequeña propiedad agrícola como medio de reducir el costo de reproducción de la fuerza de trabajo.

La estructura industrial que se crea tiene un alto grado de debilidad. La falta de correspondencia entre el sector de medios de producción y medios de consumo, los mercados estrechos y las dificultades tecnológicas, obligan a una producción de bienes ligeros, con exclusión de maquinaria y de equipo. Esa debilidad impide a la industria la "interiorización" de su dinámica ya que depende de la agroexportación, que a su vez depende del mercado internacional; luego queda supeditada de la canalización de alianzas con el capital extranjero y de la capacidad de invadir mercados de otros países.

No se crea en todo el proceso un sector de burguesía industrial autónomo, es la misma burguesía agroexportadora la que invierte en los sectores más dinámicos. Después, será este último sector de la burguesía más los comerciantes importadores que encontrarán en la alianza con capital extranjero un medio de acumulación rentable.

### 2.3. LOS INTENTOS DE INDUSTRIALIZACIÓN POR SUSTITUCIÓN DE EXPORTACIONES

La penetración y profundización del capitalismo en el agro salvadoreño modificó profundamente el campesinado en sus condiciones mismas de existencia, al incorporar las tierras subutilizadas en la llanura

costera y en la superficie de la meseta, para producir en forma capitalista el algodón y la caña de azúcar que tenían demanda en el mercado mundial<sup>84</sup>.

En ese momento todavía coexistían forma de producción capitalistas con otras no capitalistas, las primeras basadas en las plantaciones del café, y las segundas en el resto del territorio y en los cultivos (sobre todo de la ganadería extensiva y de los granos básicos).

Entre las formas no capitalistas existió el colonato<sup>85</sup>, que tenía características "feudales" y relaciones sociales, fortalecidas por el paternalismo y el compadrazgo. Otra forma era la "economía campesina", es decir campesinos que tienen la propiedad de una parcela que les permite atender todas sus necesidades familiares y que ni trabajan a sueldo ni contratan mano de obra asalariada normalmente, e incluso complementan su modo de vida con actividades artesanales que los convierten en casi auto subsistentes.

Finalmente, existe otra forma no capitalista, es aquella donde los sujetos no tienen parcela propia, pero arrendaban para crear una especie de "economía campesina", es decir, arriendan parcelas medianas o pequeñas con las que puedan subsistir bastante autónomamente<sup>86</sup>.

---

<sup>84</sup> Basado en el libro de Segundo Montes. *"El Agro Salvadoreño (1973-1980)"* Departamento de Sociología y Ciencias Políticas UCA. UCAeditores colección Estructuras y Procesos El Salvador 1986

<sup>85</sup> El colonato consiste en tener trabajadores a los que se les da vivienda (o se les permite construirla) dentro de la propiedad, y se les concede una parcela de tierra para que la cultiven; a cambio, tienen que entregar al dueño de la propiedad una parte de la producción (censo), o trabajar para la hacienda un número determinado de días sin cobro (a lo más se les da la comida), o trabajar por un salario menor al de los contratados de fuera.

<sup>86</sup> Cabe aclarar que no se puede dar una economía campesina pura, y aún los de esta categoría están en alguna forma articulados al mercado, vendiendo y comprando (o permutando) productos que el modo de vida les "exige".

El pago por el arrendamiento de la tierra se hacia por dos formas: o por censo (en modo similar al colonato), o en pago monetario.

La penetración del capitalismo, va a disminuir esas formas de producción no capitalistas, pero sin llegar a eliminarla por las ventajas que le suponen. Esta dinámica obedece a dos acciones: por un lado, a la necesidad de tierra para la plantación capitalista, que irá ocupando las de mejor calidad, utilizadas en esos otros modos de producción y, por otro lado, la articulación de toda la sociedad y de toda la economía al mercado capitalista.

El colonato casi desaparecerá, y desde luego se transforma en una nueva modalidad, al no darle parcela para cultivar, ya que toda la tierras es apta para los cultivos de exportación; lo reducirá al mínimo para conservar una mano de obra garantizada y fiel en las labores permanentes, pero sólo a cambio de la vivienda (ubicada en el casco de la hacienda o en los linderos), o a lo sumo le cederá parcela en tierras marginales de baja calidad agrícola.

La economía campesina tiende a ser eliminada al comprar o expropiar las tierras buenas para las plantaciones por parte de la burguesía agroexportadora; o ella misma irá debilitándose o desapareciendo ante la escasez de tierras y la multiplicación de la descendencia, que se reparte la tierra familiar (con lo que ya no tiene la extensión suficiente para ese modo de producción), o expulsa a los miembros restantes para que se incorporen al trabajo asalariado o a otros sectores del economía. Además, el encarecimiento de la vida, la

necesidad de recursos modernos adquiridos monetariamente y el empobrecimiento progresivo del suelo que requiere nueva tecnología e insumos, irán articulando este modo de producción al mercado.

Por último, el arrendamiento de la época anterior también va a desaparecer, ya que las tierras que así se cedían ahora se han vuelto productivas y son más rentables explotándolas en una forma capitalista, ya sea por el propio dueño, ya sea por arrendatario que pague una buena renta y la cultive técnicamente. A los campesinos pobres sólo se les arrendará las tierras marginales menos aptas para la plantación capitalista.

Todo este proceso conduce, a una depauperación<sup>87</sup> progresiva del campesinado, así como a una descampesinización<sup>88</sup> para crear el semiproletariado<sup>89</sup> (también en disminución) y el proletariado<sup>90</sup> (que es el requisito básico del modo de producción capitalista); pero el capitalismo es incapaz de crear los empleos y puestos de trabajo suficientes ni en el sector agrario ni en otros, por lo que se incrementa el desempleo y acrecienta un ejército laboral de reserva<sup>91</sup> que profundizará la explotación y deprimirá los salarios.

---

<sup>87</sup> Pauperización; se entiende como el deterioro de las condiciones de vida para cualquier individuo o grupo -en este caso para los campesinos- debido a ingresos menores o al alza en el costo los productos que consume. La depauperación: es una especie de despojo del que son víctimas los depauperados.

<sup>88</sup> Descampesinización: significa la desintegración del economía campesina, lo define Bartra así: "cualquiera de los dos caminos (vía Junker, vía Farmer, indicados por Lenin) lleva a la empresa agrícola capitalista, en un proceso de descampesinización y de sustitución del sistema de pago en trabajo (u otras formas precapitalistas) por el sistema de salarios.

<sup>89</sup> Semi-proletarios agrícolas: "trabajadores agrícolas que tienen tierra pero dependen cada vez más del trabajo asalariado que representa una parte mayoritaria de su ingreso"

<sup>90</sup> Son Proletarios agrícolas: "trabajadores que dependen íntegramente de un ingreso asalariado"

<sup>91</sup> Según Montes: "acerca de la relación entre las necesidades de mano de obra industrial y la destrucción de la economía campesina, se podría decir que la diferencia entre la población descampesinizada y la población efectivamente proletarizada constituye el ejército industrial de reserva. En un país dado, el ajuste entre el ritmo de descampesinización y el ritmo de proletarización dependerá del carácter del acumulación de capital pero también de la estructura interna o de la vitalidad del modo producción precapitalistas"

El capitalismo no implica que desaparezcan por completo los modos de producciones no capitalistas ni tampoco que amenacen retener la mano de obra requerida en las épocas de mayor demanda.

"Todas las otras categorías de campesino "no-proletarios" le hacen un alto servicio al capitalismo, pues, por un lado, mantienen al poblador rural en el campo, por otro lado reproducen durante la mayor parte del año su fuerza de trabajo, con lo que el capitalismo no tiene que preocuparse de ello y consigue una mayor explotación de la mano de obra estacional y, por último, obtiene un "plus beneficio" al cultivarse ciertos productos en zonas marginales y a costos más elevados que en tierras fértiles y tecnificadas"<sup>92</sup>.

Agotadas éstas medidas, necesita penetrar de otra forma por lo que promueve reformas agrarias<sup>93</sup> que amplíe el mercado de capitales y de productos al campo a la vez que extrae cada una mayor plusvalía del sector y derive esa riqueza hacia otros sectores.

*Se Profundiza el capitalismo en el agro y la consiguiente depauperación, descampesinización y proletarización de su población.*

---

<sup>92</sup> Basado en el libro de Segundo Montes. "El Agro Salvadoreño (1973-1980)" Departamento de Sociología y Ciencias Políticas UCA. UCAeditores colección Estructuras y Procesos El Salvador 1986

<sup>93</sup> Transformación agraria: es el paso de una estructura agraria a otra. La Reforma Agraria: es un caso particular de una transformación agraria. Se diferencia de una transformación agraria en que el Estado interviene como un elemento estructural activo, con cuya aparición como agente activo amplía la finalidad de las relaciones sociales en el conjunto del sistema: creando un nuevo objeto intermedio para la apropiación del plus-trabajo por medio del control de la tierra, el poder del Estado"

### CAPITULO III:

#### EL MODO DE PRODUCCIÓN/BASE ECONÓMICA CAPITALISTA SALVADOREÑA Y SU PROCESO DE CRISIS Y AJUSTE (1978 - 2003)

##### 1. CARACTERIZACIÓN DEL MODO DE PRODUCCIÓN: LIQUIDACION DEL MODELO AGRO EXPORTADOR Y GESTACION DEL NUEVO MODELO.

El modelo agro exportador se configuraba en torno a la producción de mercancías agrícolas, explotación de fuerza de trabajo obrero y campesino, comercialización exterior, acumulación interna y un Estado protector del status quo. Con la profundización del capitalismo en el agro también generó la depauperación, descampesinización y proletarización de su población, amplió la inversión e industrialización parcial en los mercados urbanos, y el crecimiento de las fuerzas productivas.

##### 1.1. EL MODO DE PRODUCCIÓN/BASE ECONÓMICA SALVADOREÑA

El Salvador esta situado geográficamente en la América Central en la zona tórrida, al norte de la línea ecuatorial y al oeste del meridiano de Greenwich. Limita al norte con la República de Honduras, al sur con el Océano Pacífico (321 Km. de costa), al este con la República de Honduras y la República de Nicaragua (golfo de Fonseca de por medio) y al oeste con la República de Guatemala. La superficie territorial, aproximada es de 21,040.79 km<sup>2</sup>. De clima tropical con dos épocas climáticas: la estación lluviosa (de mayo a octubre) y la seca (entre noviembre y abril), debido a su localización recibe mucha radiación solar y la temperatura media anual es de 24.80°C. La precipitación media anual del país es de 1.823 mm.

### 1.1.1. LAS FUERZAS PRODUCTIVAS SALVADOREÑA.

#### 1.1.1.1. LA FUERZA SOCIAL DE TRABAJO

Iniciaremos con la evolución de la población y sus tasas de crecimiento<sup>94</sup>. El primer censo de 1930, registró una población total de 1,434.361 habitantes, la que se multiplicó 3.6 veces para el último censo en 1992 y 4.6 respecto de 2003. La tasa de crecimiento de la población alcanzo su máximo valor de 3.48% en el periodo 1961-1971 que luego de un quiebre drástico entre 1971-1992 de 1.73%, se a recuperado en 2003 con valor de 2.35%<sup>95</sup>.

Las tasas de crecimiento intercensal para 2003, de la población por departamento muestra a San Salvador como el más poblado del país, y comparado con otros departamentos de elevadas cifras de población, presenta una diferencia cuantitativa y cualitativa cada vez mayor. En los últimos 62 años, el departamento de San Salvador ha crecido 7.91 veces y para 2003, 11.09, también su participación relativa dentro de la población nacional ha aumentado de 13.32 % en 1930 a 29.54% en 1992 y 31.93% en 2003<sup>96</sup>.

En retrospectiva para los años 1961, 1971, y 1992 en su orden Santa Ana, San Miguel, Usulután y La Libertad, junto con el departamento de San Salvador se mantenían como los mas poblados del país con un porcentaje de la población total de 54.35%, 55.42% y 63.46% respectivamente. Para el año 2003 el departamento de San Salvador

---

<sup>94</sup> En El Salvador se han realizado 5 Censos de población durante el período 1930-1992, dándole continuidad hasta 2003 mediante las Encuestas de Hogares y Propósitos Múltiples EHPM y las Proyecciones de población realizadas por DIGESTYC. Para una mayor perspectiva véase el apartado 2.1.1.2.2.1.

<sup>95</sup> ver cuadro 19 en anexos.

<sup>96</sup> Ver cuadro 20 y gráfica 3 en anexos.

continúa siendo el más poblado y le siguen en cuanto al volumen de población así: La Libertad (11.21%), Santa Ana (8.81%), San Miguel (7.71%) y Sonsonate (7.28%), estos cinco departamentos, incluyendo a San Salvador agrupan a esa fecha el 66.39% de la población. Cabe señalarse también que Sonsonate desplaza a Usulután que se había mantenido en el periodo 1930-1971<sup>97</sup>.

Antes se podía afirmar que El Salvador entre (1930-1971) era un país de características estructurales, dimensión geográfica y población predominantemente rural pero en el periodo 1971-2003 esta dinámica se ha modificado sustancialmente, la tasa de crecimiento rural se ha reducido de 3.31% entre 1961-1971 a 0.78% y 0.56% para 1992 y 2003 respectivamente<sup>98</sup>.

En el periodo 1971 - 2003, el patrón de comportamiento es de contraste al aumentar la tasa de crecimiento urbano de 2.8% a 3.77% debido al aumento de la migración rural-urbano y un crecimiento de 2.8 veces respecto del 1971. El gran aumento de la proporción urbana de la población total de 39.54% a 50.44% en 1992 y 59.24% para 2003 se ha debido a la migración de origen rural, a su crecimiento vegetativo y a la reclasificación de las áreas urbano-rural<sup>99</sup>.

Según la DIGESTYC, los componentes para explicar tanto la reducción-recuperación de la tasa de crecimiento intercensal así como el

---

<sup>97</sup> En la expansión y crecimiento de la población a nivel general se destaca el crecimiento del departamento de La Libertad (3.33%) que crece a un nivel superior al de San Salvador (3.04%) y al promedio nacional (2.35%).

<sup>98</sup> Ver cuadro 21 en anexos.

<sup>99</sup> Ver gráfica 4 en anexos.

crecimiento de la población urbana y rural son: la natalidad en relativo descenso, la mortalidad en claro descenso y el saldo migratorio internacional negativo. Además existen otros componentes que inciden en el crecimiento tales como la migración neta positiva rural-urbana, la reclasificación de las localidades (mayormente de rural a urbano) y la mayor anexión que pérdida del espacio poblado<sup>100</sup>.

#### 1.1.1.2. RECURSOS NATURALES, ENERGÉTICOS Y FÍSICOS

##### 1.1.1.2.1. LA ESTRUCTURA DE LOS SUELOS.

La mayor parte de los suelos se desarrollan directamente sobre sustratos volcánicos o procedentes de estos que condicionan su facilidad de manejo con fines productivos<sup>101</sup>. Veamos la clasificación del potencial productivo del suelo en el siguiente cuadro:

**Cuadro 1**

EL SALVADOR: Superficie y porcentaje del territorio y de las clases de productividad potencial del suelo.

Aptitud natural	Superficie (Ha)	% del territorio
Tierras aptas para agricultura intensiva	353,877	16.98%
Tierras aptas para agricultura semi-intensiva	231,144	11.09%
Tierras aptas para cultivos permanentes	203,003	13.58%
Tierras aptas par la ganadería	415,051	19.95%
Tierras de vocación forestal	479,602	23.01%
Tierras de protección	271,906	13.06%
Superficie par usos no agropecuarios ni forestales	49	2.35%
Total	1,954,632	100.00%

Fuente: PNDOT en base de, Roberto Rubio Fabián, Anne Germain y Roberto Góchez expuesto en el documento *"La Situación Ecológica de El Salvador en Cifras"* FUNDE 2000.

<sup>100</sup> Ver cuadros 58, 59 y graficas 50 y 51 en anexos.

<sup>101</sup> Fluvisoles 6.7 %, Andosoles 18.5 %, Latosoles Arcillosos Rojizos 39.6 %, Latosoles Arcillosos Ácidos 3.9 %, Grumosoles 12 %, Litosoles 13.3%, y Rigosoles y Halomóficós 3.1%

Las tierras aptas para cultivar y ejercer la agricultura representan un 41.65%, las tierras de vocación forestal un 23.01%, la ganadería un 19.95%, las tierras de protección un 13.05%.

En cuanto a la distribución espacial sobre el territorio de El Salvador de las clases mencionadas se pueden destacar:

- Las zonas con vocación agrícola intensiva se concentran en la Llanura Aluvial Costera del extremo occidental del país y en la zona del Bajo Lempa así como en la vega el Río Grande de San Miguel, en la ladera norte del volcán de San Vicente, en el valle de San Andrés, en el extremo occidental del embalse del Cerrón Grande y en la planicie que se extiende entre los núcleos urbanos de Santa Ana y Ahuachapán.
- Las tierras agrícolas de vocación semi-intensiva, por el contrario, se encuentran muy dispersas pero, se localizan a modo de transición entre las tierras de vocación intensiva y los suelos ganaderos, permanentes y forestales.
- Las tierras cuyo aprovechamiento es el cultivo permanente se distribuyen muy relacionadas con las tierras de vocación ganadera y forestal en las principales zonas alomadas y montañosas del país.
- Toda la zona norte del país que se extiende sobre las Sierras Fronterizas y parte de la Depresión Central presentan una vocación forestal y ganadera.
- Por último, las tierras de protección se distribuyen en zonas escarpadas de las Sierras Fronterizas y de la Cadena Volcánica Costera pero incluyen también de los manglares de los esteros de Santiago, Jiquilisco y del Golfo de Fonseca<sup>102</sup>.

Los procesos de degradación que impactan la cantidad y calida de suelo cultivable son la erosión y la desertificación, de las principales cuencas del país, aunque hay pocos estudios existen datos que indican la importancia de este proceso.

---

<sup>102</sup> Ver grafica 5 en anexos.

**Cuadro 2**  
EL SALVADOR: ESTADÍSTICA DE EROSIÓN EN VARIOS PUNTOS

FUENTE	EROSIÓN POR AÑO		LUGAR
	Toneladas Métricas por Hectárea	Lámina de suelo erosionada, en milímetros	
Fernando Suárez de Castro (1962)	70	5	Cuenca del Río Lempa
Servicios de conservación de suelos (1975)	137	-----	Distrito Forestal en Metapán
Servicios de conservación de suelos (1975)	513	36.6	Áreas rurales alrededor de San Salvador
Norman Hudson, Cultivos anuales (1979)	1000	-----	Sub cuenca del Río Acelhuate
CENTA (1985)	85.4	6.6	Parcelas en Armenia y San Julián, Sonsonate
Francisco Perdona y Salvador Solano (1986) CEREN	66	5.1	Aguas Calientes, Chalatenango
Programa Ambiental de El salvador OEA (1994)	32.3 - 36.4	-----	Sistema Sub cuenca Cerrón Grande

Fuente Original: Perdomo Lino, Francisco A., "El suelo, la erosión y la sedimentación en el Salvador".

Fuente de procedencia Josué Mario guardado. Plan Nacional de Ordenamiento y Desarrollo Territorial, sección "Entorno forestal", DD.GG.PP. Ministerio de Obras Públicas El Salvador. 2001 tabla 7 Pág.

Se destacan los datos de las áreas rurales en las inmediaciones de San Salvador donde el Servicio de Conservación de Suelos, en 1975, señaló una erosión de 36.6mm anuales de suelo así como la subcuenca del río Acelhuate donde Norman Hudson estimó una pérdida de 1,000 toneladas métricas por hectárea y año en las tierras con cultivos anuales.

#### 1.1.1.2.2. SOBRE LA GENERACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE ENERGÍA.

En este caso CEL<sup>103</sup>, constituía el principal ente generador, transmisor y distribuidor de energía eléctrica en el país, seguido por CAESS,

<sup>103</sup> En 1954, inicio un programa de electrificación que comprendió la construcción de obras como: La Presa 5 de Noviembre, que el 21 de junio de 1954 comenzó operaciones con 2 unidades de 15 MW cada una y una de 500 Kilovatios para uso de las instalaciones. La Central Hidroeléctrica del Guajoyo la cual entró en operaciones en diciembre de 1963, ubicada en el cantón Belén Guija con 15,000 Kilovatios de capacidad La planta geotérmica de Ahuachapán el 9 de julio de 1976, con una capacidad instalada de 60,000 Kilovatios. La central generadora del Cerrón Grande el 17 de febrero de 1977, con 2 generadora de 67.5 MW cada una.

cuya función básica era la distribución de energía eléctrica.

Entre 1978-2003, se amplió la capacidad de generación con la creación de la Central Hidroeléctrica 15 de Septiembre en 1983 con capacidad instalada de 180,000 Kilovatios (KV), la central de turbina a gas de San Miguel en 1984, con capacidad de 22,000 KV y el proyecto "Boca Pozo" del campo geotérmico de Berlín con 2 unidades de 5,000 KV cada una en el año de 1992. Además, de todas estas obras, también se crearon 2 centrales térmicas mas, una en San Miguel en 1984 con 31.9 Megavatios MW y Nejapa Power Plant en 1995 con 144.5 MW.

El sector energético entró en el proceso de privatización desde 1989, los pasos se iniciaron con la reestructuración de CAESS<sup>104</sup>. En enero de 1999, se divide la unidad transmisora de CEL en 2 sociedades independientes, una para dar mantenimiento a la red transmisora nacional, la Empresa Transmisora de El Salvador, S.A. de C.V.(ETESAL), y la otra para operar y manejar las transacciones del mercado mayorista, la llamó UT<sup>105</sup>.

#### 1.1.1.2.3. LA INFRAESTRUCTURA Y SERVICIOS DE TRANSPORTE.

En el caso de la movilidad de viajeros y de mercancías de el país, según (PNODT: 2004) para movimientos interiores, son:

---

<sup>104</sup> Consistió en la creación de dos nuevas empresas: la Empresa Eléctrica de Oriente (EEO) y Del Sur, que inicialmente se desarrollaron sin activos propios, subsidiadas desde CAESS. Para el año de 1996 se separa la Compañía de Luz Eléctrica de Santa Ana (CLESA) y se constituye la Superintendencia General de Electricidad y Telecomunicaciones.

<sup>105</sup> Posteriormente en el mismo año se crea Geotérmica Salvadoreña S.A. (GESAL), actualmente La Geo, S.A.

**Cuadro 3**

EL SALVADOR: TRANSPORTE DE VIAJEROS.  
MILLONES DE VIAJEROS-KM 2001

	10ª Viajeros-Km.	%
Vehículo Privado-Ligero	5.455	36,5%
Transporte Colectivo	9.497	63,5%
Bus y Microbús	7.944	53,1%
Pick-Up	1.54	10,3%
Ferrocarril	13	0,1%
<b>Total</b>	<b>14.952</b>	<b>100%</b>

Fuente: PNOTD 2004

**Cuadro 4**

EL SALVADOR: TRANSPORTE DE  
MERCANCIAS. MILLONES DE TONELADAS-  
KM/AÑO

	10ª TN-Km.	%
Carretera	2.63	99,6%
Ferrocarril	11	0,4%
<b>Total</b>	<b>2.641</b>	<b>100%</b>

Fuente: PNOTD 2004

La intensidad del tráfico en la red de carreteras, absorbe prácticamente la totalidad del tráfico interior, el crecimiento del transporte de personas y mercancías en el último decenio ha sido superior al 7% anual acumulado (PNOTD: 2004).

En cuanto a los intercambios con el exterior, los datos registraron:

**Cuadro 5**

EL SALVADOR: TRANSPORTE INTERNACIONAL DE  
PASAJEROS. VIAJEROS / AÑO 2001

	Viajeros/ Año	%
AVION	1.300.000	34,4%
CARRETERA	2.476.700	65,6%
Vehículo Particular	751.4	19,9%
Colectivo (Km.)	1.725.300	45,7%
<b>Total</b>	<b>3.776.700</b>	<b>100%</b>

Fuente: PNOTD 2004

**Cuadro 6**EL SALVADOR: TRANSPORTE INTERNACIONAL DE  
MERCANCÍAS

	10 <sup>9</sup> Tn/ Año	%
MARITIMO	6.549,6	74,3%
TERRESTRE (Carretera)	2.237,5	25,4%
AEREO	26,3	0,3%
Total	8.813	100%

Fuente: PNOTD 2004

La red de carreteras es la mayor forma de transporte de pasajeros y la vía marítima la de mercancías. La evolución del transporte internacional de pasajeros en avión ha sido muy dinámica, con tasas de crecimiento anual acumulado superiores al 6% en la última década.

Por regiones, los intercambios exteriores se producen así:

**Cuadro 7**EL SALVADOR: INTERCAMBIO DE PASAJEROS Y MERCANCÍAS CON EL  
EXTERIOR

	VIAJEROS		MERCANCÍAS	
		%		%
CENTROAMÉRICA	2.786,7	75,6%	2.065,0	23,5%
OTROS PAÍSES	900,0	24,4%	6.740,4	76,5%
Total	3.686,7	100%	8.805,4	100%

Fuente: PNOTD 2004

En cuanto a capacidad física, el ferrocarril, pese a disponer de una red relativamente extensa (602 km.), presenta una participación marginal y decreciente en el transporte nacional<sup>106</sup>. La red ferroviaria nacional se encuentra en servicio para el transporte de mercancías en un 35% y para viajeros 12%. La red de carreteras de El Salvador contaba, en el año 2001, con una longitud estimada de 10,120 Km., de los que 2,250 Km. corresponden a carreteras pavimentadas (el 22.2% del total) y 7,870 Km. (78%) son redes no pavimentadas de diversas categorías.

<sup>106</sup> Ver graficas 6 y 7 en anexos.

Las infraestructuras para el transporte marítimo, que opera para el transporte internacional de mercancías, se reducen en la actualidad al Puerto de Acajutla, que absorbe una parte importante del transporte marítimo en comercio exterior (4.6 millones de toneladas/año), pero, por diversas razones geográficas y de servicio, no la totalidad.

En cuanto a infraestructura aérea, el único aeropuerto operativo para transporte comercial es el Aeropuerto Internacional de El Salvador, situado a 40 Km. de la capital, y que opera generalmente en el tráfico internacional de viajeros (1.6 millones en 2001).

#### 1.1.1.3. INSUMOS ESTRATEGICOS: MATERIAS PRIMAS, MATERIALES Y RECURSOS.

La electricidad, el cemento y el tipo de materia prima o maquinaria y tipo importado dan forma a los insumos estratégicos de un modelo de acumulación.

##### 1.1.1.3.1. LA CADENA ELÉCTRICA<sup>107</sup>:

La estructura en generación eléctrica indica que la potencia instalada en el mercado mayorista es de 93.68% frente a un 6.32% del mercado minorista. Por tipo de recurso, la mayor participación se da por generación térmica con un 43.61%, en relación con 36.41% y 13.66% que pertenecen a la generación hidroeléctrica y geotérmica. Además, la empresas públicas son las que tienen más potencias instalada que las empresas privadas, con un 50.07% y 43.61%, respectivamente cabe

---

<sup>107</sup> Generación – transmisión - distribución –consumidores finales. Arbaiza Ojeda, Nelson Alexander y Pablo José Amaya Valencia. En tesis de graduación: “Elaboración de un modelo econométrico sobre la demanda de energía eléctrica en El Salvador para los años 1998-2003 y proyecciones para el período 2004 - 2006”. Facultad de Economía Universidad de El Salvador 2004. Pág. 28-29.

señalar también que forman un oligopolio.

La estructura de la distribución indica que CAESS es la empresa que más ventas de energía eléctrica realiza, aunque el mercado es oligopolio. En la transmisión eléctrica solo existe una empresa, por lo que actúa como un monopolio natural<sup>108</sup>.

Hay estudios que analizan la demanda de energía por actividad económica, veamos entonces que actividades económicas demandan mayor cantidad de energía eléctrica.<sup>109</sup>

El sector Comercio tiene mayor demanda consolidada (12.76 %), las actividades comerciales consumen mas energía. Le sigue la producción del azúcar (15), las actividades textiles (19) y productos minerales (28) que son actividades industriales. Un grupo significativo de la industria compraron 67,285 miles de US\$, que representan un 31.19% del total de ventas del sub-sector electricidad (32) a nivel de Consumo Intermedio<sup>110</sup>.

---

<sup>108</sup> Con la privatización del sector nacen los intermediarios, empresas que compran y venden energía eléctrica, las cuales no se encuentran conectadas a la red de transmisión. Para terminar los consumidores finales mas importantes conectados a la red de transmisión son tres: CARTOTECNIA, ANDA e INVINTER.

<sup>109</sup> Ver cuadro 8 en anexos.

<sup>110</sup> Los sub-sectores económicos mostrados en esta tabla y que además están directamente relacionados con la actividad industrial (15), (19), (28), (45), (16), (27) (29) y (25), compran 94,162 miles de US\$, y constituyen un 43.65% de las ventas del sub-sector eléctrico, a nivel de consumo intermedio.

**Cuadro 8**

## Sectores Económicos con Mayor Demanda de Electricidad 1997

No.	Código	Producto/Rama	Consumo Intermedio Total del Sector	Compras al Sector Electricidad	%
1	35	Comercio	3.938.319	27.513	12,76%
2	15	Azúcar	1.333.231	20.437	9,47%
3	33	Agua y Alcantarillados	234.428	18.867	8,75%
4	19	Textiles y Art. Confec. De Mat. Text.	1.861.070	16.07	7,45%
5	28	Prod. Minerales no Metálicos Elab.	873.706	15.958	7,40%
6	42	Ser. Comunales, Sociales y Pers.	1.750.189	15.331	7,11%
7	45	Servicios Industriales	536.152	14.82	6,87%
8	16	Otros Prod. Alim. Elaborados	2.383.611	10.893	5,05%
9	36	Restaurantes y Hoteles	2.174.425	7.594	3,52%
10	27	Prod. De Caucho y Plástico	655.814	5.813	2,69%
11	29	Prod. Metálicos de Base y Elab.	1.069.092	5.181	2,40%
12	39	Bancos, Seguros, Otras Inst. Financ.	1.510.362	5.065	2,35%
13	25	Química de base y Elaborados	2.150.603	4.99	2,31%
14	44	Servicios del Gobierno	2.488.361	4.951	2,30%
15	40	Bienes Inmuebles y Serv. Prestados	603.059	4.153	1,93%
		Otros	25.080.200	38.067	17,65%
		Total	48.642.622	215.703	100%

Miles de dólares corrientes 1997

Fuente: Reyes, Julio German *Análisis de la Demanda de Energía eléctrica del Sector Industrial en El Salvador y Sensibilidad al Precio de este Insumo en la Economía Nacional* S.R.

Según el estudio<sup>111</sup> citado, los salvadoreños utilizaban un 69.35% de la energía eléctrica para actividades productivas y destinaban un 30.62% para cubrir las necesidades básicas de las familias.

<sup>111</sup> Ver Reyes, Julio German *Análisis de la Demanda de Energía eléctrica del Sector Industrial en El Salvador y Sensibilidad al Precio de este Insumo en la Economía Nacional* S.R.

Un segundo análisis es la composición de costos por consumo intermedio de energía eléctrica de cada sector<sup>112</sup>. El sector Agua y Alcantarillados que era el tercer sector de mayor demanda de energía, pasa a ocupar el primer lugar en dependencia de energía eléctrica con el 70.42% de sus costos de producción. El sector comercio baja a la posición 10, dado que su consumo intermedio es de 6.11%. En tanto, los servicios industriales imputan el 24.19%.

#### 1.1.1.3.2. LA PRODUCCIÓN Y CONSUMO DE CEMENTO.

Desde 1949, la única empresa que actúa en el mercado es Cemento de El Salvador CESSA<sup>113</sup>. Entre 1953-1978 construyó 4 hornos, en 1997 se inició la construcción del Horno No. 5 y opera con una capacidad de 2,200 Tm/día de clinker<sup>114</sup>.

La producción de cemento tiene 2 tendencias, la primera un descenso de la producción desde 1979 hasta 1986, que significó que de una bolsa de 42.5 Kg. producida en 1979, solo se produjo 0.6 en 1984, desde ese nivel tan bajo ha experimentado un alza en el periodo restante, mostrando una expansión de la producción ya que por cada bolsa hecha en 1984 en 1998 se produjeron aproximadamente 2.9 y para 2003 3.6, influenciada por el aumento de la capacidad instalada. La cobertura de la producción respecto del consumo (1990-2003) fue del 98%, lo que indica que la producción se consume al interior de la economía y la

---

<sup>112</sup> Ver cuadro 22 y graficas 8, 9, 10 en anexos.

<sup>113</sup> En 1998 la compañía suiza Holcim compró el 20% de las acciones de CESSA y en diciembre de 2004, compra por el resto de las acciones, con la transacción Holcim pasó a controlar el Grupo CESSA, que está compuesto por las empresas Cemento de El Salvador (CESSA) y Bolsas de Centroamérica, ambas ubicadas en Metapán. Ver <http://www.cessa.com.sv/site/corporacion.asp>

<sup>114</sup> Ver graficas 11 y 12 en anexos.

importación de cemento es de menor relevancia. En el caso de materias primas referirse a la sección (2.1.1.1.1.1) de comercio exterior.

#### 1.1.2. LAS RELACIONES DE PRODUCCION SALVADOREÑA.

##### 1.1.2.1. LAS RELACIONES ESTRUCTURALES REAJUSTADAS.

El objetivo es mostrar el proceso creado en la apropiación de la tierra, el capital y activos del Estado entre 1978-2003, del ajuste en la apropiación de los medios de producción, en el control del mercado y la recomposición de las relaciones sociales de producción.

##### 1.1.2.1.1. LA PROPIEDAD DE LOS MEDIOS DEPRODUCCION:

###### TIERRA Y CAPITAL.

La concentración de la tierra, configurando latifundios y minifundios provocaba presión demográfica, masa creciente de campesinos sin tierra, expulsados a las ciudades o al exterior, depauperación constante de los trabajadores en el área rural. En 1970/1971 el 84.0% de la propiedades tenían una área menor de 18.0 %, y el caso contrario un 1.5% de las propiedades poseía un área de 43.4 %<sup>115</sup>.

La estructura agraria era del control del terrateniente capitalista. En términos de clases sería que una gran masa de campesinos de diversa formas tenía poca tierra y una pequeña clase poseía una enorme cantidad de tierra. Se confirma por el número creciente de familias sin tierra y a la profundización de la disparidad en la propiedad y tenencia de la tierra.

---

<sup>115</sup> Ver cuadro 23 y 24 en anexos.

El inicio del proceso de ajuste se da entre 1978 - 1984, con el golpe de Estado del 15 de octubre de 1979, la instauración de varias juntas Cívico-Militar y la adopción de estratégicas medidas de política económica en un contexto de lucha por el poder. Enseguida se adoptaron 3 medidas que provocaron el debilitamiento de la fracción agraria capitalista: la reforma agraria, la nacionalización del comercio exterior del café y del azúcar y la nacionalización del sistema bancario, que buscaban reformar el modelo agro exportadora, fortalecer al Estado y generar apoyo político y social suficiente para impulsar un proyecto reformistas que aislara a las fuerzas radicales de la izquierda y la derecha.

La reforma agraria<sup>116</sup> de 1980 fue la más profunda y compleja, porque afectó a toda propiedad que rebasara en un primer momento 100-150 ha, luego 245 ha, y transfirió la propiedad de las tierras arrendadas a los arrendatarios, sin importar el tamaño de las parcelas. En todos los casos, el beneficiario incurrió en una deuda pagadera en 30 años al 6% anual. La etapa II que afectaba el modelo agro exportador y las relaciones capitalistas sobre la tierra no fue ejecutada<sup>117</sup>.

En total, CEPAL estima que la reforma agraria abarcó la quinta parte de las tierras agrícolas (casi 300, 000 ha) y benefició a más de 85, 000 familias, es decir, una de cada cinco familias rurales.

---

<sup>116</sup> La fase I, afectó a las fincas con más de 500 hectáreas. La Fase II a propietarios de fincas menores de 500 hectáreas, pero por encima de los límites establecidos por la ley básica, 100 o 150 hectáreas, según la calidad de los suelos, esta fase no se ejecuto debido a que la Constitución de 1983 fijó el límite máximo de la propiedad rústica en 245 hectáreas y se concedía un plazo de tres años a los propietarios que contaban con extensiones mayores para que las transfirieran al Estado. La Fase III, estipulaba la expropiación de tierras que no fueran explotadas por sus propietarios. Se refería a cualquier predio rentado inferior a siete hectáreas.

<sup>117</sup> Como lo señalan CEPAL y Margarita Flores, la invalidada fase II de la reforma agraria, la insostenible asistencia técnica y crediticia, la incapacidad de gestión de los grupos impactados con la fase I y III. Las argucias legales con la titularización de las propiedades, los llamados presta nombres y los elevado precios de venta de tierras en casos especiales terminaron de minar la aplicación de esta reforma económica.

La nacionalización del comercio exterior de las mercancías agrícolas permitió al Estado obtener el control comercial sobre los subsistemas de agroexportación, en detrimento del poder de la facción agraria del capital. La nacionalización del sistema bancario pretendía ser la fuente estratégica de financiamiento para las reformas y medio de control financiero sobre la economía.

Otro periodo desencadenante fue 1984-1989, la gestión de una economía de guerra, por parte del PDC<sup>118</sup> permitió que las finanzas del Estado se redefinieran a favor de los ingresos por exportaciones, importaciones e impuestos tributarios directos. En este periodo, cabe decir que las tres reformas fueron bloqueadas y las políticas económicas truncadas de sus objetivos iniciales.

Para el caso de la nacionalización del comercio exterior, los mecanismos de comercialización dictados por el INCAFE y la INAZUCAR crearon cuellos de botella administrativos para poder exportar o en otros casos la corrupción. El objetivo del financiar al Estado tampoco se logro, evidenciado por la caída de las exportaciones de café y la consecuente disminución de ingresos por impuestos a estos<sup>119</sup>.

En cuanto a la nacionalización del sistema bancario<sup>120</sup>, guiado por el

---

<sup>118</sup>Se realizaron elecciones para una asamblea constituyente en marzo de 1982 y Las elecciones presidenciales en marzo de 1984 donde el PDC, ganó las elecciones, siendo electo presidente Napoleón Duarte.

<sup>119</sup> Ver cuadro 25 en anexos.

<sup>120</sup> Decretada el 7 de marzo de 1980, tenía como objetivo promover una menor desigualdad en la distribución del ingreso y de la riqueza, mediante una nueva estructura de propiedad de las instituciones nacionalizadas, democratizar el crédito mediante la extensión de sus beneficios a los sujetos económicos que habían permanecido marginados y promover la utilización más racional del ahorro interno captado por el sistema financiero (BCR). La nacionalización de las instituciones de crédito y de las Asociaciones de Ahorro y Préstamo, estableció que el Estado pagaría con bonos las acciones expropiadas de las instituciones financieras nacionalizadas; para tal efecto promulgo la Ley de Emisión de Bonos, ratificada el 14 de marzo de 1980 en el D.O. N° 53, TOMO N° 266.

BCR y la Junta Monetaria, como vía para democratizar el crédito y medio de control estatal fue corroído por partes. Ya antes de ejecutar la anunciada nacionalización, los dueños de los bancos ligados al modelo agro exportador, iniciaron una fuga de capital hacia el exterior, liquidaron prestamos y mediante "presta nombres" salvaguardaron activos. Luego negociaron con el gobierno la compensación prometida, pagando este elevados precios por acción que fueron financiados con bonos.

Otro periodo abarca entre 1989-2003 donde el proceso de reajustes se complementa en el modo de producción.<sup>121</sup>

En octubre de 1992, y producto de los acuerdos de paz, se creó el Programa Transferencia de Tierras: El PTT definió el acceso a la tierra desde 1.5 hectáreas, según la calidad de suelos. El techo de beneficiarios fue de 47,500 (según CEPAL eran 25,000 tenedores, 7,500 FMLN y 15,000 FAES); la adjudicación sería individual y colectiva (se aplico en muchos casos por *pro indiviso*); el pago serie a 30 años plazo y 6% interés anual; el proceso dependería de la disposición de tierras y por prioridades (FMLN, Tenedores, FAES).

Luego de la reforma de 1980 y la aplicación del PTT<sup>122</sup> sobre la tenencia de la tierra los resultados a fines de los noventa mostraba que, no

---

<sup>121</sup> En 1989 se da un relevo de poder y ARENA (junio de 1989) asume el gobierno, además se dio la ofensiva final del FMLN (noviembre de 1989) y finalmente se pacta los acuerdos de Chapultepec en (enero 1992). Luego vendrían 3 gobiernos más del mismo partido (1994-1999, 1999-2004 y 2004 - 2009) y la profundización de medidas neoliberales, a pesar de no ser de iguales plataformas de gobierno.

<sup>122</sup> Una serie de problemas contribuyeron a limitar el interés de los beneficiarios potenciales del PTT. según un informe de la ONU: 1997). En marzo de 1995 ambas partes acordaron cerrar la lista de beneficiarios, de tal forma que, en tres años, con una amplia participación de las partes, el PTT transfirió poco más de 100,000 hectáreas a 36,100 beneficiarios (8 500 desmovilizados de las FAES y el resto excombatientes del FMLN y población de las zonas de conflicto), es decir, el 76% del número previsto de personas, y el 63% de la tierra estimada originalmente en el PTT. La escrituración en *pro indiviso*, por su parte, tomó tres años adicionales.

obstante la recalificación de más de 295 000 hectáreas, la distribución de la tierra se mantenía concentrada en las explotaciones más grandes<sup>123</sup>. Los predios de más de 70 hectáreas constituían sólo el 1.1% del total y ocupan el mayor porcentaje del área de todos los estratos (29.3%), con un promedio de 134 hectáreas<sup>124</sup>.

Desde 1989, las tres reformas económicas del JRG-PDC fueron revertidas con un alto costo económico-financiero. ARENA, partido en el gobierno había promulgado un nuevo programa económico el "plan Cristiani" que era una replica del ideario y doctrina neoliberal<sup>125</sup>.

En la Reacumulación de capital en el caso de los Bancos y Financieras, El BCR fue importante en las reformas en la década de los 90, particularmente en su marco regulatorio<sup>126</sup>. En 1990, se argumentó la nueva doctrina económica como solución a los problemas del sistema financiero (estructura centralizada y política, favoritismo político y trabas en otorgamiento de créditos, insolvencia e iliquidez económica-

---

<sup>123</sup> Cabe aclarar que según el estudio de CEPAL aludido, en 2001 con base en la encuesta de MIPLAN de 1991-1992 afirma que, seguían predominando la concentración de la propiedad en pocas fincas y un gran número de parcelas inferiores a 2.8 hectáreas dedicadas a actividades agropecuarias para consumo básico, el arrendamiento como forma de tenencia y un gran número de población rural sin tierra, alrededor del 40% de la población económicamente activa (PEA) en el sector agrícola. Por otra parte, un notable incremento del porcentaje de la superficie que ocupan las explotaciones en el tramo 14-70 hectáreas sugiere que en ese estrato tiene lugar compra de tierras; el tamaño promedio que ocupan sugiere también que ahí se estaría dando un proceso de capitalización en los predios.

<sup>124</sup> Ver cuadro 26 y 27 en anexos.

<sup>125</sup> Conocido por "Consenso de Washington" que planteaba: a) Disciplina fiscal; b) Focalizar gastos públicos; c) Reforma tributaria; d) Tasas de interés positivas regidas por el mercado e) Tipos de cambio de moneda competitivos; f) Política comercial liberal; g) Apertura a inversión extranjera; h) Privatización de empresas públicas; i) Desregulación de la actividad económica; j) Protección a propiedad privada y derechos de autor o patentes. Ahora este fenómeno es conocido como la Homogenización de las políticas económicas.

<sup>126</sup> En 1990, se comenzó a ordenar el mercado financiero aprobando la Ley de Casas de Cambio, la Ley de Saneamiento y Fortalecimiento de Bancos y Asociaciones de Ahorro y Préstamo, la Ley de Privatización de Bancos Comerciales y Asociaciones de Ahorro y Préstamo y la Ley Orgánica de la Superintendencia del Sistema Financiero. En mayo de 1991, se aprobó la nueva Ley Orgánica del Banco Central de Reserva de El Salvador y la Ley de Bancos y Financieras reformada en 1999 a ley de Bancos, donde en el Título Sexto, se crea el Instituto de Garantía de los Depósitos. La Ley del Mercado de Valores fue aprobada en abril de 1994 y en mayo de 1994, fue creado el Banco Multisectorial de Inversiones.

financiera)<sup>127</sup>, y bajo la bandera del saneamiento y fortalecimiento los bancos y asociaciones de ahorro y préstamo, se privatizaron<sup>128</sup>. En 1993, los principales bancos e instituciones financieras privatizados que operaban en el país eran: Banco Agrícola Comercial, Banco de Comercio, Banco Cuscatlán, Banco de Desarrollo, Banco Salvadoreño y Banco Hipotecario; Financieras: Ahorromet, Atlacatl, Construcción y Ahorro, S. A. (CASA) y CREDISA.

La apropiación de los activos de bancos emula a la apropiación de la tierra ya que permitió la propiedad sobre el dinero, y a partir de este se desarrollo la facción del capital financiero. Los bancos privatizados, con la facilidad de un conjunto de leyes captaron los flujos de TEN que permitió consolidar su poder en el mercado.

En 10 años hay una expansión del capital financiero, vía los servicios financieros diversificados y la consolidación de empresas de diversas actividades económicas, esto dio origen al Bloque Hegemónico Empresarial (BHE)<sup>129</sup>: 23 Núcleos Familiares Empresariales que controlan mediante sus empresas e inversiones, ramas claves de la economía nacional. La forma jurídica-empresarial-económica que tomaron fue el holding financiero<sup>130</sup>. Para 2003, cuatro de los bancos en poder del BHE

---

<sup>127</sup> La mora crediticia ascendía a más de US \$ 434 millones, al 31 de diciembre de 1989. BCR 2001. "Evolución del sistema financiero" 2000. [http://www.bcr.gob.sv/financiero/main\\_evolucion.html#8](http://www.bcr.gob.sv/financiero/main_evolucion.html#8).

<sup>128</sup> El Programa se realizó en las siguientes etapas: evaluación de la cartera de préstamos de cada banco; constitución de reservas de saneamiento y ajuste de estados financieros que reflejaran la realidad financiera de las instituciones, reestructuración institucional; saneamiento o restitución de patrimonios netos; fortalecimiento de la Superintendencia y revisión del marco regulatorio y legal; y privatización de las instituciones financieras mediante la venta de acciones al mayor número de inversionistas.

<sup>129</sup> Paniagua, Carlos "El Bloque Hegemónico Empresarial". ECA. UCA numero monográfico julio-agosto 2002.

<sup>130</sup> Conglomerado o compañía que controla las actividades de otras mediante la adquisición de todas o de una parte significativa de sus acciones. El BHE surgido de los NFE va adquiriendo propiedades y firmas diversas, buscando

controlan el mercado financiero<sup>131</sup> La banca usurera, focalizo el crédito hacia actividades rentables de consumo diverso, en detrimento del financiamiento de la producción real<sup>132</sup>.

#### 1.1.2.1.2. LA ESTRUCTURA DE LAS CLASES SOCIALES.

La guerra revolucionaria (1980-1992), las 3 reformas económicas del golpe de Estado de 1979 y las contrarreformas económicas de la década de 1990 han reconfigurado el poder de las facciones capitalistas, del proletariado, del campesinado y las capas sociales. Los primeros hechos dividieron y debilitaron la facción agraria hasta liquidar su poder económico y político vinculado a los subsistemas de agro exportación. El tercer conjunto de hechos, permitieron la recomposición de las fracciones al reacumular capital en la privatización de activos del Estado y la potenciación de condiciones jurídicas para invertir en actividades que valoricen el capital.

La clase capitalista salvadoreña esta unida con poderosas alianzas financieras, el Bloque Hegemónico Empresarial que domina el mercado financiero, importador y comercializador de mercancías, seguido del control de industrias claves, como la producción de cemento, de fertilizantes e insumos agrícolas, el sector eléctrico, el mercado aéreo, producción de hierro, manufactura textil así como de servicios

---

simplemente la rentabilidad de cada una. Los holdings se crearon a través de los bancos y otras entidades financieras, que partieron del patrimonio de un NFE y por la privatización de activos y/o empresas estatales.

<sup>131</sup> Dominaban el: total de activos 80.8%; total pasivos 81.2%; total patrimonio 77.9% y sus resultados de operación eran mayoritarias: ingresos totales 75.8%; costos totales 78.1%; gastos totales 72.5%; ganancias totales 80.1 %.

<sup>132</sup> Ver graficas 13,14 y 15 en anexos. Para mayor referencia léase Equipo Maíz, *Los ricos en El Salvador. Los Grupos Económicos de Poder (GEP)*. Mimeo, San Salvador, 2004.

de transporte y telecomunicación.<sup>133</sup>

En los nuevos tiempos, el campesinado ha sido reducido y marginado de producción rentable y presionado en sus medios de subsistencia. La migración al exterior, los bajos niveles de educación y salud se suman a la baja calidad de vida como ha quedado planteado en los informes del PNUD, de PRISMA y FUSADES<sup>134</sup>.

El proletariado y las capas sociales crecieron y se dinamizaron en las ciudades a partir de 1990. La estructura de ocupación de trabajadores y obreros de la industria en talleres y fábricas, generalmente hombres han sido modificada, con la expansión de la industria textil que ha creado una gran masa de proletarias mujeres.

El predominio de las mujeres en actividades comerciales y de servicios también se consolida en las ciudades. Incluso en el sector informal predominan las mujeres en el comercio al por menor y servicios en general, donde sobrevive el ejército de reserva de las ciudades.

Nuevas capas sociales urbanas surgen luego del ajuste provocado en el modo de producción. Crece el ejército de reserva o masa de desempleados flotante tanto en el campo como en la ciudad. Las capas

---

<sup>133</sup>Una tendencia mostrada luego de la reacumulación o capitalización de los activos del Estado, en época reciente es la internacionalización de algunos grupos de la facción financiera, ejemplo son la fusión en términos minoritarios con grupos financieros internacionales, el caso de las administradoras de fondo de pensiones, la venta de acciones en la bolsa de valores por el banco Cuscatlán, la absorción bancaria transnacional del Banco de Comercio y el Salvadoreño, siendo estos 3 de los 4 bancos que controlan el mercado. Otros ejemplo son la venta de acciones y control de empresas símbolos, ejemplo la venta de industrias la Constancia y CESSA de reciente data.

<sup>134</sup> En el pasado el campesinado se ligo a la producción tanto en época de siembra y cosecha de café, algodón y azúcar, como en la producción de medios de consumo básico: maíz, frijol, arroz y sorgo. El proletariado agrícola surgió y se desarrollo junto a los subsistemas de agro exportación que luego con el surgimiento de la manufactura e industria en las ciudades formo el proletario industrial y creció en número.

urbanas (luego de definir su posición económica) engrosa la clase proletaria que puede ser *clase en si* o *para si*. En su defecto engrosas el inestable lumpen. (Para una mayor referencia ver las actividades de la población por grupo y categorías de ocupación 1.1.2.2.2)

#### 1.1.2.2. LAS RELACIONES SOCIOECONÓMICAS.

##### 1.1.2.2.1. POBLACIÓN.

Paralelo a la dinámica demográfica, la redistribución espacial, la migración y de transformación de espacios rurales y urbanos, analicemos ahora otras relaciones explicativas.

##### 1.1.2.2.1.1. Las relaciones de dependencia de la población por grupos de edades.

La fecundidad entre 1930-1971 determinó el rejuvenecimiento de la población al incrementarse la población menor de 15 años, que paso de 40.23% a 46.44%. Para el censo de 1992 la población menor de 15 años disminuyo a 38.69% y para 2003 registro otra disminución ha 34.97%. Junto a esto ha aumentado la población potencialmente activa comprendida entre los 15 y los 65 años que pasaron de 50.10% en 1971, a 56.32% en 1992 y hasta 58.80% en 2003. En el otro extremo la población de 65 años y más, colabora al proceso de envejecimiento al aumentar, pasando de 3.46% en 1971 ha 4.99% en 1992 y luego a 6.23% en 2003. La relación de dependencia, ha descendido: en 1971 era de 99.60% para 1992 descendió a 77.57% y en 2003 ha 70.07%, lo que señala que de 100 personas entre 15 y 64 años en edad de trabajar, 78

dependen económicamente de ellas para 1992 y 70 para 2003<sup>135</sup>.

1.1.2.2.1.2. La densidad de la población según departamento<sup>136</sup>

Entre el censo de 1992 y la EHPM 2003 las diferencias en el incremento de las densidades se pueden explicar por la influencia que tiene las migraciones departamentales<sup>137</sup>. El departamento de San Salvador se ha multiplicado 7.9 veces desde 1930 hasta 1992 y 11.1 para 2003; La Libertad aparece como uno de los densamente poblados, le siguen Sonsonate, Cuscatlán y Santa Ana, esta tendencia se acentúa para 2003 con una densidad en San Salvador de 2392, La Libertad con 450, Sonsonate con 394, Santa Ana 289 y Cuscatlán 276 Habitantes por Km<sup>2</sup>.

1.1.2.2.1.3. Las tasas globales de actividad, inactividad y dependencia de la población.

La población en edad de trabajar (desde 10 años de edad) PET se incremento paulatinamente en un 7.68% entre 1971-1992 y un 3.05% entre 1992- 2003 siendo un diferencia positiva entre 1971-2003 de 10.73%. Se observa además una baja de 2.9% de la tasa de actividad que luego se recupera con una diferencia positiva de 5.51%. Para el censo de 1992 la tasa de dependencia es 1.91 personas y con la EHPM 2003 se calcula una tasa de dependencia aproximada de 1.49<sup>138</sup>.

---

<sup>135</sup> Ver cuadro 28 y graficas 52-55 en anexos.

<sup>136</sup> La densidad poblacional es un indicador que mide la concentración de la población, y ha variado significativamente en el transcurso de los años a nivel nacional y departamental. Ver cuadro 29 en los anexos

<sup>137</sup> En el departamento de San Salvador, la elevada concentración en los municipios de Soyapango, Cuscatancingo, Mejicanos y San Salvador es por que ofrecen posibilidades económicas, culturales, de trabajo y habitacionales. Que se expande en los noventa a otros municipios como Apopa, Delgado, Cuscatancingo, Ilopango, Ayutuxtepeque, Tonacatepeque, y San Martín.

<sup>138</sup> Ver cuadro 30 en anexos.

#### 1.1.2.2.2. ACTIVIDADES DE LA POBLACIÓN<sup>139</sup>.

La dinámica del mercado de la fuerza de trabajo es de recomposición.

La PET<sup>140</sup> es coaccionada por la recomposición del modo de producción, que también han modificado la estructura de la PEA. La tasa bruta de participación (PEA/PT) ha aumentado en los últimos 10 años, pero la tasa global de participación (PEA/ PET) ha disminuido por lo que hay mas personas en edad de trabajo que se encuentran inactivas confirmado por el aumento de la PEI y el descenso de la población menor de 10 años.

La estructura de la PEA se ha modificado con un leve aumento (de 90.7% a 93.1%) de los ocupados y una leve disminución (de 9.3% a 6.9%) de los desocupados entre 1994 - 2003 donde la tasa de ocupados presenta un lento crecimiento y la tasa de desocupados una inestabilidad<sup>141</sup>.

La estructura de la PEA ocupados, por sector económico<sup>142</sup> muestra que el sector I disminuye de (34.8% a 18.23%); el sector II tiene un aumento (22.6% a 24.56%); el sector III esta marcadamente aumentando

---

<sup>139</sup> Por la insuficiente disponibilidad de datos se presenta solo este periodo, que es complementado con los apartados 2.1.1.1 y 2.1.1.2.2.1 referente al recurso de la fuerza social de trabajo y la dinámica de la población.

<sup>140</sup> La población en edad de trabajar (PET): es el conjunto de la población de un país que es mayor de 10 años y se considera potencialmente un trabajador; esta compuesta por la población económicamente (PEA) activa e inactiva (PEI). La PEA esta compuesta por los ocupados y los desocupados. Los ocupados se subdividen en: ocupados plenos: aquellos que trabajan mas de 40 horas a la semana y su salario es igual o mayor que el salario mínimo; sub-empleados visibles: aquellos que trabajan menos de 40 horas a la semana y su salario es menor que el salario mínimo y los sub-empleados invisibles: aquellos que trabajan mas de 40 horas a la semana y su salario es menor que el salario mínimo. Los desocupados se dividen en: cesantes, aquellos que han trabajado anteriormente y que no poseen un trabajo y busca trabajo por primera vez, aquellos desocupados que buscan por primera vez un empleo, sin conseguirlo. La PEI esta compuesta por el grupo de personas que estando en edad de trabajar no trabajan ni buscan activamente empleo. Ej. son los estudiantes, amas de casas, jubilados, y otros. Ver grafica 16 y cuadros 31 y 32 en anexos.

<sup>141</sup> Los ocupados por sector institucional (Serie desde 1992) demuestran un leve aumento de el sector público (de 8% a 10.1%) y su dinámica esta caracterizada por una alza, esto contrasta con un leve descenso del sector privado.

<sup>142</sup> Agrupados arbitrariamente así: sector I, incluye agricultura, ganadería, caza, silvicultura; y pesca; sector II: incluye minas y canteras; industria manufacturera; suministro de electricidad, gas y agua; y construcción y el sector III :comercio, hoteles y restaurantes; transporte, almacenaje y comunicaciones; intermediación financiera inmobiliaria; administración publica y defensa; enseñanza; servicios comunales, sociales y de salud; hogares con servicio domestico; y otros.

de 19.8% a 57.2%. La tendencia demuestra la preponderancia en la absorción de ocupados en actividades comerciales y de servicios.

Los ocupados por rama económicas predominan en la agricultura, silvicultura y caza; la industria manufacturera y el comercio, hoteles y restaurantes. La tendencia de su estructura es: la agricultura en descenso (de 34.8% a 17.1%); la manufactura en relativa estabilidad (de 17.3% a 16.8%) y aumento en el comercio (de 18% a 28.8%).

Las actividades económicas de los servicios también muestran un aumento del número de ocupados, en términos absolutos de 144,979; con una proporción del 19.8%, siendo la mayor proporción alcanzada un 21.8%, que ha descendido levemente al 19.5% en el año de 2003. Otros hechos importantes son el crecimiento de los ocupados en establecimientos financieros pasando en términos absolutos de 22,246 a 109,589 ocupados creciendo en proporción de 1.3% a 4.3%.

La estructura de los ocupados por grupo ocupacional<sup>143</sup>, es explicada por los trabajadores no calificados (de 33.3% disminuye a 32.1%), los artesanos y operarios (de 18% a 16.1%), los trabajadores del comercio y servicios (de 15.1% a 18.2%), los trabajadores agrícolas y pesqueros (de 12.2% a 7.5%) y por los operadores de maquinas (de 5.4% a 8.5%). Se denota una disminución de los trabajadores agrícolas, de artesanos y operarios, contrastado con un aumento de trabajadores de comercio y servicios y de operadores de maquinas.

---

<sup>143</sup> Ver cuadro 33 en anexos; serie desde 1994.

En la estructura de los ocupados por Categoría Ocupacional<sup>144</sup>, se denota un aumento de los asalariados permanentes (de 32.9% a 36.9%), una relativa estabilidad en los temporales (de 18.9% a 18%), una baja relativa de los familiares no remunerados (10.5% a 7.5%) y un aumento de los por cuenta propia (25.1% a 28%), destacándose también una disminución de los patronos (de 7.1% a 4.3%).

Los ocupados por género en el período 1992-2003, sustenta la importancia de las mujeres ocupadas. En términos absolutos en las mujeres ocupadas aumentaron de 632,018 a 1.052,448; en términos de estructura aumentaron de 92.3% a 96% mujeres ocupadas respecto de la PEA femenina confirmado por el descenso también del número y proporción de mujeres desocupadas de 7.7% a 3.5%. En términos de la tasa de participación femenina, este incremento es mayor que el de los hombres, confirmado en mayor crecimiento de la tasa global de participación de las mujeres<sup>145</sup>.

En la estructura de los ocupados por zona geográfica predominan los urbanos respecto de lo rural. La PEA urbana en 1992 representó 52.4% y en el año 2003 el 63.1%. También se registran el mayor número de ocupados en el área urbana y desocupados en el área rural en 1992. Cabe señalar que a pesar de crecer los ocupados urbanos, también crecen los desocupados urbanos<sup>146</sup>. La PEI urbana, ha aumentado un 10% en la estructura por zona geográfica y en contraste la rural ha perdido peso en esa misma proporción.

---

<sup>144</sup> Ver cuadro 34 en anexos; Serie desde 1991.

<sup>145</sup> Ver gráfica 17,18 en anexos.

<sup>146</sup> Ver gráficas 19 y 20 en anexos.

Los Ocupados por tramos ingresos en el año de 1992 estaba compuesto mayoritariamente por tramos menores de 999 colones con un acumulado de 51.9%(incluyendo los sin ningún ingreso era 76.58 %), para el 2003 hay una disminución a 26.4%(al incluir los sin ningún ingreso era 65.16%) y agrupado arbitrariamente los tramos menores de 1,499 colones representan un 65.16%<sup>147</sup>. Para 1992 los tramos de 2,500 a 2,999 colones representan un 0.7% y de 3,000 colones y más, el 2.9% en suma eran menos de 4% de los ocupados por tramo de ingresos.

**Figura 4**

Tramo de ingresos		Tramo de ingresos <sup>1</sup>	
ninguno		ninguno	
1	199	menos de 400	
200	399	400	999
400	699	1000	1499
700	999	1500	1999
1000	1499	2000	2499
1500	1999	2500	2999
2000	2499	3000	3999
2500	2999	4000	4999
3000 y más		5000	5999
Ignorado		6000	6999
		7000 y más	
		Ignorado	

Para el año de 1998 los tramos de 5,000 hasta 5,999 representan el 1.5%, desde 6,000 hasta 6,999 de 0.9%; y de 7,000 y más representan un 0.2%, siendo para el año 2003 esas mismas categorías 1.9%, 0.9% y 2.5%. Hay claros antagonismos que representan los ocupados por tramos de ingreso; por un lado la gran mayoría con ingresos relativamente bajos y por el otro una relativa minoría con ingresos elevados.

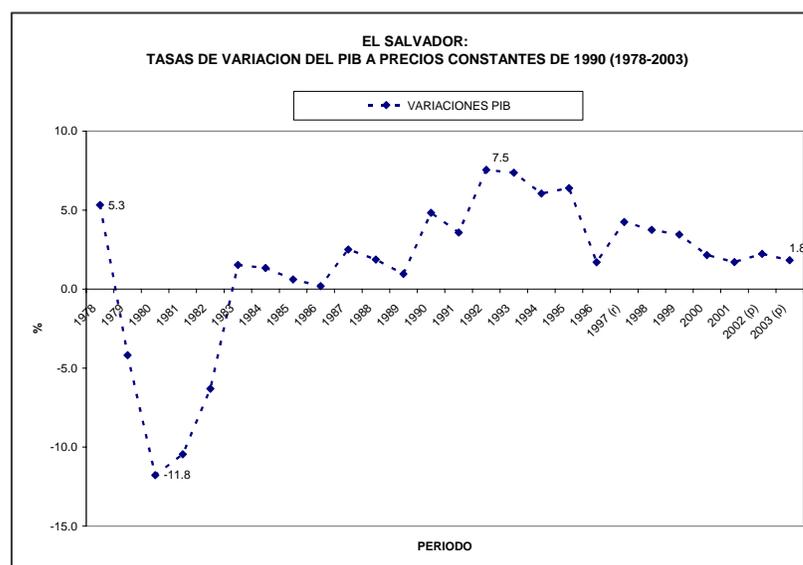
<sup>147</sup> Para 1998 en la EHPM cambio el tramo de remuneración; Ver cuadro 35 en anexos.

### 1.1.2.2.3. LA PRODUCCIÓN Y RENTA<sup>148</sup>

#### 1.1.2.2.3.1. El Producto Interior Bruto. (PIB)

La tasa de variación del PIB muestra lo crucial del reajuste, por la variedad de ritmos que presenta tanto por la liquidación del modelo agroexportador como del surgimiento de un nuevo modelo entre 1978-2003. Por ejemplo, entre 1978-1980 la tasa cae de 5.3% a 11.8%, que se recupera para ser positiva con 1.5% en 1983, que al año posterior se cae en descenso hasta 1986(0.2%), repuntando en 1987(2.5%), para caer nuevamente hasta 1989(1%). desde ahí las tasas superan el techo de 2.5% llegando en 1992 a registrar un crecimiento de 7.5%. Muy a pesar de las altas tasas de crecimiento registradas en el primer quinquenio de la década de los noventa, hay en el resto del periodo una tendencia a la baja, reportándose en 2003 una tasa de variación de 1.8%.

Esta situación es reflejada en la grafica 22:



<sup>148</sup> las series de datos tienen varios matices en el cálculo de valores particulares, están calculadas las variables en términos constantes respecto los precios de 1990, salvo se aclare su origen.

La estructura del PIB entre 1978-2003 muestran, en el caso del sector agropecuario una disminución de 15.5% a 11.3% de igual manera el sector industrial pasa de 33 % a 29.1% y un aumento del sector de servicios que pasa de 51.5% a un 59.6%<sup>149</sup>. Pero este comportamiento general tiene dos tendencias, por un lado el sector agrícola entre 1978-1992 crece llegando a tener como valor máximo el 19% que luego desciende (2.4%) y al final del periodo tiene una participación del 16.5%. Entre 1993-2003 la caída en la participación es de 3.7%, ya que para el 2003 el PIB del sector agropecuario se redujo a 11.3%.

Para el sector industrial, la tendencia de disminución se da en un periodo es mas corto, que abarca entre 1978-1985 pasando de 33% a 25.6%; luego entre 1986-1989 aumenta levemente para colocarse en un 27.4 %, desde ahí inicia un ajuste ante el empuje y crecimiento del sector textil dedicado a la maquila. Esto permitió que entre 1990-2003 se gese un moderado aumento del PIB industrial (29.1% en el 2003).

Con el caso del sector servicios, la tendencia muestra que entre 1978-1986 el PIB de servicios creció de un 51.5% hacia un 56.2% que luego pasaría por un periodo (1987-1992) de estabilización con pequeñas variaciones y finalmente entre 1993-2003 hay un despegue acelerado del PIB de servicios colocados en una banda entre 60.4-59.6 % del PIB<sup>150</sup>.

---

<sup>149</sup> Se aclara que la agrupación de sectores es arbitraria. hay que recordar que la medición esta condicionada por el año base, lo que indica que esta comparación es valida para confirmar la transición de una lógica de acumulación basado en actividades agrícolas e industriales hacia una valorización del capital vía comercio, servicios y renta financiera.

<sup>150</sup> Ver cuadro 36 y graficas 21 y 22 en anexos.

La Estructura del PIB por ramas, en el caso del sector I, en el registro están unificadas todas las sub-ramas, pero es de hacer notar que la silvicultura y pesca ha tenido un aumento muy significativo.

Para el caso del sector II, el peso promedio de la industria manufacturera (22.3%) seguido de la construcción (3.8%) y la producción de electricidad y agua (0.8 %) determinan la participación del sector en el PIB (27.2%). En cuanto al sector III, la rama de comercio, los restaurantes y hoteles tienen un mayor peso (18.6%), para demostrar el peso de los servicios financieros y la rentas percibidas (6.3%), de manera arbitraria se toman las ramas interrelacionadas<sup>151</sup>. Estas ramas son seguidas por transporte almacenamiento y comunicación (7.5%), los servicios del gobierno (6.1%) y los Servicios Comunales, Sociales y Personales (5.9%).

Se puede entonces decir que el ajuste del modo de producción capitalista provoco esta recomposición en la generación de PIB por ramas de actividad económica, que liquidó el peso del sector agrícola, condiciono la industria a la manufactura de origen textil y potencio el comercio y servicios.

#### 1.1.2.2.3.2. Producto Nacional Bruto ( PNB) <sup>152</sup>

Veamos el comportamiento y las relaciones entre el consumo (C) y la formación bruta de capital (FBK). El consumo, tanto de los hogares como de la administración publica es muy elevado cuya tendencia entre 1978-2003 es de aumentar hasta un punto critico, que es la superación

---

<sup>151</sup> Agrupados así: Establecimientos Financieros y Seguros (2.7%), Bienes Inmuebles y Servicios Prestados a las Empresas (1.8%), Alquileres de Vivienda (7.5 %), y otros servicios (2.1%). Ver cuadro 37 en anexos.

<sup>152</sup> Como sabemos el PNB esta compuesto por el consumo (C), la formación bruta de capital (FBK), el saldo neto de las exportaciones (XN), menos los pagos a factores del exterior (PFE) si ha este valor le sumamos las transferencia externas netas (TEN) obtendremos el ingreso de que dispone el país (YNBD). Ver cuadro 38 y grafica 23 en anexos.

del PIB o estar entre la banda de los 95-99%. El consumo lo realiza la mayoría de los hogares (en promedio un 87.5%) que la administraciones publicas (12.5%), a pesar que esta ultima tuvo dos tendencias; una decreciente entre 1990-1995 y otra creciente entre 1996-2003.

La formación bruta de capital, que es importante para incrementar la composición orgánica de capital ha perdido peso, ya que registró 23.3% en 1978 y 10.8 % en 1985. Con la recuperación, su máximo valor en 1994 fue 19.8% luego ha caído entre la banda de los 17.5% - 16.3%<sup>153</sup>.

1.1.2.2.3.3. La Remuneración de los asalariados (RA), EL Excedente Bruto de Explotación (EBE) y los Impuestos Indirectos (IIId)<sup>154</sup>.

Para 1978, el excedente bruto de explotación registraba el 58% del valor agregado, las remuneraciones tomaron un 36% y los impuestos indirectos un 6%. Para 1990 el excedente bruto de explotación era un 62%, es decir cuatro puntos menos para las remuneraciones (32 %) e igual cantidad para los impuestos indirectos.

Las contrarreformas económicas implementadas desde el Estado por gobiernos sucesivos (1989-2003) ha modificado la interrelación entre los tres factores mencionados. Por un lado la reforma tributaria ha impactado en *los impuestos indirectos*, la flexibilidad laboral afecto

---

<sup>153</sup> Si disminuye o se estanca el aumento o renovación de la maquinaria, los equipos de trabajo, transporte, y mobiliario de oficina, la ampliación, construcción y mejora d edificios e instalaciones así como de toda inversión que forme parte del capital fijo indica un retraso técnico y tecnológico, impactando en la formación bruta de capital.

<sup>154</sup> La remuneración de factores se da a partir de la distribución del valor agregado de las matrices sectoriales de la Matriz insumo-producto para los años 1978 y 1990. No se consiguió tener acceso a información de calidad sobre la matriz insumo producto 1998, que eran datos clave para reafirmar las tendencias observadas del modo de producción.

las remuneraciones y las ganancias -en términos de política económicas- ha permitido aumentos en el *excedente bruto de explotación*<sup>155</sup>.

#### 1.1.2.2.3.4. La Formación Bruta de Capital (FBK)

¿Cuanto es capaz de financiar el ahorro nacional bruto y el ahorro interno la formación bruta de capital? Y ¿cuanto es capaz de cubrir las Transferencias Externas Netas (TEN)?

Entre 1970-1974 el ahorro nacional bruto representaba un 82.4% de la FBK, entre 1985-1990 fue menor la cobertura (62.22%) y para 2000-2003 llegó a 81.4%. El ahorro nacional bruto toma en cuenta las transferencias externas netas (TEN). Si tomamos el ahorro interno (PIB menos consumo), entre 1975-1979 represento un 90.95% de la FBK, para 1985-1989 un 43.2%, para 1990-1994 un 17.5% y entre 2000-2003 apenas un 6.6%<sup>156</sup>.

Las relaciones se presentan en el cuadro 39:

EL SALVADOR:  
EVOLUCION DEL FINANCIAMIENTO DE LAS INVERSION INTERNA BRUTA

	1970-1974	1975-1979	1980-1984	1985-1989	1990-1994	1995-1999	2000-2003
<b>ESTRUCTURA PORCENTUAL</b>							
Formación Bruta de Capital	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Ahorro Nacional Bruto	82.4%	88.1%	82.0%	62.2%	82.7%	92.2%	81.4%
Ahorro Interno	93.4%	90.9%	64.2%	43.6%	17.5%	22.5%	6.6%
Más: Transferencias Externas Netas	7.4%	7.0%	41.5%	36.1%	75.6%	76.0%	88.3%
Ahorro Externo	17.6%	11.9%	18.0%	37.8%	17.3%	7.8%	18.6%
<b>COMO PORCENTAJE DEL PIB</b>							
Formación Bruta de Capital	15.4%	20.8%	12.5%	13.2%	17.7%	16.8%	16.6%
Ahorro Nacional Bruto	12.7%	18.3%	10.2%	8.2%	14.7%	15.4%	13.5%
Ahorro Interno	14.4%	18.9%	8.0%	5.8%	3.1%	3.8%	1.1%
Más: Transferencias Externas Netas	1.1%	1.5%	5.2%	4.8%	13.4%	12.7%	14.7%
Ahorro Externo	2.7%	2.5%	2.3%	5.0%	3.1%	1.3%	3.1%

FUENTE: CALCULOS PROPIOS SOBRE CIFRAS DEL BCR

Veamos cuanto representa o cubre las TEN de la formación bruta de capital, entre 1975-1979 represento un 7% pero entre 1980-1984 saltó a

<sup>155</sup> Ver graficas 24 y 25 en anexos.

<sup>156</sup> Ver cuadro 39 en anexos.

un 41.5%, dando otro paso entre 1990-1994 al representar un 75.6% y para 200-2003 representa un 88.3%. Comparado con el ahorro externo (FBK - ahorro nacional bruto), hay un ciclo de cobertura en aumento entre 1980-1989 (paso de 18.0% a 37.8%) y disminución entre 1990-1999 (de 17.3 a 7.8%) estabilizándose a 18.6% entre 2000-2003.

Si comparamos estas variables con respecto del PIB, sabremos el peso que tienen. El ahorro nacional Bruto entre 1980-1984 fue de 10.2% disminuyendo a 8.2%, entre 1985-1989 luego con el flujo de TEN aumenta a un 14.7% (1990-1994) y 15.45% entre 1995-1999, para luego bajar debido al mayor pago por factores del exterior (13.5%) 2000-2003.

Uno de los resultados importantes para demostrar la ruptura de la lógica del modelo agro exportador es el papel del ahorro interno.

Por ejemplo entre 1975-1979, esté representó un 18.9% que luego se fue erosionando a un 8% (1980-1984), 5.8% (1985-1989), 3.1% (1990-1994) con una leve recuperación para caer entre 200-2003 a un 1.1% del PIB. La inversión y la FBK ya no dependen principalmente del ahorro interno<sup>157</sup>, los circuitos de valorización ya que no esta principalmente ligados a la producción agrícola.

#### 1.1.2.2.3.5. La productividad general<sup>158</sup>.

Se muestra tendencias de ciclo ya que entre 1978-1983 la productividad cae de 33.6 Colones de Unidades de Producto por Persona(CUPP) a ¢22 que

---

<sup>157</sup> En el caso de ahorro externo, ha sido voluble, adaptándose a la dinámica interna, por ello su ciclo pasa de 2.3% respecto de PIB a 5 %, bajando luego a 3.1% y 1.3%. La tendencia es al descenso desde 1985.

<sup>158</sup> La producción creada por unidad de trabajo en la relación entre PIB total y la PEA total. Todas las productividades se expresen en unidades monetarias por activo.

se ajusta en el periodo de 1984-1989 , es en el periodo 1990-1994 donde se incrementa de ¢21.7 a ¢ 25 que luego se mantendrá en la banda de los ¢23.7 - ¢25 para 1996-2003. Esta relación esta condicionada por las variables reales de la producción y el empleo de fuerza de trabajo.

#### 1.1.2.2.3.5.1. La productividad agropecuaria.

La aplicación de las 3 reformas, el PTT , la baja y diversificada inversión en actividades agrícolas de exportación, el aumento sostenido de la producción de granos básicos y el relativo aumento de volumen de las actividades pesqueras han son algunas de los factores que explican el comportamiento de la productividad agropecuaria. Entre 1979-1983 hay un descenso significativo de ¢1,140 CUPP agrícolas a ¢ 886.2 que luego se estabiliza entre 1984-1989, y permite un aumento sostenido hasta 1995 registrando ¢1,245.9 CUPP agrícola, desde esa fecha hasta 2003 (¢1,493.7) la productividad presenta ciclos de depresión, recuperación y auge.

#### 1.1.2.2.3.5.2. La productividad industrial.

Desde 1978 (¢56,093.3 CUPP industrial) hasta 1986 (¢ 2,521.3) hay un descenso debido a la salida de empresas manufactureras y la perdida de mercado de los talleres semi industriales y artesanales. Entre 1987-1993 la productividad industrial se estabiliza en la banda ¢2,738- ¢2,521.3 CUPP industrial. El descenso marcado entre 1992-1997 coincide con la época de expansión de las actividades manufactureras textiles en las zonas francas.

#### 1.1.2.2.3.5.3. La productividad de los servicios

Desde 1978 (¢4,475.5 CUPP de servicios) hasta 1982 (¢2,894.9 CUPP de servicios) hay un descenso vertical de la productividad, el descenso continua hasta 1990 (¢2,445.5) que sucede un quiebre y permitió un aumento a ¢3,168.8 en 1993 desde ahí hasta 2003 la productividad vuelve a descender ¢2,508.1. Así toda la década de lo ochenta disminuyo la productividad por la expansión del sector servicios debido al aumento de empresas y personas dedicadas a esa actividad. Que se prolonga en los noventa con la expansión de las actividades comerciales y servicios, informales y la diversidad de servicios financieros y comunales creados<sup>159</sup>.

#### 1.1.2.2.3.6. Producto Interior Bruto percápita (PIBpc).

El PIB per cápita de 1978 (¢1,0344.8) a precios constantes de 1990 en los últimos 25 años no ha sido superado. Entre 1978-1984 disminuyo en un 35%. Desde 1986 (¢ 6,803.7) hasta el 2003(¢9,141.2) ha crecido lentamente, sin sobresaltos exceptuando el periodo 1992-1996 donde la economía creció en tasas mayores de 5% de PIB<sup>160</sup>.

#### 1.1.2.2.3.7. Las actividades económicas del Estado: las finanzas publicas

Una radiografía de los ingresos respecto del total entre 1978-1983, muestra que los ingresos corrientes son el principal componente, por sobre los de capital, ya que en promedio generaron un 70.7% de estos.

---

<sup>159</sup> Ver graficas 26 y 27 en anexos.

<sup>160</sup> Ver grafica 28 en anexos.

Veamos de ejemplo el cuadro 40:

EL SALVADOR: INGRESOS CORRIENTES Y DE CAPITAL DEL GOBIERNO CENTRAL  
PERCIBIDOS Y DEVENGADOS  
AÑOS 1979 A 1983  
EN MILES DE COLONES  
ESTRUCTURA PORCENTUAL

Años	1978	1979	1981	1982	1983
<b>TOTAL INGRESOS</b>	<b>100.00</b>	<b>100.00</b>	<b>100.00</b>	<b>100.00</b>	<b>100.00</b>
FUENTES DE ORIGEN					
<b>INGRESOS CORRIENTES</b>	<b>78.9</b>	<b>75.5</b>	<b>63.6</b>	<b>64.1</b>	<b>71.3</b>
<b>INGRESOS TRIBUTARIOS <sup>(1)</sup></b>	<b>75.42</b>	<b>71.79</b>	<b>56.90</b>	<b>55.01</b>	<b>62.66</b>
Impuestos directos	17.32	22.07	16.68	16.57	17.21
S/ la renta	12.52	17.06	13.00	12.98	13.62
S/ la propiedad	4.80	5.01	3.69	3.59	3.59
De emergencia	-	-	-	-	-
Impuestos indirectos	51.22	42.70	31.30	29.06	29.94
Derechos de importacion	11.57	7.15	4.99	4.59	5.19
Derechos de exportacion	25.50	20.06	13.54	11.53	10.96
Impuestos al consumo	12.43	13.48	10.89	11.21	11.92
Otros impuestos	1.72	2.01	1.88	1.73	1.86
Actos juridicos <sup>(2)</sup>	6.89	7.03	8.92	9.39	15.51
<b>NO TRIBUTARIOS</b>	<b>2.65</b>	<b>2.49</b>	<b>5.12</b>	<b>7.46</b>	<b>7.59</b>
Tasas	0.70	0.61	0.46	0.47	0.50
Derecho y otros cargos	0.54	0.51	3.15	4.64	4.78
Utilidad empr. estatales	0.77	0.84	0.63	0.69	0.72
Prod. dominio fiscal	0.26	0.29	0.59	0.56	0.56
Otros ingresos	0.38	0.25	0.28	1.10	1.03
<b>TRANSFERENCIAS CORRIENTES <sup>(3)</sup></b>	<b>0.70</b>	<b>0.93</b>	<b>1.46</b>	<b>0.84</b>	<b>0.87</b>
Del sector privado	0.70	0.93	1.46	0.84	0.87
De organismos estatales	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>OTROS INGRESOS CORRIENTES</b>	<b>0.10</b>	<b>0.25</b>	<b>0.13</b>	<b>0.80</b>	<b>0.20</b>
<b>INGRESOS DE CAPITAL</b>	<b>21.1</b>	<b>24.5</b>	<b>36.4</b>	<b>35.9</b>	<b>28.7</b>
Presta directos	0.00	0.00	0.44	0.32	5.93
Presta Directos externos	7.97	11.85	14.22	18.80	4.95
Otros ingresos de capital	13.16	12.69	21.70	16.76	15.81
Transferencias	0.00	0.00	0.03	0.00	2.00

- (1) no incluye ingresos por concepto de multas  
(2) incluye alcabala  
(3) incluye ingresos por concepto de multas  
(p) cifras preliminares

FUENTE: tomado de Indicadores Economicos y Sociales MIPLAN julio 1982 - diciembre de 1983. Direccion de planificacion, unidad de informacion. San Salvador 1984 basado en datos de el ministerio de hacienda- direccion de contabilidad central

De los ingresos corrientes los tributarios tienen mayor peso (64.4%), le siguen los no tributarios (5.1%). De los ingresos tributarios, los impuestos directos en promedio representaban un 18%, siendo los indirectos de mayor peso (36.8%).

En cuanto a el peso de los impuestos directos, la renta proporcionaba mayor cuota (13.8 %) y un peso menor los impuesto de emergencia (4.1%); para los impuestos indirectos son los derechos de exportación (16.3%), al consumo (12%), a la importación (6.7%) los que configuran los

ingresos del Estado. La estructura fiscal de ingresos se basada en el modelo agro exportador, donde los impuestos por comercio exterior sumaban el 23% de los ingresos del Estado.

El esqueleto de los ingresos en 1990 muestra ya cambios y recomposición. Los ingresos corriente (92.3%) son mayoría absoluta respecto de los de capital (0.29%) y aparece un desglose que denota las donaciones recibidas (7.4%). De los ingresos corrientes destaca los ingresos tributarios con mayor peso (83.01 %) que los no tributarios (9.23%)<sup>161</sup>.

Entre 1991-1993 se gesta la contrarreforma fiscal, una nueva estructura tributaria de carácter regresivo, donde el impuesto sobre la renta sufre modificaciones, luego se elimina los impuestos al patrimonio y a las exportaciones, se disminuye y modifica los impuestos a las importaciones, se eliminan los impuestos por usos de servicios, los timbres fiscales y se crea el impuesto al valor agregado (IVA); de reciente data son los impuestos especiales como el FOVIAL y el aumento progresivo de las multas e impuestos especiales<sup>162</sup>.

Los principales ingresos totales en promedio del Estado en el periodo 1990-2003, era compuesto así: El IVA con la mayor fuente de ingresos (35.8%), seguido del impuesto a la renta (22.6%), las importaciones (11.6%), las donaciones (7.4%), los impuestos al consumo (5.5%) y las

---

<sup>161</sup> Ver cuadro 41 en anexos.

<sup>162</sup> Ver cuadro 60 en anexos

multas y otros (5.2%)<sup>163</sup>. Los impuestos surgidos en la década de los noventa tienen un peso considerable, ya que si sumamos IVA, tasas y derechos, multas y otros registra un 42.4%, casi el doble de lo que representaban los impuestos al comercio exterior vistos anteriormente.

1.1.2.2.3.8. El sector financiero y el crédito a los sectores económicos.

Si tomamos los datos de PRISMA<sup>164</sup>, en 1978 el destino de los créditos por sector económico estaba distribuido de la siguiente forma: Agropecuario 27%; manufactura 16%; construcción 13%; comercio 35%, servicios 2% y otros 10%. Se muestra como el peso de las ramas agropecuaria y de comercio eran equilibradas al incluirse la manufactura y la construcción, la producción real era financiada.

En el periodo 1990-2003 la distribución del crédito por sector económico se ha modificado. Se aprecia como en 1991, un 21.4% del crédito para la rama agropecuaria cayó a un dramático 1.1% en 1997 que luego de unas reestructuraciones de prestamos, (consolidación de deudas) y del desastre del MICTH (1998) que aumento su participación (8.2%), pero en seguida el crédito disminuyo a menos de un 4% en el 2003. De igual manera la industria manufacturera disminuyo de 28.4% a un 19.3% su participación en captación de créditos.

---

<sup>163</sup> Excluyendo los impuestos que han desaparecidos, hay algunas consideraciones particulares sobre el comportamiento de algunos impuestos como los aplicados al consumo que han disminuido (de 11.2% a 3.1%) sensiblemente. En el caso de las donaciones que pasaron de 19.6% a un modesto 3.4% es generalmente explicado por su carácter unilateral y temporal entre 1990-2003.

<sup>164</sup> Nelson Cuellar, Silvia de Larios y Herman Rosa. "Cambio Económico, Empleo y Pobreza Rural en El Salvador". Documento de Trabajo PRISMA 2002. Pág. 10, Cuadro 5.

En el ultimo periodo de tiempo, al ponderar las ramas mas beneficiados por el destino del crédito se puede observar dos tendencias, el comercio como la rama que mas créditos capta (1997:43.8%), a pesar de su descenso hasta 29.5% en el 2003. La otra tendencia es el crecimiento sostenido del crédito a las ramas de servicios, siendo los créditos personales, de servicios y otras actividades los mas otorgados incluso que los de ramas vitales como la agricultura<sup>165</sup>.

#### 1.1.2.2.4. LA CALIDAD DE VIDA<sup>166</sup>

##### 1.1.2.2.4.1. Restricción presupuestaria y necesidades básicas<sup>167</sup>.

Esta variable gira en torno a la interrogante ¿Qué cobertura para comprar la canasta básica alimentaria (CBA) se tiene con el salario obtenido?

La CBA rural muestra grandes aumentos constantes entre 1979-1996 ya que paso de ¢203.4 ha ¢934.48 colones, entre 1997-2003 el valor de está ha tendido a caer lo que es contradictorio con el precio de los bienes que componen la canasta<sup>168</sup>. De igual manera la CBA urbana ha presentado aumentos de ¢285 ha ¢1246.48 colones entre 1979-1998 quedando entre 1999-2003 en una tendencia a la baja, de ¢1,164.9 a ¢1,106.58 colones.

---

<sup>165</sup> Caso ejemplar es el año de 1997 donde la agricultura registro un 1.1%, lo de servicios 5.1%, prestamos personales 6.7% y otras actividades (8.1%), ver graficas 13,14 y 15 en anexo.

<sup>166</sup> Este apartado es una aproximación a la conceptualización de calidad de vida que no se limita a estos indicadores, ni mucho menos se agota en lo que a variables explicativas se refiere.

<sup>167</sup> Promedios anuales de salarios mínimos nominales y reales diferenciados por actividad económica y canasta básica alimentaria por zona geográfica.

<sup>168</sup> Por esta discrepancia lógica se recurre a dos explicaciones, uno que debido al empuje de las importaciones de bienes agrícolas ha descendido el precio de la CBA y otra que el instrumento de medición de los precios es obsoleto y debe ser modificado, esta segunda explicación también es complementado con los resultados observados en otras variables económicas como la producción agrícola y los precios agrícolas que discrepan con la baja del costo de la CBA, con los precios registrados en el mercado de alimentos, la dolarización, así como también por los shock's externos (alza precios del petróleo, terremotos, y eventos climáticos) que impacta el coste de las mercancías, se toma con reserva los datos por estar subvalorados.

Debemos recordar que la CBA es la base con la cual se mide el grado de pobreza.

Los salarios mínimos promedios anuales tanto los urbanos, (industria, comercio y servicios), como los rurales (tarifa agropecuaria general) pueden mostrar ciertas líneas de la política salarial adoptada de hecho; para los salarios urbanos, en el caótico periodo entre 1978-1984 hay un aumento significativo, no así para lo rural que luego de un leve aumento se estancan entre 1981-1985. Los aumentos del salario nominal son dados luego de periodos de años que permanecen congelados, en el caso de los urbanos los periodos de congelamiento salarial son menores que del rural entre 1989-1997. Para el periodo 1998-2003 esta política se endurece al punto que solo hay dos aumentos (2.86% y 6.0%) para estar después congelada por 4 años<sup>169</sup>.

1.1.2.2.4.2. La capacidad real de adquisición de bienes y servicios:

Los salarios mínimos reales en promedios anuales base 1992 han caído, las tasas de variación son negativas, tanto las urbanas como las rurales, con la salvedad que es mayor la brecha en el área rural. La pérdida de la capacidad de compra limita la cobertura de la CBA, como queda señalado entre el periodo 1978-1989, que el salario urbano se reduce 1,274.08 colones, para el caso rural 813.48 colones ambos en términos absolutos. Luego la pérdida es constante entre 1990 y 2003, en lo urbano de 50 colones y en lo rural de 89 colones. Ahora bien en términos relativos un colón de 1978 valía en 2003 solo 0.36 centavos en

---

<sup>169</sup>Ver grafica 29 en anexos.

el área urbano; para el caso rural es mas profunda la diferencia ya que un colon de 1978 valía solo 0.29 centavos en el 2003.

En resumidas cuentas los salarios mínimos urbanos como promedios anuales en términos reales han perdido capacidad de compra en un 63.6 % y en el caso rural un 71.5%<sup>170</sup>.

#### 1.1.2.2.4.3. Índice de pobreza por zona geográfica y grado de pobreza.<sup>171</sup>

En cifras nacionales los hogares en pobreza se han reducido un 23.6%, la pobreza extrema un 13.8% y la relativa un 9.7%. En cuanto a la pobreza urbana se ha reducido en un 23.8%, la pobreza extrema un 13.6% y la relativa un 10.2%. Para el área rural la pobreza disminuyó en 19.9%, la extrema pobreza un 11.5% y la relativa un 8.5%.

La disminución de la pobreza registrada, no tiene explicación en la teoría económica convencional<sup>172</sup>. ¿Que explica entonces, que la pobreza en general disminuya? Y ¿por que disminuye en mayor proporción la pobreza urbana sobre la rural?

La mayoría de analistas coinciden que el flujo de remesas amortigua la pobreza, al aumentar los ingresos de los hogares, que son dedicados generalmente al consumo (alimentación, vestuario, vivienda y

---

<sup>170</sup> Ver graficas 30 y 31 en anexos.

<sup>171</sup> Según la ONU, regional CEPAL, la pobreza y sus grados son determinadas vía el nivel de ingreso y este a su vez esta determinado por el valor de la CBA. los ingresos por debajo de una CBA son pobres absolutos y entre un ingreso mayor a una CBA pero menor que dos veces una CBA es pobreza relativa y por ultimo ingresos mayores que dos CBA son no pobres.

<sup>172</sup> La teoría del “rebalse” implica un crecimiento económico sostenido y la teoría del desarrollo implica inversión, educación técnica, reconversión industrial y tecnológica. Ninguna de las condiciones se cumplen en El Salvador.

educación), marginalmente estos ingresos son fuentes de inversión en tierras y producción agrícola en el caso rural y comercio o servicios en el caso urbano. Se conoce que la mayoría de beneficiarios están en el área rural, pero contrasta con la mayor proporción de las remesas que se reciben en el área urbana<sup>173</sup>.

#### 1.1.2.2.4.4. Relaciones entre poder adquisitivo y canasta básica alimentaria.

Antes de conocer el grado de cobertura y comparar los salarios mínimos con el costo de la CBA, debemos aclarar algunas cuestiones sobre la distribución del ingreso entre diversas escalas de ingresos y grupos de población<sup>174</sup>. Por ejemplo la población clasificada por deciles de ingresos( entre 1 y 9), comparada con el decil 10 nos muestra cuanto del ingreso promedio de los hogares ubicados en el decil 10 es mayor que los hogares ubicados en el resto de lo deciles(1-9). Para el caso, en 1988 los hogares con mayores ingresos (decil 10) eran superiores 15 veces a los de menores ingresos (decil 1), esta brecha tiene un aumento considerable en 10 años, para 1998, se incrementó la diferencia a 35 veces mas. Además para 1988, si sumamos los ingresos de 5 grupos (deciles de 1 al 5), juntos representan un 90% del único decil 10, y una década después solo representa un 42%. La brecha se ensancha<sup>175</sup>.

---

<sup>173</sup> Ver cuadro 42 en anexos.

<sup>174</sup> Ver cuadro 43 en anexos.

<sup>175</sup> Otras relaciones son el agrupar la población en quintiles y por nivel de ingreso. En este caso la distribución del ingreso muestra la crónica desigual distribución en El Salvador. Por ejemplo el quintil 1 de la población recibió solo un 3.3 % del ingreso total en 1991, alcanzo su máximo valor en 1997 con 3.7%, que ha disminuido, colocándose en un 2.7% en el año 2002. Los pobres del quintil 1 han reducido su participación en el ingreso entre 1991-2002 un 0.6%. En el caso del quintil 3 participo con un 12.1% en 1991 y alcanzo su máximo valor en 1995 con un 13%. El quintil 4 creció de 19.8% en 1991 a 20.8 en el 2002. El quintil 5 (mas rico) en 1991 acapara un 57.55 % del ingreso y entre ese año y el 2003 redujo su participación en un 0.6%. Pero como es de resaltar, acapara mas del 54.7% de los ingresos totales. Ver cuadro 44 en anexos.

Veamos ahora la relación CBA / salarios mínimos. El análisis inicia al preguntarse ¿cuanto es la diferencia que retengo luego de comprar la canasta básica alimentaria con mi salario mínimo?

Entre 1978 -2003 la cobertura del salario respecto del costo de la canasta básica alimentaria ha sido negativa, pero es mayor la brecha rural que la urbana. Otra particularidad es que hay dos periodos que marcan la tendencia. Para el caso de la CBA y el salario mínimo urbano la cobertura entre 1978-1991 ha sido negativa exceptuando 1980 y 1981. Posterior a este periodo se dio una disminución de la brecha entre 1991-1995 llegando el salario mínimo nominal a cubrir la CBA quedando un sobrante de 263.67 colones (19%) en el 2003.

Veamos las relaciones el cuadro 45:

EL SALVADOR:  
RELACIONES ECONOMICAS ENTRE SALARIOS NOMINALES Y CANASTA BASICA DE ALIMENTOS 1978-2003  
RELACION: CBA / SALARIOS MINIMOS\*

Años	Salario Mínimo Nominal		Canasta Básica Alimentaria Promedios Anuales		CBA / SALARIO MINIMO				Canasta de Mercado	C. de Mdo / salario mínimo			
	Salarios de Industria, comercio y servicios	Tarifa Agropecuaria General	URBANA	RURAL	Exceso del valor de la CBA con respecto al Salario Mínimo		Sobrante del Salario Mínimo (en dólares)			Exceso del valor de la Canasta con respecto al Salario Mínimo		Faltantes del Salario Mínimo (en dólares)	
					URBANA	RURAL	URBANA	RURAL		URBANO	RURAL	URBANO	RURAL
1979	235.00	141.75	285.00	203.40	1.21	1.43	(60.00)	(61.65)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1980	310.00	156.00	290.10	227.70	0.94	1.46	19.90	(71.70)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1981	330.00	156.00	314.70	234.00	0.95	1.50	15.30	(78.00)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1982	330.00	156.00	338.40	253.80	1.03	1.63	(8.40)	(97.80)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1983	330.00	156.00	377.70	286.50	1.14	1.84	(47.70)	(130.50)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1984	370.00	156.00	429.60	334.50	1.16	2.14	(59.60)	(178.50)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1985	390.00	156.00	473.10	363.60	1.21	2.33	(83.10)	(207.60)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1986	445.00	240.00	530.10	386.10	1.19	1.61	(85.10)	(146.10)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1987	450.00	240.00	597.60	440.70	1.33	1.84	(147.60)	(200.70)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1988	510.00	280.00	603.2	437.63	1.18	1.56	(93.20)	(157.63)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1989	540.00	300.00	663.22	478.44	1.23	1.59	(123.22)	(178.44)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1990	607.50	333.75	742.1	528.7	1.22	1.58	(134.60)	(194.95)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1991	680.00	375.00	880.43	623.76	1.29	1.66	(200.43)	(248.76)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1992	766.25	390.00	906.34	636.31	1.18	1.63	(140.09)	(246.31)	1089.63	1.42	2.79	(323.38)	(699.63)
1993	910.00	465.00	987.54	704.92	1.09	1.52	(77.54)	(239.92)	1310.06	1.44	2.82	(400.06)	(845.06)
1994	990.00	510.00	1047.76	784.16	1.06	1.54	(57.76)	(274.16)	1286.85	1.30	2.52	(296.85)	(776.85)
1995	1,093.75	562.50	1079.5	784.75	0.99	1.40	14.25	(222.25)	1338.79	1.22	2.38	(245.04)	(776.29)
1996	1,155.00	594.00	1219.01	934.48	1.06	1.57	(64.01)	(340.48)	1525.5	1.32	2.57	(370.50)	(931.50)
1997	1,155.00	594.00	1236.38	931.61	1.07	1.57	(81.38)	(337.61)	1507.2	1.30	2.54	(352.20)	(913.20)
1998	1,225.00	630.00	1246.48	897.6	1.02	1.42	(21.48)	(267.60)	1628.74	1.33	2.59	(403.74)	(998.74)
1999	1,260.00	648.00	1164.9	855.35	0.92	1.32	95.10	(207.35)	1520.91	1.21	2.35	(260.91)	(872.91)
2000	1,260.00	648.00	1110.18	851.98	0.88	1.31	149.82	(203.98)	1563.42	1.24	2.41	(303.42)	(915.42)
2001	1,260.00	648.00	1119.75	846.85	0.89	1.31	140.25	(198.85)	1621.75	1.29	2.50	(361.75)	(973.75)
2002	1,260.00	648.00	1128.33	835.28	0.90	1.29	131.67	(187.28)	1638.92	1.30	2.53	(378.92)	(990.92)
2003	1,370.25	648.00	1106.58	786.38	0.81	1.21	263.67	(138.38)	1713.16	1.25	2.64	(342.91)	(1,065.16)

\* BASADO EN CALCULO PROPUESTOS POR ARIAS, SALVADOR. 2005

FUENTE: CALCULOS PROPIOS BASADO EN INFORMACION DE DIGESTYC, BCR Y DATA DE FUNDE.

Para el caso de la Tarifa Agropecuaria General (TAG) respecto de la CBA rural, se denota un marcado aumento de la brecha, donde el costo de la CBA rural es mayor que los salarios obtenidos. Entre 1978 -1997, es decir en 19 años el valor de la CBA rural siempre fue mayor que los salarios y esta diferencia significo que el costo de la CBA rural era mayor a los salarios en promedio más del 65%. Entre 1998-2003 esta diferencia fue de 31%, que indica una disminución.

Finalmente, al realizar la comparación de la canasta de mercado (CM) con los salarios urbanos y rurales para el periodo 1992-2003 muestra que la canasta de mercado es mayor que el salario mínimo, ya sea urbano o rural. Para el caso urbano en promedio el costo de la CM es mayor en un 29 % y para lo rural el costo es mayor un 54 %. La brecha en lo urbano se mantiene entre un banda de 245 - 400 colones, y para el caso rural la brecha se profundiza siendo una diferencia absoluta de 1,065 colones en el años 2003. Es de resaltar que esta brecha crece entre 1997-2003 para ambos casos<sup>176</sup>.

#### 1.1.2.2.4.5. Hogares con acceso a diversos servicios básicos.

En general la cobertura de hogares con servicios de electricidad representa un 79 % del total de hogares entre 1991- 2003. Los servicios de agua por cañería cubren 68.8% de hogares. Los servicios de baño un 58.3% de los hogares. Los servicios sanitarios un 92.1% de los hogares.

---

<sup>176</sup> Ver cuadro 45 en anexos.

En el caso de la recolección de desechos sólidos hay registros entre 1998-2003 que indican una cobertura del 52.3% de los hogares. Esta tendencia de los servicios tiene su contraparte en la carencia de electricidad de un 21%, de suministro de agua de 31.2%, de servicio de baño de 41.7%, de sanitario de 7.9% y de recolección de desechos sólidos de 47.7%<sup>177</sup>.

1.1.2.2.4.6. Población con acceso ha agua potable<sup>178</sup>.

Los hogares que tiene acceso al servicio de agua por cañería ha crecido de 51.2% a 68.8% y el servicio de baño de 44.0% a 58.3%. Por otro lado la cobertura evidencia una carencia de 30.2% de los hogares de servicios de agua por cañería, además de un 42.7% que no posee servicio de baño.

1.1.2.2.4.7. Médicos(o personal sanitario) por habitante<sup>179</sup>:

Los escasos datos disponibles no son concluyentes de la capacidad de profesionales para atender la demanda de servicios de salud, hay 2.11 médicos por 10,000 habitantes, las enfermeras son 6.56 y las otras categorías como odontólogos (4.94), técnicos laboratoristas (1.49), farmacéuticos (2.71) y radiólogos (0.2).

---

<sup>177</sup> Ver cuadro 46 en anexos.

<sup>178</sup> Según la ONU, regional CEPAL, es el porcentaje de la población que tiene acceso razonable y suficiente a un suministro de agua apta para el consumo. Otras de las realidades radican en la utilización de las cañerías o de los servicios de baño, donde la capacidad de bombeo y suministro de agua es limitada y la reparación y mantenimiento de la infraestructura no es constante. Ver cuadro 47 en anexos.

<sup>179</sup> Número de médicos(o personal sanitario) en actividad por cada 10,000 habitantes, ver cuadro 48 y 49 en anexos.

#### 1.1.2.2.4.8. Camas hospitalarias por habitantes<sup>180</sup>

Las camas por 1000 habitantes no llegan a una (0.97) en el MSPAS, también es limitada en el ISSS que para sus derecho habientes posee 1.51, en el caso de sanidad militar se conoce el numero de camas (259) no su población de cobertura<sup>181</sup>.

#### 1.1.2.2.4.9. El acceso a servicios de saneamiento<sup>182</sup>:

La cobertura de hogares con servicio sanitario en 1991 fue de 842,000 hogares que para el 2003 había crecido un 74%. La recolección de desechos sólidos los registros datan desde 1998, donde los hogares cubiertos era 650,237 que para el 2003 habían crecido un 27.9%.

#### 1.1.2.2.4.10. El acceso a servicio de electricidad:

El índice Proxy muestra un aumento de 14.7 puntos entre 1995(64.3%) y el 2003 (79.6%), demostrando también que un 21 % de hogares carece de cobertura<sup>183</sup>.

#### 1.1.2.2.4.11. La planta docente por niveles y su distribución geográfica.

Los docentes del sector publico eran en 1995, 28,943 aproximadamente, su numero ha crecido un 43%, principalmente en el área rural (87.5%).

<sup>180</sup> Número de camas en hospitales públicos y privados por 1000 habitantes, ver cuadro 50 en anexos.

<sup>181</sup> Otros datos, como el equipo de radiodiagnóstico básico por 1000 habitantes es pobre (0.01) para el MSPAS; en el caso del ISSS es 0.03. El equipo de laboratorio clínico por 100,000 habitantes apenas llega al 2.44 para el MSPAS, y de 1.52 para el ISSS. En el caso de los bancos de sangre solos existe equipo de 0.59 por 100,000 habitantes en el MSPAS y de 0.16 en el ISSS. También el MSPAS en el 2003, contaba con 618 establecimiento de servicios médicos hospitalarios de los cuales hay 30 hospitales, 59.39% son unidades de salud, 27.67 son casas de salud, 7.61% son centros rurales de nutrición, hay 2 clínicas para empleados del Ministerio y 1 centro de atención de emergencias.

<sup>182</sup> porcentaje de la población que tiene acceso razonable a medios sanitarios para la eliminación de excrementos y desechos.

<sup>183</sup> Ver cuadros 51,52 y 53 en anexos.

De ellos, los de educación parvularia ha aumentado considerablemente, en el área rural por ejemplo pasaron de 764 a 3,820, casi se quintuplicaron. Para el área urbana crecieron un 71.5%. Los docentes de educación básica, son el grueso de los docentes, y han tenido un modesto aumento de 15.7%, pero es de señalar que ha disminuido un 12.3% en lo urbano, contrastado con el aumento del 53.5% en lo rural. Los docentes para educación media son la proporción más pequeña, que ha pasado de 1,519 docentes en 1995 a 4,300 en el 2003. Aquí el grueso de docentes se concentra en lo urbano más del 85%, el caso de docentes en lo rural es ejemplar de aumento, al pasar de 46 a 628 docentes<sup>184</sup>.

#### 1.1.2.2.4.12. Promedio de años de escolarización<sup>185</sup>:

Ha nivel nacional tal indicador ha aumentado de 4.8 a 5.6 años de escolaridad, aunque no es ni un grado (0.8). Al diferenciarlo por zonas, un caso importante es el aumento en el área urbana de medio año de escolaridad (0.5), menor al 0.8 del área rural (0.8).

La tasa bruta de escolaridad<sup>186</sup>, para la educación parvularia, mostró un aumento a escala nacional de un 18.4%, con un incremento promedio de 2.3% por año; la educación básica creció un 12.4% con un incremento anual de 1.5%, y finalmente para educación media ha aumentado un 21.9%.

En cuanto a la educación superior, de acuerdo a los resultados de la "Calificación de Instituciones de Educación Superior 2000", la matrícula para ese año, alcanzó una matrícula de 114,675 estudiantes de

---

<sup>184</sup> Ver cuadro 54 en anexos. Para educación superior no se pudo encontrar dato o referencia de docentes disponibles.

<sup>185</sup> Promedio de años de enseñanza recibida por persona de 25 años o más. Ver cuadro 54

<sup>186</sup> Tasa bruta de escolaridad. Se refiere a la relación entre el total de estudiantes según nivel educativo (parvularia, básica y media) con la población en edad escolar (de 4-6 años, de 7-15 años y de 16-18 años, respectivamente).

los cuales 107,189 corresponde a universidades (93.47%), 1,254 a institutos especializados (1.09%), 5,703 a Institutos tecnológicos (4.98%) y 529 a instituciones que fueron cerradas (0.46%) durante el año calificado<sup>187</sup>. En El Salvador se identifican en el año 2000, 27 Universidades: 1 Estatal, y 26 Privadas. 6 Institutos Especializados y 9 institutos tecnológicos.

#### 1.1.2.2.4.13. La Tasa de analfabetismo<sup>188</sup>:

Si bien la tasa de analfabetismo disminuyó en el periodo 1971 - 2003 en dos momentos, primero de 1971 con 42.9 %, a 1992 con 25.86% y hasta con un 19.53% en 2003, continua siendo un problema serio ya que solo para 1992 eran 811,453 personas analfabetas y para 2003 eran 1,119, 704 personas. Al tomar la tasas por sexo podemos ver que la brecha entre hombres y mujeres se ha reducido, reflejando para 1971 un 39.22% hombres, 46.36% para mujeres y para 1992 un 22.63% para hombres y 28.72% para mujeres y para 2003 17.62% eran hombres y 21.24% mujeres<sup>189</sup>.

#### 1.1.2.2.4.14. El numero de teléfonos<sup>190</sup>.

La tele densidad muestra como entre 1990-2003 ha crecido el numero de teléfonos, ya que por cada uno en 1991(2.44) hay 11.75 veces mas en el 2003(28.66).

---

<sup>187</sup> Según dicho estudio, las universidades mas importantes por su cobertura de matricula son: Universidad de El Salvador con 26.1%, Tecnológica de El Salvador 15.45%, Centro Americana José Simeón Cañas 7.7% y Francisco Gavidia con 7.08%.

<sup>188</sup> Porcentaje de personas de 15 años o más que no saben leer ni escribir, sobre total de población de esa edad. Se utiliza también la contraria, tasa de alfabetización (adultos), que es el “porcentaje de personas de 15 años o más que pueden leer, escribir y comprender una exposición corta y sencilla sobre su vida cotidiana”.

<sup>189</sup> Otros datos aportados por la EHPM señalan que el analfabetismo se ha reducido un 15.6% entre 1991 y 2003, la asistencia escolar aumento un 27.5% y la población con al menos un año de estudio aumento un 49.1%, ver cuadro 55 en anexos.

<sup>190</sup> Número de habitantes por cada línea teléfonos instalada. Esta variable también puede definirse como número de líneas instaladas por cada 1000 habitantes, ver grafica 32 en anexos.

#### 1.1.2.2.5. EL COMERCIO EXTERIOR

##### 1.1.2.2.5.1. Las exportaciones.

Se observa en cuanto a la exportación dos tendencias, la primera entre 1979-1989 que muestra una baja de la exportaciones en términos absolutos (de 801 millones de USD a 497.5 millones de USD predominando tasas de crecimiento negativas que luego en la segunda tendencia, entre 1990-1996 se recupera llegando a estancarse entre 1997-2003.

##### 1.1.2.2.5.2. Las importaciones.

La compra de mercancías en el exterior tiene el mismo comportamiento absoluto que las exportaciones, por un lado entre 1979-1988 hay cierta estabilidad o crecimiento lento de las importaciones que para 1989 se rompe, iniciándose un acelerado aumento de las importaciones, que a pesar de un "bache" en 1995 crecieron los bienes comprados por el exterior.

##### 1.1.2.2.5.3. Las importaciones por proveedores<sup>191</sup>.

Entre 1978-1989 EE.UU., el Mercado Común Centroamericano (MCC) y ciertos países europeos suministran los bienes de consumo, intermedios y de capital a la economía salvadoreña, pero que hay una recomposición entre 1990-2003 donde los países fuera del MCC pasan a proveer más del 80% de las importaciones. También con el crecimiento de la maquila, se consolidan las importaciones desde fuera de Centro América llegando a un 85% del total. Las regiones y países mas proveedores de bienes mas importantes en promedio entre 1993-2003 son por orden EE.UU. (50.1%), Guatemala (7.8%), Europa (7.8%), México (5.5%), Asia (4.8%),

---

<sup>191</sup> Se encuentra disponible información desde 1990; Ver cuadro 56 y graficas 33,34 y 35 en anexos.

Japón (3.4%), Costa Rica (3.0%) y Alemania (2.2%) del total de importaciones.

#### 1.1.2.2.5.4. Exportaciones por clientes o destinos.

Estas se concentran en 4 países, todos de América, poseen entre ellos desde un 57.2% en 1986 hasta un 88.3% en el 2003. Honduras, Guatemala y Costa Rica son los países mas cercanos a El Salvador y para 1986 absorbieron el 10% de las exportaciones hasta llegar a un 20% en el 2003, siendo Guatemala y recientemente Honduras muy importantes<sup>192</sup>.

EE.UU. es el país que concentra la mayor cantidad de exportaciones salvadoreñas pasando de un 46.4% en 1986 a un 67.6% es decir mas de la mitad de las exportación<sup>193</sup>. Dos conclusiones se generan, por un lado se consolida EE.UU. como el polo que concentra nuestras exportaciones y por otro existe una relación muy estrecha con Guatemala, Honduras y Costa Rica, que demuestra la importancia del MCC.

#### 1.1.2.2.5.5. La estructura de las importaciones.

Existe una dependencia de bienes intermedios y de capital en la estructura de las importaciones salvadoreñas, ya que estos bienes juntos representaron entre 1979-1987 un 71.7% de las importaciones, de esto la mayor proporción la representaba las importaciones industriales de bienes intermedios y de capital (48.6%), seguido del transporte (6.9%) y la agricultura (6.9%). En cuanto a los bienes de consumo estos se mantuvieron estables (28.2%), siendo los bienes no duraderos los que concentraban el mayor porcentaje (24.6%).

---

<sup>192</sup> Ver graficas 36 y 37 en anexos.

<sup>193</sup> Un caso peculiar resulta con Europa que luego de absorber un 27. % de la exportaciones en 1986, ha disminuido su participación a un 2.5% en el 2003, siendo Alemania uno de principales.

Pero esta dinámica sería modificada, ya que entre 1988-2003, los bienes intermedios y de capital han descendido de una posición absoluta de 75.7% hacia un 48.4%. Un descenso de (-27.3%), pero lo que explica este comportamiento no es el aumento sostenido de bienes de consumo sino el crecimiento de la maquila que se registra en 1991 con un 7.3% de las importaciones y para 2003 tiene un peso de 24%<sup>194</sup>.

Los bienes intermedios y de capital en el periodo 1988-2003 tienden pues a disminuir perdiendo en términos absoluto peso los bienes industriales (de 46.6% a 29.7%), agrícolas (de 4.4% a 1.9%) y de transporte (de 12.1% a 6.7%). Para el caso de los bienes de consumo en este periodo su crecimiento es leve de 25.6% a 27.7%, la diferencia radica en la composición de estos, ya que los bienes de consumo no duradero han crecido en proporción interna, pero se han mantenido estables respecto del total de las importaciones. La maquila impuso una nueva dependencia en las importaciones, ya que los bienes intermedios y de capital no generan incremento bruto del activo fijo, y tampoco generan consumo de materias primas de origen nacional.

#### 1.1.2.2.5.6. La estructura de las exportaciones según producto<sup>195</sup>.

Las cifras muestran que los productos tradicionales han caído de un 50.7% en 1990 a un raquítico 5.2% en el 2003 y el café ha sido reducido de un 44.7% a un 3.4% en las exportaciones. Pero el ajuste va

---

<sup>194</sup> La maquila no registra el aumento bruto del activo fijo, ni tampoco las materias primas por ampararse a la Ley de zonas francas y de comercialización. Decreto No.405 Diario Oficial no.176 Tomo 340 fecha 23/09/98, y sus reformas. Ver graficas 38,39, 40 y 41 en anexos.

<sup>195</sup> Solo se dispone de una serie a partir de 1990, de las exportaciones según producto de exportación.

mas allá, ya que los producto no tradicionales también han disminuido, aunque en menor cuantía, (de 49.3% a un 34.8%), además estos presenta un particular comportamiento ya que su descenso se detuvo en 1997, en un 31.5% que luego se ha mantenido entre 32%-35%.

Una explicación a este hecho es que de las entrañas de los productos no tradicionales se ha desprendido un tipo de producto sui generis, derivado de la maquila. En tan solo 10 años la maquila paso de representar un importante 28% hacia un 60% en 2003. Más de la mitad e las exportaciones se generan de productos maquilados<sup>196</sup>.

Otras características de esta nueva dinámica radican en la composición de los productos de exportación. Para el caso de los productos tradicionales de exportación siguen compuesto en su mayoría por el Café y el Azúcar (un 64.7%<sup>9</sup> en el año 2003 y un 28.6% respectivamente). Además los productos no tradicionales tienen su destino en Centroamérica promediando en 13 años un 77.4% del total. Esto es igual de contrastante con los productos de la maquila, que han pasado a ser los principales productos de exportación, un rasgo importante de estos producto es el alto contenido de materias primas extranjeras que posee (un promedio de 72.7%) y un pobre contenido nacional (3.3% de materias primas y un 24.6% de valor agregado).

#### 1.1.2.2.5.7. El saldo global de Balanza Comercial.

El saldo tuvo dos comportamiento, uno entre 1979-1988 (en promedio un saldo de -182.7 millones de USD), donde se mantiene estable la brecha

---

<sup>196</sup> Ver graficas 43, 43 y 44 en anexos.

comercial y otro entre 1989-2003 (-1477.7 millones de USD) donde el saldo negativo se amplia en forma constante. La ampliación de la brecha comercial es debido al mayor aumento de las importaciones de EE.UU., de bienes intermedios para la manufactura y la maquila<sup>197</sup>.

#### 1.1.2.2.5.8. La Tasa de cobertura global<sup>198</sup>.

En el mejor de los casos, por cada unidad importada en 1980 se exportada 1.16 esta relación ha sido modificada en diversos periodos, ya que para 1986 de esa unidad importada solo se exportaba 0.81, cayendo a su menor cobertura para el año de 1989 donde de cada unidad importada solo cubrimos 0.43. Importamos mas de lo que exportamos si, pero la diferencia esta en la profundidad de esta desigual, ya que en el periodo de mayor crecimiento económico de los ultimos 25 años, entre 1990-1995 por cada importación solo se cubría 0.43; dato complejo es que se recupera terreno para 1997 (de 1 unidad importada por 0.65 exportada) que luego se ha erosionado hasta una tasa de cobertura de 0.54 por 1, en el año de 2003. Hay un marcado descenso en la cobertura de las exportaciones respecto las importaciones.

#### 1.1.2.2.5.9. El grado de extraversión exportadora<sup>199</sup>.

La dinámica de este indicador muestra dos comportamientos, primero entre 1978-1989, aquí en el año 1979 se registra el mayor grado de extraversión(0.65) y a partir de allí una drástica caída liquidando la antigua extraversión exportadora de mercancías agrícolas (café, algodón, azúcar y camarón) hasta el fondo de 1989 que registro un

---

<sup>197</sup> Ver graficas 45 en anexos.

<sup>198</sup> Porcentaje de las exportaciones respecto a las importaciones. calculado sobre precios corrientes

<sup>199</sup> Porcentaje de las exportaciones totales con respecto al PIB, calculado sobre precios corrientes.

0.098. Aquí encontramos otra característica del reajuste del modo de producción ya que entre 1990-2003 se gesta un nuevo diseño de extraversion con el aumento sostenido(0.21), aunque no puede determinarse cuales son las mercancías claves de exportación si se reconoce su aumento con respecto del PIB.

#### 1.1.2.2.5.10. El grado de extraversion importadora<sup>200</sup>

Salta al análisis dos tendencias, primero entre 1978-1988 el grado de extraversion de las importaciones muestra una caída de 0.657 a un 0.206 en 1988 se puede explicar con el argumento ya dicho: disminución y cambios en la composición de las importaciones "tradicionales" y surgimiento de nuevas productos de importación. Para el periodo 1989-2003 hay pues un marcado aumento del grado de extraversion importadora al pasar de 0.226 en 1989 a un 0.386 en el año 2003.

#### 1.1.2.2.5.11. El grado de extraversion comercial<sup>201</sup>

Este indicador muestra dos periodos de contraste, uno entre 1978-1988 donde el grado de extraversion disminuye, cae de 125.3% a 32.7% que esta basado en la importación y exportación de bienes del modelo de acumulación agroexportador. Luego desde 1989 crece el grado de extraversion hasta un 59.6%, indicando una serie de cambios, tanto de el volumen, la composición e importancia de nuevos productos destinados al comercio exterior. Es decir, hay un nuevo protagonismo de las exportaciones de productos creados en las maquilas y destinados

---

<sup>200</sup> Porcentaje de las importaciones totales con respecto al PIB, calculado sobre precios corrientes. Ver graficas 46, 46, 47, 48 y 49 en anexos.

<sup>201</sup> Porcentaje de las exportaciones más las importaciones con respecto al PIB, calculado sobre precios corrientes. Se aplica igual procedimiento que la teoría convencional para definir lo que ella llama, el grado de apertura de la economía.

hacia EE.UU., así como de los productos no tradicionales destinados al área Centroamérica. Estos cambios se complementaron con la importación de materia prima para las maquilas, de bienes intermedios y de capital, provenientes de EE.UU., Guatemala y Honduras.

#### 1.1.2.2.5.12. Otros indicadores.<sup>202</sup>

Si relacionamos una nueva e importante fuente de divisas, es decir las remesas familiares con relación al PIB, las exportaciones totales y las exportaciones tradicionales, calcularemos tasas de cobertura de las transferencias netas (TEN), es decir como remesas familiares.

Para dar paso al argumento exponemos en el cuadro 57 los hallazgos más significativos:

**EL SALVADOR: INTERRELACIONES DEL COMERCIO EXTERIOR 1978-2003**

AÑO	TASA DE COBERTURA % X / M	TASA DE COBERTURA %M / X	GRADO DE EXTRAVERSION EXPORTADORA % X / PIB	GRADO DE EXTRAVERSION IMPORTADORA % M / PIB	GRADO DE EXTRAVERSION COMERCIAL % ( X + M ) / PIB	COBERTURA DE TRANSFERENCIAS RESPECTO DE EXPORTACION % TEN / X	COBERTURA DE TRANSFERENCIAS RESPECTO DE EXPORTACIONES TRAD. % TEN / X TRAD	COBERTURA DE TRANSFERENCIAS RESPECTO DE IMPORTACIONES % TEN / M	COBERTURA DE TRANSFERENCIAS RESPECTO DE PIB % TEN / PIB
1978	78.0%	128.3%	51.2%	65.7%	116.9%	3.2%	nd	2.5%	1.6%
1979	108.9%	91.8%	65.3%	60.0%	125.3%	2.3%	nd	2.5%	1.5%
1980	111.6%	89.6%	60.1%	53.8%	113.9%	2.3%	nd	2.5%	1.4%
1981	80.9%	123.6%	46.4%	57.3%	103.7%	3.8%	nd	3.1%	1.8%
1982	81.6%	122.5%	39.7%	48.7%	88.4%	14.8%	nd	12.1%	5.9%
1983	84.9%	117.8%	38.3%	45.1%	83.5%	20.5%	nd	17.4%	7.8%
1984	73.4%	136.3%	32.3%	44.0%	76.4%	24.7%	nd	18.1%	8.0%
1985	72.3%	138.3%	25.9%	35.8%	61.7%	23.1%	nd	16.7%	6.0%
1986	80.7%	123.8%	21.1%	26.1%	47.2%	21.3%	nd	17.2%	4.5%
1987	59.4%	168.2%	14.3%	24.1%	38.4%	33.0%	nd	19.6%	4.7%
1988	60.5%	165.4%	12.4%	20.6%	33.0%	36.3%	nd	21.9%	4.5%
1989	42.8%	233.4%	9.8%	22.9%	32.7%	47.6%	nd	20.4%	4.7%
1990	46.1%	216.8%	12.1%	26.3%	38.4%	52.7%	104.0%	24.3%	6.4%
1991	47.8%	209.2%	13.6%	28.5%	42.2%	90.7%	242.3%	43.3%	12.4%
1992	42.9%	233.1%	13.4%	31.1%	44.5%	113.4%	418.3%	48.7%	15.2%
1993	48.1%	207.9%	14.9%	30.9%	45.8%	98.1%	342.4%	47.2%	14.6%
1994	48.5%	206.0%	15.5%	31.8%	47.3%	99.5%	383.8%	48.3%	15.4%
1995	49.6%	201.5%	17.4%	35.0%	52.4%	82.0%	317.9%	40.7%	14.3%
1996	55.5%	180.1%	17.3%	31.2%	48.6%	69.5%	299.9%	38.6%	12.0%
1997	64.8%	154.3%	21.8%	33.6%	55.4%	56.1%	224.5%	36.3%	12.2%
1998	61.5%	162.6%	20.3%	33.0%	53.4%	62.5%	361.1%	38.5%	12.7%
1999	61.3%	163.1%	20.1%	32.9%	53.0%	63.0%	514.6%	38.6%	12.7%
2000	59.5%	168.2%	22.4%	37.7%	60.1%	61.1%	508.2%	36.3%	13.7%
2001	57.0%	175.5%	20.7%	36.4%	57.1%	80.3%	1122.8%	45.7%	16.6%
2002	57.7%	173.3%	20.9%	36.3%	57.2%	67.5%	1258.7%	39.0%	14.1%
2003	54.4%	183.8%	21.0%	38.6%	59.6%	67.5%	1300.4%	36.7%	14.2%

Fuente: calculos propios a partir de informacion de DIGESTYC Y BCR hasta 1992 datos de la Dirección General de Estadística y Censos.1953-2004, Banco Central de Reserva A partir de 1991, incluye maquila en exportaciones e importaciones

Con estos datos podremos sostener las siguientes relaciones:

<sup>202</sup> La relación convencional entre economías se refleja en la balanza de pagos y de ella se extraen algunas relaciones que pueden explicar la nueva dinámica del sector externo.

1.1.2.2.5.13. La tasa de cobertura de las TEN respecto del PIB.

Este grado de cobertura presenta dos ciclos con matices definidos. En el primer ciclo (1980-1992) las TEN son dinamizadas por un importante flujo de ayuda económica proporcionada por la USAID<sup>203</sup>, ante la pérdida de capacidades tanto del Estado como de la economía, debido a la fuga de capitales y la crisis de poder. La tasa de cobertura de las TEN con respecto del PIB en la década de los noventa son explicadas por las remesas que representan como mínimo 14.2% del PIB, magnitud importante como veremos al compararlo con otras variables.

1.1.2.2.5.14. La cobertura de las TEN respecto de las exportaciones.

Se confirma la importancia de las TEN como generadora de divisas o ingresos que financian las exportaciones.

La cobertura de las TEN respecto de las exportaciones, presenta una tendencia de auge prolongado, concentración y luego estabilización, por un lado presenta entre 1978-1984 incrementos significativos (de 3.2% a 24.7%), que luego entre 1985-1990 continua ascendiendo explicado por la ayuda financiera internacional y es entre 1990-1992 donde la cobertura supera el 100% de exportaciones (1992:113.4%), que es explicado por el clima de las negociaciones de paz, la ayuda financiera multilateral y la masa creciente de remesas del exterior.

Entre 1993 -2003 disminuye la cobertura debido a un reacomodo de las

---

<sup>203</sup> Según Rosa la asistencia total económica y militar superó los 4500 millones de dólares. Ver Herman Rosa: *AID y las transformaciones globales en El Salvador* (CRIES, 1993).

TEN, la firma de los acuerdos de paz, la importancia de los flujos de remesas, la entrada de capitales, las medidas de política económica y el ritmo de crecimiento de PIB. Una de las explicaciones no radica solo en la disminución de las exportaciones tradicionales, ya que es compensada con el aumento de las otras exportaciones, sino en el mayor ritmo de crecimiento de las TEN. Sin embargo el grado de cobertura es elevado, el promedio entre 1992-2003 es mayor del 75% de las exportaciones, lo que indica el papel preponderante de las TEN en la economía salvadoreña.

1.1.2.2.5.15. El grado de cobertura de las TEN respecto de las exportaciones tradicionales.

Sabemos que entre 1978-1989, el grado de cobertura de las TEN era poco significativo. Sin embargo entre los años 1990-2003 encontramos que las TEN tienen mayor peso que las exportaciones de café, algodón, azúcar y camarón, ya que no solo superaron su monto, si no que lo cuadruplicaron; entre 1995-1997 las TEN nunca dejaron de ser el doble de las exportaciones tradicionales y para 1998-2003 la cobertura es incuestionable al ser 13 veces mayor el valor de las TEN que las exportaciones tradicionales.

1.1.2.2.5.16. La cobertura de las TEN respecto de las Importaciones.

La cobertura de las TEN respecto de las importaciones, es decir la capacidad de compras, presenta un ciclo completo de auge prolongado, crisis, recesión y auge. Por un lado presenta entre 1978-1984 un incremento significativos (de 2.5% a 18.1%), que luego entre 1985-

1990 aumenta moderadamente y es entre 1990-1994 donde la capacidad importadora crece al punto máximo (1991:48.7%). Desde 1994 a 2003 la capacidad de cobertura de las TEN disminuye a un promedio no menor de 36.3%. La causa no está en la reducción de las TEN sino en el mayor ritmo de crecimiento de las importaciones<sup>204</sup>.

## 1.2. LA SUPERESTRUCTURA.

El Estado es la mayor concreción de la superestructura y de él se describirán las políticas económicas, impulsadas por los gobiernos.

### 1.2.1. EL ESTADO

El Estado ejecuta tanto a nivel económico como jurídico un activo papel en los procesos de acumulación, ya sea estimulándolos en ciclos crecientes y apoyándolos en ciclos decrecientes. El primer eslabón de las políticas económicas se inicia con el golpe de Estado, la JRG y el gobierno del PDC entre los años 1979-1989; se dictan la Reforma Agraria (decretos 153 y 154), la Nacionalización del Comercio Exterior y la Nacionalización del Sistema Bancario. Acompañado de un férreo control de precios (salarios y bienes agrícolas) y una vertical distribución del crédito. Se gestiona una economía de guerra, subsidiada en buena parte con TEN de la USAID que impacta en la configuración de las fuerzas productivas y agudiza la lucha de clases en las relaciones de producción anacrónicas<sup>205</sup>.

---

<sup>204</sup> Ver cuadro 57 en anexos.

<sup>205</sup> Para la Reforma Agraria, los decretos básicos son el 153 dado un 5 de marzo de 1980 y 154, según legislación de la JRG aplicable al proceso de Reforma Agraria, MAG, departamento de información agropecuaria. S.R; Para el caso de la nacionalización del Comercio Exterior se promulgo el decreto 75 el 2 de Enero de 1980, el decreto 68, publicado un 8 de enero, el decreto 28 publicado un 22 de Febrero y otro el 20 de mayo; Para la nacionalización del Sistema Financiero se promulgo el decreto 158 un 7 de marzo de 1980; luego se promulgo La Ley de Estabilización Económica en 1980 que fijo precios de bienes, servicios y salarios; en general para todos los casos se efectuaron decretos complementarios. Ver resumen en cuadro 60 en anexos.

El segundo eslabón inicia con el cambio de poder institucional: entre los años 1989 -2003, ARENA busca un reajuste en el modo de producción a partir de cambios en la estructura económica mediante las contrarreformas monetaristas y neoliberales<sup>206</sup>.

Son propugnadas las ideas del Consenso de Washington, operadas por el Banco Mundial (BM) y el Fondo Monetario Internacional (FMI) y filiales, mediante los Programas de Ajuste Estructural (PAE) y Programas de Estabilización Económica (PEE) que han sido reimpulsados con los acuerdos jurídicos-comerciales sobre comercio, inversión, compras gubernamentales, acceso a mercados y patentes/derechos de propiedad (ALCA y TLC) con claro sesgo en pro de las empresas transnacionales.

El punto de inflexión se concreta con: la privatización de activos, bienes y servicios públicos y/o utilidad pública, la apertura unilateral del comercio exterior bilateral, la promoción de zonas francas, la reforma monetaria, fiscal e institucional. El ajuste del modo de producción, provoca los primeros síntomas de estancamiento económico que se prolongan entre 1999- 2003. Se acentúan las tendencias al exterior del flujo migratorio<sup>207</sup> factor preponderante en la explicación del nuevo modelo económico. Este periodo reciente e inacabado permite una foto de las políticas económicas que en menor o mayor medida aplicaron los gobiernos de ARENA entre 1989-2003.

---

<sup>206</sup> Ver Moreno, Raúl. *“El Tratado de Libre comercio entre Estados Unidos y Centroamérica: Impactos económicos y sociales”*. EDISA. El Salvador 2004.

<sup>207</sup> Otros factores a mencionar son: El aumento de la densidad poblacional, recomposición en la estructura ocupacional, hay una nueva composición del PIB, nuevos niveles de productividad, aumento en la tecnificación económica, en la demanda de servicios públicos, salud educación, y la nueva dinámica del comercio exterior. Ver cuadro 58 en anexos.

#### 1.2.1.1. LA POLÍTICA MONETARIA Y CAMBIARIA<sup>208</sup>.

La nueva doctrina económica neoliberal, le quita al BCR la facultad de ser prestador de última instancia al Estado y se desregula la tasa de interés dejando que las condiciones de un mercado oligopolico, fijen y rigen la asignación de recursos.

La política cambiaria inicial, adopta un tipo de cambio "sucio" o devaluación controlada, luego un tipo de cambio fijo y desde la dolarización no existe política. Se rige por la Ley de Integración Monetaria vigente desde enero de 2001.

#### 1.2.1.2. LA POLÍTICA FISCAL.

La desregulación de las actividades económicas se fomenta con la reforma fiscal de 1991, gestionada luego mediante la política tributaria regresiva, la política presupuestaria restrictiva y de inversión focalizada. Es forzado el Estado a financiarse el déficit fiscal vía externa, con LETES y bonos, complementada con centralización administrativa y restrictiva de los recursos financieros.

Los primeros años se tuvo cierto control sobre el endeudamiento y el riesgo país (amortiguado por el creciente flujo de transferencias-remesas-), que ha sido erosionado con la pérdida del "señoreaje" y la disminución de las Reservas Internacionales Netas (RIN) en el último

---

<sup>208</sup> En mayo de 1991, se aprobó la nueva Ley Orgánica del Banco Central de Reserva de El Salvador. Los cambios radicales que trajo esta nueva ley a las funciones del Banco Central fueron: la prohibición de financiar directa o indirectamente al Estado (Art. 74); y la eliminación de la facultad para fijar el tipo de cambio y las tasas de interés, que desde entonces quedaron sujetas a las fuerzas del mercado. En Enero de 1993 el BCR abandona el sistema cambiario e fluctuación sucia adoptada en Junio de 1990 y establece un sistema de tipo de cambio fijo a nivel de 8.75 colones por dólar. La entrada en vigencia de la Ley de Integración Monetaria -LIM-, el 1 de enero de 2001, trajo cambios drásticos en el manejo de las cuentas por parte de los bancos. A partir de esa fecha, todas sus operaciones se denominaron en dólares americanos. La LIM también trajo cambios en las funciones del BCR, eliminando su facultad de emisor exclusivo de billetes y monedas y, por consiguiente, de ejecutor de la política monetaria del país.

gobierno y se presenta una situación tendiente a la iliquidez de las finanzas del Estado en el medio plazo<sup>209</sup>.

#### 1.2.1.3. LA POLÍTICA COMERCIAL.

Se da la liberalización unilateral de las importaciones, la desgravación arancelaria y el estímulo de las exportaciones no tradicionales vía Iniciativa de la Cuenca del Caribe (ICC) estadounidense y Sistema General de Preferencias (SGP) europeo, se firma de forma individual con Panamá, Chile, Dominicana, México y EE.UU. un Tratado de Libre Comercio por medio de acuerdos internacionales bilaterales en inversión, comercio, y legislación a favor de los grupos económicos de poder y de las Empresas Transnacionales<sup>210</sup>.

#### 1.2.1.4. LA POLÍTICA INSTITUCIONAL.

Marcada por el enfoque liberal-monetarista, el Estado ha minimizado, sus funciones económicas y sociales al desarticularlas, con un rol subsidiario y pasivo de vigilancia sobre la economía. Se impulso la capitalización de activos y de servicios estratégicos: privatización de sistema bancario, del sector eléctrico, de sistema de seguridad social, venta de activos de empresas públicas y concesión de servicios. Fomentó una política de homologación bilateral de acuerdos en inversión,

---

<sup>209</sup> Para mayor comprensión léase Arias Mármol, Keny Zeneyda. En tesis de graduación: *“Evaluación de la Sostenibilidad de la Deuda y la Política Fiscal del Sector Público No Financiero de El Salvador, periodo 1980 - 2007”*. Facultad de Economía Universidad de El Salvador 2005.

<sup>210</sup> En Junio de 1989 se da una liberalización aduanal de 200 productos, en Julio hay una liberalización parcial del tipo de cambio, en Agosto se da incremento de tarifas de servicios públicos y en Septiembre se da la primera desgravación arancelaria. También se declara inconstitucional la nacionalización del comercio Exterior y se reprivatizan las exportaciones del Café y Azúcar, desintegrando el INCAFE e INAZUCAR. Para mayor referencia léase Arias Peñate, Salvador *“la Mundialización y las dos Globalizaciones”* Ed. Universitaria UES El Salvador 2003.

comercial y jurídica vía "Tratados de Libre Comercio" (TLC). Generó una política sesgada contra la planificación social, los derechos laborales, la inversión en ciencia y tecnología, el desarrollo local y degradación de recursos naturales vitales y estratégicos<sup>211</sup>.

**CAPITULO IV:  
RASGOS GLOBALES DEL AJUSTE DEL MODO DE PRODUCCIÓN CAPITALISTA  
SALVADOREÑO.**

1. RASGOS GENERALES DEL MODO DE PRODUCCIÓN

La evidencia expuesta en el capítulo anterior indica que el Modo de Producción Capitalista Salvadoreño se ha reajustado y el modelo económico agroexportador, ha sido liquidado. Esto ha provocado que las formas y vínculos del antiguo modelo económico hayan sido liquidadas debido la recomposición de las relaciones de producción. También esta correlacionado con que existen nuevos niveles de crecimiento de las fuerzas productivas. El modo de producción reajustado, reproduce -bajo una nueva forma- en términos globales una profundización de las relaciones de dependencia económica, en el marco de la Mundialización Capitalista actual. Hay una tendencia hacia la depauperación de la fuerza de trabajo social y de los recursos materiales y energéticos a pesar de su relativo crecimiento.

---

<sup>211</sup> Ver la Red Ciudadana por el Desarrollo (Iniciativa por la Revisión Participativa de los Programas de Ajuste, por sus siglas en inglés (SAPRIN)/ El Salvador "El Impacto de los Programas de Ajuste Estructural y estabilización Económica en El Salvador", diciembre del 2000.

## 2. LAS FUERZAS PRODUCTIVAS/INFRAESTRUCTURA

### 2.1. LA FUERZA SOCIAL DE TRABAJO

La dinámica demográfica resumida en los cuadros 19, 20, 21. 58 y 59 muestran que en el marco de la guerra, se reduce el crecimiento de la población y luego de los acuerdos de paz se recupera en general, pero las migraciones y el crecimiento favoreció las áreas urbanas en detrimento de las áreas rurales.

La dinámica de la población se explica por el relativo descenso de la natalidad, de la mortalidad en claro descenso y el saldo migratorio internacional negativo, es decir respecto del pasado, ahora nacen pocos, mueren pocos y más personas salen del país.

Han ocurrido grandes migraciones interna que ha permitido que en 5 departamentos se concentre más de la mitad de la población, donde San Salvador es superior al resto. Las migraciones han sido hacia las ciudades y sus alrededores lo que provocó la reclasificación de las localidades (mayormente de rural a urbano) y una mayor proporción de espacio geográfico poblado. Es decir la gente se mudó a las grandes ciudades, crecieron las ciudades periféricas y el espacio rural (agroforestal) de estas se liquidó para dar paso a la urbanidad.

### 2.2. RECURSOS NATURALES Y RECURSOS ENERGÉTICOS Y FÍSICOS

#### 2.2.1. LA ESTRUCTURA DE LOS SUELOS.

Las tierras aptas para cultivar y ejercer la agricultura representan un 41.65%, las tierras de vocación forestal un 23.01%, la ganadería un 19.95% y las de protección un 13.05% del territorio nacional. Afectadas

por un proceso de degradación donde la erosión y desertificación impactan la calidad de los suelos, las recargas acuíferas y el ecosistema. Los impactos más severos se denotan en las grandes ciudades y sus nuevos espacios urbanos, en las Cuencas y los micros-ecosistemas derivados del cultivo de café. Esto sin contar los severos procesos de contaminación ambiental en las grandes ciudades y los producidos por las actividades económicas.

#### 2.2.2. SOBRE LA GENERACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE ENERGÍA.

CEL constituía el principal ente generador, transmisor y distribuidor de energía eléctrica en el país, seguido por CAESS, cuya función básica era la distribución, pero las contrarreformas de los años noventa privatizaron el sector fraccionándolo en pequeños mercados (generador-trasmisor-distribuidor-comercializador), monopólicos y oligopolios que usufructúan de un mercado cautivo imponiendo precios.

#### 2.2.3. LA INFRAESTRUCTURA Y SERVICIOS DE TRANSPORTE.

La urbanidad y la nueva dinámica de las actividades económicas modificaron la conectividad y transporte. En el caso interno, la mayoría de personas viajan en vehículos colectivos y las mercancías se transportan por carretera, en detrimento del ferrocarril en las dos décadas pasadas según la graficas 6 y 7. En el caso externo, la red de carreteras es la vía más utilizada de transporte de pasajeros y la vía marítima de transporte de mercancías. También el transporte internacional de pasajeros en avión ha sido muy dinámica en la última década.

A pesar que el ferrocarril dispone de una red extensa (602 Km.) su participación es marginal y decreciente en los movimientos de transporte nacional. La red de carreteras contaba, en el año 2001, con una longitud estimada de 10,120 Km., de los cuales 22.2% son carreteras pavimentadas y el 78% son redes no pavimentadas de diversas categorías.

Para el transporte marítimo solo opera el Puerto de Acajutla, que absorbe una parte del comercio exterior pero, por razones geográficas y de servicio, no la totalidad. El Aeropuerto Internacional de El Salvador, es el único operativo para transporte comercial y de pasajeros.

## 2.3. INSUMOS ESTRATÉGICOS: MATERIAS PRIMAS Y RECURSOS.

### 2.3.1. LA CADENA ELÉCTRICA:

Según las graficas 8,9 y 10 la mayor potencia instalada en la generación de energía eléctrica esta en el mercado mayorista, siendo la primera, por generación térmica seguida por la hidroeléctrica y la geotérmica. Además, las empresas públicas son las que tienen más potencia instalada que las empresas privadas. CAESS es la empresa que más ventas de energía eléctrica realiza aunque el mercado esta cautivo por un oligopolio. En la transmisión eléctrica solo existe una empresa. La distribución de energía esta privatizada, con un mercado cautivo y una tendencia a elevar los precios.

Según el cuadro 8, las actividades económicas que demandan mayor cantidad de energía eléctrica son el Comercio, seguidas del Azúcar y las actividades textiles y productos minerales. Luego esta el resto

de actividades de orden industrial y marginalmente las agroindustriales.

Según el cuadro 22, en el caso de los costos por consumo intermedio de energía eléctrica de cada sector, el Agua y Alcantarillados tienen mayor dependencia, seguido de los servicios industriales.

#### 2.3.2. LA PRODUCCIÓN Y CONSUMO DE CEMENTO.

Desde 1949, CESSA es la única empresa que produce cemento y ha aumentado su capacidad instalada, además fue nacionalizada y luego reprivatizada. Según la grafica 11, la producción de cemento esta aumentando ya que por cada bolsa hecha en 1984 para 2003 se produjeron 3.6. Según la grafica 12, la cobertura de la producción indica que esta se consume al interior de la economía. Esta empresa perteneció al Bloque Hegemónico Empresarial pero fue comprada por la compañía suiza Holcim que compró el 20% de las acciones de CESSA en 1998 y en diciembre de 2004, compra por el resto de las acciones.

### 3. LAS RELACIONES DE PRODUCCIÓN/ESTRUCTURA ECONÓMICA

#### 3.1. LAS RELACIONES ESTRUCTURALES REAJUSTADAS

##### 3.1.1. LA PROPIEDAD DE LOS MEDIOS DE PRODUCCION:

##### TIERRA Y CAPITAL.

La guerra revolucionaria (1980-1992), las 3 reformas económicas de la JRG-PDC (1979-1988), y las contrarreformas económicas neoliberales (1989-2003) han reconfigurado el poder de las facciones capitalistas, del proletariado, del campesinado y las capas sociales. Los primeros hechos dividieron y debilitaron la facción agraria hasta liquidar su

poder económico y político vinculado a los subsistemas de agro exportación. El tercer conjunto de hechos, permitieron la recomposición de las fracciones al reacumular capital en la privatización de activos del Estado, con la potenciación de condiciones jurídicas para invertir en actividades que valoricen el capital y al basar sus inversiones en la captación de las remesas vía captación de flujos en el sistema bancario privatizado y el consumo masivo de bienes y servicios.

A pesar de la reforma agraria y el Programa de Transferencia de Tierra (PTT), según los últimos datos disponibles de la encuesta del Ministerio de Planificación 1992/1993 (MIPLAN), ratifican que seguían predominando la concentración de la propiedad en pocas y extensas fincas y un gran número de parcelas de reducida extensión dedicadas a actividades agropecuarias para consumo básico, del arrendamiento como forma de tenencia y un gran número de población rural sin tierra. La urbanización de tierras cafetaleras también ha impactada en la recomposición de la tenencia y distribución de la tierra.

En la reacumulación de capital fomentada por las contrarreformas económicas desde 1989 destaca la apropiación de los activos a nombre del Estado, ya que fomento la propiedad capitalista sobre activos, bienes y dinero que ayudo al crecimiento de la facción del capital financiero. Los bancos privatizados y libres del ahorro agroexportador, con la facilidad de un conjunto de leyes captaron los flujos de TEN que permitió consolidar su poder en el mercado. Las alianzas empresariales - a partir de uniones entre núcleos familiares empresariales-crearon el

Bloque Hegemónico Empresarial que domina las principales actividades económicas.

### 3.1.2. LA ESTRUCTURA DE LAS CLASES SOCIALES.

La clase capitalista salvadoreña esta unida con poderosas alianzas financieras, el BHE que domina el mercado financiero, importador y comercializador de mercancías, seguido del control de industrias claves, como la producción de cemento, de fertilizantes e insumos agrícolas, el sector eléctrico, el mercado aéreo, producción de hierro, manufactura textil así como de servicios de transporte y telecomunicación.

El proletariado agrícola emigro, a la ciudad o al exterior engrosando en las ciudades al ejército de reserva o incorporándose en las nuevas actividades de comercio y servicios. El campesinado ha sido reducido y marginado de la producción rentable, presionado, en sus medios de subsistencia se ha empobrecido. Gran parte del campesinado ha migrado fomentando su proletarización ya se al interior del país o en el exterior.

La nueva generación del proletariado y las capas sociales se han dinamiza en las ciudades. Con la expansión de la industria textil y las zonas francas se ha creado una gran masa de proletarios mujeres. El predominio de las mujeres en actividades comerciales y de servicios también se consolida permitiendo la explotación de su fuerza de trabajo no solo por su condición proletaria sino por el patrón machista dominante.

La acción organizada del proletariado reivindicando sus derechos económicos ha sido escasa y minimizada en la década de los noventa, el auge de la organización comunitaria, gobierno local y de sindicatos estatales junto a ONG's ha dinamizado la lucha política.

La falta de identidad de clase puede ser explicada por la falta de cohesión y unidad de interés económico claro, de organización e ideas política comunes provocado por un reajuste del modo de producción y gestación de un nuevo modelo de acumulación, lo que ha permitido la proliferación de capas que pueden variar de posición económica y política.

### 3.2. LA RELACIÓN SOCIOECONÓMICA REAJUSTADAS

#### 3.2.1. LA POBLACIÓN

Junto al descenso de la población menor de 15 años, creció la población potencialmente activa comprendida entre los 15-65 años y el relativo aumento de la población de 65 años y más. Por ello la relación de dependencia ha descendido, es decir que de 100 personas entre 15 y 64 en edad de trabajar 78 dependen económicamente de ellas para 1992 y 70 para 2003.

Según los datos de los cuadros 28, 29,30, la densidad de la población muestra que la caída de la densidad rural y aumento la densidad urbana se debió a las migraciones departamentales. El departamento de San Salvador desde 1930 se ha multiplicado 11.1 veces hasta el 2003 y su densidad es 2392, La Libertad con 450, Sonsonate con 394, Santa Ana 289 y Cuscatlán 276 habitantes por Km2. donde la Libertad ha experimentado

en la última década un crecimiento aun mayor que San Salvador. La población en edad de trabajar (desde 10 años de edad) PET se incremento, junto a una recuperación de la tasa de actividad y el descenso de la tasa de dependencia por grupo de edad.

### 3.2.2. ACTIVIDAD DE LA POBLACIÓN

Según los cuadros 31,32,33,34 y 35 en el mercado laboral predomina la absorción de manos de obra en el sector terciario de la economía (comercio, hoteles y restaurantes), en detrimento de las ramas agrícola y de manufacturas, siendo los trabajadores no calificados, los trabajadores de comercio y servicios, así como los artesanos y operarios, los más demandados. Del predominio de las actividades rurales se ha cambiado a las urbanas y de trabajadores hombres hacia las mujeres como predominantes.

Esta dinámica conlleva un régimen basado en la contratación por salario (temporal o permanente) pero que es insuficiente por lo que implica una reacomodo de la fuerza de trabajo social remanente hacia el trabajo cuenta propia, o como apoyo a un familiar, que se refleja en el aumento del sector informal y de los sub\_ocupados en mayor cuantía que los ocupados del sector formal y ocupados plenos en el área urbana como los reflejan los cuadros 31 y 34.

También la nueva composición de la fuerza social de trabajo contrasta con los bajos y estancados salarios promedios nominales y el descenso del salario modal, con el aumento de la inflación y la pérdida de capacidad de compra real, compensada por la migración, las

"compensaciones de ingresos" por remesas y las actividades de sobre vivencia tanto urbanas como rural como lo muestran los cuadros 35 y 45.

### 3.2.3. LA PRODUCCIÓN Y RENTA

Se puede entonces decir que el ajuste del modo de producción capitalista provocó esta recomposición en la generación de PIB por ramas de actividad económica, que liquidó el peso del sector agrícola, condicionó la industria a la manufactura de origen textil y potenció el comercio y los servicios.

Las tasas de crecimiento del PIB presentan la liquidación del modelo agroexportador y la recomposición hacia uno nuevo. El peso del sector agropecuario e industrial fue reducido, complementado por el elevado aumento del sector de servicios. Cabe decir que el peso del sector agrícola se liquida.

Del sector agropecuario se destacan las ramas no tradicionales de producción agrícola como silvicultura y pesca y la producción de frutas verduras y legumbres. La industria manufacturera determinó la dinámica del sector industrial seguido de la construcción y la producción de electricidad y agua. En cuanto al sector III, la rama de comercio, los restaurantes y hoteles tienen un mayor peso seguido de los servicios financieros y las rentas percibidas.

El consumo, tanto de los hogares como de la administración pública es muy elevado hasta un punto crítico, de superar el PIB o estar entre la banda de los 95-99%. El consumo lo realiza la mayoría de los hogares y

la formación bruta de capital Fijo (FBKF) ha perdido peso respecto del PIB como lo demuestran los cuadros 36,37 y 38.

La "remuneración a los factores" indica que La Remuneración de los asalariados (RA) se ha reducido, debido al aumento del Excedente Bruto de Explotación (EBE) junto a los estancados Impuestos Indirectos (IId).

Uno de los resultados mas importantes para demostrar la ruptura de la lógica del modelo agro exportador es la perdida de importancia del ahorro interno en la inversión y la FBKF, los circuitos de valorización han perdido fuerza en su relación con la producción agrícola de exportación. Este proceso es denotado por la perdida de importancia del sector agrícola en la explicación del PIB.

En cuanto a las finanzas públicas, la estructura fiscal y tributaria se ha modificado, según los cuadros 40 y 41, ya que la estructura de ingresos del modelo agroexportador con predominio de impuestos por comercio exterior ha sido eliminado. La recomposición permitió que los impuestos surgidos en la década de los noventa fueran predominantes, caso ejemplo el IVA.

Según las graficas 13, 14 y 15, el poder de la facción capitalista financiera se muestra en el destino del crédito a los sectores económicos y al ponderar las ramas mas beneficiadas, el comercio capta mas créditos junto a un crecimiento sostenido en las ramas de servicios, siendo los créditos personales, de servicios y otras

actividades los mas otorgados incluso que los de ramas vitales como la agricultura.

#### 3.2.4. LA CALIDAD DE VIDA

Según la evidencia resumida en el cuadro 42, podemos hay una perdida de capacidad de compra real de los salarios y el aumento del costo de las canastas básicas alimentarias condicionan el deterioro de la calidad de vida de la población. También las diferencias entre el costo de la CBA rural y urbana aumentan.

Los aumentos del salario nominal se dan luego de largos periodos de años que permanecen congelados, en el caso de los urbanos los periodos de congelamiento salarial son menores que los rurales. Los salarios mínimos reales en promedios anuales han caído, con la diferencia que es mayor la brecha en el área rural provocando la perdida de la capacidad de compra que limita la cobertura de la CBA y aumenta la pobreza.

Según las cifras del cuadro 42, en términos nacionales los hogares en pobreza se han reducido, donde disminuye en mayor proporción la pobreza urbana sobre la rural. Casos contradictorios se reflejan en las cifras debido a la falta de coherencia, consistencia, actualidad de los registros y las metodologías para el cálculo de los indicadores de la pobreza.

El flujo de remesas amortigua la pobreza, al aumentar los ingresos de los hogares, que son dedicados generalmente al consumo (alimentación, vestuario, vivienda y educación), marginalmente estos ingresos son

fuentes de inversión en tierras y producción agrícola en el caso rural y comercio o servicios en el caso urbano. Se conoce que la mayoría de beneficiarios están en el área rural, pero contrasta con la mayor proporción de las remesas que se reciben en el área urbana<sup>212</sup>.

Los cuadros 43 y 44 muestran que la desigual distribución del ingreso entre de población es una brecha que se ensancha y condiciona los ingresos, salarios y la cobertura de la CBA y por ende la pobreza. Para el caso, en 1988 los hogares con mayores ingresos (eran superiores 15 veces a los de menores ingresos, esta brecha tiene un aumento considerable en 10 años, para 1998, se incremento la diferencia a 35 veces mas.

También muestra el cuadro 45, que la cobertura del salario respecto del costo de la canasta básica alimentaria ha sido negativo, pero esta brecha es mayor en el área rural que la urbana. Comparada la canasta de mercado (CM) con los salarios urbanos y rurales muestra que la canasta de mercado es mayor que el salario mínimo, ya sea urbano o rural.

Los Hogares con acceso a diversos servicios básicos como electricidad, agua, servicios de baño y recolección de desechos sólidos han aumentado pero no es suficiente para satisfacer las necesidades debido al mayor crecimiento de la población según los cuadros 46, 47, 51, 52 y 53.

---

<sup>212</sup> Coinciden diversos estudios entre ellos esta: el informe 22932-ES del BM "Estrategia de asistencia para El Salvador". Edición de 2 de Noviembre del 2001. Pág. 4 y el informe 26238-SV "El Salvador creciendo en el nuevo milenio" memorando económico sobre el país 16 de diciembre del 2003. Pág. 8

El registro del recurso humano y las capacidades logísticas del ministerio de salud puntualizan las debilidades del sistema sanitario nacional según lo denotan los cuadros 48, 49 y 50.

El cuadro 54 indica que los docentes del sector público por niveles y distribución geográfica han crecido, principalmente en el área rural. De ellos, los docentes de educación parvularia han aumentado considerablemente en el área rural. Los docentes de educación básica representan la mayor proporción de los docentes y han tenido un modesto aumento en el área rural. Los docentes para educación media son la proporción más pequeña y se concentra en lo urbano.

El promedio de años de escolarización a nivel nacional ha aumentado, aunque no llega a un año completo, este aumento es mayor en el área rural. La tasa bruta de escolaridad, para todos los niveles de educación aumento destacándose la educación parvularia. La tasa de analfabetismo disminuyó pero continúa siendo un problema donde la brecha entre hombres y mujeres se ha reducido según el cuadro 55.

### 3.2.5. EL COMERCIO EXTERIOR

Según el cuadro 57, las ganancias por la exportación de mercancías agrícolas del modelo agroexportador ya no son las principales generadoras de divisas del exterior. Las divisas de las mercancías agrícolas no condicionan el ahorro interno que determinaba la inversión y esta a su vez la formación bruta de capital. Esto indica también que la acumulación que se procesaba mediante la exportación de bienes agrícolas dejó de ser la principal fuente de ganancia.

Con el aumento de las TEN como fuente de divisas, se acrecentaría la influencia de las remesas en el ahorro nacional bruto, fuente para la inversión y la formación bruta de capital. Surge una nueva lógica de inversión, valorización y acumulación de capital.

Según el cuadro resumen 56, el saldo global de balanza comercial tuvo dos comportamientos, uno entre 1979-1988 donde se mantiene estable la brecha comercial y otro entre 1989-2003 donde el saldo negativo se amplía en forma constante. La ampliación de la brecha comercial es debido al mayor aumento de las importaciones de EE.UU., de bienes intermedios para la manufactura y la maquila y junto a la caída en las exportaciones de productos tradicionales.

La dependencia de las importaciones por proveedores se incrementó, las regiones y países más importantes en promedio son por orden EE.UU., Guatemala, Europa y México.

Las exportaciones por clientes o destinos se concentran en 4 países, todos de América. Por un lado se consolida EE.UU. como el polo que concentra nuestras exportaciones y por otro existe una relación muy estrecha con Guatemala, Honduras y Costa Rica, que demuestra la importancia del MCC.

En la estructura de las importaciones con una alta dependencia de bienes intermedios y de capital ha sufrido modificaciones, provocado por el explosivo crecimiento de la maquila desde 1991. Esta impuso una nueva dependencia en las importaciones, ya que los bienes intermedios y

de capital consumidos no generan incremento bruto del activo fijo, y tampoco generan consumo de materias primas de origen nacional. Además tienen un alto contenido de materias primas extranjeras y un pobre contenido nacionales.

En la estructura de las exportaciones según producto, los productos tradicionales como el café han caído. De igual manera los productos no tradicionales, aunque en menor cuantía. Una explicación a este hecho es que de las entrañas de los productos no tradicionales se ha desprendido la maquila. En tan solo 10 años más de la mitad de las exportaciones se generan de productos maquilados.

La tasa de cobertura global muestra un marcado descenso en la cobertura de las exportaciones respecto las importaciones, es decir importamos más de lo que exportamos, pero la diferencia esta en la mayor profundidad de esta desigualdad.

El grado de extraversión exportadora, muestra que desde 1989 hay una drástica caída liquidando la antigua la extraversión exportadora de mercancías agrícolas (café, algodón, azúcar y camarón) y entre 1990-2003 se gesta un nuevo diseño con el aumento del grado de extraversión que puede derivarse de la maquila o de una canasta de mercancías, solo reconociéndose su aumento con respecto del PIB.

El grado de extraversión importadora, muestra una caída que luego de cambios en la composición de las importaciones "tradicionales" y el

surgimiento de nuevos productos de importación se recupera liquidando la lógica agroexportadora tradicional.

El grado de extraversion comercial se ha modificado mostrando un nuevo protagonismo de las exportaciones de productos creados en las maquilas y destinados hacia EE.UU., así como de los productos no tradicionales destinados al área Centroamérica.

Los fenómenos del nuevo modelo de acumulación permiten que las TEN sean importantes como generadoras de divisas, para cubrir el déficit comercial, generar ahorro, inversión, consumo, formación bruta de capital (FBK) e impactar en el PIB.

#### 4. LA SUPERESTRUCTURA

##### 4.1. EL ESTADO

El Estado Agrario fue liquidado y los intentos de la JRG-PDC de reformarlo no cumplieron su objetivo, fueron las contrarreformas de ARENA y los Acuerdos de Paz lo que moldearon el nuevo estilo de Estado.

La Reforma Agraria, la Nacionalización del Comercio Exterior y la Nacionalización del Sistema Bancario, acompañado de un férreo control de precios (salarios y mercancías agrícolas) y una vertical distribución del crédito en medio de una economía de guerra debilitó y agrietó el modelo agroexportador y el Estado.

Con las contrarreformas monetaristas y neoliberales (la privatización de activos, bienes y servicios públicos y/o utilidad pública, la

apertura unilateral del comercio exterior bilateral, la promoción de zonas francas, la reforma monetaria, fiscal e institucional) se liquida el modelo agroexportador y su Estado, además de iniciar la conformación de un nuevo Estado a imagen de las ideas neoliberales.

##### 5. CONCLUSIONES GENERALES: LA ACUMULACIÓN DE CAPITAL LA LUCHA DE CLASES Y LA REPRODUCCIÓN DE CAPITAL EN LA ACTUALIDAD.

El Modo de Producción capitalistas se ha reajustado y el modelo económico agroexportador, ha sido liquidado. Las nuevas formas de acumulación y reproducción de capital están basadas en una combinación de valorización de capital vía del comercio, los servicios, la industria manufacturera textil, y principalmente del control financiero del dinero, del ahorro, del crédito y de actividades económicas claves para apropiarse del excedente económico interno y de las remesas.

Existen nuevos niveles de desarrollo de las fuerzas productivas, hay una nueva composición de la fuerza de trabajo social según las categorías y grupos ocupacionales por área geográfica y sexo. Hay una redistribución y ajuste de la población urbana y rural afectada por la migración. Las vías de transporte y comunicación hay crecido y mejorado sin llegar a satisfacer las necesidades surgidas.

La dinámica demográfica, las actividades de trabajo de la población, la producción y el ingresos distribuido, la calidad de vida de las clases y capas sociales y el vinculo del comercio exterior muestran los rasgos

del ajuste del modo de producción capitalista sufrido en el periodo 1979-2003.

Pero ante la liquidación del modelo económico anterior todavía no hay "motores de acumulación" que le den identidad a este nuevo modelo económico neoliberal.

El nuevo Estado Neoliberal estimula un modelo económico inestable, donde pueden verse algunas características.

Existe una preponderancia del capital dinero y no de la tierra, de la manufactura textil y no la producción industrial, mayor empleo en la ciudad y no el campo, un mayor proletariado urbano junto a una creciente ejército de reserva y disminución del campesinado; mayor peso del proletariado mujer y no el hombre, y en el caso de las capas sociales se ha debilitado la capa militar.

Dentro de las actividades económicas predomina la expansión del comercio de bienes importados y no la producción interior; la expansión de los servicios, en donde los financieros tienen el poder económico, seguida de la producción industrial textil y la disminución en la producción del resto de industrias. Se intensifica la producción diversificada de mercancías agrícolas y no del café, el crecimiento de la caña de azúcar y el crecimiento de los granos básicos. El sector ganadero y la silvicultura son muy dinámicos aunque su peso sea menor.

La facción capitalista financiera hegemoniza y controla el capital dinero, liderando a la clase capitalista dentro del Bloque Hegemónico

Empresarial. El campesinado ha sido reducido y empobrecido sometido a un continuo proceso de depauperación o en su defecto, siendo expulsados al exterior.

El proletariado ha crecido en número, pero poco en conciencia, debido a que el grueso, es decir, las mujeres sufren mayor explotación y dominación que los hombres. Las capas surgidas del ajuste del modo de producción son volubles proclives hacia la inercia social. La lucha de clases se libra escondida de la conciencia pública, bajo la lucha entre partidos políticos. Herencia de la situación revolucionaria donde las alianzas entre clases y capas organizadas actúan contra las instituciones controladas por las fuerzas políticas de los capitalistas.

En síntesis el nuevo modelo económico neoliberal es inestable y no está definido económicamente cuales son las formas particulares de acumulación de capital.

Algunos rasgos de las formas de acumulación son: la valorización mediante el comercio y la venta de servicios así como de la explotación de los trabajadores de estas actividades junto a la maquila.

El nuevo modelo económico está fundamentado en una fuente y/o uso del excedente basado en la apropiación y control de ahorro, consumo, crédito, inversión y FBK a partir de la captación de las TEN, es decir las remesas familiares.

Su proceso de acumulación indica una producción de mercancías no agrícolas como la predominante y muestra una forma de inserción internacional como proveedores de fuerza de trabajo obrera y campesina al mercado agrícola y urbano, así como vendedores de productos de consumo "nostálgicos" para la masa proletariado salvadoreños en EE.UU., junto a la exportación de mercancías no agrícola al mercado centroamericano.

En términos generales hay un nuevo balance del poder entre las clases y las capas sociales. Los 5 grupos de poder económicos o NFE agrupados en el BHE, son el nuevo rostro de la clase capitalista salvadoreña.

Las masas de proletarios y capas populares no están articuladas en frente organizados, sino descentralizados en pequeños agrupamientos con reivindicaciones sectoriales y diversas.

Las capas de ingresos medios en proceso de depauperación son vacilantes y por lo inestable del modelo económico son vacilantes para aceptar su condición proletaria, viéndose arrastrados por el aparato ideológico de la clase capitalista.

## BIBLIOGRAFÍA

- o (SAPRIN)/ El Salvador "El Impacto de los Programas de Ajuste Estructural y estabilización Económica en El Salvador". diciembre de 2000.
- o Amin, Samir "El capitalismo en la era de la globalización. Ed. Paídos. Barcelona-Buenos aires-México 1999.
- o Amin, Samir, Charles Bettelheim et al. "Imperialismo y comercio internacional. El intercambio desigual. 11 Ed. Ed. Siglo XXI México 1990.
- o ANEP. "El manifiesto salvadoreño". Una propuesta de los empresarios a la Nación. 1996
- o Arbaiza Ojeda, Nelson Alexander y Pablo José Amaya Valencia "Elaboración de un modelo econométrico sobre la demanda de energía eléctrica en El Salvador para los años 1998-2003 y proyecciones para el período 2004 - 2006". Facultad de Economía UES 2004.
- o Arias Mármol, Keny Zeneyda. En tesis de graduación: "Evaluación de la Sostenibilidad de la Deuda y la Política Fiscal del Sector Público No Financiero de El Salvador, periodo 1980 -2007". Facultad de Economía Universidad de El Salvador 2005.
- o Arias Peñate, Salvador "la Mundialización y las dos Globalizaciones" Ed. Universitaria UES El Salvador 2003.
- o Arias. Salvador. "Los subsistemas de agroexportación en El Salvador" Ed. EDUCA El Salvador. 1988
- o Ayala Ruiz, et al. "Efectos económicos de la reforma bancaria de 1980 sobre los grupos económicos de poder en El Salvador". Tesis de grado de la Facultad de Ciencias Económicas de la UES T 330 A 973ef. San Salvador 1991.
- o Banco Central de Reserva de El Salvador (BCR) memorias y revistas trimestrales BCR varios años.
- o Barón Castro, Rodolfo "La población en El Salvador" 2 Ed. UCA. El Salvador 1978.
- o Barry, Deborah "Una herencia de AID en El Salvador: Andamiaje institucional empresarial en la sociedad civil". Revista Prisma No.2, Octubre de 1993.

- o Boletín de Estadísticas eléctricas Superintendencia General de Electricidad y Telecomunicaciones SIGET. N° 6 2004, mayo del 2005 gerencia de electricidad San Salvador, El Salvador.
- o Boletín sobre Indicadores de Salud. Ministerio de Salud Pública y Asistencia Social, Dirección de Planificación en Salud MSPAS. Unidad de Información en Salud, volumen N o. 5 Año 2003.
- o Browing, David. *"El Salvador: la tierra y el hombre"* Ed. DG. PP Ministerio de educación. El Salvador 1973.
- o Cage, Alan J. (2004) *"El ciclo económico."* Texto completo en [www.eumed.net/cursecon/libreria/](http://www.eumed.net/cursecon/libreria/) visitado el 20 de enero del 2005
- o Cardenal, Rodolfo *"Manual de historia Centroamericana."* 3° edición. Ed. UCA editores. El Salvador 2000.
- o Cardenal, Rodolfo y Luis Armando González (copiladores). *El Salvador. La transición y sus problemas* 1° Edición. Ed. UCA El Salvador 2002.p 367
- o CEPAL, *"La estructura Agraria y el Campesinado en El Salvador, Guatemala y Honduras."* Distr. Limitada LC/MEX/L.492 7 de septiembre de 2001 original: español.
- o Comisión económica para América Latina. CEPAL. Estudio económico de América Latina y el caribe, 2003.
- o Dada Hirezi, Héctor. *"La Economía de El Salvador y la integración Centroamericana 1945 - 1960"*. UCA Editores, San Salvador 1987.
- o Darlyn Meza, José L. Guzmán y Lorena De Varela. EDUCO: un programa de educación administrado por la comunidad en las zonas rurales de El Salvador (1991-2003). Serie de noticias "En breve" del Banco Mundial No.51 junio 2004.
- o Dirección General de Estadísticas y Censos. DIGESTYC. Encuesta EHPM de la DIGESTYC. El Salvador, varios años.
- o Dornbusch, R y Stanley Fisher. *"Macroeconomía"* 6 ed. Ed. Mc Grall Hill. España 1997
- o Encuesta nacional de salud familiar FESAL 2002/ 03. Asociación Demográfica Salvadoreña (ADS). Varios años, posteadó en <http://www.ads.fesal.org.sv/2003/basesdedatos/Default.htm>
- o Engels. Federico *"Discurso ante la tumba de Marx"* obras escogidas. Ed progreso, Moscú 1975; *"El origen de la familia la propiedad privada y el Estado."* Obras escogidas. ed progreso, Moscú 1975.

- o Equipo Maíz, *Los ricos en El Salvador. Los Grupos Económicos de Poder (GEP)*. Mimeo, San Salvador, 2004.
- o Equipo Maíz. *Historia de El Salvador* 5° edición El Salvador 2002.
- o FESPAD. "*la Constitución Explicada*" 5 ed, Ed FESPAD. El Salvador 2000.
- o Flores Macal, Mario "*Origen, desarrollo y crisis de las formas de dominación en El Salvador.*" Ed. SECASA. San José Costa Rica 1983 138pp.
- o Flores, Margarita. "Reflexiones en torno al caso salvadoreño" (borrador para discusión). Regional workshop on land issues in latin america and the Caribbean. Session on "land as source of conflict and in post-conflict situation". Pachuca, CEPAL Mexico, May 2002.
- o Fowler, William R "*La Población nativa en El Salvador al momento de la conquista española*" Revista la Universidad mayo-agosto de 1994, año CXIX N° 1 Pág. 5-26
- o FMLN. "Democracia prosperidad y justicia social", Comisión Política y Comité Asesor del FMLN Agosto 2002.
- o FMLN. "La Revolución Democrática Proclama Del FMLN A La Nación El Salvador, 24 Septiembre De 1990"
- o FMLN. Programa social y democrático para El Salvador, FMLN septiembre del 2003.
- o Frank. Robert H "*Microeconomía y Conducta*" ed. Mc Grall Hill. España 1997
- o Fundación Nacional para el Desarrollo .FUNDE. El Salvador. Trabajos varios.
- o Fundación Para el Desarrollo Económico y Social FUSADES. Trabajos varios.
- o Gouverneur, Jacques, *Comprendre l'économie. Phénomènes visibles et réalités cachées*, Bruselas, Contradictions, y París, 1998. Editions Sociales, 320 pp. traducción: Alejandro Ramos Martínez composición: marie-jeanne vervack.
- o Guerrero, D. *Acumulación de capital, distribución de la renta y crisis de rentabilidad en España (1954-1987)*, Ediciones de la Universidad Complutense, Madrid 1989.

- o Harnecker, Marta. "Los conceptos elementales del materialismo histórico" Ed. Siglo XXI 54° edición México 1986
- o Herman Rosa: AID y las transformaciones globales en El Salvador (CRIES, 1993).
- o Hernández, Evaristo. "Sobre el sistema financiero en El Salvador." Revista Visión Empresarial época I año 2 numero 4 y 5 enero agosto de 2004 INVE Facultad de Ciencia Económicas.
- o Herschel, Federico J. *Política Económica* 8° Ed. Siglo XXI México 1989.
- o <http://www.cessa.com.sv/site/corporacion.asp>
- o Informe sobre desarrollo humano El Salvador 2003 "Desafíos y opciones en tiempos de globalización" IDH2003. PNUD posteadado de <http://www.desarrollohumano.org.sv>
- o Informe sobre desarrollo humano El Salvador 2005 "Una mirada al nuevo nosotros. El impacto de las migraciones" IDH2005. PNUD posteadado de <http://www.desarrollohumano.org.sv/migraciones>
- o Isbizate, F. Javier "Entorno económico mundial". Ed. UCA. El Salvador 2003.
- o López, José Roberto "La Nacionalización del Comercio Exterior en El Salvador: Mitos y Realidades en Torno al Café" (Paper No. 16). LACC Publications Network Occasional papers series (1981 - 1990) Florida International University Year 1987.
- o Luna David. Manual de historia económica de El Salvador. Ed. Universitaria UES 1986.
- o Magaña Rivera, René. Margarita Silva Prada y Manuel Santos. "El Impacto de la Crisis del Café en El Salvador" Fundación Nacional para el Desarrollo FUNDE 2003.
- o MARN - VMVYDU 2004 Sistema de Información Territorial - Plan de Ordenamiento y Desarrollo Territorial (SIT - PNOTD).
- o Marroquín, Víctor Rene "Manual de Economía Agrícola Salvadoreña" impresos pino San Salvador El Salvador 1992.
- o Martínez Peinado, Javier y J.M. Vidal Villa (coordinadores): "Economía Mundial." Ed. Mc Graw Hill. 2° edición, España, 2001.
- o Martínez Peláez, Severo "La Patria del Criollo Ensayo de interpretación de la Realidad Colonial Guatemalteca". Editorial EDUCA octava edición 1981 Centroamérica.

- o Marx, Carlos y F Engels. "Selección de temas" Ed. Cultura Popular. México 1985; Marx, Karl. "*Capital y trabajo asalariado*". Ed. Popular. México. 1982 Marx, Carlos. "*El capital: critica de la economía política*" tomo I .Ed. ciencias sociales, la Habana 1986; "*El capital: critica de la economía política*" tomo II. Ed. FCE México 8°. Reimpresión.1973; "*El capital: critica de la economía política*" tomo I, II y III Ed, electrónica, sin especificar descargada el 14 de julio del 2004. De [www.elaleph.com](http://www.elaleph.com).
- o Menjivar, Rafael. "*Acumulación Originaria y Desarrollo del Capitalismo en El Salvador*". Colección debate. Ed. EDUCA 1980. Costa Rica.
- o Ministerio de Agricultura y Ganadería. trabajos varios
- o Ministerio de Hacienda. Informe de labores del Ministerio de economía. Varios años
- o Ministerio de Planificación de El Salvador. MIPLAN. varios trabajos
- o Monthly Review, selección en castellano "*El Capitalismo Monopolista*". año I 56 enero-febrero argentina 1964.
- o Montoya, Aquiles. "*Economía Critica*" Ed. Críticos. San Salvador. 1998.
- o Moreno, Raúl. "*El impacto de los programas de Ajuste Estructural.*" Ed. FUNDE. El Salvador 2000.
- o Moreno, Raúl. "*El Tratado de Libre comercio entre Estados Unidos y Centroamérica: Impactos económicos y sociales.* EDISA. El Salvador 2004.
- o Moreno, Raúl. "*La Reforma Fiscal una necesidad impostergable*". Ed. FUNDE. El salvador 2000.
- o Muñoz campos, Roberto "*La investigación científica paso a paso*" 4 Ed. Taller grafico UCA San Salvador 2004.
- o Nelson Cuellar, Silvia de Larios y Herman Rosa. "*Cambio económico, empleo y pobreza rural en El Salvador*". Documento de Trabajo PRISMA 2002.
- o Nikitin. P "*cours D'économie politiquee*". Versión español, por domingo Arteaga Ed. Mexicanos Unidos. México 1986.
- o Paniagua, Carlos "*El Bloque Hegemónico Empresarial*". ECA. UCA numero monográfico julio-agosto 2002.

- o Poulanzat, Nico. *"Las clases sociales en el capitalismo actual"*. 10 Ed. Ed. Siglo XXI México 1990.
- o Programa de las Naciones Unidas para el desarrollo PNUD. El Salvador. Trabajos varios.
- o Programa Salvadoreño De Investigación Sobre Desarrollo Y Medio Ambiente PRISMA. Varios trabajos
- o Reyes, Julio German *"Análisis de la Demanda de Energía eléctrica del Sector Industrial en El Salvador y Sensibilidad al Precio de este Insumo en la Economía Nacional"* S.R.
- o Rivera Campos, Roberto. *"La economía salvadoreña al final de siglo"*. Ed. FLACSO. El Salvador. 2000
- o Rojas Soriano, Raúl. *"Guía para realizar investigaciones sociales."* Ed. P y V 34° edición México 1987-2000.
- o Segovia, Alexander. *"Cambio estructural, políticas macroeconómicas y pobreza en El Salvador"*. posteado en Proyectos de investigación y documentos técnicos del BID, departamento de desarrollo sostenible. [http://www.iadb.org/sds/pov/site\\_3207\\_s.htm](http://www.iadb.org/sds/pov/site_3207_s.htm)
- o Segovia, Alexander. *"Transformación estructural y reforma económica en El Salvador"*. Ed. f &g. primera edición. Guatemala 2002.
- o Segundo Montes et all. *"Sociología general, selección de lecturas"* centro de producción de material docente-UCA El Salvador 1982. Pág. 334
- o Segundo Montes. *"El Agro Salvadoreño (1973-1980)"* departamento de sociología y ciencias políticas UCA. UCAeditores colección estructuras y procesos. El Salvador 1986
- o Sorj, Bernardo y Leo Zamose *"La reproducción del capitalismo periférico exportador: estructura y contradicciones"* CSUCA Y FLACSO. San José Costa Rica 1979.
- o Stigizt, Joseph. *"El malestar de la globalización."* Ed. Taurus, Barcelona. 2002
- o Ulianov, V. N. Lenin *"Obras Escogidas"* tomo I, II Sobre escritos económicos. Ed. Progreso. URSS-Moscú. 1975.
- o Vidal Villa, J.M. y J. Martínez Peinado: *Estructura Económica y Sistema Capitalista Mundial*. Ed. Pirámide, Madrid, 1987.
- o White, Alastair *"El Salvador"* Ed. UCA el salvador 1987.

**ANEXOS**

CUADRO 8

EL SALVADOR  
EXPORTACION DE AÑIL  
VARIOS AÑOS (EN LIBRAS)

AÑO	LIBRAS
1801	950,000
1804	242,988
1809	733,000
1814	423,000
1818	332,000

FUENTE: 20. Flores Macal, Mario "Origen, desarrollo y crisis de las formas de dominación en El Salvador." Ed. SECASA. San José Costa Rica 1983 138pp.

CUADRO 9

Exportaciones de Añil en El  
Salvador

año	valor en pesos
1864	1121105.00
1865	1237400.00
1866	1584000.00
1867	1979850.00
1868	2131500.00
1869	2477550.00
1870	2619749.00
1871	2308317.50
1872	2786576.75
1873	1802037.00
1875	1160700.00
1876	1721378.00

Fuente: Manuel Roble Sánchez, historia de añil o Xiquilite en Centroamérica. Año 1976. Pág. 392

CUADRO 10

EL SALVADOR: ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES  
1876 -- 1908 (En Pesos Plata )

Año	Valor total de las exportaciones	crecimiento del exportaciones respecto de 1876	valor X de añil	%	valor X de café	%	Valor de Otras X	%
1876	3,359,366		1,561,699	46%	1,209,372	36%	588,295	18%
1881	4,930,838	46.8	1,470,300	30%	2,909,195	59%	551,343	11%
1882	5,294,117	57.6	1,245,550	24%	2,700,000	51%	1,348,567	25%
1891	6,965,217	107.3	892,092	13%	4,806,428	69%	1,266,697	18%
1892	8,374,242	149.3	151,170	2%	5,527,000	66%	2,696,072	32%
1901	10,956,700	226.2	1,187,835	11%	8,308,466	76%	1,460,399	13%
1902	10,277,869	205.9	1,007,305	10%	7,670,374	75%	1,600,190	16%
1903	14,173,707	321.9	791,085	6%	10,387,910	73%	2,994,712	21%
1904	16,589,528	393.8	439,264	3%	13,470,697	81%	2,679,567	16%
1905	14,098,275	319.7	344,153	2%	10,916,295	77%	2,837,827	20%
1906	15,354,721	357.1	413,620	3%	11,674,000	76%	3,267,101	21%
1907	15,163,947	351.4	350,997	2%	10,745,173	71%	4,067,777	27%
1908	16,943,913	404.4	525,428	3%	10,398,480	61%	6,020,005	36%

Fuente: En base de Menjivar R. Acumulación originaria y desarrollo del capitalismo en El Salvador pag. 50

CUADRO 11

EL SALVADOR. Exportaciones según país de destino en Dolares oro															
AÑOS	Estados Unidos		Inglaterra		Alemania		Francia		Italia		España		otros		Total de Exportaciones
	Unidos	%	Inglaterra	%	Alemania	%	Francia	%	Italia	%	España	%	otros	%	
1891	1,201,015	26%	489,723	10%	1,029,538	22%	790,933	17%	447,567	10%	25,690	1%	710,738	15%	4,695,204
1892	1,925,716	42%	533,708	12%	526,797	12%	638,192	14%	267,370	6%	15,161	0%	662,956	15%	4,569,900
1904	1,103,030	17%	1,482,319	22%	958,533	14%	xxxx		xxx		xxx		3,091,563	47%	6,635,445
1910	1,358,868	26%	352,843	7%	1,410,693	27%	1,043,402	20%	584,312	11%	164,907	3%	388,035	7%	5,303,060

EL SALVADOR. Importaciones según país de Origen en Dolares															
1891	591,927		589,386		226,708		361,053		60,644		18,939		992,037		2,840,694
1892	507,246		587,868		179,537		285,272		46,142		18,294		211,251		
1901	733,444		984,452		446,643		327,533								
1902	862,324		975,891		361,424		323,544								
1903	838,746		1,108,589		358,295		233,919								
1904	1,002,437		1,303,465		404,422		239,945		xxx		xxx		667,663		3,617,932
1905	1,354,647		1,313,996		473,375		339,958								

\* Las cifras aparecian en L. se hizo la equivalencia a la cotización de la fecha L 1 = \$4.85

xxx incluidos en otros po no haber podido descomponer mas la cifra total

Fuente: Menjivar R. Acumulación originaria y desarrollo del capitalismo en El Salvador pag. 53

CUADRO 12

EL SALVADOR. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES SEGÚN DESTINO  
EN DIFERENTES AÑOS Y ALGUNOS PAISES  
EN DOLARES

EXPORTACIONES	1908	1909	1910
ESTADOS UNIDOS	2,046,398	1,838,302	2,280,156
ALEMANIA	1,038,305	955,888	1,854,627
FRANCIA	1,417,428	1,146,316	1,097,118
ITALIA	374,434	400,163	697,118
GRAN BRETAÑA	449,167	440,359	480,737
<b>IMPORTACIONES</b>			
ESTADOS UNIDOS	1,287,452	1,344,316	1,346,598
GRAN BRETAÑA	1,539,047	1,438,614	1,165,993

Fuente: en base del Citado por Menjivar R. Acumulación originaria y desarrollo del capitalismo en El Salvador pag. 72: Munro, D. G . Cap X..."

CUADRO 13

EL SALVADOR: Balanza Comercial 1909 - 1930  
En Colones

AÑOS	Valor Exportado. Totales	Valor Exportado. Añil	Valor Exportado. Café	Valor Otras Excportaciones	Importaciones Totales	Saldo BC
1909	16,964,912	689,975	12,241,881	4,033,056	---	---
1910	18,244,028	787,105	12,821,903	4,635,020	---	---
1911	22,209,292	114,192	16,166,144	5,928,956	---	---
1912	22,342,000	213,348	17,450,077	4,678,575	16,937,000	5,405,000
1913	23,528,000	132,461	18,738,136	4,657,403	15,245,000	8,283,000
1914	26,997,000	247,152	22,544,251	4,205,597	12,396,000	14,601,000
1915	26,410,000	199,050	20,827,911	5,383,039	10,055,000	16,355,000
1916	29,012,000	595,000	23,373,937	5,043,063	14,555,000	14,457,000
1917	26,751,000	1,092,055	21,147,078	4,511,867	17,173,000	9,578,000
1918	24,800,000	1,277,188	18,344,652	5,178,160	15,535,000	9,265,000
1919	33,491,000	769,054	21,144,786	11,577,160	29,916,000	3,575,000
1920	35,888,000	219,726	25,179,647	10,488,627	25,257,000	10,631,000
1921	16,959,000	742,513	14,269,446	1,947,041	16,972,000	-13,000
1922	32,428,000	471,512	28,574,169	3,382,319	14,854,000	17,574,000
1923	34,116,000	333,300	29,836,825	3,945,875	17,541,000	16,575,000
1924	48,735,000	251,426	45,438,045	3,045,529	22,350,000	26,385,000
1925	33,769,000	133,048	30,364,765	3,271,187	33,229,000	540,000
1926	49,272,233	93,267	46,720,385	2,458,631	51,515,000	-2,242,767
1927	28,304,338	54,692	25,237,402	3,012,244	29,728,767	-1,424,429
1928	48,927,720	86,129	45,482,131	8,359,460	38,377,285	10,550,435
1929	27,314,591	55,198	23,914,481	3,344,912	23,905,302	3,409,289

Fuente: en base del Citado por Menjivar R. Acumulación originaria y desarrollo del capitalismo en El Salvador pag. 75:vease op cit

CUADRO 14

El Salvador: Exportaciones de los países centroamericanos según clases de mercancías, distribución según porcentaje del valor.

Países	Año	Exportaciones según clases					total %
		I	II	III	IV	V	
Guatemala	1924	--	95.3	4.0	0.6	0.1	100%
Honduras	1926/27	0.6	89.7	1.2	0.4	8.1	100%
El Salvador	1927	-	96.9	2.3	0.1	0.7	100%
Nicaragua	1925	5.3	94.0	1.0	-	-	100%
Costa Rica	1925	0.1	94.0	1.5	0.7	3.7	100%

Fuente: Citado por Sorj y Zamose "La reproducción del capitalismo periférico exportador: estructura y contradicciones". Cuaderno Centroamericano de Ciencias Sociales. CSUCA Y CLACSO. San Jose Costa Rica. 1979. pag 13

-league of nations: memorandum of international trade & balances of payments, geneva 1929.

nota: las clases corresponden a la clasificación internacional de la Convención de Bruselas de 1913, que distinguen las clases de productos en:

I) Animales Vivos; II) Alimentos y Bebidas; III) Materias Primas o parcialmente Manufacturadas; IV) Artículos manufacturados; V) Oro y Plata.

CUADRO 15

El Salvador: Exportaciones de países centroamericanos según clases de mercancías. Distribución según el porcentaje del valor

países	año	Importaciones según clases					total %
		I	II	III	IV	V	
Guatemala	1924	0.3	13.7	15.7	60.3	10	100%
Honduras	1926/27	0.5	20.9	15.9	59.9	2.8	100%
El Salvador	1927	-	13.4	14.0	72.6	-	100%
Nicaragua	1925	-	21.1	14.4	64.5	-	100%
Costa Rica	1925	2.9	22.6	9.3	63.9	1.4	100%

Fuente: Citado por Sorj y Zamose "La reproducción del capitalismo periférico exportador: estructura y contradicciones". Cuaderno Centroamericanos de Ciencias Sociales. CSUCA Y CLACSO. San Jose Costa Rica. 1979. pag 15

-league of nations: memorandum of international trade & balances of payments, geneva 1929.

nota: las clases corresponde a la clasificación I) Animales Vivos; II) Alimentos y Bebidas; III) Materias internacionales de la Convención de Bruselas de Primas o parcialmente Manufacturadas; IV) Artículos 1913, que distinguen las clases de productos en: manufacturados; V) Oro y Plata.

CUADRO 16

EL SALVADOR : BALANZA COMERCIAL.1901-1931

AÑO	IMPORTACIONES	EXPORTACIONES	SALDO
	COLONES		
1901	5,230,301	11,047,913	5,817,612
1902	5,494,770	10,278,151	4,783,381
1903	6,176,954	114,173,863	107,996,909
1904	7,220,763	16,588,611	9,367,848
1905	8,692,140	14,098,833	5,406,693
1906	8,327,377	16,308,554	7,981,177
1907	6,881,624	15,163,459	8,281,835
1908	8,481,120	15,433,800	6,952,680
1909	8,353,863	16,963,575	8,609,712
1910	7,490,498	18,244,590	10,754,092
1911	10,902,322	22,208,379	11,306,057
1912	13,489,713	22,341,987	8,852,274
1913	12,347,089	23,527,781	11,180,692
1914	10,058,419	26,991,237	16,932,818
1915	8,365,844	26,409,677	18,043,833
1916	10,025,839	29,012,878	18,987,039
1917	13,738,552	26,750,666	13,012,114
1918	12,285,393	24,799,687	12,514,294
1919	20,197,292	33,490,581	13,293,289
1920	25,256,740	35,887,655	10,630,915
1921	16,972,905	16,959,095	-13,810
1922	15,684,918	32,427,610	16,742,692
1923	17,540,095	34,115,754	16,575,659
1924	21,915,893	48,735,347	26,819,454
1925	38,766,741	33,768,903	-4,997,838
1926	32,732,000	49,272,000	16,540,000
1927	29,728,767	28,304,337	-1,424,430
1928	38,377,284	48,927,719	10,550,435
1929	34,680,571	36,830,994	2,150,423
1930	23,905,302	27,314,591	3,409,289
1931	14,856,966	22,725,996	7,869,030

Fuente: Citado por Sorj y Zamose "La reproducción del capitalismo periférico exportador: estructura y contradicciones". Cuaderno Centroamericanos de Ciencias Sociales. CSUCA Y CLACSO. San Jose Costa Rica. 1979, pag 47

Sobre la base del informe de la liga de las naciones

CUADRO 17

EL SALVADOR: TAMAÑOS DE LAS FINCAS EN RELACION A EL NUMERO DE PROPIETARIOS Y EXTENSION DE LAS PROPIEDADES

TAMAÑOS DE LAS FINCAS EN MANZANAS*	PROPIETARIOS		EXTENSION DE LAS PROPIEDADES	
	NUMERO	% DEL TOTAL	MANZANAS	% DEL TOTAL
TOTAL	11,545	100.0%	117,215	100.0%
MENOS DE 1	4,801	41.6%	2,841	2.4%
1--10	4,967	43.0%	19,294	16.5%
11--50	1,322	11.5%	32,156	27.4%
51--100	263	2.3%	19,194	16.4%
MAS DE 100	192	1.7%	43,730	37.3%

\* 1 MANZANA ES EQUIVALENTE A APROX 0.7 HECTAREAS

Fuente: Citado por Sorj y Zamose "La reproduccion del capitalismo periferico exportador: estructura y contradicciones". Cuaderno Centroamericano de Ciencias Sociales. CSUCA Y CLACSO. San Jose Costa Rica. 1979. pag 47

Sobre la base del Smith 1945, p 370

CUADRO 18

EL SALVADOR: ESTRUCTURA DE LA DISPOSICION DE  
MANUFACTURAS POR ORIGEN Y DESTINO:  
1951 - 1956- 1962

	1951	1956	1962
<b>1. BIENES DE CONSUMO</b>			
a. nacionales	75.40	74.10	79.70
b. importados	24.60	25.90	20.30
<b>2. MATERIAS PRIMAS</b>			
a. nacionales	42.30	40.80	50.00
b. importados	57.70	59.20	50.00
<b>3. BIENES DE CAPITAL</b>			
a. nacionales	12.10	11.20	22.60
b. importados	87.90	88.80	77.40
<b>4. TOTAL</b>			
a. nacionales	61.60	60.80	67.10
b. importados	38.40	39.20	32.90

FUENTE: Dada hirezi, hector. " la economia de el salvador y la integracion cenmtroamericana 1945-1960". UCA editores , San salvador el Salvador 1987 pagina 60 sobre la base de CONAPLAN.

CUADRO 19

EL SALVADOR: EVOLUCION DE LA POBLACION, TASAS DE  
CRECIMIENTO Y TIEMPOS INTERCENSALES 1930 - 2003\*

CENSO	POBLACION TOTAL	TASA DE CRECIMIENTO INTERCENSAL /1	TIEMPO INTERCENSAL ( AÑOS)
1930	1,434,361	-	
1950	1,855,917	1.29	20.12
1961	2,510,984	2.82	10.88
1971	3,554,648	3.48	10.16
1992	5,118,599	1.73	21.25
2003*	6,639,010	2.35	11

FUENTE: CENSOS NACIONALES DE POBLACION 1930-1992. DIGESTYC 1997

PARA 1930 - 1992, CALCULADO ASI:  $P_n = P_o ( 1 + r ) ^ t$

PARA 2003\*, CALCULADO ASI :  $r = P_1 - P_2 / P_1 + P_2 * ((2/N)*100)$  Y EN BASE A  
DATOS DE EHPM 2003

CUADRO 20

EL SALVADOR: TASAS DE CRECIMIENTO INTERCENSAL SEGÚN DEPARTAMENTO 1930 - 2003\*

DEPARTAMENTO TIEMPO INTERCENSAL	TASAS DE CRECIMIENTO INTERCENSAL / 1				
	1930 - 1950	1950 - 1961	1961- 1971	1971-1992	1992-2003*
	20.12	10.88	10.16	21.25	11

TOTAL	1.29	2.82	3.48	1.73	2.35
AHUACHAPAN	0.90	3.01	3.11	1.81	2.33
SANTA ANA	1.35	2.30	2.58	1.48	2.20
SONSONATE	0.91	3.05	3.51	1.99	2.65
CHALATENANGO	1.20	1.90	2.85	0.12	1.17
LA LIBERTAD	0.98	3.23	3.39	2.80	3.33
SAN SALVADOR	2.21	4.19	4.63	3.46	3.04
CUSCATLAN	0.39	2.11	3.01	0.73	1.42
LA PAZ	0.61	2.79	3.31	1.43	2.03
CABAÑAS	1.37	1.83	3.26	0.26	1.05
SAN VICENTE	0.59	2.36	3.06	(0.33)	1.41
USULUTAN	1.30	2.26	3.53	0.25	0.93
SAN MIGUEL	1.51	2.82	3.24	1.09	2.15
MORAZAN	1.23	1.95	2.67	0.12	0.90
LA UNION	1.94	2.80	4.02	0.69	1.34

FUENTE: CENSOS NACIONALES DE POBLACION 1930-1992. DIGESTYC 1997

CALCULADO ASI:  $P_n = P_0 (1 + r)^t$

CALCULADO ASI:  $r = (P_1 - P_0) / P_0 * ((2/N)*100)$  Y EN BASE A EHPM 2003

CUADRO 21

EL SALVADOR: DISTRIBUCION POR AREA Y CRECIMIENTO INTERCENSAL DE LOS  
CENSOS 1930 - 2003\*

CENSO	POBLACION		DISTRIBUCION PORCENTUAL		TASA DE CRECIMIENTO INTERCENSAL	
	AÑO	URBANO	RURAL	URBANO **	RURAL	URBANO
1930	548,721	885,640	38.26	61.74	-	-
1950	675,619	1,180,298	36.40	63.60	1.04	1.44
1960	966,899	1,544,085	38.51	61.49	3.35	2.50
1971	1,405,532	2,149,116	39.54	60.46	3.75	3.31
1992	2,581,834	2,536,765	50.44	49.56	2.90	0.78
2003***	3,932,569	2,705,599	59.24	40.76	3.77	0.59

FUENTE: CENSOS NACIONALES DE POBLACION 1930-1992. DIGESTYC 1997

\* SE INCLUYE CALCULOS DE EHPM 2003

\*\* INDICA EL GRADO DE URBANIZACION

\*\*\*2003 EN BASE DE PROYECCIONES DIGESTYC

CUADRO 22

EL SALVADOR:

Sectores más Sensibles a la Demanda de Electricidad por su Estructura de Consumo Según la Matriz Insumo-Producto de 1997

No.	Código	Producto/Rama	Compras al Sector Electricidad	Consumo Intermedio Total del Sector	%
1	33	Agua y Alcantarillados	18.867	234.428	70.42%
2	45	Servicios Industriales	14.82	536.152	24.19%
3	28	Prod. Minerales no Metálicos Elab.	15.958	873.706	15.98%
4	15	Azúcar	20.437	1.333.231	13.41%
5	10	Prod. de la Minería	1.515	163.864	8.09%
6	27	Prod. de Caucho y Plástico	5.813	655.814	7.76%
7	42	Ser. Comunales, Sociales y Pers.	15.331	1.750.189	7.66%
8	19	Textiles y Art. Confec. De Mat. Text.	16.07	1.861.070	7.56%
9	1	Café Oro	3.789	47.778	6.94%
10	35	Comercio	27.513	3.938.319	6.11%
11	40	Bienes Inmuebles y Serv. Prestados	4.153	603.059	6.03%
12	38	Comunicaciones	2.705	412.507	5.74%
13	9	Prod. de la Caza y la Pesca	985	170.144	5.06%
14	17	Bebidas	3.454	625.246	4.83%
15	29	Prod. Metálicos de Base y Elab.	5.181	1.069.092	4.24%

Miles de dólares corrientes 1997

Fuente: Reyes, Julio German. Análisis de la Demanda de Energía eléctrica del Sector Industrial en El Salvador y Sensibilidad al Precio de este Insumo en la Economía Nacional S.R.

CUADRO 23

EL SALVADOR: DISTRIBUCION DE LA TIERRA POR TAMAÑO DE EXPLOTACION  
SU EVOLUCION EN EL PERIODO 1950 - 1971

TAMAÑO DE LAS EXPLOTACIONES (HECTAREAS)	EXPLOTACIONES POR TAMAÑO						SUPERFICIE						TAMAÑO PROMEDIO (HECTAREAS)		
	CANTIDAD DE PREDIOS ( MILES)			PORCENTAJES			MILES DE HECTAREAS			PORCENTAJES			1950	1960	1971
	1950	1960	1971	1950	1960	1971	1950	1960	1971	1950	1960	1971			
TOTAL	174.0	227.2	272.2	100.0	100.0	100.0	1530.2	1581.4	1463.6	100.0	100.0	100.0	8.79425	6.96039	5.37693
DE MENOS 1.0	70.4	107.0	132.9	40.46	47.1	48.8	35.20	61.40	70.50	2.30	3.9	4.8	0.50	0.57	0.53
DE 1.0 A 9.9	84.1	100.2	119.5	48.33	44.1	43.9	254.40	284.80	329.80	16.63	18.0	22.5	3.02	2.84	2.76
DE 9.9 A 49.9	15.5	15.2	15.7	8.91	6.7	5.8	328.80	321.00	339.60	21.49	20.3	23.2	21.21	21.12	21.63
DE 50.0 A 199.9	3.1	3.8	3.3	1.78	1.7	1.2	293.30	318.20	308.30	19.17	20.1	21.1	94.61	83.74	93.42
DE MAS DE 200.0	0.9	1.0	0.8	0.52	0.4	0.3	618.50	596.00	415.40	40.42	37.7	28.4	687.22	596.00	519.25

FUENTE: CEPAL, "La estructura agraria y el campesinado en El Salvador, Guatemala y Honduras" documentos de distribución limitada.  
Septiembre de 2001. México. Anexos Pag 86-87. Véase [www.eclac.cl](http://www.eclac.cl). Basado en Censo Agropecuarios 1950, 1960 y 1971, San Salvador.

CUADRO 24

EL SALVADOR:

PROPIEDADES O AREAS DE TENENCIA ACUMULATIVA A NIVEL DE DEPARTAMENTO 1970/1971

HAS	N° DE PROPIEDADES		AREAS QUE SE POSEEN	
	NUMERO	%	HAS	%
0 --- 1	37,810	35.0	17,775.6	1.6
1--- 9.9	52,935	49.0	179,185.4	16.2
10 --- 49.8	13,645	12.6	293,374.3	26.5
50 --- 99.9	1,957	1.8	134,801.4	12.2
100 --- 999.9	1,614	1.5	374,745.3	33.9
1000 - mas	53	0.05	105,512.5	9.5
TOTAL	108,014	100.0	1,105,394.5	100.0

FUENTE: SEGUNDO MONTES, SEGUNDO. "EL AGRO SALVADOREÑO (1973-1980) ED. UCA EDITORES  
 COLECCIÓN ESTRUCTURA Y PROCESOS 1986, SAN SALVADOR EL SALVADOR. BASADO EN III CENSO  
 AGROPECUARIO DIGESTYC 1975 CUADRO 1 Y 2 PAG 84

CUADRO 25

EL SALVADOR.  
INDICADORES DEL CAFÉ 1979 - 1985

	1979	1980	1981	1982	1983	1984*	1985*
PRODUCCION (MILES DE QQ )	4,125.0	4,094.0	3,825.0	3,796.0	3,446.0	3,250.0	3,250.0
AREA SEMBRADA ( MILES DE MANZANAS )	296.0	296.0	297.0	296.0	265.0	266.0	nd
RENDIMIENTO ( QQ / MAZANAS)	13.9	15.4	14.4	14.3	12.9	12.5	13.2
EXPORTACIONES ( MILLONES DE ¢ )	1,712.0	1,280.0	1,132.0	1,007.0	1,006.0	11,820.0	1,086.0
IMPUESTOS ** (MILLONES DE ¢ )	392.0	274.0	232.0	196.0	181.0	223.0	220.0

\* DATOS APROXIMADOS, EN SU EPOCA ERAN PRELIMINARES

\*\* SON IMPUESTOS SOBRE LA EXPORTACION

NOTA: 1 MANZANA = 0. 699 HECTAREAS Y 1 QUINTAL = 46 KILOGRAMOS

FUENTE: Lopez, Roberto. "La Nacionalización del Comercio Exterior en El Salvador: Mitos y Realidades en Torno al Café " (Paper No. 16) Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, San Jose, Costa Rica, 1986 paginas 17.

CUADRO 26

EL SALVADOR:  
DISTRIBUCION DE LA TIERRA SEGÚN TAMAÑO DE LA PROPIEDAD

TAMAÑO DE LA PROPIEDAD	1971			1987		
	FINCAS	EXTENSIÓN (HECTAREAS)	TAMAÑO PROMEDIO (HECTAREAS)	FINCAS	EXTENSIÓN (HECTAREAS)	TAMAÑO PROMEDIO (HECTAREAS)
TOTAL	108014	1105396	<b>10.2</b>	246185	1253580	<b>5.1</b>
MENOS DE 1.4	56,350	43,512	<b>0.8</b>	145,575	81,881	<b>0.6</b>
DE 1.4 A < 3.5 HECTAREAS	23,085	72,661	<b>3.1</b>	41,276	85,275	<b>2.1</b>
DE 3.5 A < 7 HECTAREAS	11,310	80,788	<b>7.1</b>	25,231	119,641	<b>4.7</b>
DE 7 A < 14 HECTAREAS	7,532	104,842	<b>13.9</b>	14,864	136,487	<b>9.2</b>
DE 14 A < 35 HECTAREAS	6,113	188,534	<b>30.8</b>	12,049	252,410	<b>20.9</b>
DE 30 < 70 HECTAREAS	1,957	134,802	<b>68.9</b>	4,448	211,060	<b>47.5</b>
DE > 70 HECTAREAS	1,667	480,257	<b>288.1</b>	2,742	366,826	<b>133.8</b>
PORCENTAJES						
TOTAL	100	100		100	100	
MENOS DE 1.4	<b>52.2</b>	<b>3.9</b>		<b>59.1</b>	<b>6.5</b>	
DE 1.4 A < 3.5 HECTAREAS	<b>21.4</b>	<b>6.6</b>		<b>16.8</b>	<b>6.8</b>	
DE 3.5 A < 7 HECTAREAS	<b>10.5</b>	<b>7.3</b>		<b>10.2</b>	<b>9.5</b>	
DE 7 A < 14 HECTAREAS	<b>7.0</b>	<b>9.5</b>		<b>6.0</b>	<b>10.9</b>	
DE 14 A < 35 HECTAREAS	<b>5.7</b>	<b>17.1</b>		<b>4.9</b>	<b>20.1</b>	
DE 30 < 70 HECTAREAS	<b>1.8</b>	<b>12.2</b>		<b>1.8</b>	<b>16.8</b>	
DE > 70 HECTAREAS	<b>1.5</b>	<b>43.4</b>		<b>1.1</b>	<b>29.3</b>	

FUENTE: CEPAL, "La estructura agraria y el campesinado en El Salvador, Guatemala y Honduras" documentos de distribución limitada. Septiembre de 2001. México. Anexos Pag 86-87.. Véase [www.eclac.cl/](http://www.eclac.cl/). Tomado de Flores M. ( 1998) El Salvador: trayectoria de l

CUADRO 27

EL SALVADOR:  
PROCESO DE REFORMA AGRARIA  
1980 - 1997

	FASE I	FASE III	TRANSFERENCIA VOLUNTARIA a/	SUBTOTAL	PTT b/	TOTAL
FAMILIAS BENEFICIADAS	36,697	42,489	6,041	85,227	30,000	115,227
HECTAREAS	215,167	69,605	10,922	295,694	78,000	373,694
HECTAREAS / FAMILIAS	<b>5.9</b>	<b>1.6</b>	<b>1.8</b>	<b>3.5</b>	<b>2.6</b>	
SUPERFICIE AGRICOLA c/				1/5		1,610,000
PARTICIPACION DEL SECTOR REFORMADO						<b>23.2</b>

FUENTE: CEPAL, "La estructura agraria y el campesinado en El Salvador, Guatemala y Honduras" documentos de distribución limitada. Septiembre de 2001. México. Anexos Pag 86-87.. Véase [www.eclac.cl](http://www.eclac.cl). elaborado, según base de datos de FUSADES(1997) por Flores Margarita.

a / Decreto N°. 839, Ley de Transferencia Voluntaria de Tierras con Vocacion Agropecuaria que permite que personas naturales o juridicas ofrezcan sus propiedades en venta.

b / programa de transferencia de tierra para la desmovilización de las fuerzas armadas y combatientes del FMLN

c / Estimacion de la FAO en 1997. Según otras cifras, la participacion asciende a 24. %

CUADRO 28

EL SALVADOR: COMPARACION DE GRANDES GRUPOS DE EDAD Y RELACION DE DEPENDENCIA DE LA POBLACION 1930 - 2003\*

CENSO	PORCENTAJE POR GRUPOS DE EDAD			RELACION DE DEPENDENCIA (demografica)
	MENORES DE 15 AÑOS	DE 15 AÑOS A 64 AÑOS	DE 65 AÑOS Y MAS	
1930	40.23	57.37	2.40	74.31
1950	41.16	55.88	2.96	78.95
1961	44.80	52.02	3.18	92.23
1971	46.44	50.10	3.46	99.60
1992	38.69	56.32	4.99	77.57
2003*	34.97	58.80	6.23	70.07

FUENTE: CENSOS NACIONALES DE POBLACION 1930-1992. DIGESTYC 1997  
2003\* CALCULADO EN BASE A EHPM 2003

CUADRO 29

EL SALVADOR: DENSIDAD DE LA POBLACION POR CENSO SEGÚN DEPARTAMENTO 1930 - 2003\*

DEPARTAMENTO	DENSIDAD ( HABITANTES POR KM <sup>2</sup> )					
	1930	1950	1961	1971	1992	2003*
TOTAL PAIS	68	88	119	169	243	316
AHUACHAPAN	64	76	105	144	211	273
SANTA ANA	76	100	128	166	227	289
SONSONATE	82	98	136	193	294	394
CHALATENANGO	41	53	64	86	88	100
LA LIBERTAD	72	87	123	173	311	450
SAN SALVADOR	216	335	523	828	1076	2392
CUSCATLAN	110	119	149	202	236	276
LA PAZ	70	79	107	149	201	252
CABAÑAS	54	70	86	119	126	141
SAN VICENTE	66	74	95	130	121	141
USulután	59	76	97	138	146	161
SAN MIGUEL	61	82	112	154	194	246
MORAZAN	52	67	82	108	111	122
LA UNION	36	53	71	107	123	143

FUENTE: CENSOS NACIONALES DE POBLACION 1930-1992. DIGESTYC 1997  
2003\* EN BASE DE EHPM 2003

CUADRO 30

EL SALVADOR: TASAS DE ACTIVIDAD INACTIVIDAD Y DEPENDENCIA 1930-2003

CENSO	EN EDAD DE TRABAJAR	TASA BRUTA DE ACTIVIDAD (TBA)	TASA BRUTA DE INACTIVIDAD (TBI)	TASA NETA DE ACTIVIDAD	TASA INACTIVIDAD (TI)	TASA DE DEPENDENCIA
	PET / PT	PEA / PT	100- TBA	PEA / PET	PEI / PET	TBI / TBA
1950	70.95	35.21	64.79	49.63	50.37	1.84
1961	67.53	32.14	67.86	47.59	52.41	2.11
1971	66.83	32.82	67.18	49.10	50.90	2.05
1992	74.51	34.42	65.58	46.20	53.80	1.91
2003*	77.56	40.11	59.89	51.71	48.29	1.49

FUENTE: CENSOS NACIONALES DE POBLACION 1930-1992. DIGESTYC 1997

2003\* CALCULADO EN BASE A EHPM 2003

CUADRO 31

Principales Relaciones Económicas del Empleo													
Porcentaje													
Caracter. Eco.	Años	1992	1992-1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Ocupados/PEA		90.7	90.1	92.3	92.4	92.3	92.0	92.7	93.0	93.0	93.0	93.8	93.1
Ocupados Plenos (urb.)/PEA		28.6	30.3	35.3	35.8	36.1	36.9	37.5	39.6	41.4	40.0	40.0	35.7
Subocupados (urb.)/PEA		19.5	15.1	17.2	16.8	15.9	15.7	17.4	16.2	14.9	15.4	17.0	21.1
S. Formal (urb.)/PEA		24.2	24.2	26.9	27.8	27.3	26.6	29.3	29.9	29.4	28.0	28.7	29.6
S. Informal (urb.)/PEA		21.3	21.2	25.6	24.7	24.7	26.0	25.6	25.9	26.8	27.4	28.3	27.2
Desocupados/PEA		9.3	9.9	7.7	7.6	7.7	8.0	7.3	7.0	7.0	7.0	6.2	6.9
Cesantes/PEA		8.0	8.7	6.4	6.2	6.1	6.4	5.8	5.7	5.8	5.9	5.4	6.0
PEA/PEA		100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
PEI/PEA		96.8	91.7	87.3	90.8	95.0	96.6	87.0	90.0	91.4	87.8	95.4	87.2
PEA/Población Total mayor 10 años		50.8	52.2	53.4	52.4	51.3	50.9	53.5	52.6	52.2	53.3	51.2	53.4
PEA		1,933,378	2,001,564	2,113,296	2,136,450	2,227,409	2,245,419	2,403,194	2,444,959	2,496,365	2,634,800	2,572,977	2,707,272
Población Total mayor 10 años		3,805,267	3,836,957	3,958,037	4,075,760	4,343,163	4,414,820	4,492,837	4,644,586	4,777,995	4,947,243	5,028,570	5,066,921

Fuente: Encuesta de Hogares de Propósitos Múltiples. Varios Números

CUADRO 32

Estructura del Empleo												
Porcentaje (%)												
Rama de Actividad Económica	1992	1992-1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Agricultura	34.8	32.9	28.0	27.0	28.1	26.3	24.2	21.4	20.9	21.2	19.0	17.1
Pesca							0.8	0.7	0.7	0.5	0.7	1.2
Minería	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1
Industria	17.3	18.4	19.6	19.3	18.0	16.1	18.7	18.8	18.7	17.6	18.0	17.8
Electricidad, gas, agua	0.6	0.5	0.4	0.4	0.4	0.7	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.2
Construcción	4.6	5.0	5.8	6.6	6.4	6.7	5.4	5.8	5.1	5.4	5.6	6.5
Comercio	18.0	18.3	19.7	20.2	19.4	24.6	25.0	25.4	26.3	27.2	28.5	28.8
Transp., comunic.	3.5	3.6	4.0	4.1	4.4	4.6	4.0	4.4	4.7	4.6	4.3	4.5
Estab. Finan.	1.3	1.3	1.4	1.3	1.3	3.0	3.7	3.7	3.8	4.1	4.1	4.3
Servicios	19.8	19.9	21.2	21.0	21.8	17.8	17.6	19.3	19.3	18.6	18.8	19.5
<i>Admon. Pública y Defensa</i>						4.4	4.7	5.0	5.3	4.0	4.2	4.1
<i>Enseñanza</i>						3.3	3.0	3.3	3.0	3.6	3.9	3.4
<i>Servicios comunales, soc., salud</i>						5.7	5.6	6.2	6.7	6.3	6.4	7.4
<i>Hogares con serv. Domestico</i>						4.4	4.3	4.9	4.3	4.7	4.3	4.7
No especificado/Otros	-	-	-	-	-	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.4	0.0
<b>Total de Ocupados</b>	<b>100.0</b>											

Fuente: Encuesta de Hogares de Propósitos Múltiples, DIGESTYC.

Nota<sub>1</sub>: Desde 1997 se establece una nueva clasificación por ramas.Nota<sub>2</sub>: En 1997 en la EHPM, la pesca se separa de la agricultura, pero en el cuadro siempre se mantendrán ambas en la rama de agricultura.Nota<sub>3</sub>: En el 97 los servicios fueron desagregados en *Admon. Pública y Defensa*, *Enseñanza*, *Servicios Comunales* y *Hogares con serv. Domesticos*.Nota<sub>4</sub>: La rama "otros", incluye organizaciones y órganos extraterritoriales.Nota<sub>5</sub>: Los servicios son una suma de *Admon. Pública y Defensa*, *Enseñanza*, *Servicios Comunales* y *Hogares con serv. Domesticos*.

CUADRO 33

EL SALVADOR  
POBLACION OCUPADA POR AÑO CALENDARIO,  
SEGÚN GRUPO OCUPACIONAL  
1994 - 2004

Grupo Ocupacional*	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
TOTAL	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0
Fuerzas armadas	0.1%	0.1%	0.1%	0.2%	0.3%	0.3%	0.3%	0.2%	0.2%	0.2%
Directores, funcionarios	2.3%	1.8%	1.8%	2.1%	2.0%	1.9%	1.4%	1.3%	1.0%	1.3%
Profesionales, cient. e intelectuales.	2.9%	2.6%	2.6%	2.7%	2.8%	2.8%	3.6%	3.0%	3.1%	3.0%
Técnicos y profes. nivel medio	5.4%	5.8%	6.0%	6.2%	6.4%	7.3%	7.2%	7.4%	8.3%	8.1%
Empleados de oficina	4.5%	4.7%	4.7%	4.5%	5.4%	5.2%	5.1%	5.5%	5.2%	4.9%
Comerciante y trab. Servicios	15.1%	16.3%	14.6%	14.9%	16.5%	15.6%	15.7%	16.7%	17.6%	18.2%
Trab. agropecuarios y pesqueros	12.2%	10.5%	11.2%	10.3%	9.4%	9.5%	9.7%	8.8%	8.9%	7.5%
Artesanos y operarios	18.0%	17.5%	18.0%	16.6%	15.9%	15.3%	15.4%	15.6%	15.9%	16.1%
Operadores de maquinaria	6.2%	6.7%	6.7%	6.8%	7.5%	8.4%	8.7%	7.8%	8.0%	8.5%
Trabajadores no calificados	33.3%	34.0%	34.3%	35.7%	34.0%	33.7%	32.9%	33.5%	32.0%	32.1%

Fuente: Encuesta de Hogares de Propósitos Múltiples. EHPM

\* Conforme CIUO - 88

CUADRO 34

Estructura de Ocupados por categoría ocupacional													
Porcentajes(%)	1991	1992	1992-1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Patrono	7.1	7.1	6.5	6.8	6.1	5.1	5.0	3.2	4.4	5.4	4.6	4.6	4.6
cuenta Propia	25.1	29.8	25.4	28.3	27.9	27.8	29.3	27.2	26.5	29.5	27.5	30.2	28.0
Familiar no remunerado	10.5	10.5	11.2	10.5	8.7	9.9	8.1	10.5	8.4	7.9	10.8	9.1	8.7
cooperativista	0.4	0.4	0.3	0.5	0.4	0.4	0.2	0.2	0.4	0.4	0.2	0.0	0.1
Asal. perm	32.9	33.3	31.9	30.8	30.9	30.2	30.5	37.2	36.3	36.2	34.6	35.4	36.9
Asal Temp.	18.9	13.7	19.4	18.0	21.3	21.7	22.1	16.8	18.6	15.9	17.2	15.6	16.5
Aprendiz	4.2	0.6	0.7	0.7	0.7	0.5	0.3	0.4	0.4	0.2	0.2	0.3	0.3
<i>Serv. Dom</i>	0.8	4.3	4.4	4.2	3.9	4.4	4.4	4.4	4.9	4.4	4.7	4.3	4.7
Otros	0.1	0.2	0.3	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.2	0.3	0.5	0.2
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Fuente: Encuesta de Hogares de Propósitos Múltiples. EHPM

CUADRO 35

Estructura de los Ocupados por Tramo de Remuneración Mensual																
Total País																
(En Porcentaje)																
Tramo de ingresos		Tramo de ingresos <sup>1</sup>		1992	1992-1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	
ninguno		ninguno		24.7	20.6	21.2	18.1	19.7	17.2	21.2	17.0	16.6	21.8	21.5	21.0	
1	199	menos de 400		5.0	4.8	2.9	2.2	1.9	1.6	7.8	6.5	6.6	6.4	6.9	6.6	
200	399	400	999	12.2	11.4	7.5	6.6	5.0	4.4	21.4	22.4	21.4	19.5	18.6	19.2	
400	699	1000	1499	21.0	21.6	17.4	18.0	16.5	14.7	15.7	17.3	17.3	17.0	17.2	18.3	
700	999	1500	1999	13.7	15.7	13.7	10.3	9.4	11.0	9.2	10.6	10.3	9.6	10.6	10.8	
1000	1499	2000	2499	11.3	12.0	14.7	18.6	18.3	18.9	5.1	5.3	5.9	5.3	5.4	5.2	
1500	1999	2500	2999	5.7	6.4	9.4	8.9	8.1	8.6	6.2	4.5	4.4	4.6	4.4	4.0	
2000	2499	3000	3999	2.3	2.8	4.7	6.2	6.2	5.9	5.9	6.7	6.7	6.4	6.2	6.3	
2500	2999	4000	4999	0.7	0.9	1.8	2.8	4.0	3.9	2.5	3.1	3.6	3.4	3.2	3.2	
3000	y más	5000	5999	2.9	3.5	6.4	8.1	10.2	12.7	1.5	1.8	1.9	2.1	1.8	1.9	
Ignorado		6000	6999	0.4	0.4	0.3	0.3	0.7	1.1	0.9	1.2	1.1	1.3	1.2	0.9	
		7000 y más								2.4	2.6	3.0	2.9	2.9	2.5	
		Ignorado								0.2	1.3	1.3	-	-	-	
Total				100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
S. Promedio /mínimo				122%	110%	136%	135%	142%	155%	161%	156%	165%	167%	169%	148%	
Salario modal/s.mínimo				56%	60%	72%	74%	74%	75%	67%	68%	71%	74%	78%	72%	
Salario modal/s. promedio				46%	54%	53%	55%	52%	48%	42%	43%	43%	45%	46%	48%	

Fuente: Encuesta de Hogares de Propósitos Múltiples. Varios Números

Nota<sup>1</sup>: Para 1998 en la EHPM cambio el tramo de remuneración y corresponde a la segunda columna del cuadro "Tramo de Ingresos"<sup>1</sup>.



CUADRO 37

EL SALVADOR: ESTRUCTURA DEL PIB POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA 1978-2003 A PRECIOS CONSTANTES DE 1990	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997 (r)	1998	1999	2000	2001	2002	2003	Promedio Global
PRODUCTO INTERNO BRUTO	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
a) Agricultura, Caza, Silvicultura y Pesca	17.70%	18.99%	18.97%	18.66%	18.80%	19.12%	18.62%	17.79%	17.59%	17.09%	16.83%	17.10%	16.47%	16.54%	15.01%	13.82%	13.57%	13.51%	13.01%	12.45%	12.96%	12.29%	11.76%	11.52%	11.32%	15.7%
b) Explotación de Minas y Canteras	0.25%	0.29%	0.32%	0.33%	0.33%	0.33%	0.33%	0.34%	0.37%	0.39%	0.40%	0.38%	0.40%	0.39%	0.40%	0.42%	0.42%	0.42%	0.43%	0.43%	0.42%	0.39%	0.43%	0.45%	0.46%	0.4%
c) Industria Manufacturera	25.52%	22.87%	21.89%	21.79%	21.49%	21.04%	20.70%	20.93%	21.03%	21.34%	21.70%	21.71%	22.20%	22.88%	20.80%	21.07%	21.16%	21.16%	21.92%	22.53%	22.59%	23.03%	23.55%	23.70%	23.81%	22.3%
d) Electricidad Gas y Agua	0.83%	0.93%	1.00%	1.04%	1.08%	1.09%	1.14%	1.17%	1.16%	1.16%	1.16%	1.17%	0.56%	0.54%	0.55%	0.55%	0.54%	0.62%	0.62%	0.64%	0.63%	0.60%	0.62%	0.65%	0.66%	0.8%
e) Construcción	4.19%	3.68%	3.48%	3.56%	3.57%	3.32%	3.45%	3.54%	3.85%	4.07%	4.18%	3.48%	3.70%	3.66%	3.53%	3.71%	3.70%	3.74%	3.81%	3.98%	3.78%	3.58%	3.85%	4.02%	4.13%	3.8%
f) Comercio, Restaurantes y Hoteles	18.40%	17.16%	16.31%	15.33%	15.41%	15.49%	18.40%	18.49%	18.27%	18.03%	18.46%	18.15%	18.75%	19.44%	19.27%	19.73%	20.38%	20.12%	19.86%	19.91%	19.64%	19.92%	19.95%	19.81%	19.68%	18.6%
g) Transporte y Almacenamiento y Comunicaciones	6.47%	6.80%	6.77%	6.75%	7.05%	7.14%	7.23%	7.25%	7.20%	7.21%	7.23%	7.34%	7.42%	7.55%	7.50%	7.49%	7.43%	7.44%	7.69%	7.72%	8.18%	8.50%	8.71%	8.95%	9.00%	7.5%
h) Establecimientos Financieros, Seguros	1.95%	2.14%	2.16%	2.44%	2.41%	2.40%	2.46%	2.49%	2.49%	2.49%	2.23%	2.17%	2.02%	2.28%	2.36%	2.68%	2.93%	2.96%	3.20%	3.38%	3.66%	3.86%	3.85%	3.80%	3.79%	2.7%
i) Bienes Inmuebles y Servicios Prestados a las Empresas	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	3.50%	3.67%	3.53%	3.32%	3.31%	3.30%	3.35%	3.35%	3.32%	3.22%	3.20%	3.20%	3.21%	3.20%	1.8%
j) Alquileres de Vivienda	7.60%	8.82%	10.14%	11.10%	11.16%	11.18%	11.28%	11.29%	11.29%	11.40%	11.56%	11.31%	11.02%	10.40%	9.84%	9.44%	9.03%	9.03%	8.82%	8.67%	8.42%	8.37%	7.99%	8.11%	8.21%	9.7%
k) Servicios Comunes, Sociales y Personales	6.52%	6.83%	6.97%	6.58%	6.41%	6.39%	6.36%	6.38%	6.32%	6.29%	6.32%	6.14%	6.10%	5.85%	5.60%	5.54%	5.51%	5.44%	5.38%	5.29%	5.13%	5.10%	4.95%	4.93%	4.91%	5.9%
l) Servicios del Gobierno	4.48%	5.22%	5.90%	6.49%	6.57%	6.80%	7.24%	7.55%	7.66%	7.77%	7.62%	7.38%	7.17%	6.43%	6.01%	5.82%	5.70%	5.84%	5.82%	5.63%	5.53%	5.46%	5.40%	5.09%	5.00%	6.1%
m) Otros Servicios	6.09%	6.28%	6.09%	5.93%	5.72%	5.69%	2.79%	2.78%	2.77%	2.75%	2.30%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	2.1%
n) Més: Servicios Bancarios Imputados	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	1.67%	1.58%	1.81%	2.18%	2.18%	2.53%	2.69%	2.94%	3.06%	3.17%	3.29%	3.31%	3.27%	3.21%	1.4%
o) Más: Derechos arancelarios e Impuesto al Valor Agregado	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	1.84%	2.10%	2.49%	7.97%	8.61%	8.86%	9.04%	9.04%	9.09%	9.02%	9.02%	9.03%	9.03%	9.02%	4.0%

Fuente: Revista Trimestral del BCR, varios años

CUADRO 38

El Salvador: Ingreso Nacional Disponible  
precios corrientes ( 1978 -2003 )  
(millones de ¢ )

Periodos	1970-1974	1975-1979	1980-1984	1985-1989	1990-1994	1995-1999	2000-2003
Gasto de Consumo Final	14,320.4	27,858.9	43,524.3	98,835.8	251,970.0	467,536.3	486,378.4
Hogares	12,547.5	23,681.3	36,180.7	84,795.7	228,447.0	422,548.8	435,328.3
Administraciones Públicas	1,772.9	4,177.6	7,343.6	14,040.1	23,523.0	44,987.5	51,050.1
Formación Bruta de Capital	2,576.0	7,153.4	5,908.0	13,869.0	46,102.0	81,379.3	81,634.0
var inventa	310.6	357.6	183.9	0.0	0.0	0.0	0.0
Más: Exportaciones de B. y S.	4,783.4	12,000.4	12,185.1	18,969.0	48,047.0	115,426.1	130,605.1
Menos: Importación de B. y S.	5,262.9	13,006.3	14,486.7	26,792.0	86,063.0	178,498.3	206,871.0
<b>Producto Interior Bruto</b>	<b>16,727.5</b>	<b>34,364.0</b>	<b>47,314.6</b>	<b>104,881.8</b>	<b>260,056.0</b>	<b>485,843.4</b>	<b>491,746.5</b>
Menos: Pago a Factores del Exterior	-473.9	-705.2	-1,402.1	-2,428.0	-4,800.0	-5,103.8	-10,936.6
<b>Producto Nacional Bruto (5 - 6)</b>	<b>16,253.6</b>	<b>33,658.8</b>	<b>45,912.5</b>	<b>102,453.8</b>	<b>255,256.0</b>	<b>480,739.6</b>	<b>480,809.9</b>
Más: Transferencias Externas Netas	190.6	501.9	2,454.6	5,012.0	34,849.0	61,826.9	72,058.9
<b>Ingreso Nacional Bruto Disponible(7 + 8)</b>	<b>16,444.2</b>	<b>34,160.7</b>	<b>48,367.1</b>	<b>107,465.8</b>	<b>290,105.0</b>	<b>542,566.5</b>	<b>552,868.8</b>

Fuente: Revista Trimestral del BCR, varios años

CUADRO 39

EL SALVADOR:  
EVOLUCION DEL FINANCIAMIENTO DE  
LAS INVERSION INTERNA BRUTA

	1970-1974	1975-1979	1980-1984	1985-1989	1990-1994	1995-1999	2000-2003
<b>ESTRUCTURA PORCENTUAL</b>							
Formación Bruta de Capital	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Ahorro Nacional Bruto (9-1)	82.4%	88.1%	82.0%	62.2%	82.7%	92.2%	81.4%
Ahorro Interno (5 - 1)	93.4%	90.9%	64.2%	43.6%	17.5%	22.5%	6.6%
Más: Transferencias Externas Netas	7.4%	7.0%	41.5%	36.1%	75.6%	76.0%	88.3%
Ahorro Externo (2 - 10)	17.6%	11.9%	18.0%	37.8%	17.3%	7.8%	18.6%
<b>COMO % PIB</b>							
Formación Bruta de Capital	15.4%	20.8%	12.5%	13.2%	17.7%	16.8%	16.6%
Ahorro Nacional Bruto (9-1)	12.7%	18.3%	10.2%	8.2%	14.7%	15.4%	13.5%
Ahorro Interno (5 - 1)	14.4%	18.9%	8.0%	5.8%	3.1%	3.8%	1.1%
Más: Transferencias Externas Netas	1.1%	1.5%	5.2%	4.8%	13.4%	12.7%	14.7%
Ahorro Externo (2 - 10)	2.7%	2.5%	2.3%	5.0%	3.1%	1.3%	3.1%

FUENTE: CALCULOS PROPIOS SOBRE CIFRAS DEL BCR

CUADRO 40

EL SALVADOR: INGRESOS CORRIENTES Y DE CAPITAL DEL GOBIERNO CENTRAL  
PERCIBIDOS Y DEVENGADOS AÑOS 1979 A 1983

## ESTRUCTURA PORCENTUAL

Años	1978	1979	1981	1982	1983
TOTAL INGRESOS	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
FUENTES DE ORIGEN					
INGRESOS CORRIENTES	78.9	75.5	63.6	64.1	71.3
<i>INGRESOS TRIBUTARIOS</i> <sup>(1)</sup>	75.42	71.79	56.90	55.01	62.66
Impuestos directos	17.32	22.07	16.68	16.57	17.21
S/ la renta	12.52	17.06	13.00	12.98	13.62
S/ la propiedad	4.80	5.01	3.69	3.59	3.59
De emergencia	-	-	-	-	-
Impuestos indirectos	51.22	42.70	31.30	29.06	29.94
Derechos de importacion	11.57	7.15	4.99	4.59	5.19
Derechos de exportacion	25.50	20.06	13.54	11.53	10.96
Impuestos al consumo	12.43	13.48	10.89	11.21	11.92
Otros impuestos	1.72	2.01	1.88	1.73	1.86
Actos juridicos <sup>(2)</sup>	6.89	7.03	8.92	9.39	15.51
<i>NO TRIBUTARIOS</i>	2.65	2.49	5.12	7.46	7.59
Tasas	0.70	0.61	0.46	0.47	0.50
Derechos y otros cargos	0.54	0.51	3.15	4.64	4.78
Utilidad empr. estatales	0.77	0.84	0.63	0.69	0.72
Prod. dominio fiscal	0.26	0.29	0.59	0.56	0.56
Otros ingresos	0.38	0.25	0.28	1.10	1.03
<i>TRANSFERENCIAS CORRIENTES</i> <sup>(3)</sup>	0.70	0.93	1.46	0.84	0.87
Del sector privado	0.70	0.93	1.46	0.84	0.87
De organismos estatales	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<i>OTROS INGRESOS CORRIENTES</i>	0.10	0.25	0.13	0.80	0.20
INGRESOS DE CAPITAL	21.1	24.5	36.4	35.9	28.7
Presta.directos	0.00	0.00	0.44	0.32	5.93
Presta. Directos externos	7.97	11.85	14.22	18.80	4.95
Otros ingresos de capital	13.16	12.69	21.70	16.76	15.81
Transferencias	0.00	0.00	0.03	0.00	2.00

(1) no incluye ingresos por concepto de multas

(2) incluye alcabala

(3) incluye ingresos por concepto de multas

(p) cifras preliminares

FUENTE: Tomado de Indicadores Economicos y Sociales MIPLAN Julio 1982 - Diciembre de 1983 . Direccion de Planificacion, Unidad de Informacion . San Salvador 1984 basado en datos de el Ministerio de Hacienda- Direccion de Contabilidad Central

CUADRO 41

EL SALVADOR: GOBIERNO CENTRAL  
ESTRUCTURA DE LOS INGRESOS TOTALES  
1990 - 2003 ( En Porcentajes )

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
CLASIFICACION DE LOS INGRESOS														
I. INGRESOS CORRIENTES	80.4	83.8	85.1	83.7	87.5	93.5	98.5	98.0	99.0	98.5	94.0	96.9	97.4	96.6
1. TRIBUTARIOS	75.1	77.4	74.6	78.0	79.1	85.6	81.2	86.3	86.3	90.1	84.8	87.8	89.0	87.6
a) Renta 1/	16.3	18.3	16.5	17.2	19.2	24.3	23.0	24.6	25.1	27.7	27.1	26.1	25.5	25.4
b) Patrimonio	2.8	3.2	2.6	1.9	2.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
b) Transferencia de Propiedades	1.6	1.8	2.3	1.1	1.1	1.0	0.8	1.0	1.0	1.0	0.7	0.7	0.7	0.7
d) Exportaciones														
i) Café														
ii) Otros														
c) Importaciones	10.5	12.2	13.2	14.9	16.0	16.0	12.3	11.1	10.4	10.5	8.9	8.8	8.6	9.0
d) Consumo de Productos	11.2	10.8	9.1	7.2	5.2	4.8	4.3	4.2	3.4	3.6	3.1	3.0	3.7	3.1
e) Uso de Servicios	1.2	1.2	0.9	0.6	0.8	0.8	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
f) Timbres Fiscales	22.7	24.9	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
g) Impuesto al Valor Agregado	0.0	0.0	30.4	33.3	33.4	37.8	40.7	45.2	46.4	47.3	45.1	49.0	46.7	46.0
h) Otros	8.8	4.9	-0.4	1.7	1.4	0.8	0.3	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	0.1
i) F O V I A L	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	3.6	3.4
2. NO TRIBUTARIOS	5.3	6.4	10.4	5.7	8.4	7.9	17.3	11.7	12.7	8.4	9.1	9.1	8.4	9.0
a) Renta de Activos	0.3	0.8	0.6	0.4	1.3	0.7	1.2	0.9	1.1	0.6	0.8	0.7	0.4	0.5
b) Transferencias de Empresas	0.7	0.6	1.5	2.1	1.6	1.6	9.5	4.7	1.2	0.1	0.2	0.1	0.1	0.3
c) Venta de Artículos Estancados	0.8	0.7	0.4	0.1	0.8	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.0	0.1	0.1
d) Tasas y Derechos por Servicios	0.9	1.1	1.6	1.1	1.1	1.2	1.3	1.6	1.5	1.6	1.5	1.7	1.9	1.4
e) Multas y Otros	2.7	3.2	6.2	2.0	3.7	4.3	5.3	4.5	8.8	6.0	6.6	6.6	6.0	6.7
II. INGRESOS DE CAPITAL	0.0	0.0	0.0	1.0	1.9	0.2	0.1	0.3	0.2	0.0	0.1	0.0	0.1	0.0
1. VENTA DE ACTIVOS	0.03	0.00	0.00	1.02	1.92	0.21	0.08	0.29	0.24	0.04	0.08	0.02	0.13	0.02
III. DONACIONES	19.6	16.2	14.9	15.3	10.5	6.2	1.4	1.7	0.8	1.4	6.0	3.1	2.5	3.4
a) Sector Privado														
b) Resto del Mundo	19.59	16.22	14.93	15.28	10.54	6.25	1.39	1.68	0.80	1.43	5.96	3.11	2.51	3.39
c) Otros														
IV. INGRESOS TOTALES ( I + II )	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

FUENTE : Ministerio de Hacienda - Dirección General de Tesorería  
1/A partir de 1994 cifras ajustadas por devoluciones de impuestos de Renta e IVA

CUADRO 42

El Salvador: Nivel de Pobreza  
(Porcentajes de hogares)  
1991 - 2003

Año	El Salvador				Urbano				Rural			
	Hogares pobres			Hogares no pobres	Hogares pobres			Hogares no pobres	Hogares pobres			Hogares no pobres
	Total pobres	Pobreza extrema	Pobreza relativa		Total pobres	Hogares en pobreza extrema	Hogares en pobreza relativa		Total pobres	Hogares en pobreza extrema	Hogares en pobreza relativa	
1991	59.7	28.2	31.5	40.3	53.7	23.3	30.5	46.2	66.1	33.6	32.5	33.9
1992	58.7	27.7	31.0	41.3	52.9	21.9	31.0	47.1	65.1	34.0	31.1	34.9
1993	57.5	27.0	30.5	42.5	50.5	20.8	29.6	49.6	65.3	33.8	31.5	34.7
1994	52.4	23.9	28.5	47.6	43.8	16.3	27.5	56.2	64.6	34.8	29.8	35.4
1995	47.5	18.2	29.3	52.5	40.0	12.4	27.6	60.0	58.2	26.5	31.7	41.8
1996	51.7	21.9	29.8	48.3	42.4	14.5	27.9	57.6	64.8	32.3	32.5	35.2
1997	48.0	18.5	29.5	52.0	38.7	12.0	26.7	61.3	61.6	27.9	33.7	38.4
1998	44.6	18.9	25.7	55.4	36.0	12.9	23.1	64.0	58.7	28.8	29.9	41.3
1999	41.3	16.7	24.6	58.7	32.8	10.3	22.5	67.2	55.4	27.4	28.0	44.6
2000	38.8	16.0	22.8	61.2	29.9	9.3	20.6	70.1	53.7	27.1	26.6	46.3
2001	38.8	16.1	22.7	61.2	31.3	10.3	21.0	68.7	51.6	26.1	25.5	48.4
2002	36.8	15.8	21.0	63.2	29.5	10.3	19.2	70.6	50.2	26.0	24.2	50.8
2003	36.1	14.4	21.7	63.9	30.0	9.7	20.3	70.0	46.2	22.1	24.1	53.8

FUENTE. DIGESTYC, BASADA EN EHPM DE VARIOS AÑOS

CUADRO 43

EL SALVADOR: INGRESO PROMEDIO DE LOS HOGARES  
 PROPORCION DEL INGRESO DEL DECIL SUPERIOR SOBRE CADA DECIL DE HOGARES

DECILES	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
10	15.18	21.53	27.56	39.14	31.58	34.73	54.24	38.88	40.11	27.29	35.43
20	7.35	10.51	12.20	15.66	10.74	11.61	18.65	14.92	16.40	14.99	18.00
30	4.99	7.67	8.24	10.60	7.38	7.86	12.09	10.15	11.18	10.72	12.29
40	4.40	6.08	6.34	7.99	5.60	6.17	9.13	7.69	8.49	8.25	9.18
50	3.69	4.98	5.16	6.33	4.72	4.94	7.16	6.13	6.56	6.43	7.01
60	3.04	4.09	4.27	5.22	3.93	4.22	5.67	4.93	5.21	5.07	5.44
70	2.56	3.29	3.41	4.22	3.28	3.60	4.50	3.93	4.16	4.04	4.22
80	2.19	2.63	2.67	3.33	2.72	2.91	3.48	3.08	3.17	3.15	3.26
90	1.77	1.93	1.96	2.43	2.06	2.22	2.47	2.28	2.27	2.24	2.27
100	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
Promedio	2.75	3.24	3.33	3.84	3.27	3.43	4.01	3.70	3.80	3.73	3.87

FUENTE: FUNDE 1999

CUADRO 44

El Salvador: Distribución del ingreso por quintil de población  
(Porcentajes de ingresos)

Años	Quintil 1 (Más pobre)	Quintil 2	Quintil 3	Quintil 4	Quintil 5 (Más rico)	Coficiente de GINI
1991	3.3	7.4	12.1	19.8	57.5	nd
1992	3.2	8	12.7	20.5	55.7	nd
1993	3.0	8.1	12.3	20.3	56.2	nd
1994	2.9	7.5	12.3	20.1	57.3	nd
1995	3.4	8.2	13.0	20.6	54.7	0.507
1996	3.1	7.8	12.7	20.3	56.0	nd
1997	3.7	7.8	12.6	20.5	55.4	0.51
1998	3.2	7.2	12.3	20.6	56.6	nd
1999	3.0	7.6	12.7	21.3	55.5	0.518
2000	2.9	7.4	12.4	20.6	56.8	nd
2001	2.9	7.5	12.6	21.0	56.1	0.525
2002	2.7	7.2	12.4	20.8	56.9	nd

Fuente: DIGESTYC y CEPAL

CUADRO 45

EL SALVADOR:  
RELACIONES ECONOMICAS ENTRE SALARIOS NOMINALES Y CANASTA BASICA DE ALIMENTOS 1978-2003  
RELACION: CBA / SALARIOS MINIMOS\*

Años	Salario Mínimo Nominal		Canasta Básica Alimentaria Promedios Anuales		CBA / SALARIO MINIMO				Canasta de Mercado	C. de Mdo / salario mínimo			
	Salarios de Industria, comercio y servicios	Tarifa Agropecuaria General			Exceso del valor de la CBA con respecto al Salario Mínimo		Sobrante del Salario Mínimo (en dólares)			Exceso del valor de la Canasta con respecto al Salario Mínimo		Faltantes del Salario Mínimo (en dólares)	
			URBANO	RURAL	URBANA	RURAL	URBANA	RURAL		URBANA	RURAL	URBANO	RURAL
1979	235.00	141.75	285.00	203.40	1.21	1.43	(50.00)	(61.65)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1980	310.00	156.00	290.10	227.70	0.94	1.46	19.90	(71.70)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1981	330.00	156.00	314.70	234.00	0.95	1.50	15.30	(78.00)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1982	330.00	156.00	338.40	253.80	1.03	1.63	(8.40)	(97.80)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1983	330.00	156.00	377.70	286.50	1.14	1.84	(47.70)	(130.50)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1984	370.00	156.00	429.60	334.50	1.16	2.14	(59.60)	(178.50)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1985	390.00	156.00	473.10	363.60	1.21	2.33	(83.10)	(207.60)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1986	445.00	240.00	530.10	386.10	1.19	1.61	(85.10)	(146.10)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1987	450.00	240.00	597.60	440.70	1.33	1.84	(147.60)	(200.70)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1988	510.00	280.00	603.2	437.63	1.18	1.56	(93.20)	(157.63)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1989	540.00	300.00	663.22	478.44	1.23	1.59	(123.22)	(178.44)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1990	607.50	333.75	742.1	528.7	1.22	1.58	(134.60)	(194.95)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1991	680.00	375.00	880.43	623.76	1.29	1.66	(200.43)	(248.76)	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
1992	766.25	390.00	906.34	636.31	1.18	1.63	(140.09)	(246.31)	1089.63	1.42	2.79	(323.38)	(699.63)
1993	910.00	465.00	987.54	704.92	1.09	1.52	(77.54)	(239.92)	1310.06	1.44	2.82	(400.06)	(845.06)
1994	990.00	510.00	1047.76	784.16	1.06	1.54	(57.76)	(274.16)	1286.85	1.30	2.52	(296.85)	(776.85)
1995	1,093.75	562.50	1079.5	784.75	0.99	1.40	14.25	(222.25)	1338.79	1.22	2.38	(245.04)	(776.29)
1996	1,155.00	594.00	1219.01	934.48	1.06	1.57	(64.01)	(340.48)	1525.50	1.32	2.57	(370.50)	(931.50)
1997	1,155.00	594.00	1236.38	931.61	1.07	1.57	(81.38)	(337.61)	1507.20	1.30	2.54	(352.20)	(913.20)
1998	1,225.00	630.00	1246.48	897.6	1.02	1.42	(21.48)	(267.60)	1628.74	1.33	2.59	(403.74)	(998.74)
1999	1,260.00	648.00	1164.9	855.35	0.92	1.32	95.10	(207.35)	1520.91	1.21	2.35	(260.91)	(872.91)
2000	1,260.00	648.00	1110.18	851.98	0.88	1.31	149.82	(203.98)	1563.42	1.24	2.41	(303.42)	(915.42)
2001	1,260.00	648.00	1119.75	846.85	0.89	1.31	140.25	(198.85)	1621.75	1.29	2.50	(361.75)	(973.75)
2002	1,260.00	648.00	1128.33	835.28	0.90	1.29	131.67	(187.28)	1638.92	1.30	2.53	(378.92)	(990.92)
2003	1,370.25	648.00	1106.58	786.38	0.81	1.21	263.67	(138.38)	1713.16	1.25	2.64	(342.91)	(1065.16)

\* UTILIZANDO METODOLOGIA DE CALCULO PROPUESTO POR ARIAS, SALVADOR. 2005

FUENTE: CALCULOS PROPIOS BASADO EN INFORMACION DE DIGESTYC, BCR Y DATA DE FUNDE.

CUADRO 46

EL SALVADOR:  
HOGARES POR DISPONIBILIDAD DE SERVICIOS  
BASICOS, SEGÚN AÑO CALENDARIO. 1991 - 2004

Año	Servicios Básicos				
	Electricidad	Agua por cañería	Servicio baño	Servicio sanitario	Recolección desechos
1991	750,777	592,043	507,833	842,000	na
1992	na	na	na	na	na
1993	787,950	605,155	511,018	872,565	na
1994	863,020	671,534	547,848	980,458	na
1995	898,718	686,599	571,109	1,027,472	na
1996	960,112	762,254	591,350	1,103,592	na
1997	1,005,826	833,088	637,552	1,141,035	na
1998	1,091,484	887,332	718,617	1,191,106	650,237
1999	1,094,477	913,253	732,114	1,243,689	663,941
2000	1,151,737	976,215	811,851	1,301,921	710,251
2001	1,210,234	1,034,271	926,236	1,360,670	772,588
2002	1,249,981	1,059,490	904,503	1,415,867	806,995
2003	1,255,363	1,094,511	926,784	1,464,826	831,762
2004	1,294,080	1,094,238	926,087	1,516,907	883,436

Fuente: Encuesta de Hogares de Propósitos Múltiples. EHPM

CUADRO 47

EL SALVADOR:  
HOGARES POR DISPONIBILIDAD DEL SERVICIO  
AGUA, SEGÚN AÑO CALENDARIO. 1991 - 2003

Año	HOGARES	Servicios de					
		Agua por cañería	COBERTURA	CRECIMIENTO	Servicio baño	COBERTURA	CRECIMIENTO
1991	1,155,246	592,043	51.2%	-	507,833	44.0%	-
1992	1,137,466	na	-	-	na	-	-
1993	1,164,197	605,155	52.0%	2.2	511,018	43.9%	0.6
1994	1,157,019	671,534	58.0%	11.0	547,848	47.4%	7.2
1995	1,169,454	686,599	58.7%	2.2	571,109	48.8%	4.2
1996	1,235,484	762,254	61.7%	11.0	591,350	47.9%	3.5
1997	1,265,365	833,088	65.8%	9.3	637,552	50.4%	7.8
1998	1,339,269	887,332	66.3%	6.5	718,617	53.7%	12.7
1999	1,383,145	913,253	66.0%	2.9	732,114	52.9%	1.9
2000	1,438,186	976,215	67.9%	6.9	811,851	56.4%	10.9
2001	1,473,334	1,034,271	70.2%	5.9	926,236	62.9%	14.1
2002	1,522,383	1,059,490	69.6%	2.4	904,503	59.4%	-2.3
2003	1,589,941	1,094,511	68.8%	3.3	926,784	58.3%	2.5

Fuente: Encuesta de Hogares de Propósitos Múltiples. EHPM

CUADRO 48

EL SALVADOR:  
RECURSOS HUMANOS EN EL SECTOR SALUD 1993 -1999

TIPO DE RECURSO-AÑO	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
RAZON DE MEDICOS POR 10,000 HABITANTES	ND	9.1	ND	ND	12	11.7	12.11
RAZON DE ENFERMERAS PROFESIONALES POR 10,000 HABITANTES	ND	3.8	ND	ND	3.9	4.4	6.56
RAZON DE ODONTOLOGOS POR 10,000 HABITANTES	ND	ND	ND	ND	ND	ND	4.94
RAZON DE TECNICOS MEDIOS DE LABORATORIO POR 10,000 HABITANTES	ND	ND	ND	ND	ND	ND	1.49
RAZON DE FARMACEUTICOS POR 10,000 HABITANTES	ND	ND	ND	ND	ND	ND	2.71
RAZON DE RADIOLOGOS POR 10,000 HABITANTES	ND	ND	ND	ND	ND	ND	0.2

Organización Panamericana de la Salud. PERFIL DEL SISTEMA DE SERVICIOS DE SALUD DE EL SALVADOR.. OPS/OMS, Programa de organización y gestión de servicios de salud, División de Desarrollo de Sistemas y Servicios de Salud. Junio 2001. Pagina 13 y siguientes

CUADRO 49

EL SALVADOR:  
DISPONIBILIDAD Y EQUIPAMIENTO DEL SECTOR SALUD AÑO 2000

SUBSECTOR	TIPO DE RECURSO								
	SALAS DE PARTO		LABORATORIO CLINICO			EQUIPO DE RADIODIAGNOSTICO			
PUBLICO	1° NIVEL	2° NIVEL	1° NIVEL	2° NIVEL	3° NIVEL	1° NIVEL	2° NIVEL	3° NIVEL	
MSPAS	9	52	93	26	5	4	135	60	
ISSS	-	18		13	2		25	5	
SUBTOTAL	9	70	93	39	7	4	160	65	
PRIVADO (CON O SIN FINES D LUCRO)	ND	ND	ND	ND	ND	ND	ND	ND	ND
TOTAL	9	70	93	39	7	4	160	65	

Organización Panamericana de la Salud. *PERFIL DEL SISTEMA DE SERVICIOS DE SALUD DE EL SALVADOR.. OPS/OMS*, Programa de organización y gestión de servicios de salud, División de Desarrollo de Sistemas y Servicios de Salud. Junio 2001. Pagina 15 y siguientes

CUADRO 50

EL SALVADOR:  
DISPONIBILIDAD Y EQUIPAMIENTO DEL SECTOR SALUD AÑO 2000

SUBSECTOR	CAMAS CENSABLES X 1,000 HABITANTES	EQUIPO DE RADIODIAGNOSTI CO BASICO X 1,000 HABITANTES	LABORATORIO CLINICO X 100,000 HABITANTES	BANCOS DE SANGRE X 100,000 HABITANTES
PUBLICO				
MSPAS	0.97	0.01	2.44	0.59
ISSS	1.51 *	0.03*	1.52*	0.012*
SANIDAD MILITAR	(259)**	ND	ND	ND
PRIVADO	ND	ND	ND	ND

\* EN RELACION A LA POBLACION DERECHO-HABIENTE

\*\* NUMERO DE CAMAS EN HOSPITALES MILITARES, SE DESCONOCE LA POBLACION DE COBERTURA

Organización Panamericana de la Salud. *PERFIL DEL SISTEMA DE SERVICIOS DE SALUD DE EL SALVADOR.* OPS/OMS, Programa de organización y gestión de servicios de salud, División de Desarrollo de Sistemas y Servicios de Salud. Junio 2001. Pagina 15 y siguientes

CUADRO 51

EL SALVADOR:  
HOGARES POR DISPONIBILIDAD DEL SERVICIO DE  
SANEAMIENTO, SEGÚN AÑO CALENDARIO. 1991 - 2003

Año	HOGARES*	Servicios de					
		Servicio sanitario	COBERTURA	CRECIMIENTO	Recolección desechos	COBERTURA	CRECIMIENTO
1991	1,155,246	842,000	72.9%	-	na	-	-
1992	1,137,466	na	-	-	na	-	-
1993	1,164,197	872,565	74.9%	3.6	na	-	-
1994	1,157,019	980,458	84.7%	12.4	na	-	-
1995	1,169,454	1,027,472	87.9%	4.8	na	-	-
1996	1,235,484	1,103,592	89.3%	7.4	na	-	-
1997	1,265,365	1,141,035	90.2%	3.4	na	-	-
1998	1,339,269	1,191,106	88.9%	4.4	650,237	48.6%	-
1999	1,383,145	1,243,689	89.9%	4.4	663,941	48.0%	2.1
2000	1,438,186	1,301,921	90.5%	4.7	710,251	49.4%	7.0
2001	1,473,334	1,360,670	92.4%	4.5	772,588	52.4%	8.8
2002	1,522,383	1,415,867	93.0%	4.1	806,995	53.0%	4.5
2003	1,589,941	1,464,826	92.1%	3.5	831,762	52.3%	3.1

\* TOMANDO COMO BASE 4.5 PERSONAS POR HOGAR

Fuente: Encuesta de Hogares de Propósitos Múltiples. EHPM

CUADRO 52

EL SALVADOR:  
HOGARES POR DISPONIBILIDAD DEL SERVICIO  
ELECTRICO, SEGÚN AÑO CALENDARIO. 1991 - 2003

Año	HOGARES	Servicios de		
		Electricidad	COBERTURA	CRECIMIENTO
1991	1,155,246	750,777	65.0%	-
1992	1,137,466	na	-	-
1993	1,164,197	787,950	67.7%	5.0
1994	1,157,019	863,020	74.6%	9.5
1995	1,169,454	898,718	76.8%	4.1
1996	1,235,484	960,112	77.7%	6.8
1997	1,265,365	1,005,826	79.5%	4.8
1998	1,339,269	1,091,484	81.5%	8.5
1999	1,383,145	1,094,477	79.1%	0.3
2000	1,438,186	1,151,737	80.1%	5.2
2001	1,473,334	1,210,234	82.1%	5.1
2002	1,522,383	1,249,981	82.1%	3.3
2003	1,589,941	1,255,363	79.0%	0.4

Fuente: Encuesta de Hogares de Propósitos Múltiples. EHPM

CUADRO 53

EL SALVADOR.  
ÍNDICE DE ELECTRIFICACION  
1995-2004

AÑO	INDICE
1995	64.3
1996	66.4
1997	68.5
1998	70.8
1999	73.2
2000	75.9
2001	77.4
2002	77.4
2003	79
2004	79.6

FUENTE; PNUD:2004

CUADRO 54

EL SALVADOR:  
INDICADORES RELATIVOS A LA EDUCACION DE LA POBLACION 1995 - 2003

AÑOS	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
<b>DOCENTES DEL SECTOR PUBLICO</b>									
NUMERO DE DOCENTES	28,943	28,014	28,039	28,070		38,024	39,908	41,472	41,393
TODOS LOS NIVELES									
URBANO	17,410	17,410	17,436	17,460	-	20,528	21,301	21,459	19,764
RURAL	11,533	10,604	10,603	10,610	-	17,496	18,607	20,013	21,629
EDUCACION PARVULARIA	2,228	2,309	2,307	2,297	-	-	-	-	6,300
URBANO	1,464	1,424	1,423	1,417	-	-	-	-	2,511
RURAL	764	885	884	880	-	-	-	-	3,789
EDUCACION BASICA	25,196	24,114	24,116	24,140	-	-	-	-	29,147
URBANO	14,473	14,418	14,420	14,434	-	-	-	-	12,686
RURAL	10,723	9,696	9,696	9,706	-	-	-	-	16,461
EDUCACION MEDIA	1,519	1,591	1,616	1,633	-	-	-	-	4,300
URBANO	1,473	1,568	1,593	1,609	-	-	-	-	3,672
RURAL	46	23	23	24	-	-	-	-	628
<b>ESCOLARIDAD PROMEDIO</b>									
EN AÑOS									
NACIONAL	4.8	4.9	5	5.1	5.3	5.4	5.4	5.5	5.6
URBANA	6.4	6.4	6.6	6.5	6.7	6.8	6.8	6.9	6.9
RURAL	2.8	2.9	2.9	3.1	3.2	3.3	3.4	3.5	3.6
<b>TASAS BRUTA DE ESCOLARIDAD</b>									
NIVEL DE EDUCACION PARVULARIA	31.3	38.2	40.2	40.1	42.2	43.8	45.9	48.3	49.7
NIVEL DE EDUCACION BASICA	89.1	94.5	97.7	96.2	97	96.7	98.1	99.5	101.5
NIVEL DE EDUCACION MEDIA	71.7	82.1	88	86.5	87.5	84.6	88.1	91	93.6

FUENTE: PNUD 2004

CUADRO 55

EL SALVADOR:  
POBLACIÓN DE 10 AÑOS Y MAS POR  
VARIABLES EDUCATIVAS, SEGÚN AÑO CALENDARIO  
1991 - 2004

Año	Analfabetismo	Asistencia escolar	Estudios aprobado 1_/
1991	954,840	949,611	2,855,570
1992	937,604	nd	2,891,344
1993	926,255	nd	2,911,877
1994	892,538	nd	3,069,009
1995	856,285	1,013,707	3,231,672
1996	861,120	1,197,881	3,480,961
1997	886,873	1,127,509	3,555,562
1998	876,799	1,104,814	3,696,983
1999	840,081	1,120,997	3,823,867
2000	836,695	1,156,033	3,946,285
2001	818,773	1,194,272	4,121,368
2002	836,256	1,227,160	4,209,003
2003	805,495	1,211,084	4,257,735
2004	811,735	1,274,470	4,435,143

1\_/ Población con al menos un año de estudio aprobado

nd No disponible

Fuente: Encuesta de Hogares de Propósitos Múltiples varios años.

CUADRO 56

EL SALVADOR: Indicadores de las  
Exportaciones 1991 - 2003

CONCEPTO	TRADICIONALES			NO TRADICIONALES			MAQUILA			TOTAL		PIB a Precios Corrientes
	Crecimiento	Exportaciones tradicionales/ Exportaciones totales	Exportaciones tradicionales/ PIB	Crecimiento	Exportaciones no tradicionales / Exportaciones totales	Exportaciones no tradicionales/ PIB	Crecimiento	Exportaciones maquila/ Exportaciones totales	Exportaciones maquila/ PIB	Crecimiento	Exportaciones/ PIB	
PERIODO												
1991		37.8	5.1		43.9	5.9		18.3	2.5		13.6	5,311.0
1992	-20.1	27.3	3.6	20.4	47.8	6.4	50.0	24.9	3.3	10.5	13.4	5,954.7
1993	36.1	28.7	4.3	17.4	43.2	6.4	46.5	28.1	4.2	29.7	14.9	6,938.0
1994	9.6	25.9	4.0	10.9	39.6	6.1	48.4	34.4	5.3	21.1	15.5	8,085.6
1995	31.3	25.6	4.5	17.0	34.9	6.1	52.6	39.5	6.9	33.0	17.5	9,500.5
1996	-2.6	23.2	4.0	5.3	34.1	5.9	16.4	42.7	7.4	7.6	17.3	10,315.5
1997	46.2	25.0	5.4	25.5	31.5	6.8	38.1	43.5	9.3	35.7	21.4	11,314.6
1998	-30.2	17.3	3.5	9.0	34.1	6.9	12.3	48.5	9.9	0.6	20.3	12,008.4
1999	-27.3	12.2	2.5	4.3	34.6	7.0	12.6	53.1	10.7	2.8	20.1	12,464.7
2000 <sup>(r)</sup>	15.1	12.0	2.7	12.6	33.3	7.5	20.7	54.7	12.3	17.2	22.4	13,134.1
2001 <sup>(r)</sup>	-42.1	7.1	1.5	3.1	35.2	7.3	2.6	57.6	11.9	-2.6	20.7	13,812.7
2002 <sup>(p)</sup>	-21.5	5.4	1.1	6.8	36.0	7.5	6.5	58.7	12.3	4.6	20.9	14,311.9
2003 <sup>(p)</sup>	1.3	5.2	1.1	1.4	34.8	7.5	7.0	60.0	13.0	4.7	21.6	14,490.9

FUENTE: Revista Trimestral. III/95; IV/96; II/99;II/00;Pág. Web. BCR

NOTA: Tipo de Cambio para 1991 US\$1.00=8.02;1992 US\$1.00=8.37; 1993 US\$1.00=8.70; 1994, 1995, 1996, 1997, 1998, y 1999 US\$1.00=8.75.

CUADRO 57

## EL SALVADOR: INTERRELACIONES DEL COMERCIO EXTERIOR 1978-2003

AÑO TASA DE COBERTURA % X / M	TASA DE COBERTURA %M / X	GRADO DE EXTRAVERSION EXPORTADORA % X / PIB	GRADO DE EXTRAVERSION IMPORTADORA % M / PIB	GRADO DE EXTRAVERSION COMERCIAL % ( X + M ) / PIB	COBERTURA DE TRANSFERENCIAS RESPECTO DE EXPORACION % TEN / X	COBERTURA DE TRANSFERENCIAS RESPECTO DE EXPORACIONES TRAD. % TEN / X TRAD	COBERTURA DE TRANSFERENCIAS RESPECTO DE IMPORTACIONES % TEN / M	COBERTURA DE TRANSFERENCIAS RESPECTO DE PIB % TEN / PIB	
1978	78.0%	128.3%	51.2%	65.7%	116.9%	3.2%	nd	2.5%	1.6%
1979	108.9%	91.8%	65.3%	60.0%	125.3%	2.3%	nd	2.5%	1.5%
1980	111.6%	89.6%	60.1%	53.8%	113.9%	2.3%	nd	2.5%	1.4%
1981	80.9%	123.6%	46.4%	57.3%	103.7%	3.8%	nd	3.1%	1.8%
1982	81.6%	122.5%	39.7%	48.7%	88.4%	14.8%	nd	12.1%	5.9%
1983	84.9%	117.8%	38.3%	45.1%	83.5%	20.5%	nd	17.4%	7.8%
1984	73.4%	136.3%	32.3%	44.0%	76.4%	24.7%	nd	18.1%	8.0%
1985	72.3%	138.3%	25.9%	35.8%	61.7%	23.1%	nd	16.7%	6.0%
1986	80.7%	123.8%	21.1%	26.1%	47.2%	21.3%	nd	17.2%	4.5%
1987	59.4%	168.2%	14.3%	24.1%	38.4%	33.0%	nd	19.6%	4.7%
1988	60.5%	165.4%	12.4%	20.6%	33.0%	36.3%	nd	21.9%	4.5%
1989	42.8%	233.4%	9.8%	22.9%	32.7%	47.6%	nd	20.4%	4.7%
1990	46.1%	216.8%	12.1%	26.3%	38.4%	52.7%	104.0%	24.3%	6.4%
1991	47.8%	209.2%	13.6%	28.5%	42.2%	90.7%	242.3%	43.3%	12.4%
1992	42.9%	233.1%	13.4%	31.1%	44.5%	113.4%	418.3%	48.7%	15.2%
1993	48.1%	207.9%	14.9%	30.9%	45.8%	98.1%	342.4%	47.2%	14.6%
1994	48.5%	206.0%	15.5%	31.8%	47.3%	99.5%	383.8%	48.3%	15.4%
1995	49.6%	201.5%	17.4%	35.0%	52.4%	82.0%	317.9%	40.7%	14.3%
1996	55.5%	180.1%	17.3%	31.2%	48.6%	69.5%	299.9%	38.6%	12.0%
1997	64.8%	154.3%	21.8%	33.6%	55.4%	56.1%	224.5%	36.3%	12.2%
1998	61.5%	162.6%	20.3%	33.0%	53.4%	62.5%	361.1%	38.5%	12.7%
1999	61.3%	163.1%	20.1%	32.9%	53.0%	63.0%	514.6%	38.6%	12.7%
2000	59.5%	168.2%	22.4%	37.7%	60.1%	61.1%	508.2%	36.3%	13.7%
2001	57.0%	175.5%	20.7%	36.4%	57.1%	80.3%	1122.8%	45.7%	16.6%
2002	57.7%	173.3%	20.9%	36.3%	57.2%	67.5%	1258.7%	39.0%	14.1%
2003	54.4%	183.8%	21.0%	38.6%	59.6%	67.5%	1300.4%	36.7%	14.2%

Fuente: calculos propios a partir de informacion de DIGESTYC Y BCR

hasta 1952 datos de la Dirección General de Estadística y Censos.1953-2004, Banco Central de Reserva

A partir de 1991, incluye maquila en exportaciones e importaciones

CUADRO 58

EL SALVADOR: SALDO MIGRATORIO

EMIGRANTES SALVADOREÑOS INTRA Y EXTRA REGIONALES AL ALREDEDOR DE 1970, 1980, 1990 Y 2000			
DECADA	TOTAL	DENTRO DE CENTRO AMERICA	FUERA DE CENTRO AMERICA
SETENTA	73,641	55,649	17,992
OCHENTA	127,450	27,344	100,106
NOVENTA	519,314	35,313	484,001
	887,000 -		
DOS MIL	2,750,000	63,000-85,000	817,000 - 2,680,000

FUENTE:IDHES 2005. PNUD; TOMADO DE Maguid,A.,1999;cuadro 1 y 5

CUADRO 59

EL SALVADOR 1951 - 2005: SALDO MIGRATORIO  
INTERNACIONAL ( MILES DE PERSONAS)

PERIODO*	ENTRADAS	SALIDAS	SALDO NETO	TOTAL ACUMULADO	HOMBRES/ MUJERES
<b>LUSTROS</b>					
1951 - 1955			-20.2	-20.2	0.91
1956 -1960			-21.9	-42.1	0.92
1961 - 1965			-23.3	-65.4	0.93
1966 - 1970			39	-26.4	1.29
1971 - 1975			-88	-114.4	1.05
1976 - 1980			-161	-275.4	1.06
1981 - 1985			-351	-626.4	1.16
1986 - 1990			-308.4	-934.8	1.13
1991 - 1995			145.2	-789.6	1.11
<b>AÑOS</b>					
1996			-23	-813	1.15
1997			-61.9	-875	1.19
1998	632.8	868.4	-235.6	-1,110	2.41
1999	566	812.3	-246.3	-1,356	2.49
2000	614.2	922.6	-308.4	-1,665	5.15
2001	709.1	932.5	-223.4	-1,888	-
2002	786.7	1001	-214.3	-2,103	-
2003	799.3	954.4	-155.1	-2,258	2.92
2004	920.1	1164.9	-244.8	-2,502	3.18
2005 (ENERO- MAYO)	397.3	558.9	-161.6	-2,664	-

\*NO HAY DATO DISPONIBLE DE ENTRADAS Y SALIDAS PARA EL PERIODO 1951 - 1997.

FUENTES: PARA 1951-180: DIGESTYC (1996); PARA 1981-1995: IOM/OIM, SISTEMA DE INFORMACION ESTADISTICA SOBRE INMIGRACIONES EN MESOAMERICA ( SIEMMES); PARA 1996 -2005: DIRECCION GENERAL DE MIGRACION Y EXTRANJERIA.

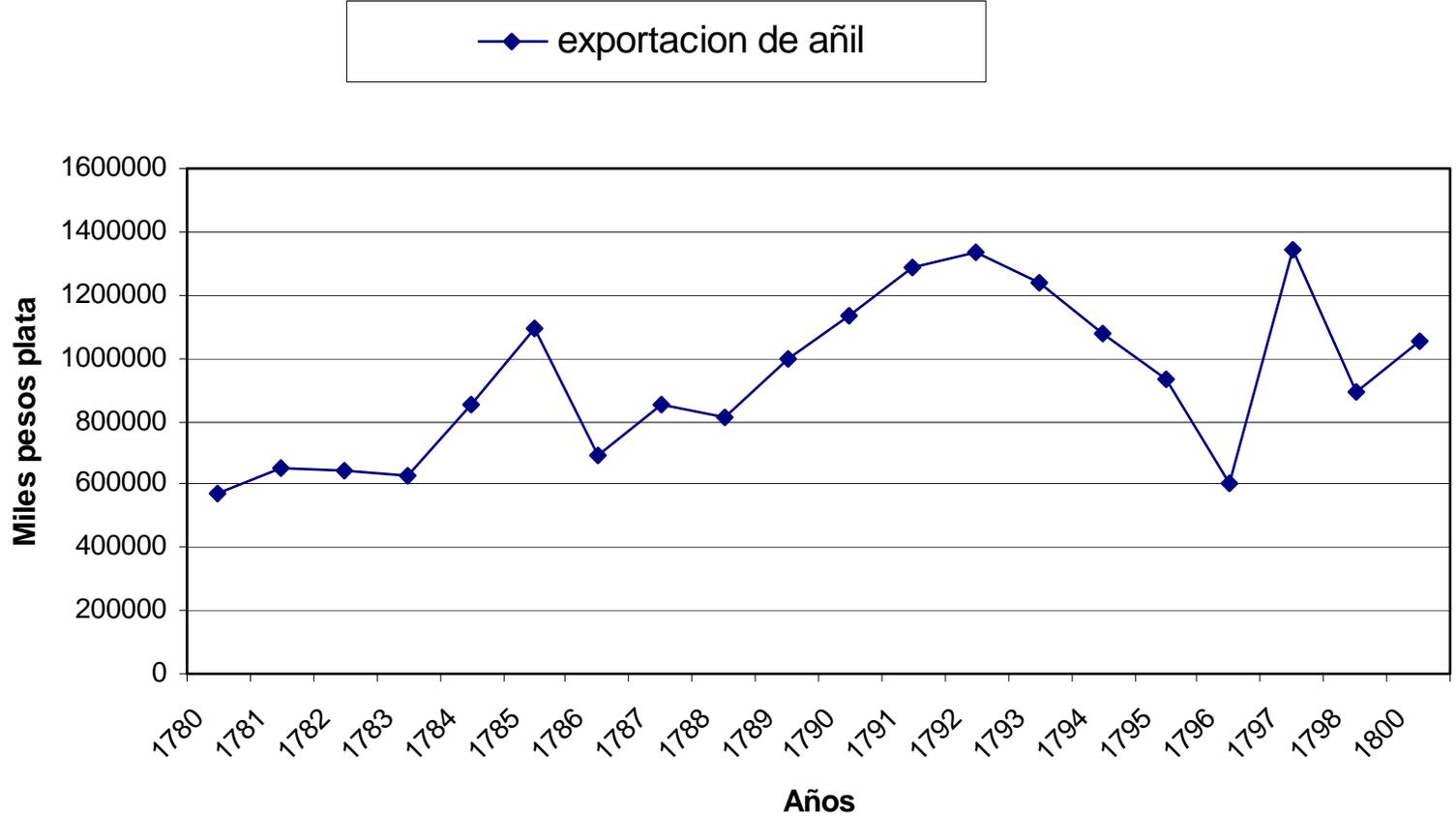
CUADRO 60

Gobiernos	Año	Medidas
JRG-PDC	1979-1989	<ul style="list-style-type: none"> <li>Proclama de la Fuerza Armada: Para la Reforma Agraria, los decretos básicos son el 153 dado un 5 de marzo de 1980 y 154; Para el caso de la nacionalización del Comercio Exterior se promulgo el decreto 75 el 2 de Enero de 1980, el decreto 68, publicado un 8 de enero, el decreto 28 publicado un 22 de Febrero y otro el 20 de mayo; Para la nacionalización del Sistema Financiero se promulgo el decreto 158 un 7 de marzo de 1980; luego se promulgo La Ley de Estabilización Económica en 1980 que fijo precios de bienes, servicios y salarios; en general para todos los casos se efectuaron decretos complementarios.</li> </ul>
		<ul style="list-style-type: none"> <li>Decretos 1, 153, 154, 75,68, 158 y complementarios para la Reforma Agraria, la Nacionalización del Comercio Exterior y la Nacionalización del sistema Financiero</li> </ul>
ARENA- Alfredo Cristiani Bukard (1989-1994)	1989	<ul style="list-style-type: none"> <li>Junio: liberalización aduanal de 200 productos; Julio: liberalización parcial del tipo de cambio; Agosto: incremento de tarifas de servicios públicos y Septiembre: primera desgravación arancelaria</li> <li>Privatización de exportación del Café y Azúcar, desintegrando el INCAFE e INAZUCAR</li> </ul>
		<ul style="list-style-type: none"> <li>Privatización del Hotel Presidente y concesión de instalaciones refinadoras de petróleo y otros.</li> <li>Junio: nuevo ajuste al sistema cambiario e inicia una fluctuación sucia del tipo de cambio</li> </ul>
	1990	
	1991	<ul style="list-style-type: none"> <li>En mayo de 1991, se aprobó la nueva Ley Orgánica del Banco Central de Reserva de El Salvador. Los cambios radicales que trajo esta nueva ley a las funciones del Banco Central fueron: la prohibición de financiar directa o indirectamente al Estado (Art. 74); y la eliminación de la facultad para fijar el tipo de cambio y las tasas de interés, que desde entonces quedaron sujetas a las fuerzas del mercado.</li> </ul>
		<ul style="list-style-type: none"> <li>Privatización del sector financiero( la Banca),</li> <li>Privatización de las importaciones de petróleo,</li> <li>Privatización de las consultas externas del sistema de salud</li> <li>Cierre del Instituto Regulador de Abastecimientos (IRA) e Instituto de Vivienda Urbana (IVU)</li> <li>Implementación del Impuesto al Valor Agregado (IVA 10%)</li> <li>Reducción de aranceles</li> </ul>
	1992	<ul style="list-style-type: none"> <li>Privatización de la Escuela Nacional de Agricultura (ENA) e Instituto tecnológico Centro Americano (ITCA)</li> </ul>
	1993	<ul style="list-style-type: none"> <li>Enero: el BCR abandona el sistema cambiario de fluctuación sucia adoptado en junio de 1990. Establecimiento de sistema de tipo de cambio fijo a nivel de 8.75 colones por dólar</li> </ul>
	1994	<ul style="list-style-type: none"> <li>En mayo de 1994, fue creado el Banco Multisectorial de Inversiones y esta nueva institución se convirtió en la responsable de otorgar créditos al sector privado, a través del sistema financiero salvadoreño, asumiendo esa función que hasta esa fecha había desempeñado el Banco Central.</li> </ul>
		<ul style="list-style-type: none"> <li>Privatización de ingenios azucareros y plantas de alcohol</li> <li>Venta de Zonas Franca en San Bartolo y parte del parque industrial.</li> <li>Venta de empresa de cemento Maya</li> <li>Venta de planta Torrefactora de café</li> <li>Venta de plantas de almacenamiento del IRA</li> <li>Venta de bodegas de almacenamiento de BFA</li> <li>Traslado de activos de IVU a FONAVIPO</li> </ul>
	1995	<ul style="list-style-type: none"> <li>Privatización de ingenios azucareros</li> <li>Elevación de IVA de 10% al 13%</li> </ul>
	1996-1998	<ul style="list-style-type: none"> <li>Privatización de la distribución de energía eléctrica,</li> <li>Privatización sector de las telecomunicaciones (ANTEL)</li> <li>Privatización del sistema de Pensiones liquidando el INPEP.</li> <li>Privatización de algunos servicios de hospitales públicos</li> </ul>
	1999	<ul style="list-style-type: none"> <li>Privatización del sistema de placas y licencias</li> </ul>
	Francisco Flores (1999-2004)	2001
		<ul style="list-style-type: none"> <li>Concesiones de sistema de seguridad</li> <li>Concesión del sistema de alimentación del Seguro Social, y servicios de salud</li> <li>Concesión de Puerto de Acajutla</li> <li>Endeudamiento publico sobre el limite</li> </ul>

FUENTE: ELABORACION PROPIA BASADO EN FUENTES DIVERSAS

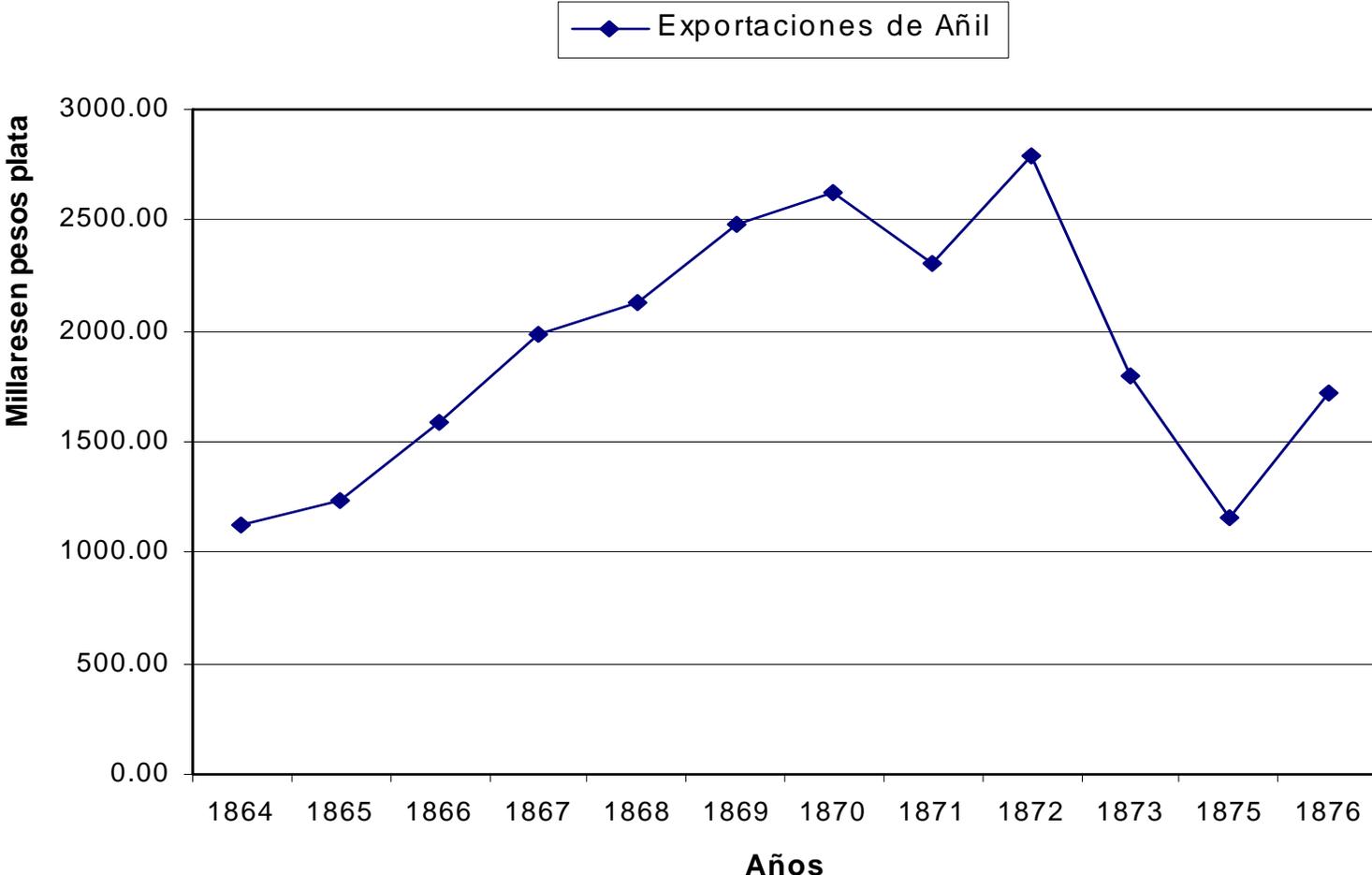
# Grafica 1

## Exportacion de Añil 1780 - 1800

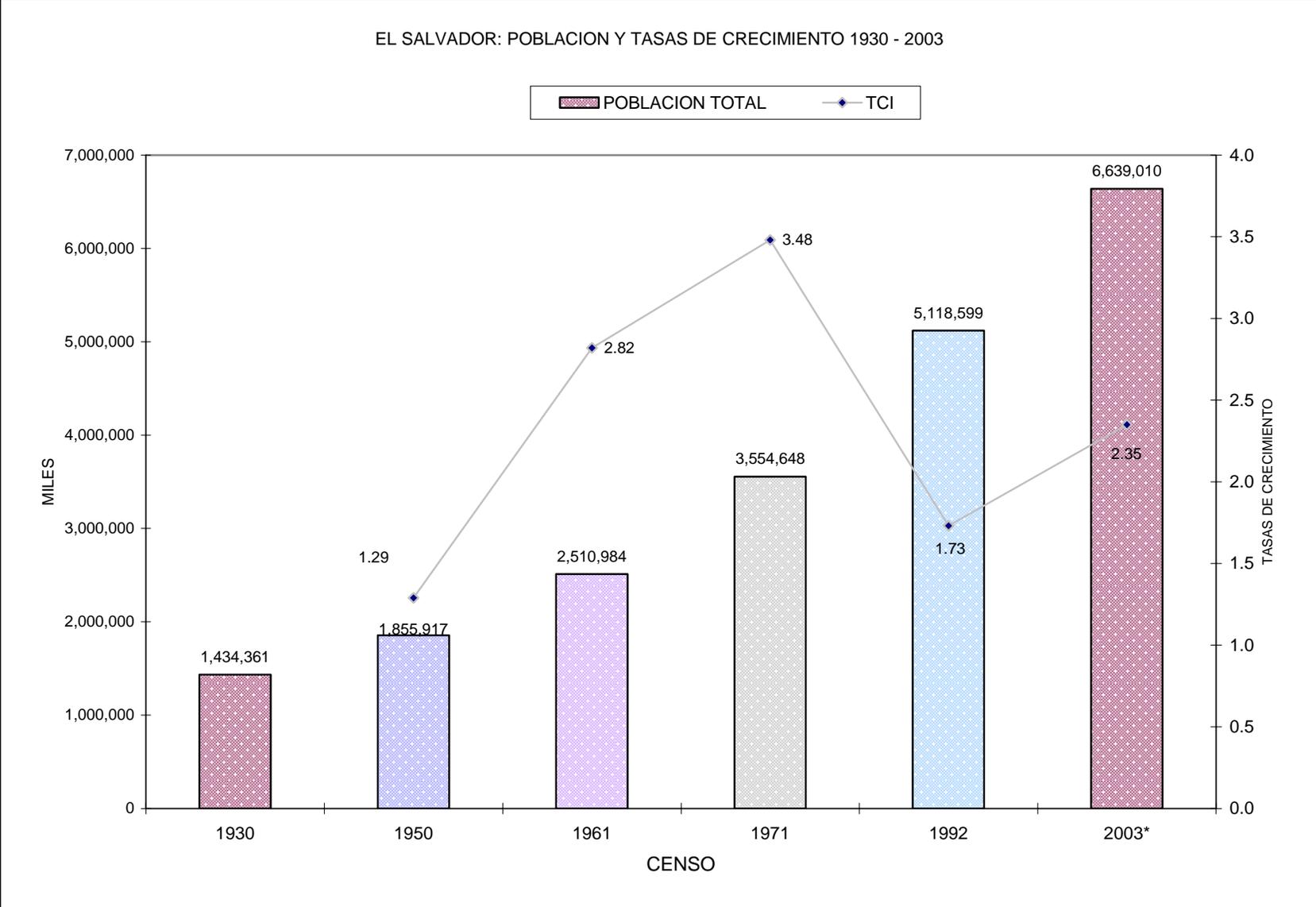


# Grafica 2

**El Salvador: Exportaciones de Añil 1864 - 1876**

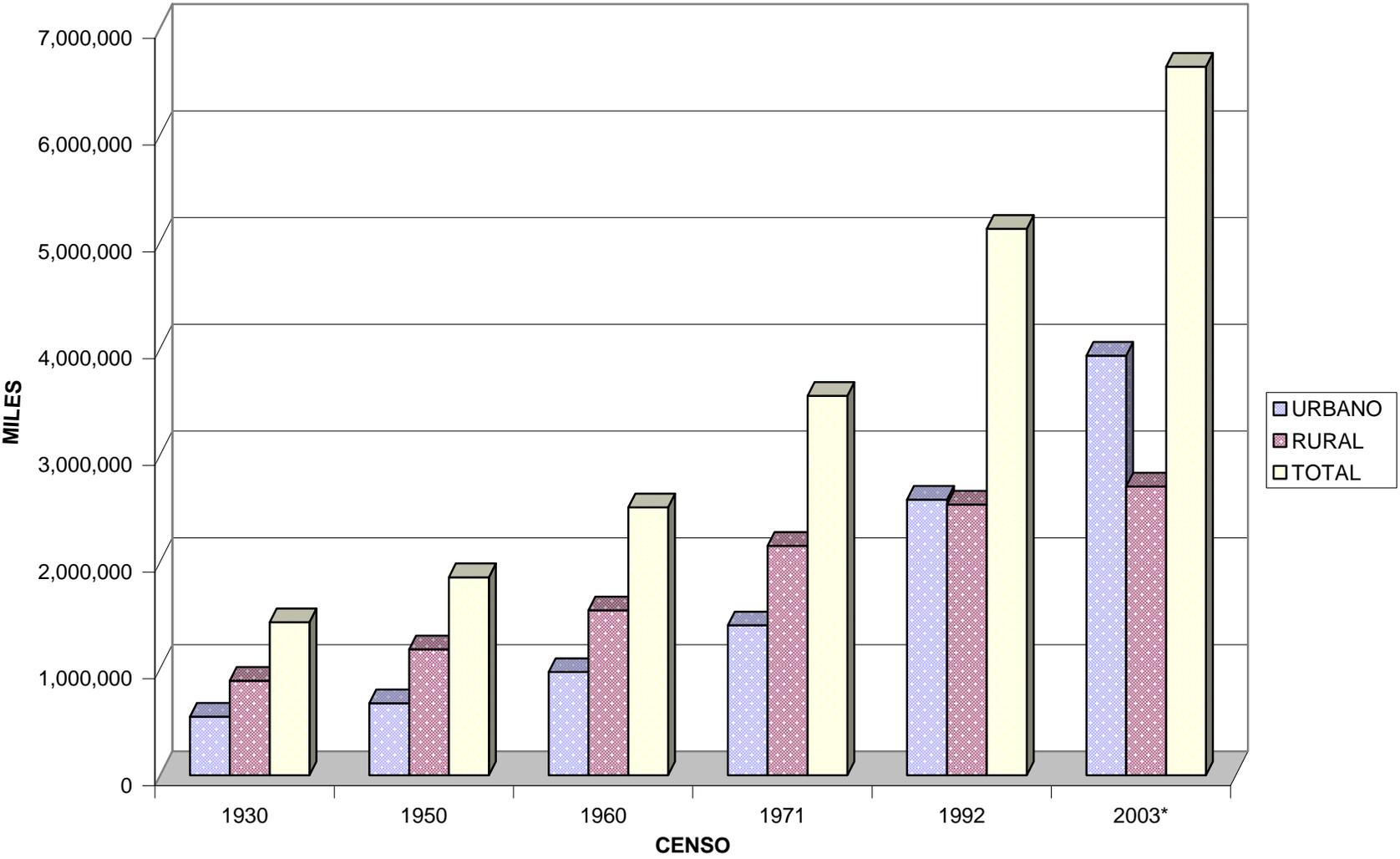


# Grafica 3



# Grafica 4

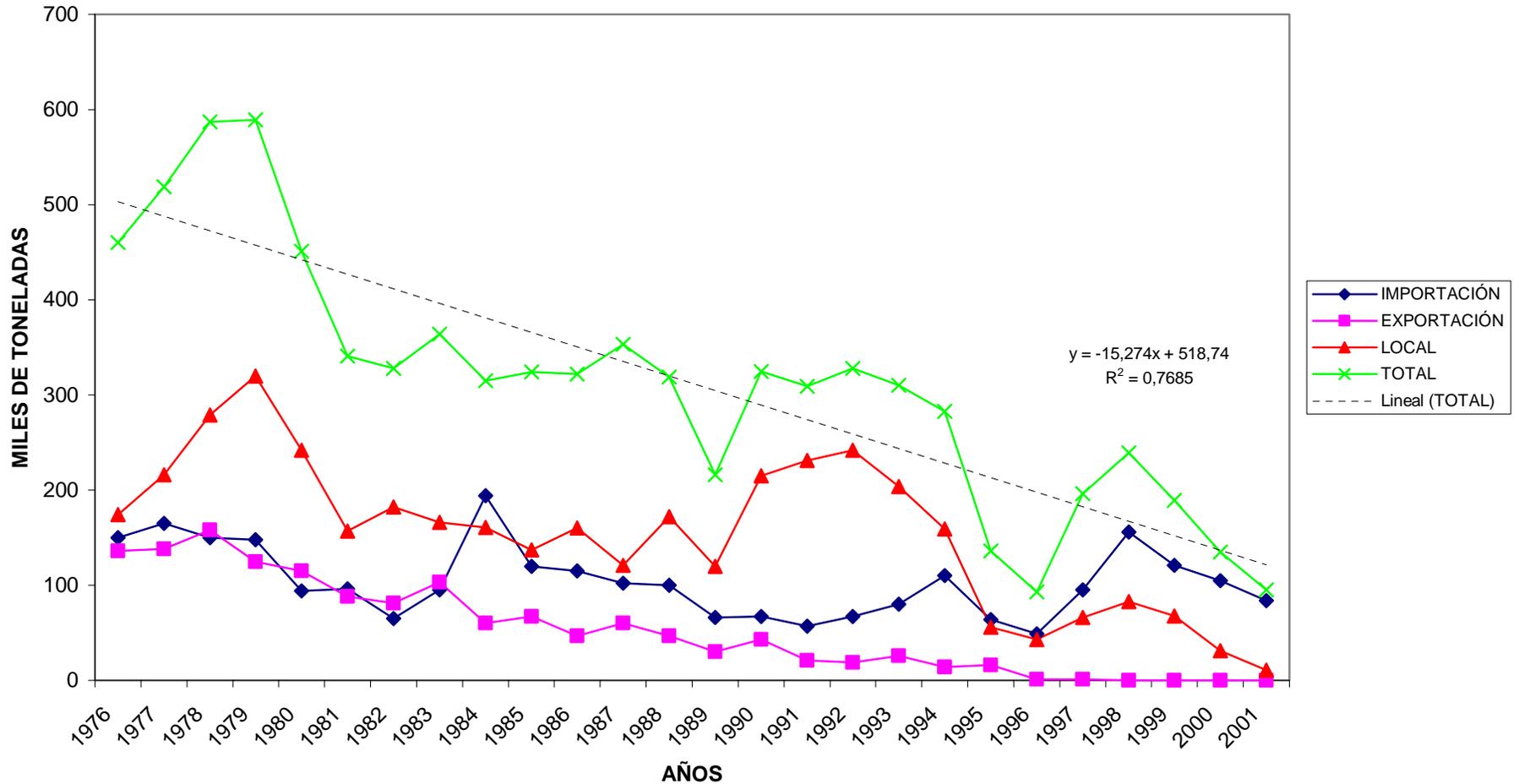
EL SALVADOR: CRECIMIENTO POBLACIONAL DEL AREA URBANA Y RURAL 1930-2003





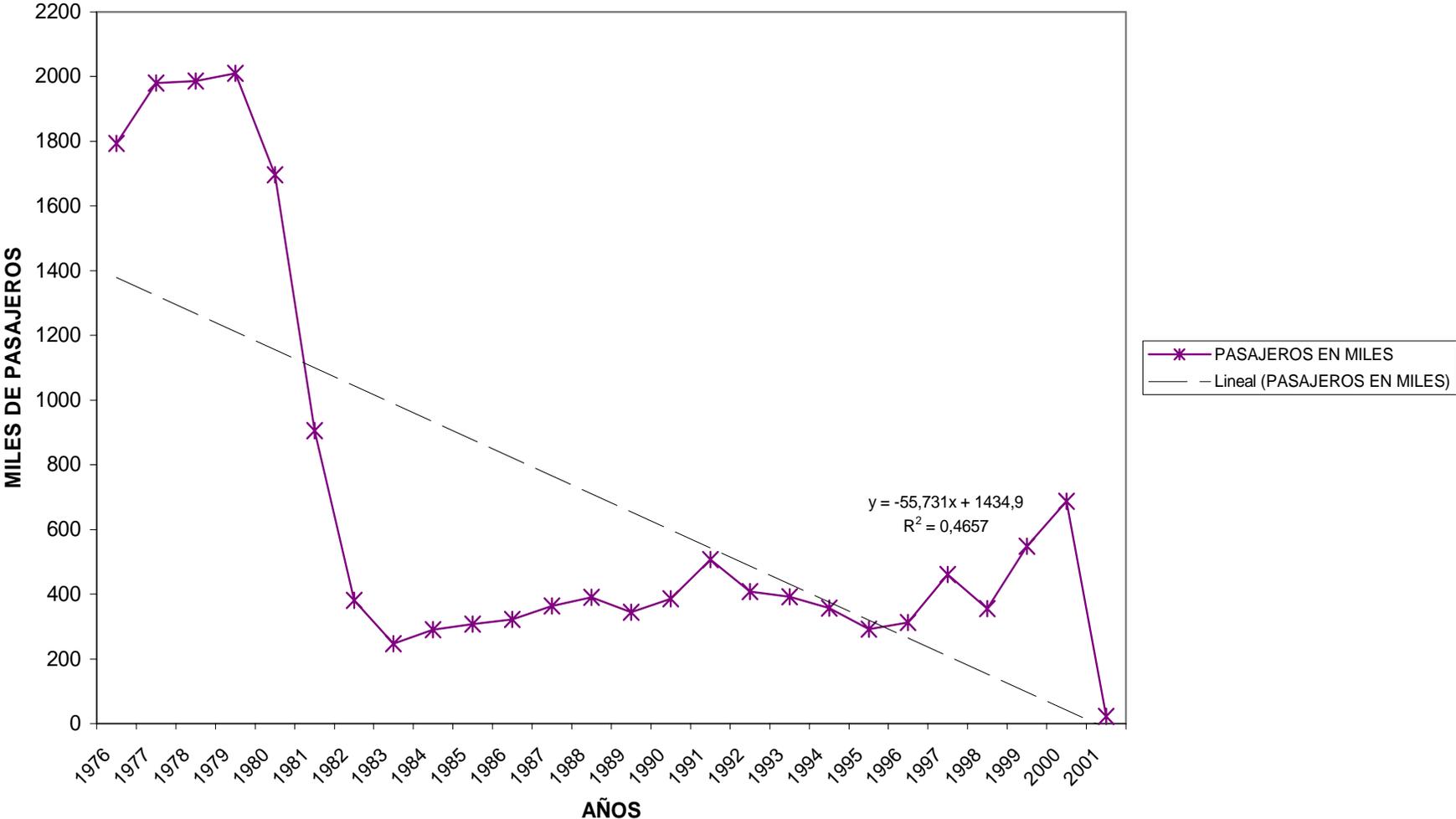
# Grafica 6

EL SALVADOR: VOLUMEN DE TRANSPORTE DE CARGA EN FERROCARRIL 1976-2001  
(EN MILES DE TONELADAS)



# Grafica 7

VOLUMEN DE TRANSPORTE DE PASAJEROS EN FERROCARRIL 1976-2001



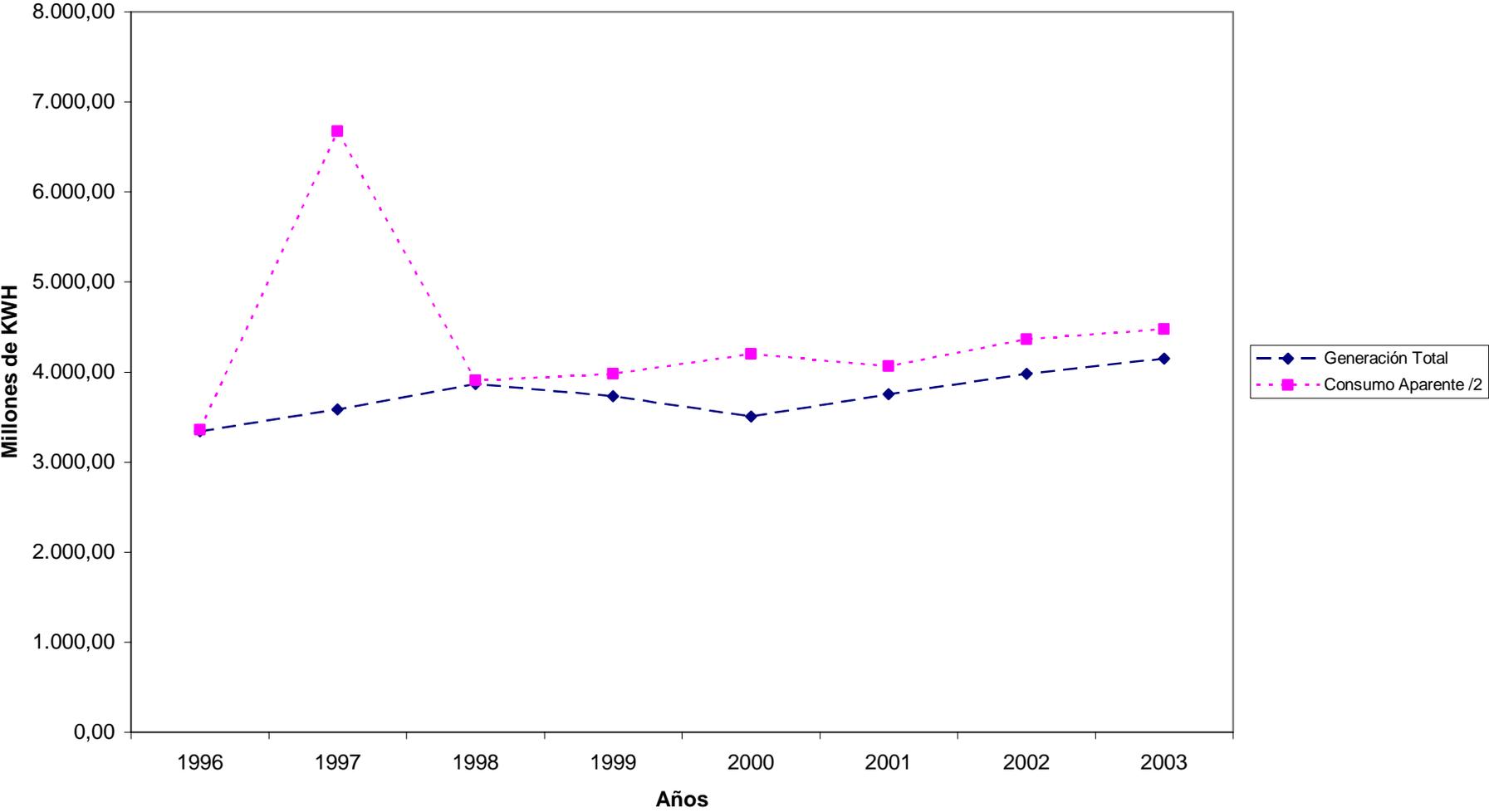
# Grafica 8

EL SALVADOR: GENERACION DE ENERGIA POR FUENTE DE USO 1996 - 2003



# Grafica 9

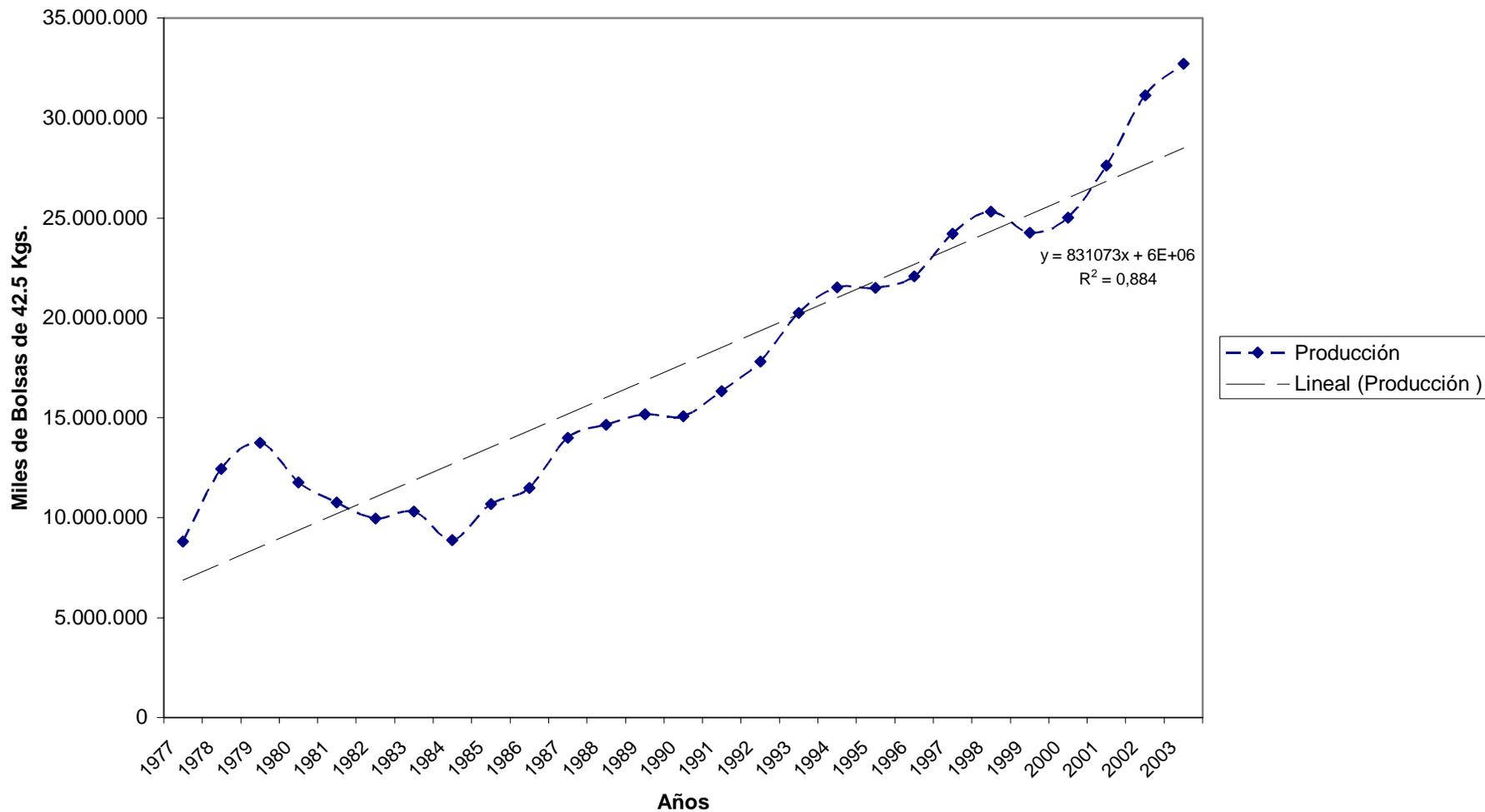
EL SALVADOR: GENERACION Y CONSUMO DE ELECTRICIDAD 1996-2003





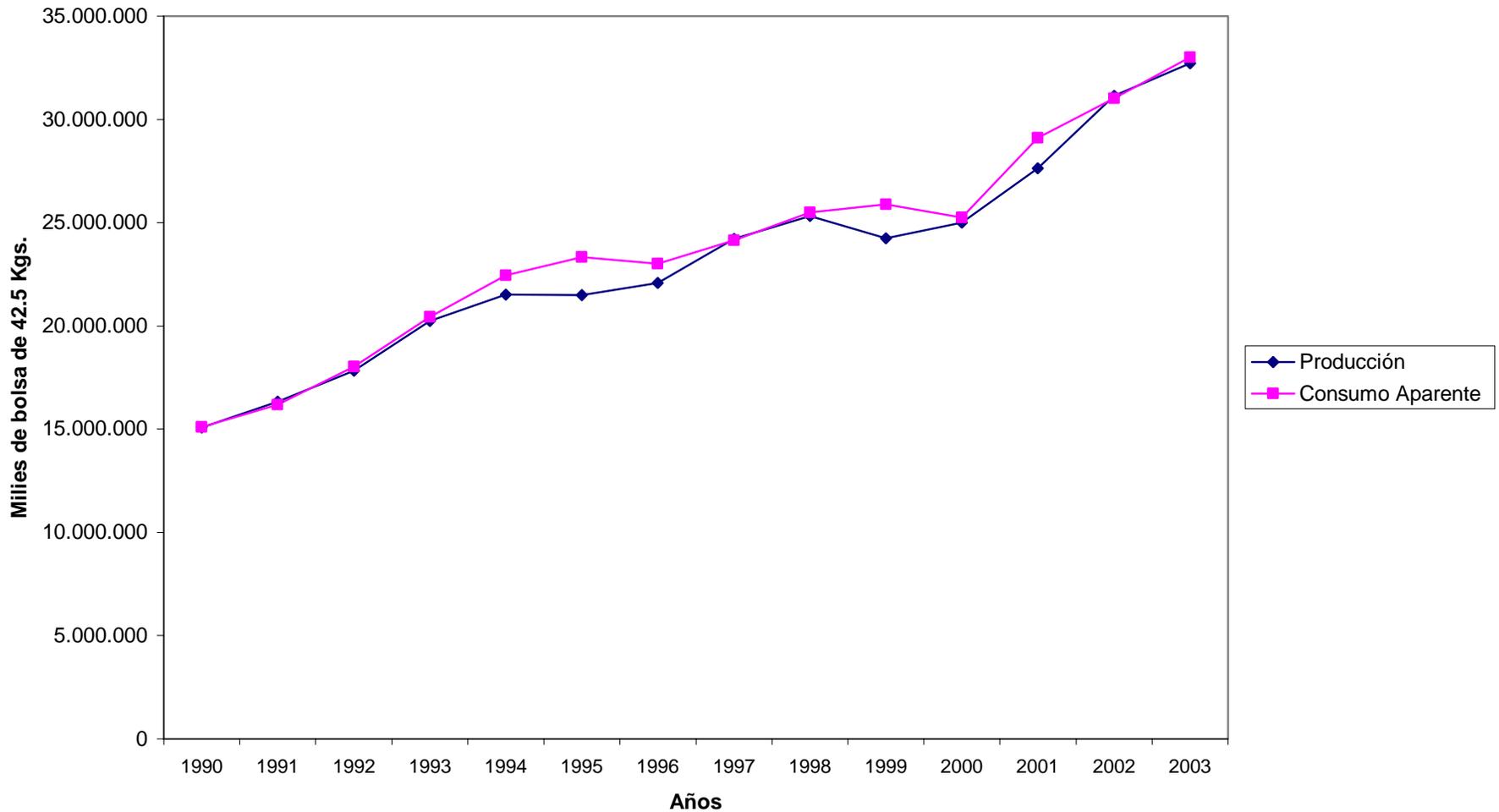
# Grafica 11

EL SALVADOR : PRODUCCION DE CEMENTO 1977-2003



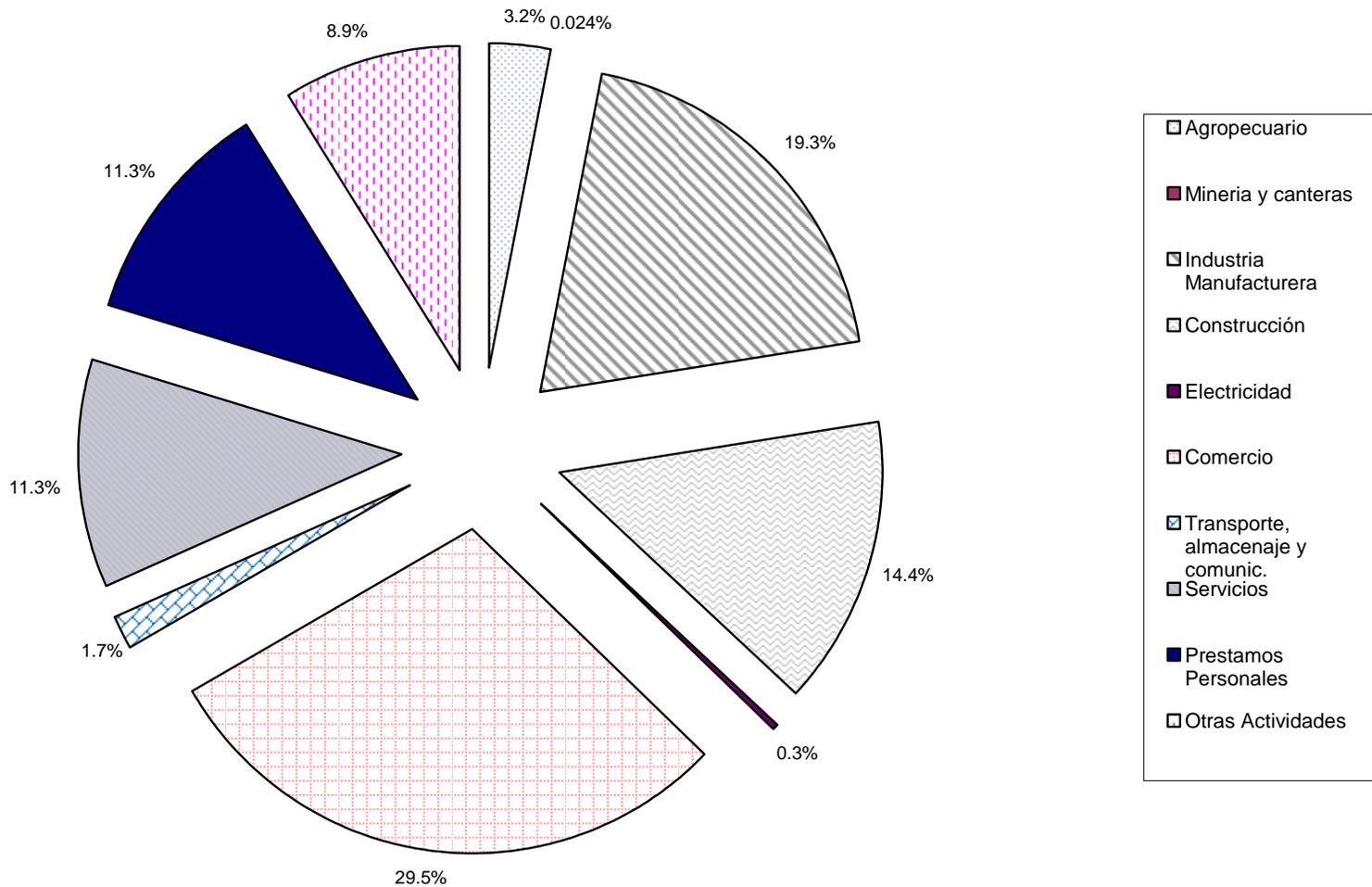
# Grafica 12

EL SALVADOR: PRODUCCION Y CONSUMO DE CEMENTO 1990-2003



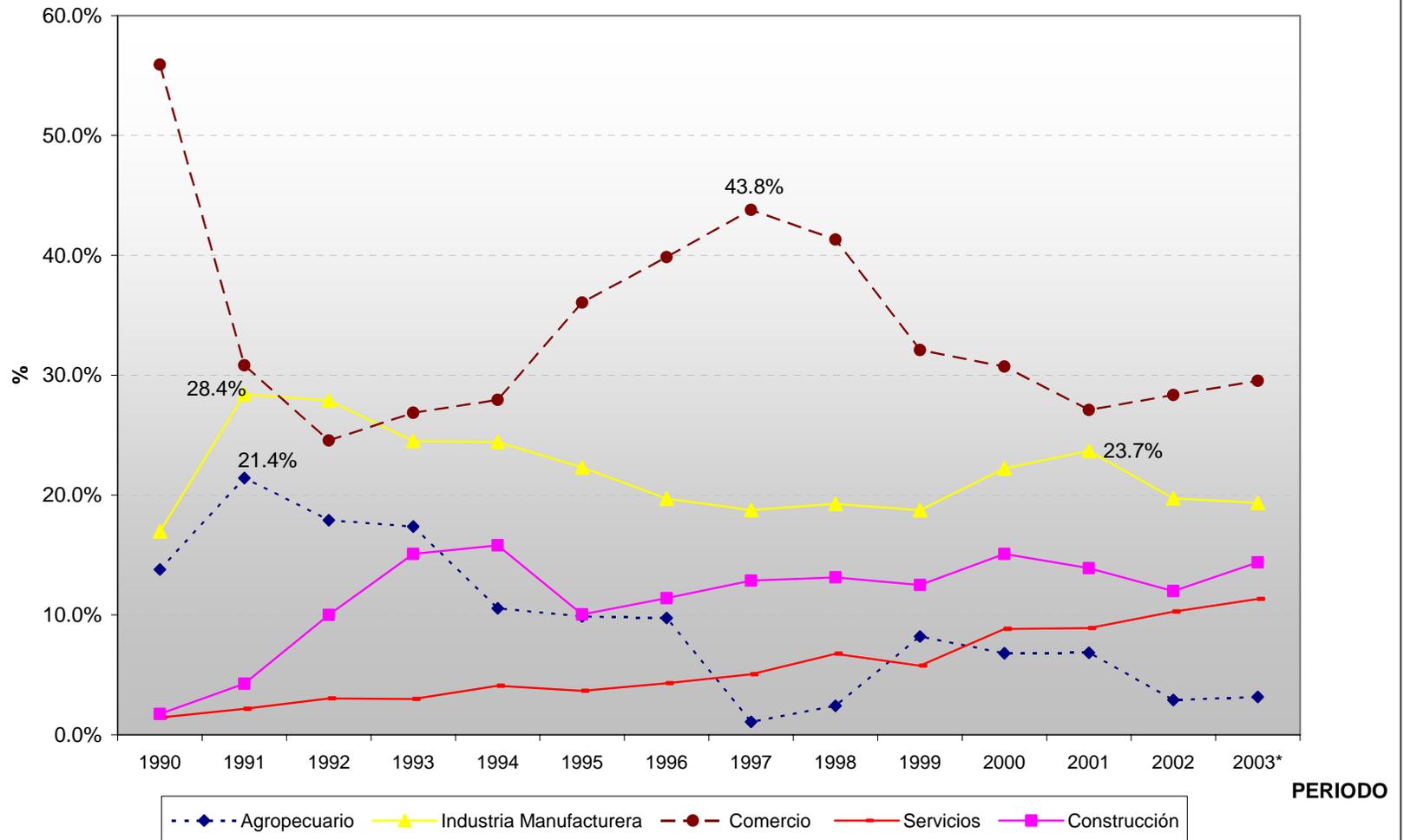
# Grafica 13

EL SALVADOR:  
DISTRIBUCION DEL CREDITO SEGUN RAMA ECONOMICA 2003



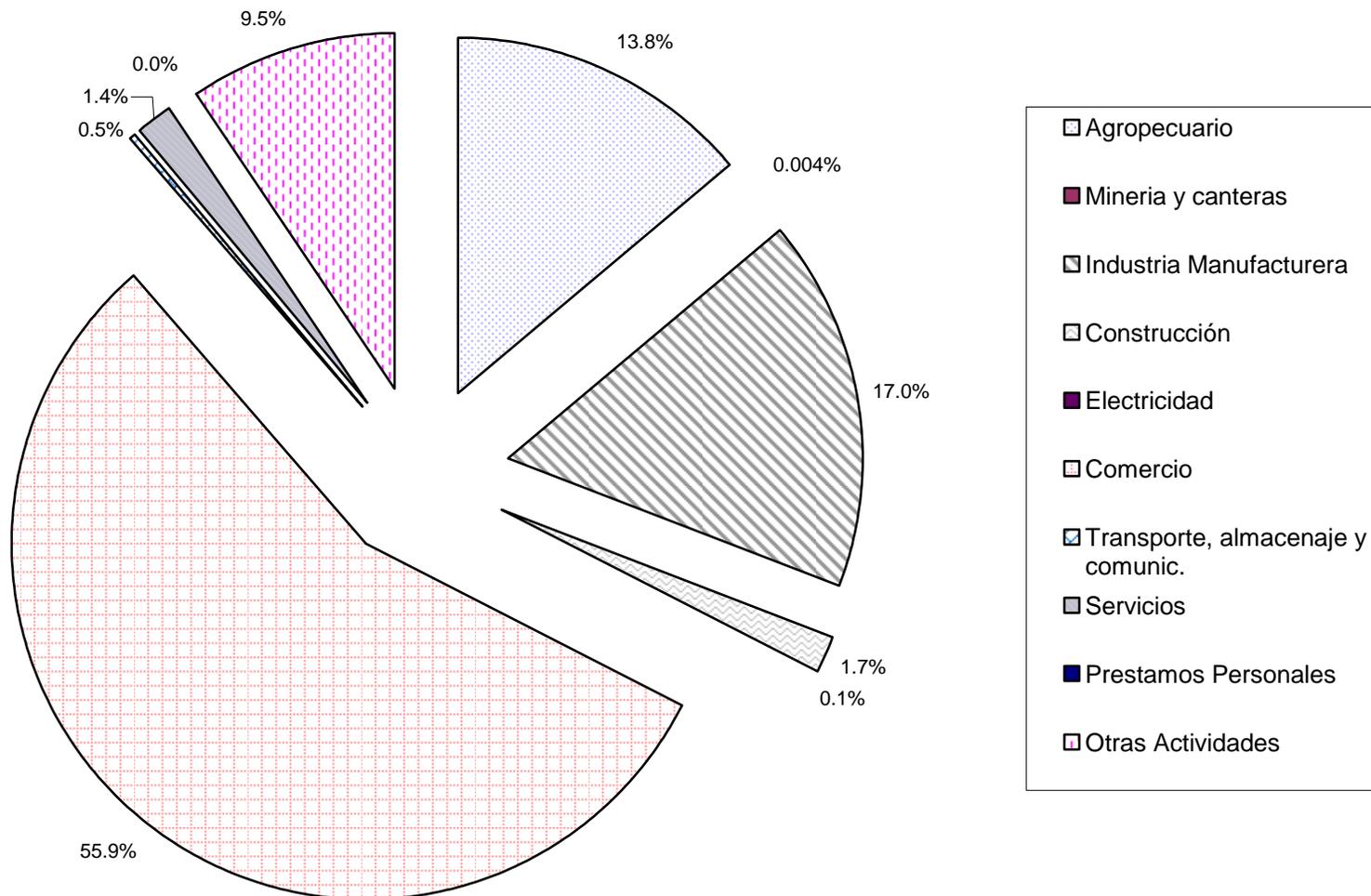
# Grafica 14

EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DEL CREDITO DE RAMAS ECONOMICA IMPORTANTES 1990-2003



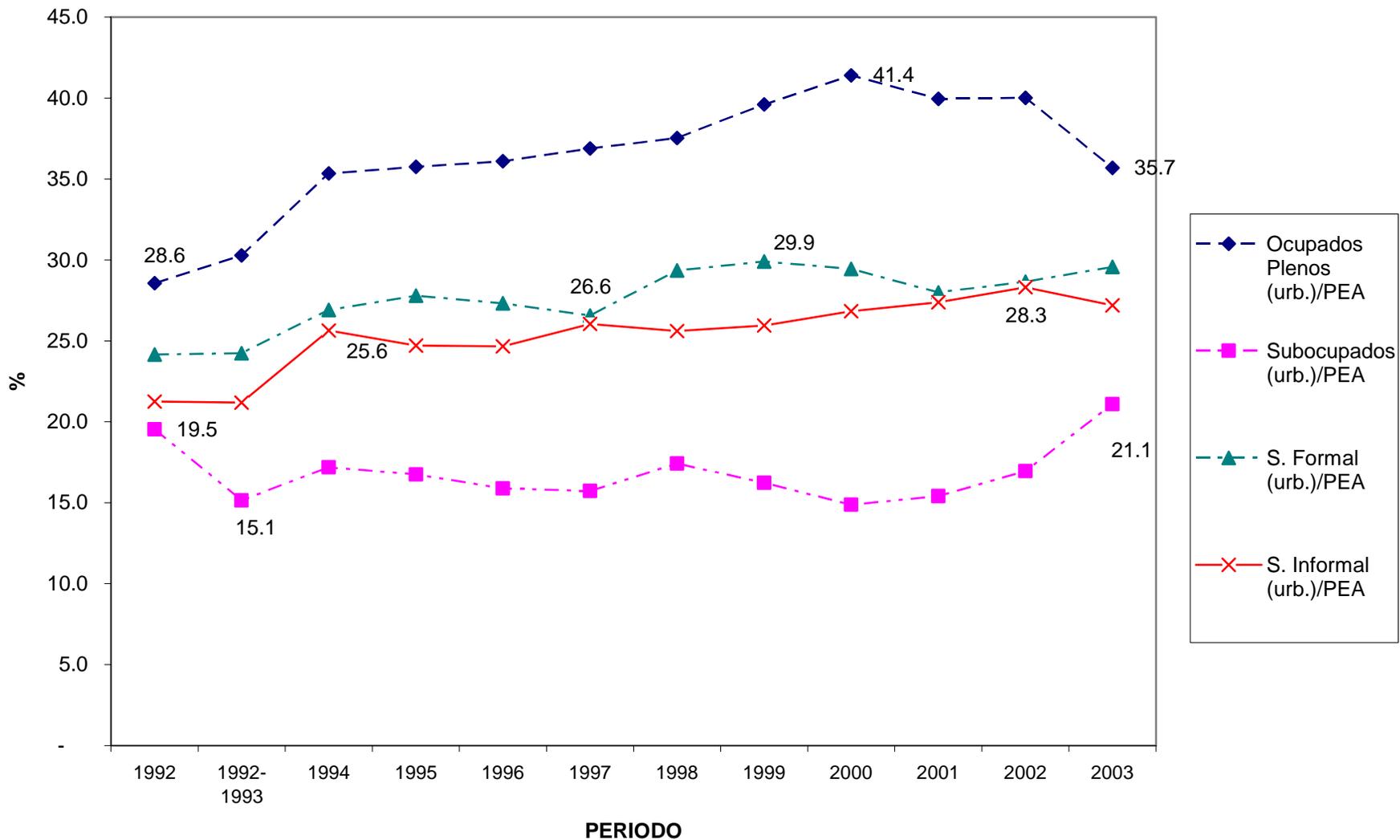
# Grafica 15

**EL SALVADOR:  
DISTRIBUCION DEL CREDITO SEGUN RAMA ECONOMICA 1990**



# Grafica 16

EL SALVADOR:  
PRINCIPALES CARACTERISTICAS ECONOMICAS DE LA POBLACION 1992-2003



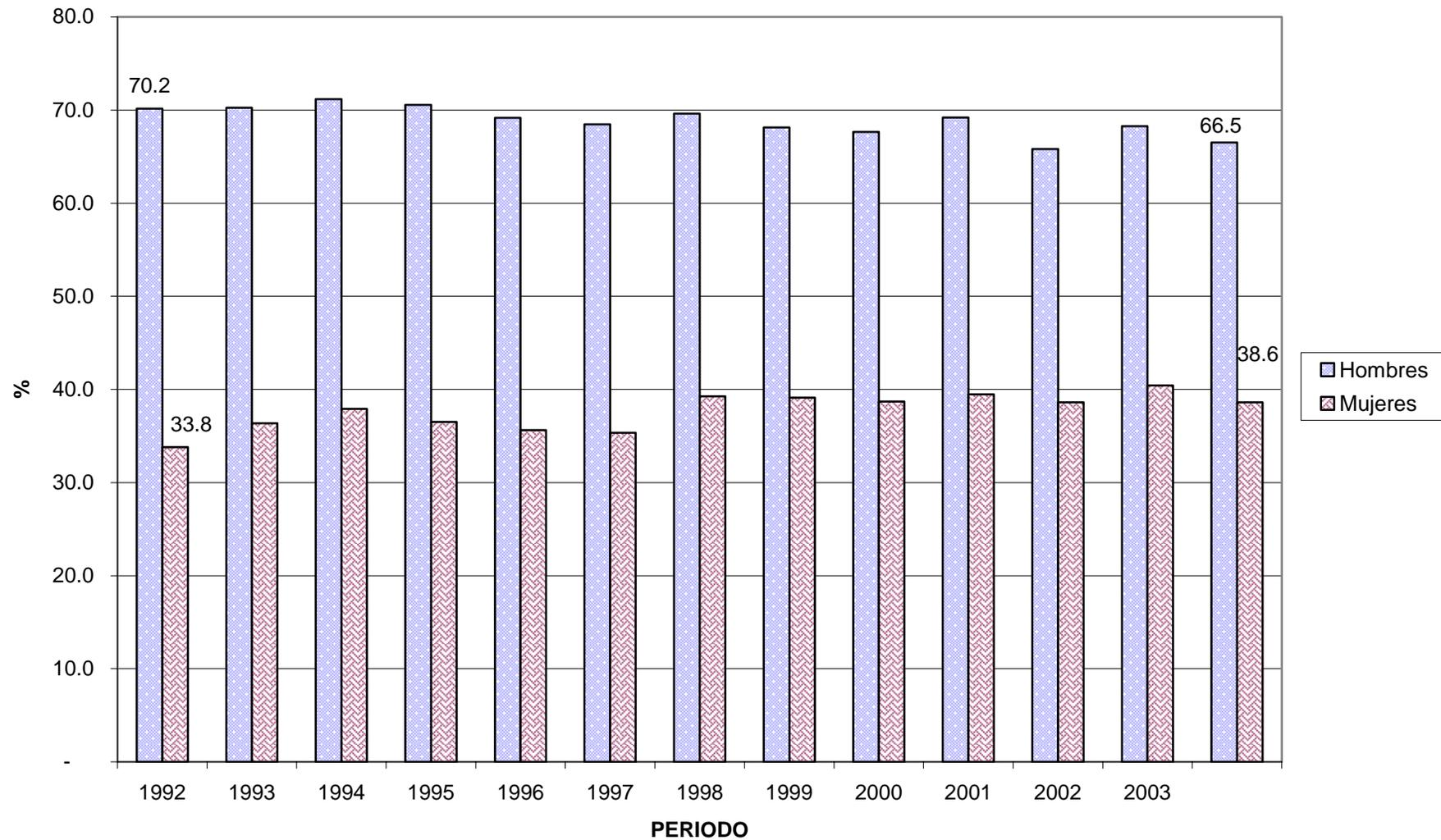
# Grafica 17

EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE OCUPADOS POR GENERO 1992-2003



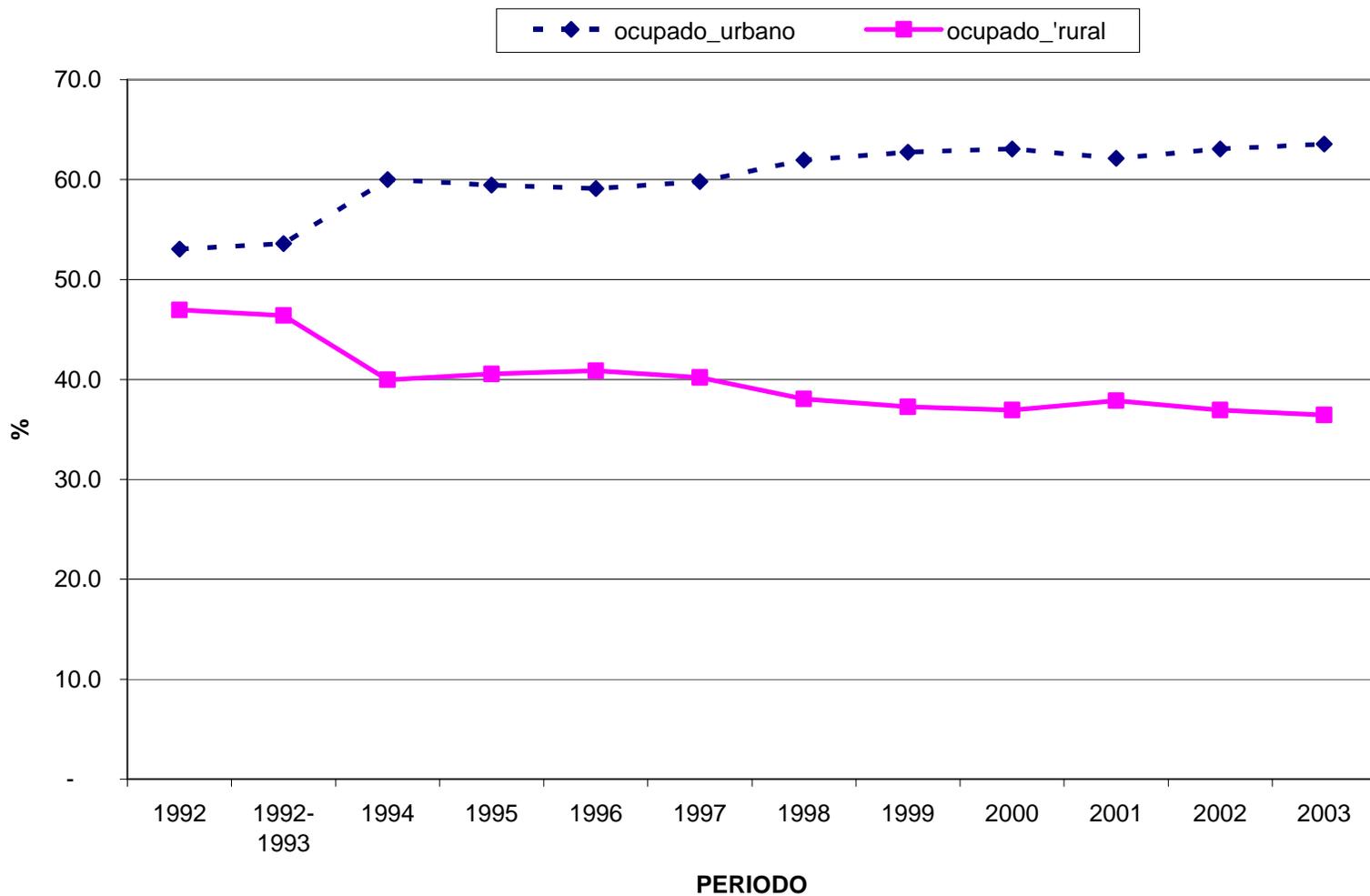
# Grafica 18

EL SALVADOR:  
TASA GLOBALES DE PARTICIPACION POR GENERO 1992-2003



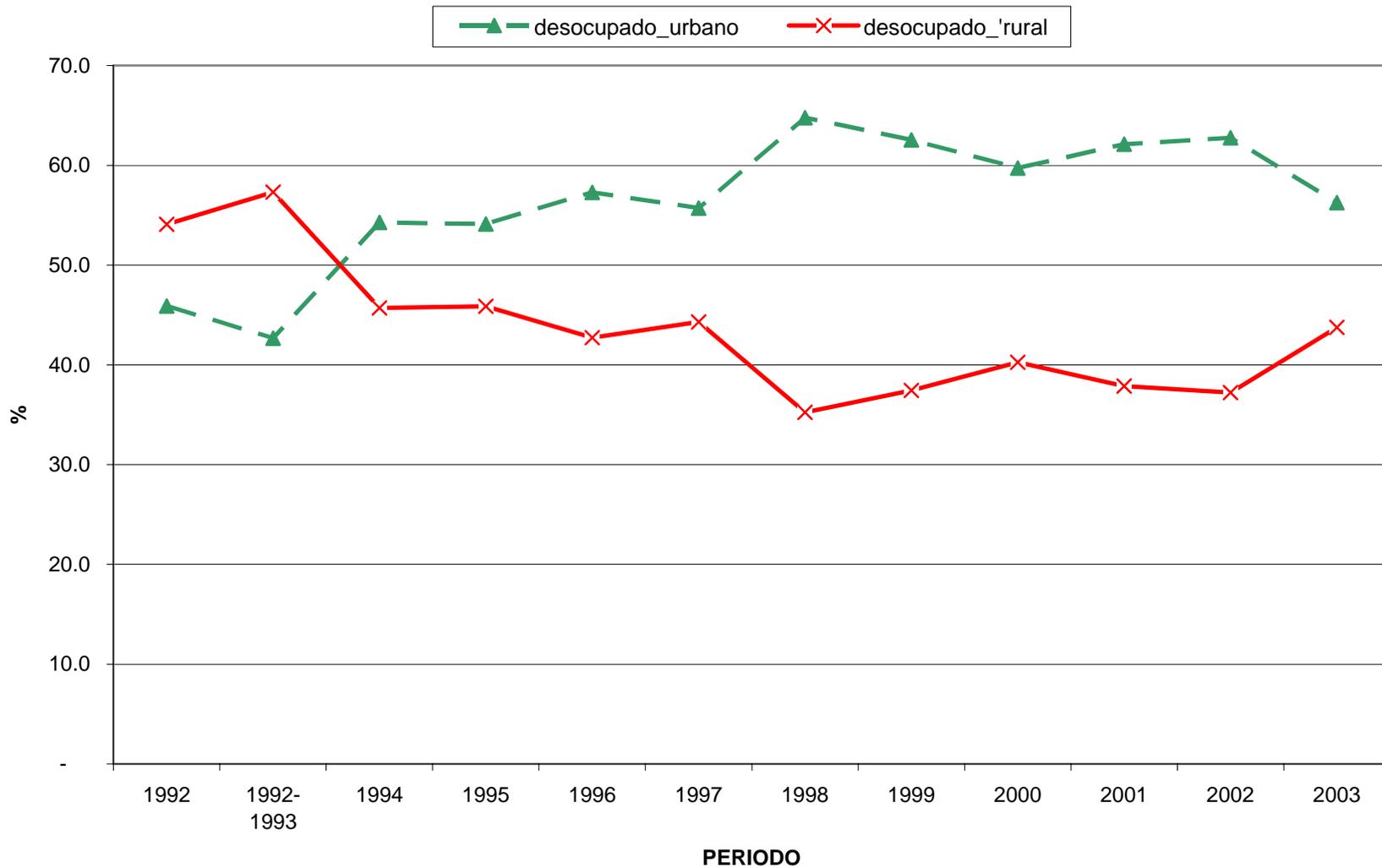
# Grafica 19

EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE OCUPADOS POR ZONA GEOGRAFICA 1992-2003



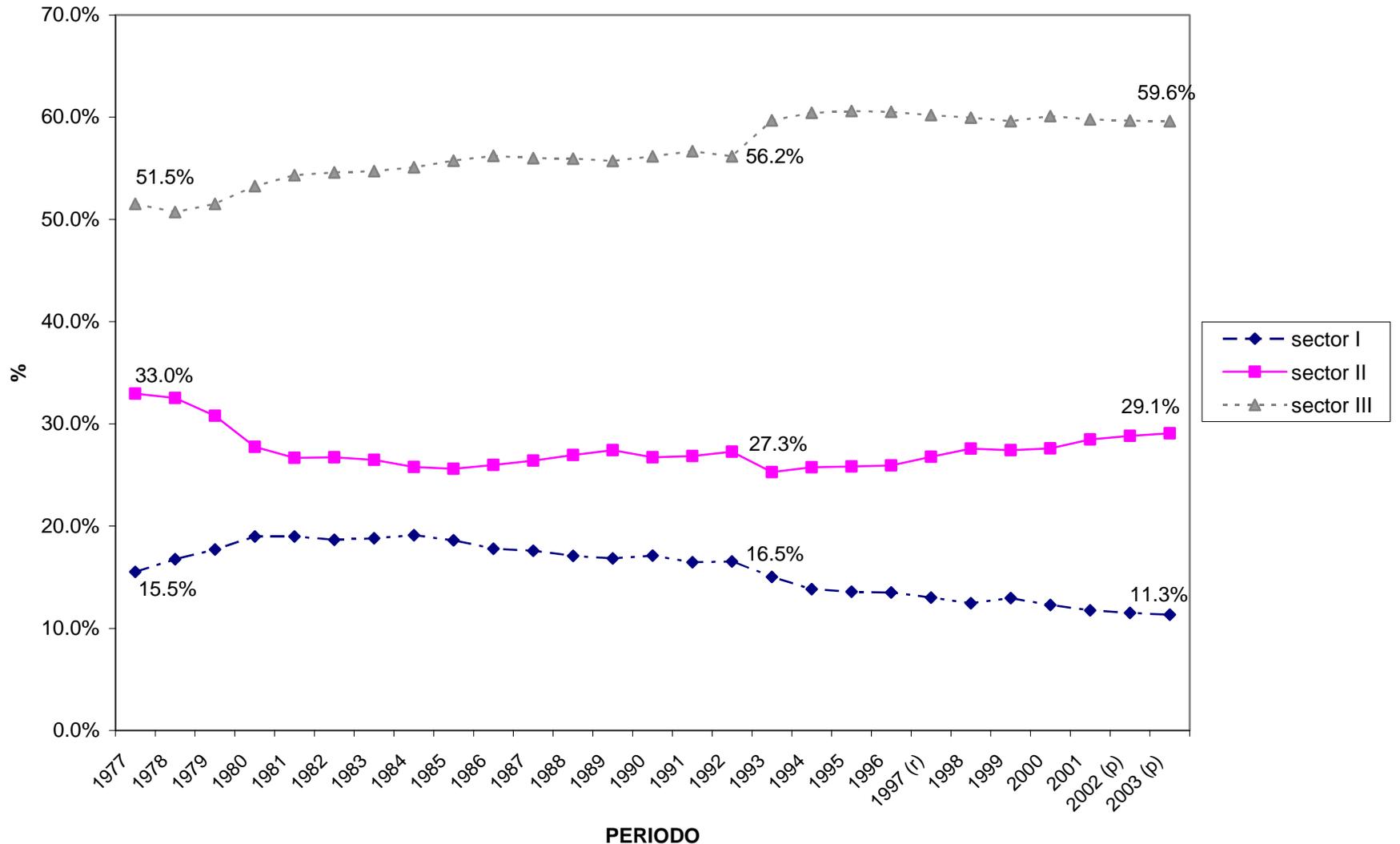
# Grafica 20

EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE DESOCUPADOS POR ZONA GEOGRAFICA 1992-2003



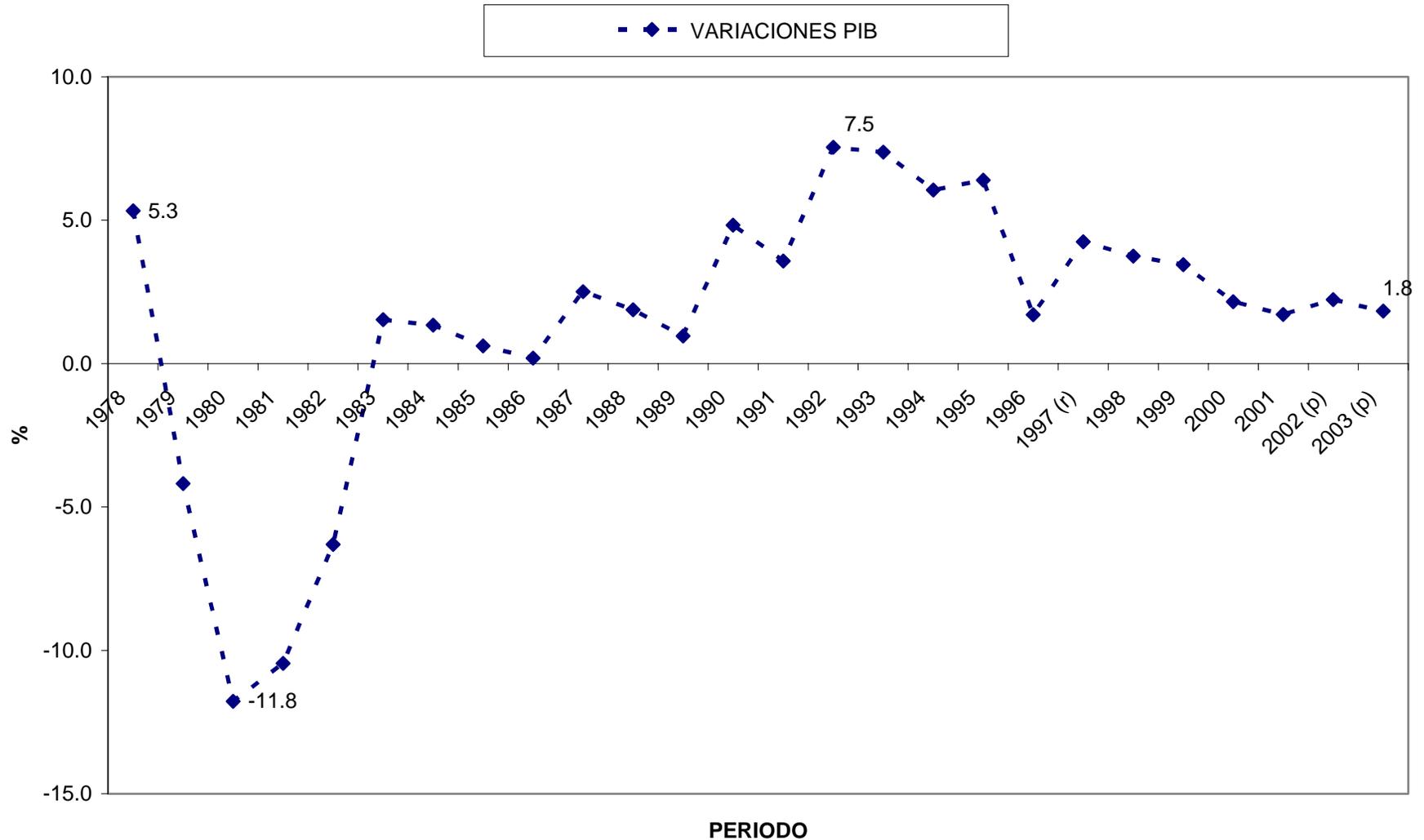
# Grafica 21

EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE PIB POR SECTOR ECONOMICO (1977-2003)



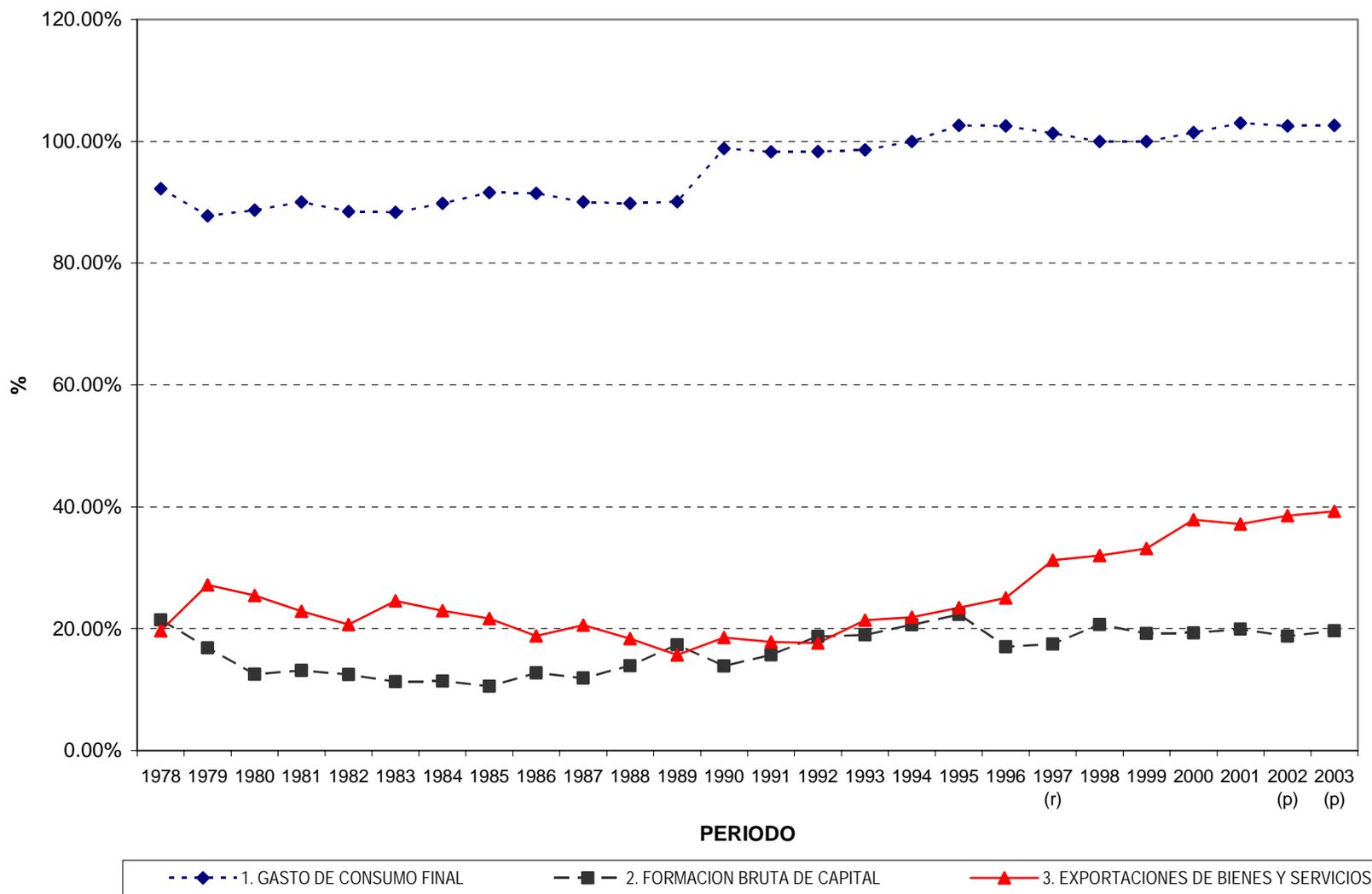
# Grafica 22

EL SALVADOR:  
TASAS DE VARIACION DEL PIB A PRECIOS CONSTANTES DE 1990 (1978-2003)



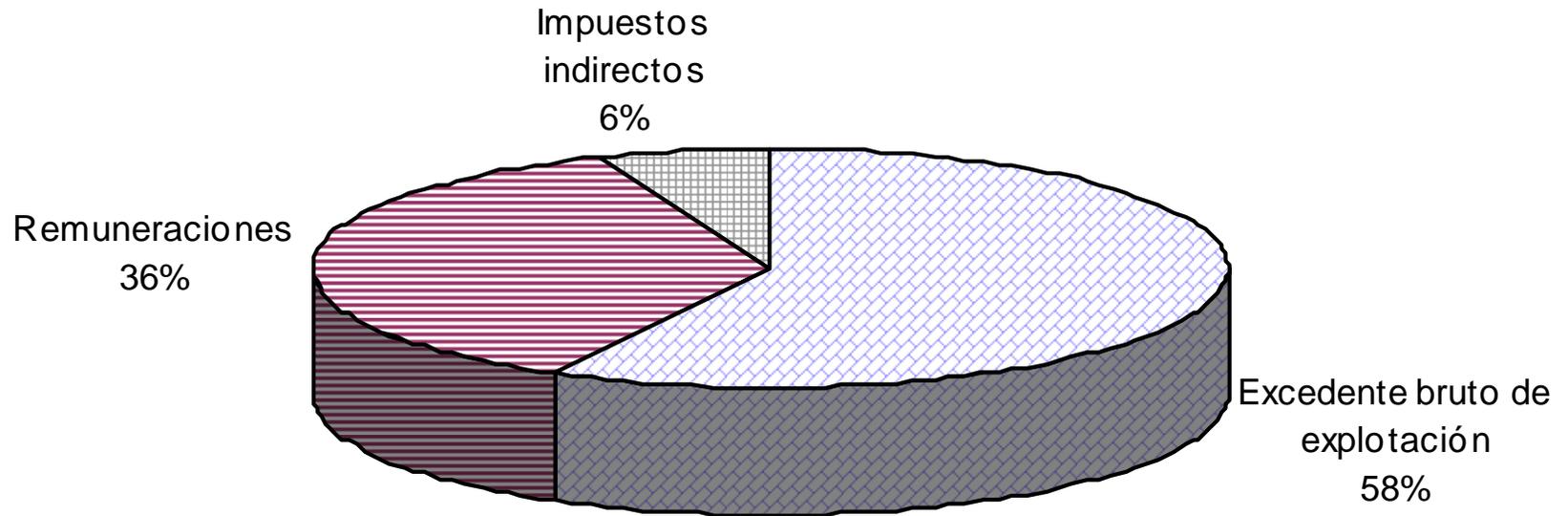
# Grafica 23

**EL SALVADOR:  
CONSUMO, FORMACION BRUTA DE CAPITAL Y EXPORTACIONES COMO PORCENTAJE DEL PIB  
(1978-2003 a precios constantes de 1990)**



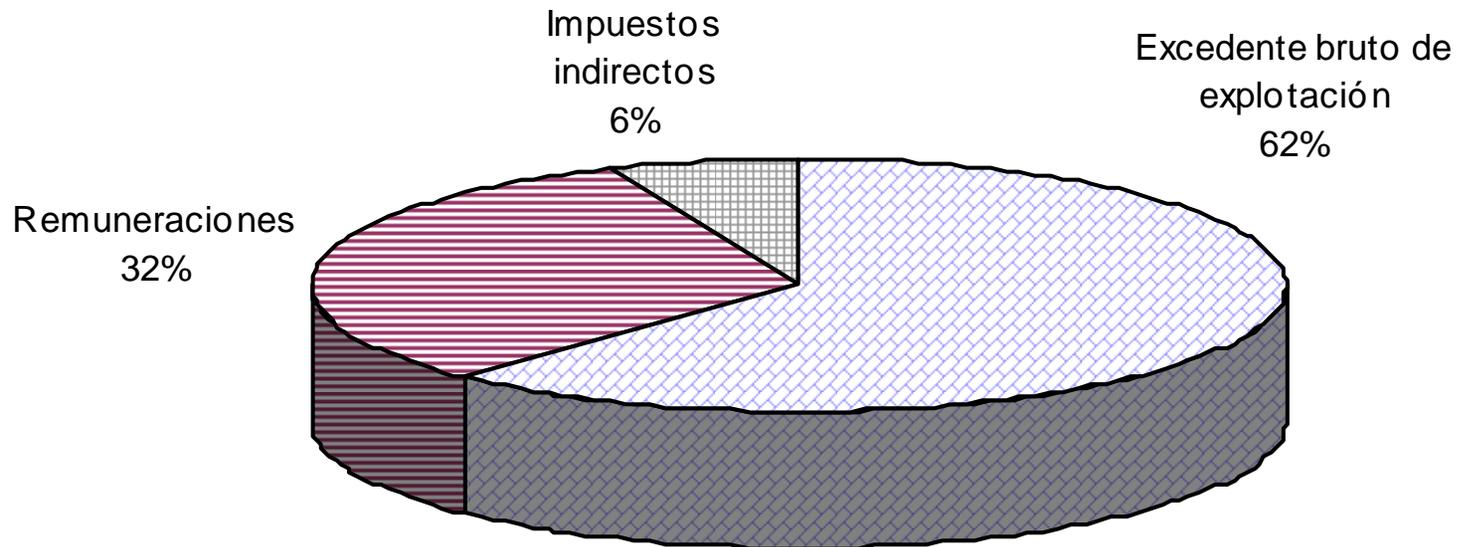
# Grafica 24

Distribución Factorial del Valor Agregado en la Matriz Insumo Producto de 1978



# Grafica 25

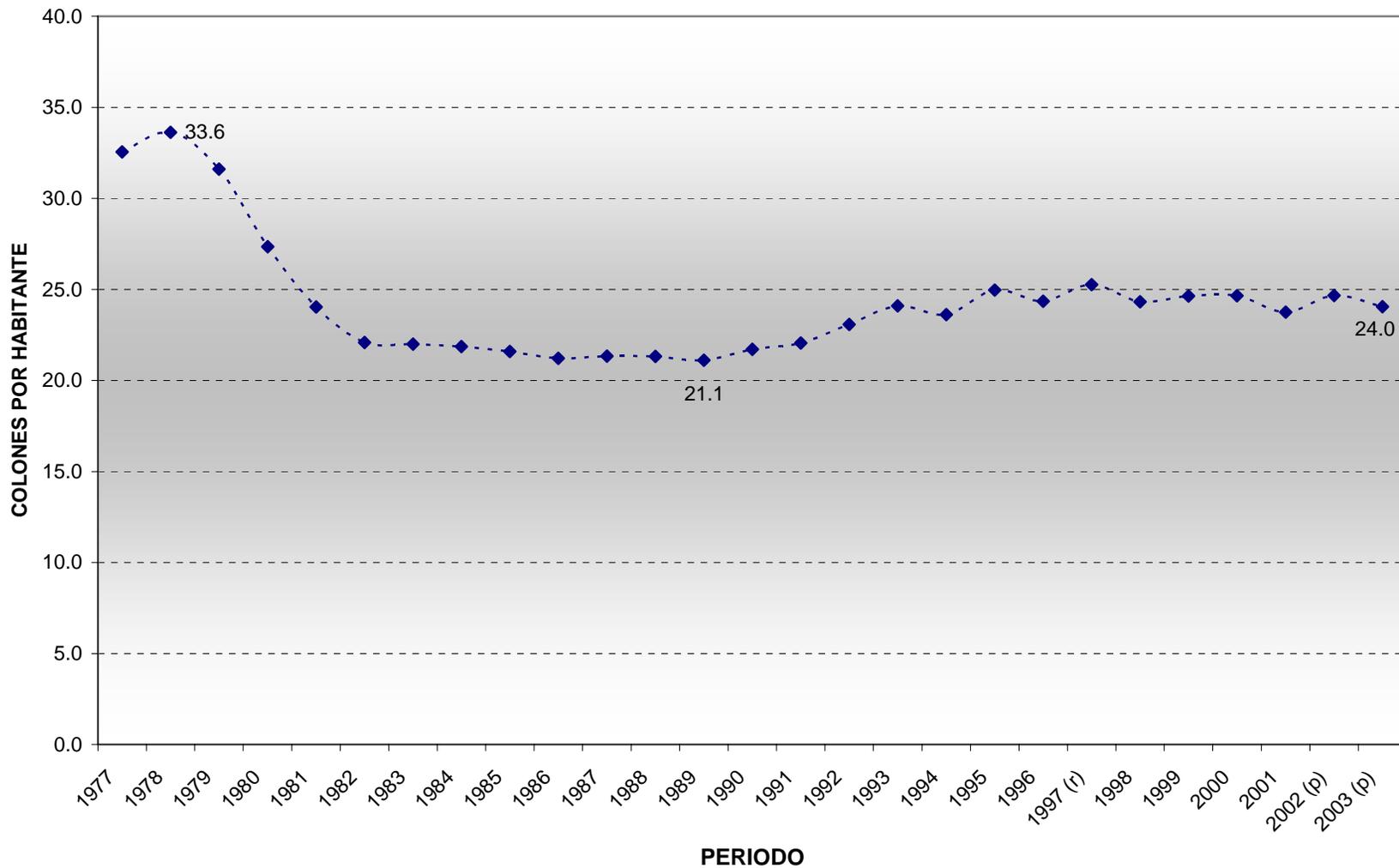
Distribución Factorial del Valor Agregado en la Matriz Insumo Producto de 1990



# Grafica 26

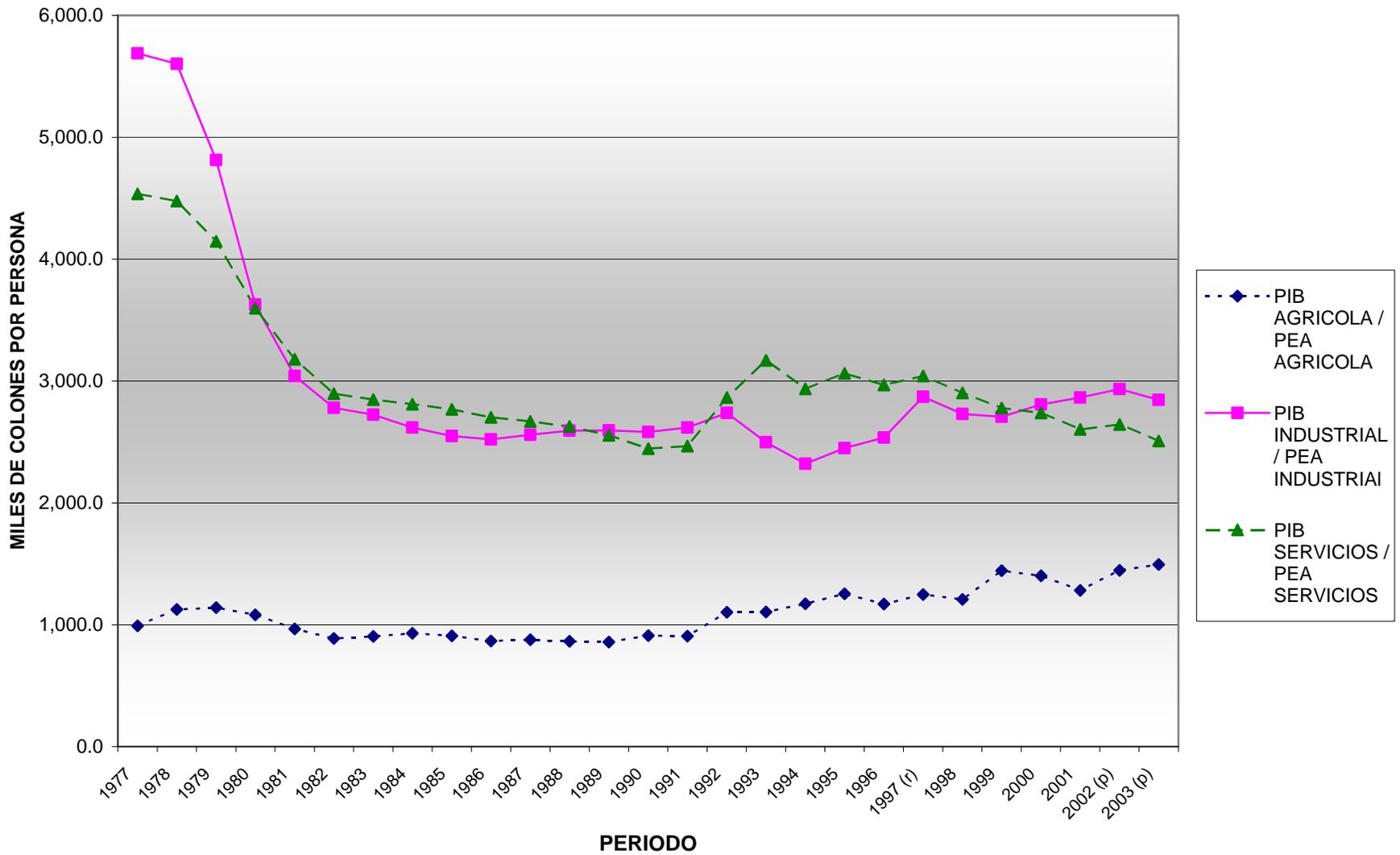
EL SALVADOR:  
PRODUCTIVIDAD POTENCIAL GLOBAL (1977-2003)

---◆--- PIB TOTAL / PEA TOTAL



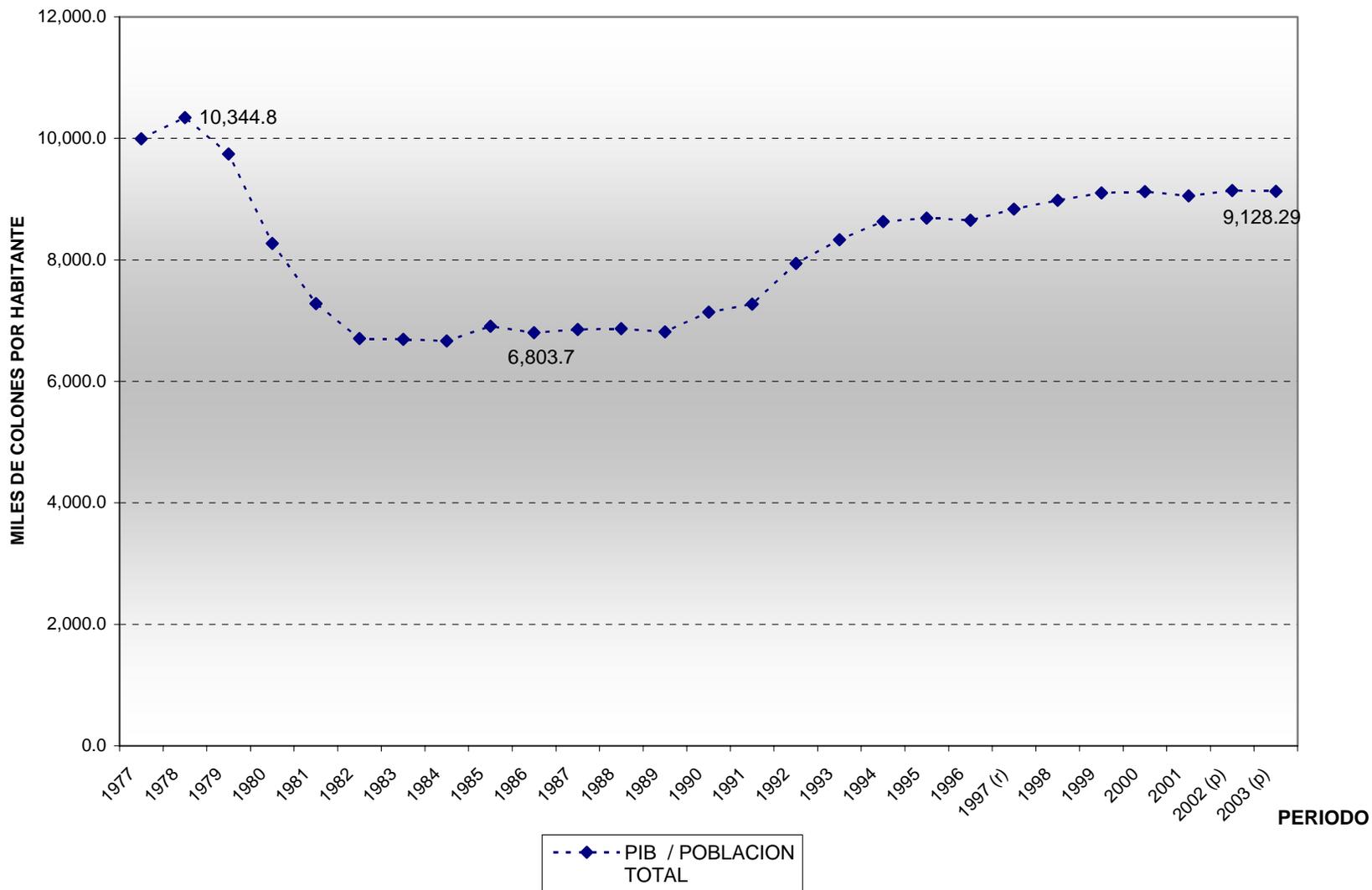
# Grafica 27

EL SALVADOR:  
PRODUCTIVIDAD POTENCIAL SECTORIAL (1977 -2003)



# Grafica 28

EL SALVADOR:  
APROXIMACION AL PIB PER CAPITA 1977 - 2003 A PRECIOS CONSTANTES DE 1990



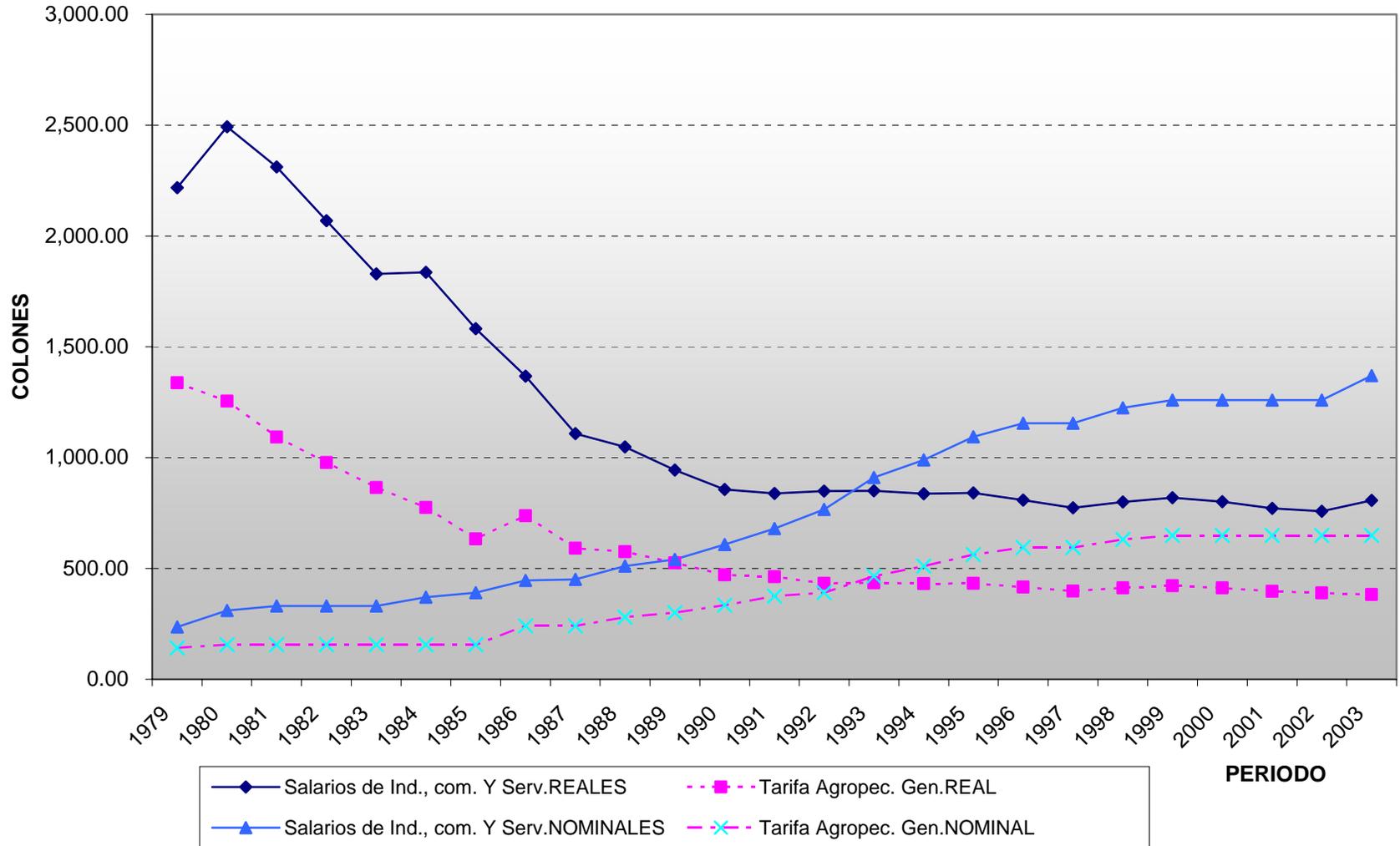
# Grafica 29

EL SALVADOR:  
CANASTA BASICA POR REGION Y SALARIOS PROMEDIOS  
DIFERENCIADOS POR ACTIVIDAD ECONOMICA  
1979 - 2003 ( valores nominales)



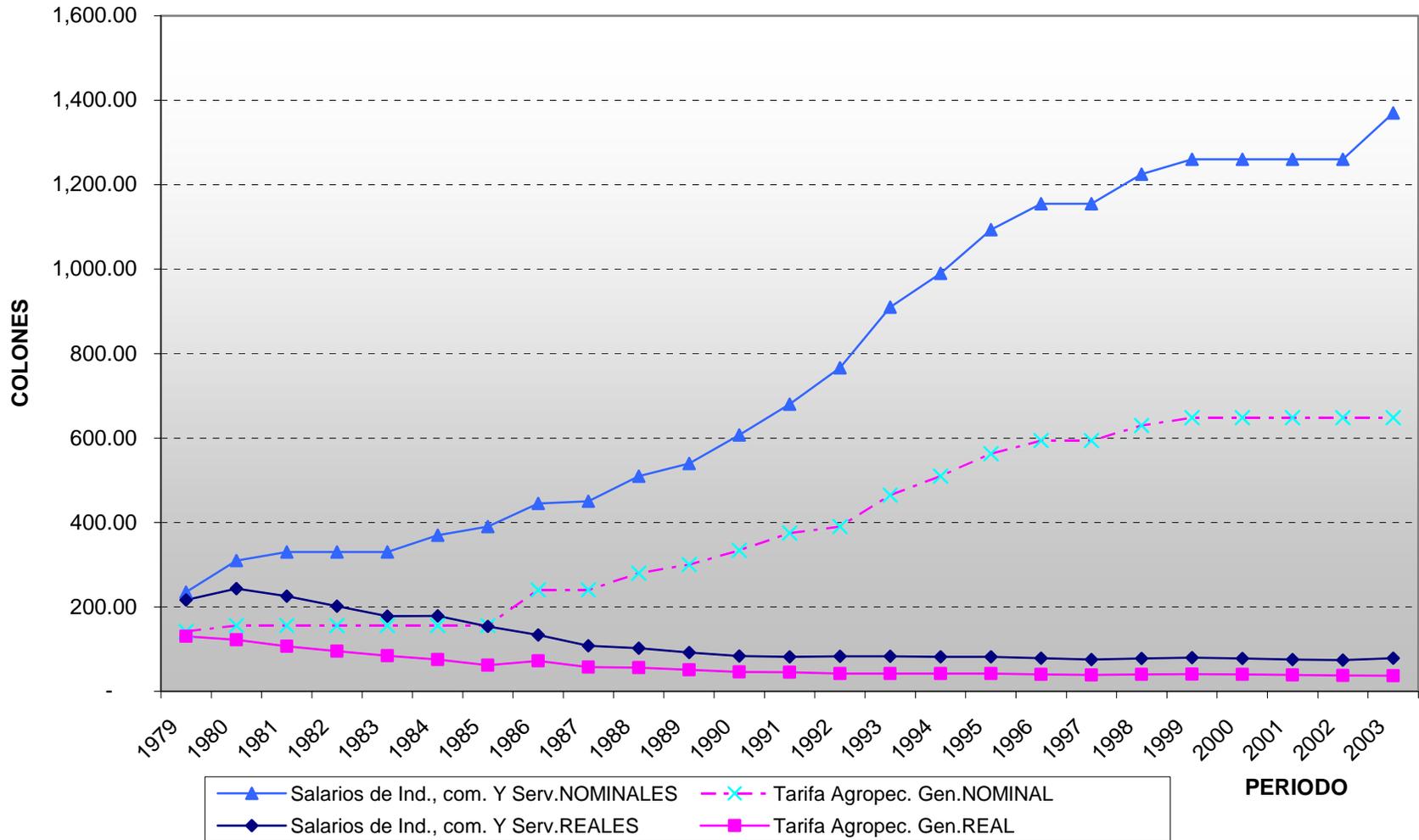
# Grafica 30

EL SALVADOR:  
PROMEDIOS ANUALES DE SALARIOS MINIMOS  
NOMINALES Y REALES (base 1992)  
1979-2003



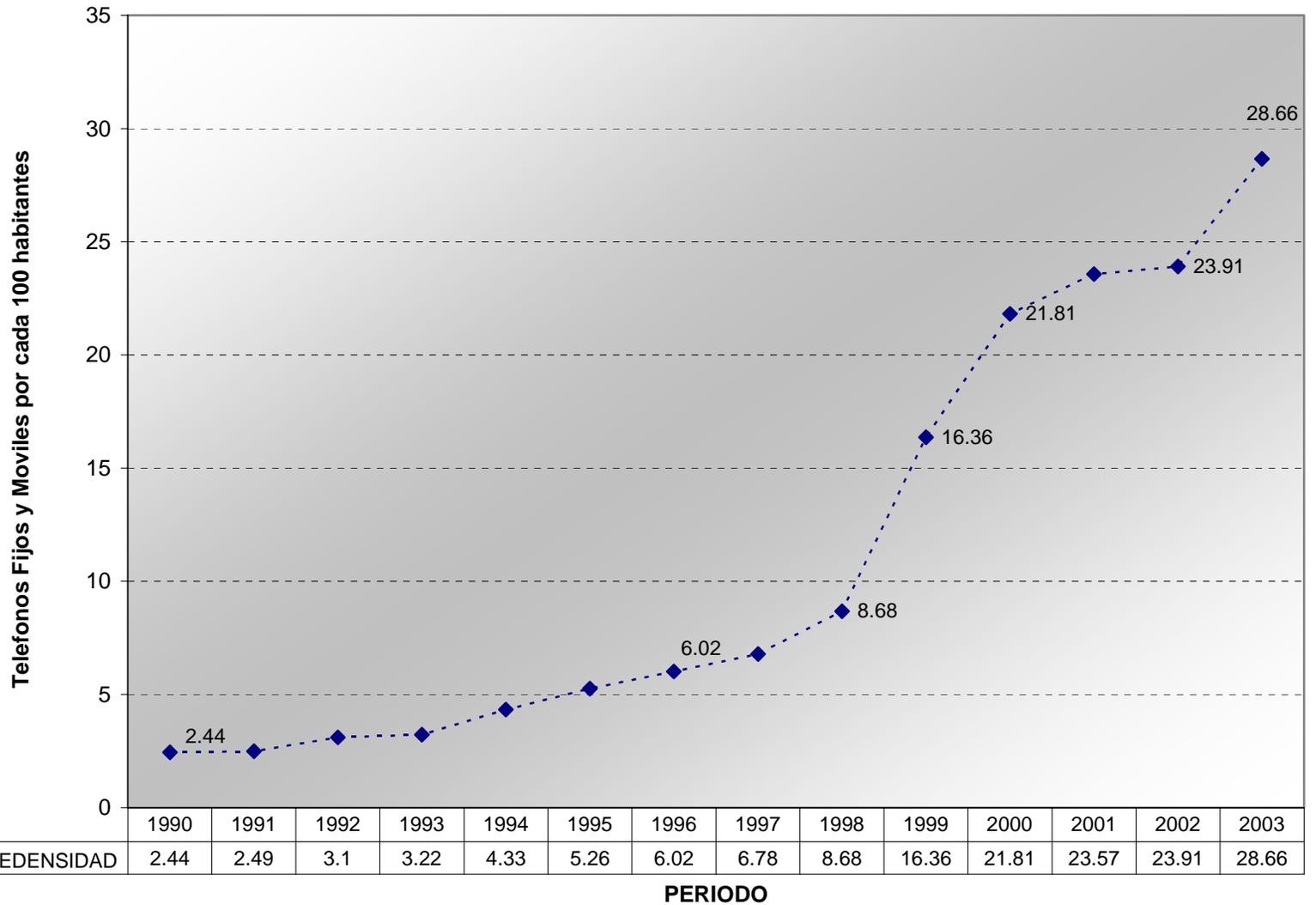
# Grafica 31

EL SALVADOR:  
PROMEDIOS ANUALES DE SALARIOS MINIMOS  
NOMINALES Y REALES (base 1978)  
1979-2003



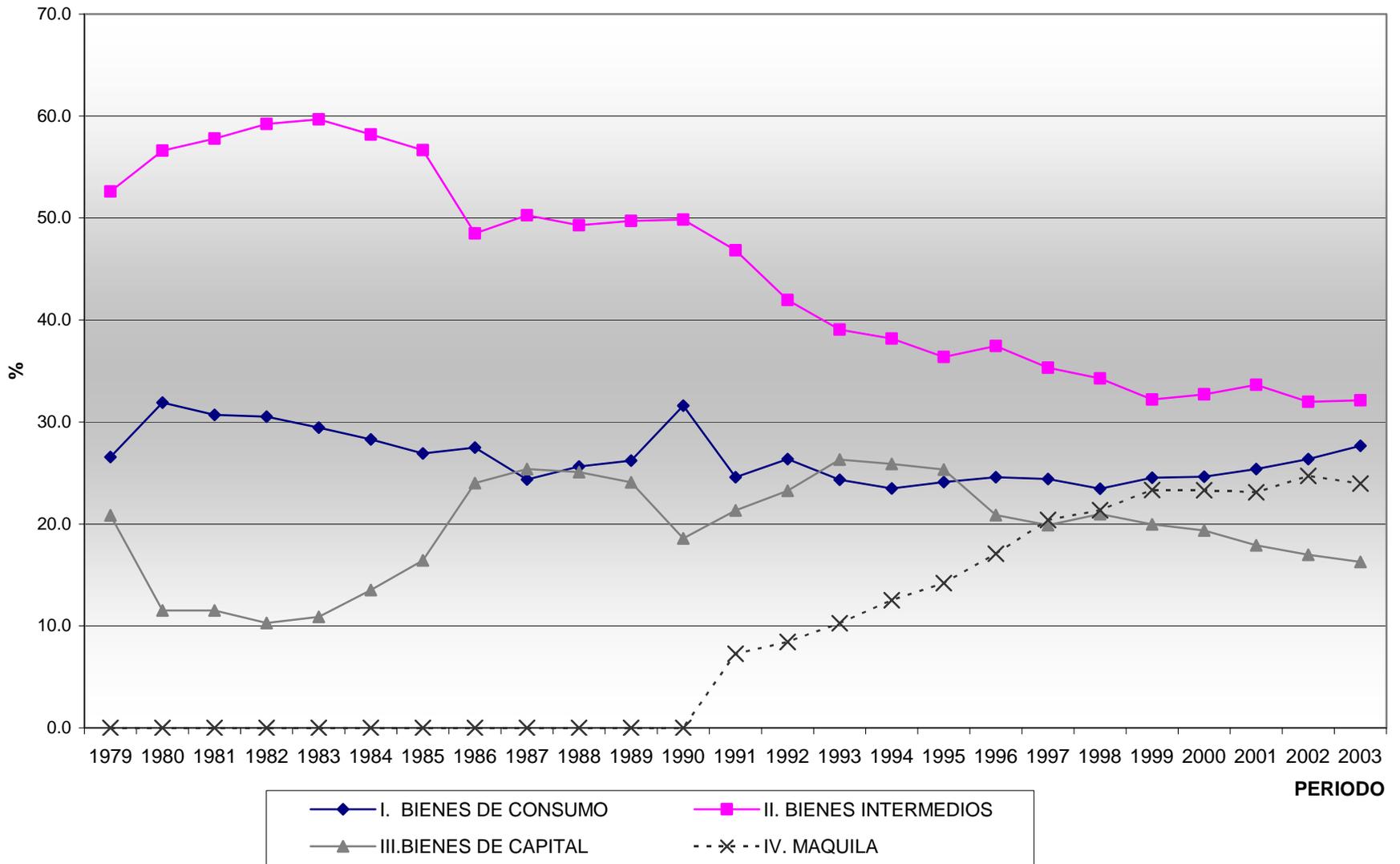
# Grafica 32

EL SALVADOR:  
TELEDENSIDAD 1990 - 2003



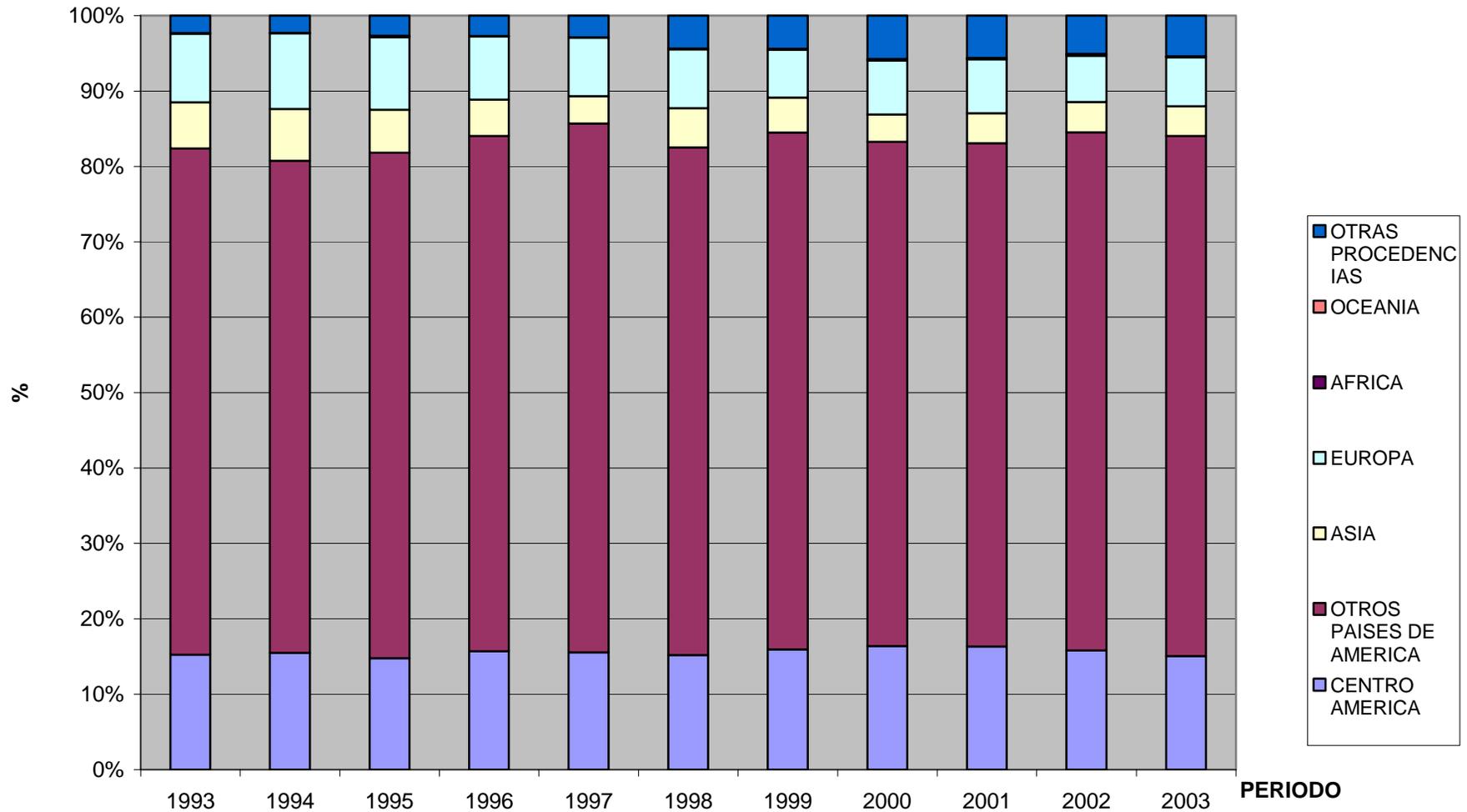
# Grafica 33

EL SALVADOR:  
CLASIFICACION DE LAS IMPORTACIONES 1978 - 2003



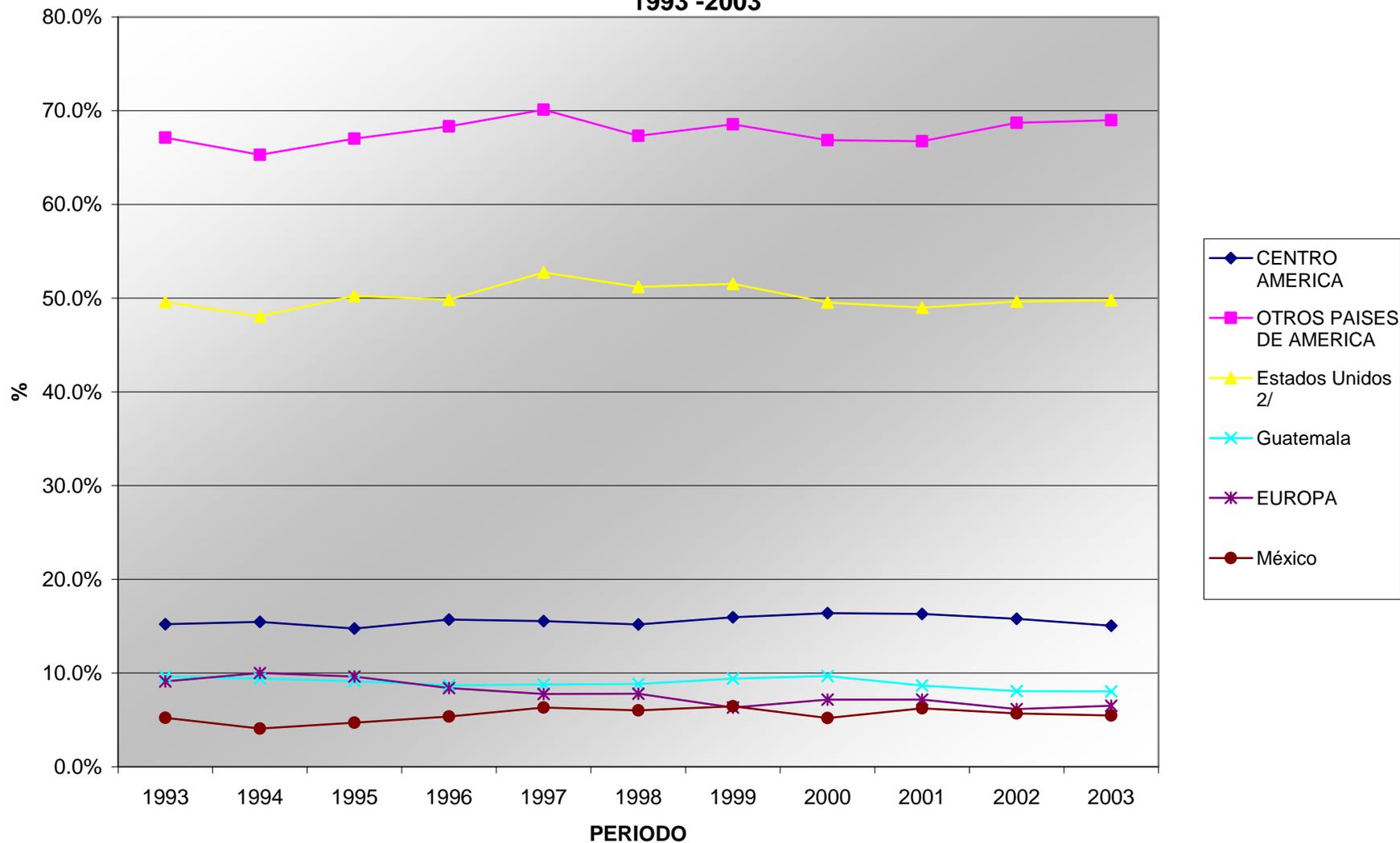
# Grafica 34

EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES POR ORIGEN REGIONAL 1993 -2003



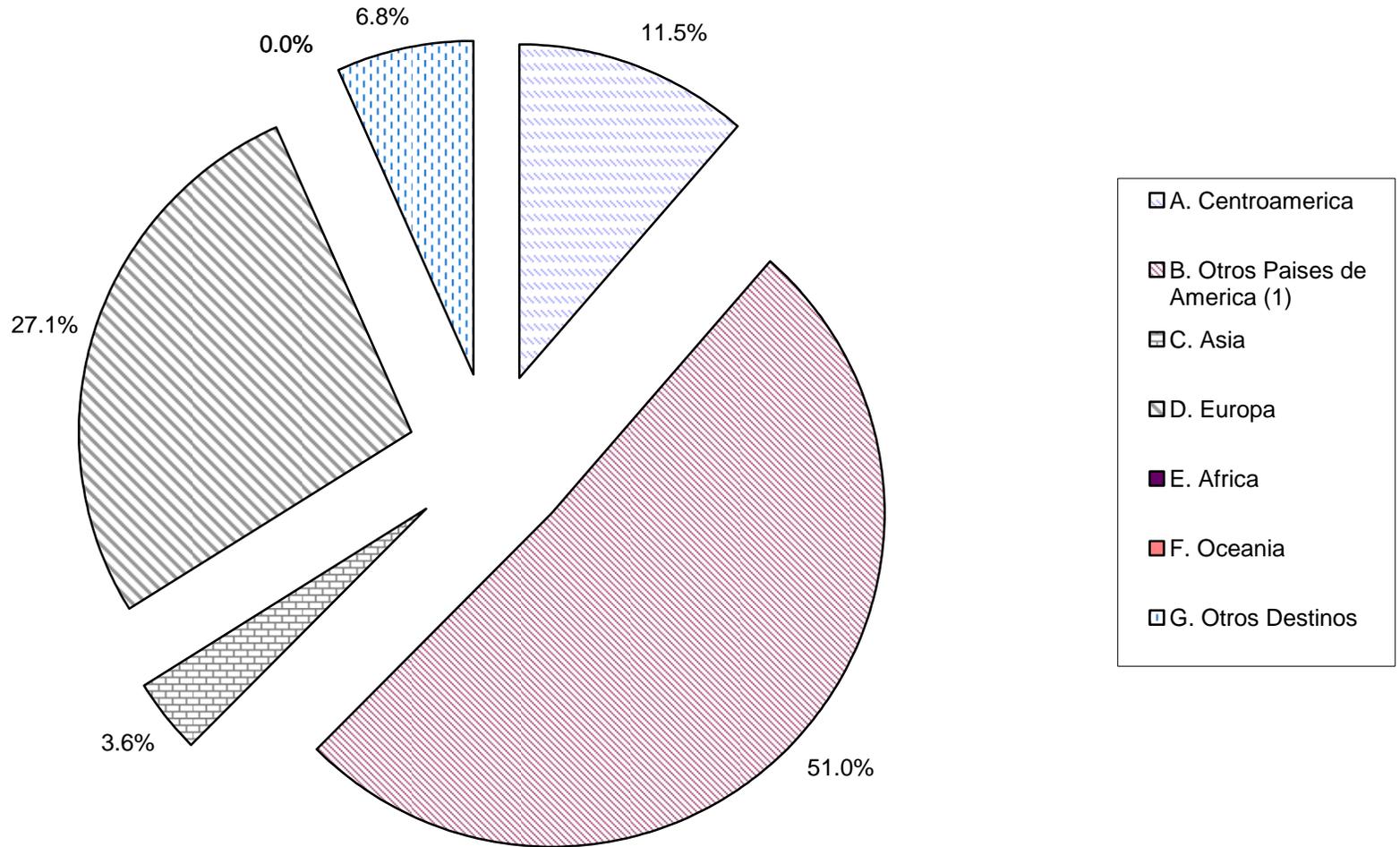
# Grafica 35

EL SALVADOR:  
PARTICIPACION EN IMPORTACIONES SEGUN PAISES Y REGIONES IMPORTANTES  
1993 -2003



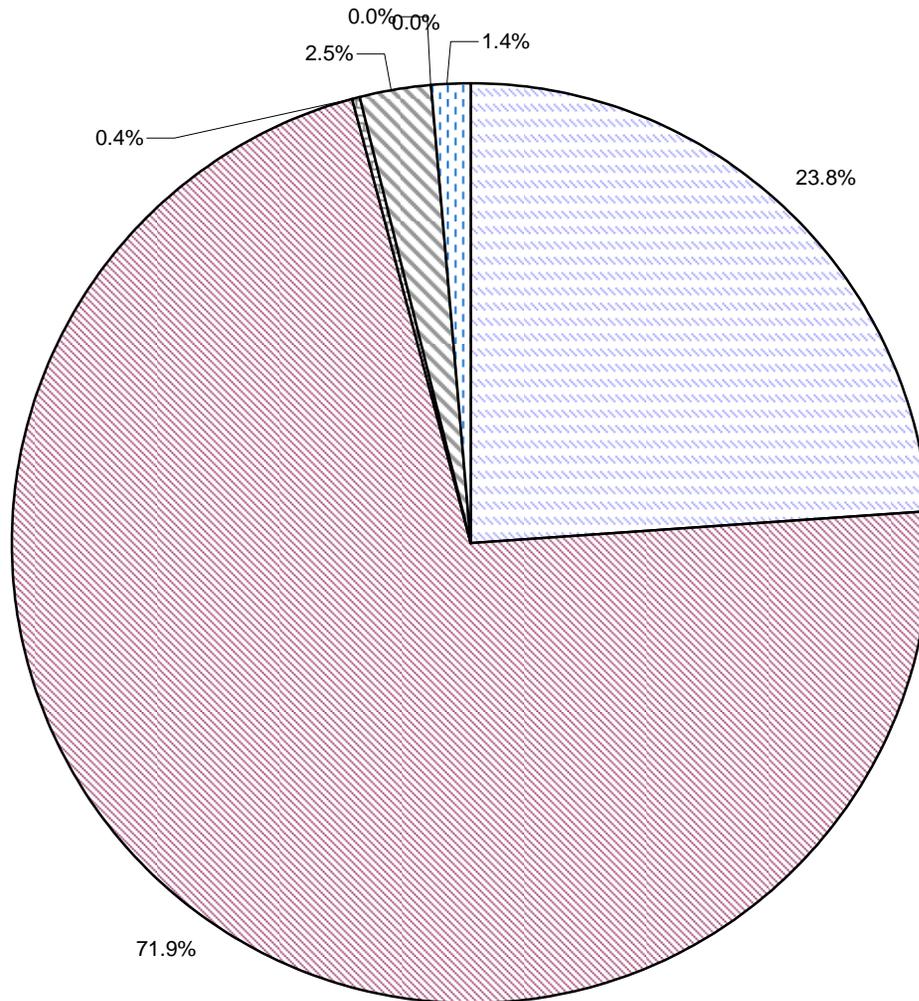
# Grafica 36

**EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES POR DESTINO 1986**



# Grafica 37

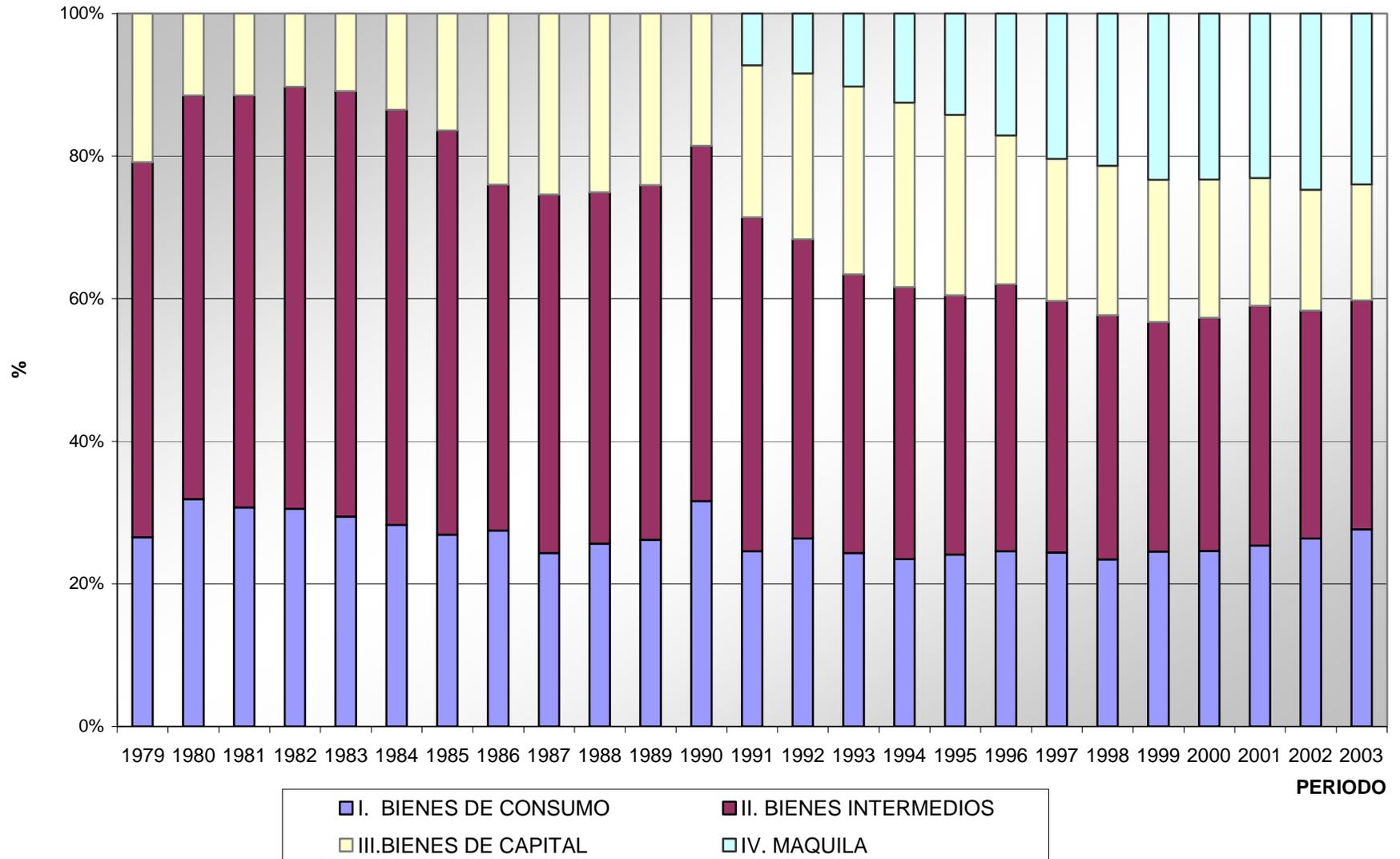
**EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES POR DESTINO 2003**



- A. Centroamerica
- ▣ B. Otros Países de America (1)
- ▣ C. Asia
- ▣ D. Europa
- E. Africa
- F. Oceania
- ▣ G. Otros Destinos

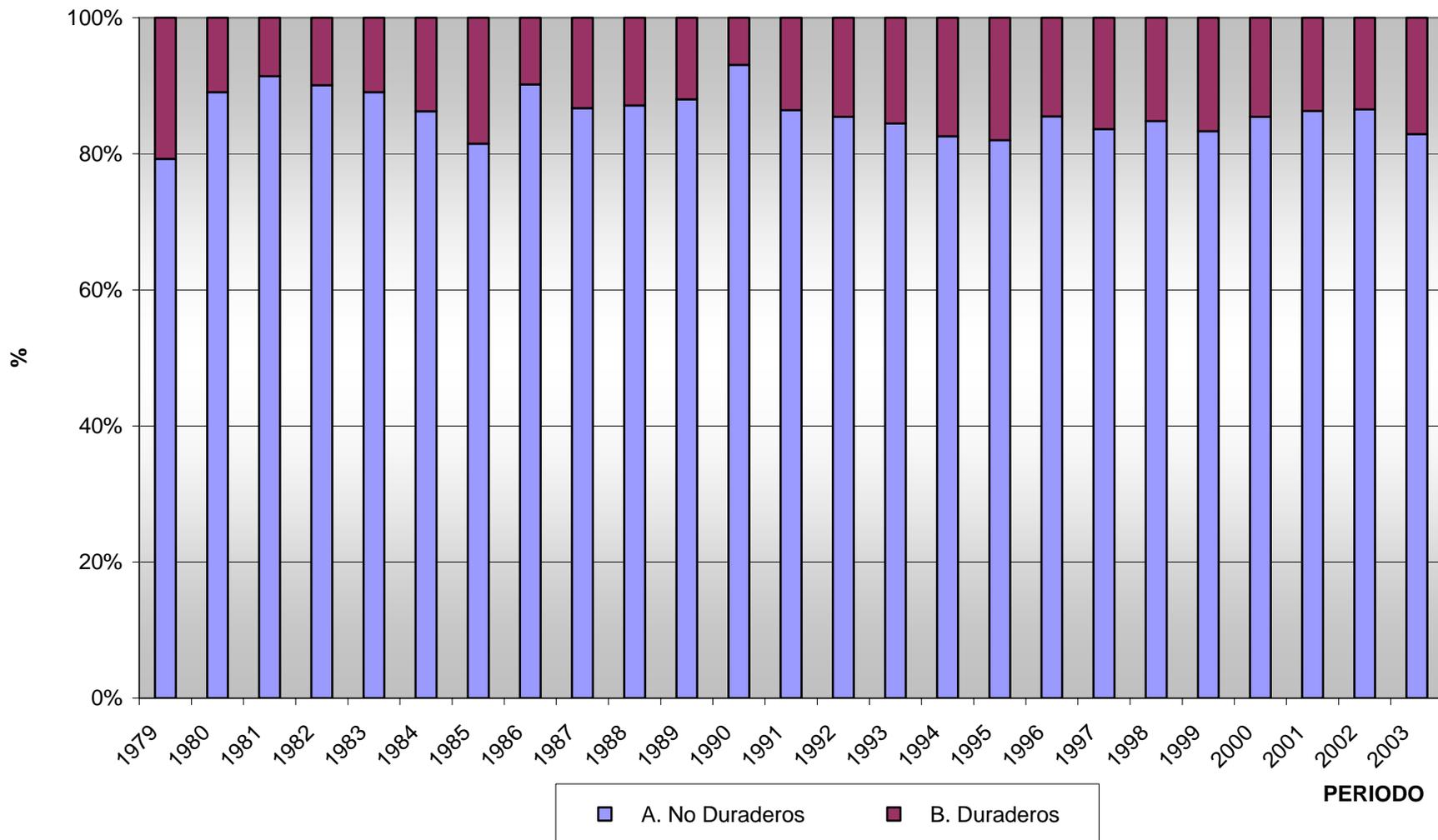
# Grafica 38

EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES 1978 - 2003



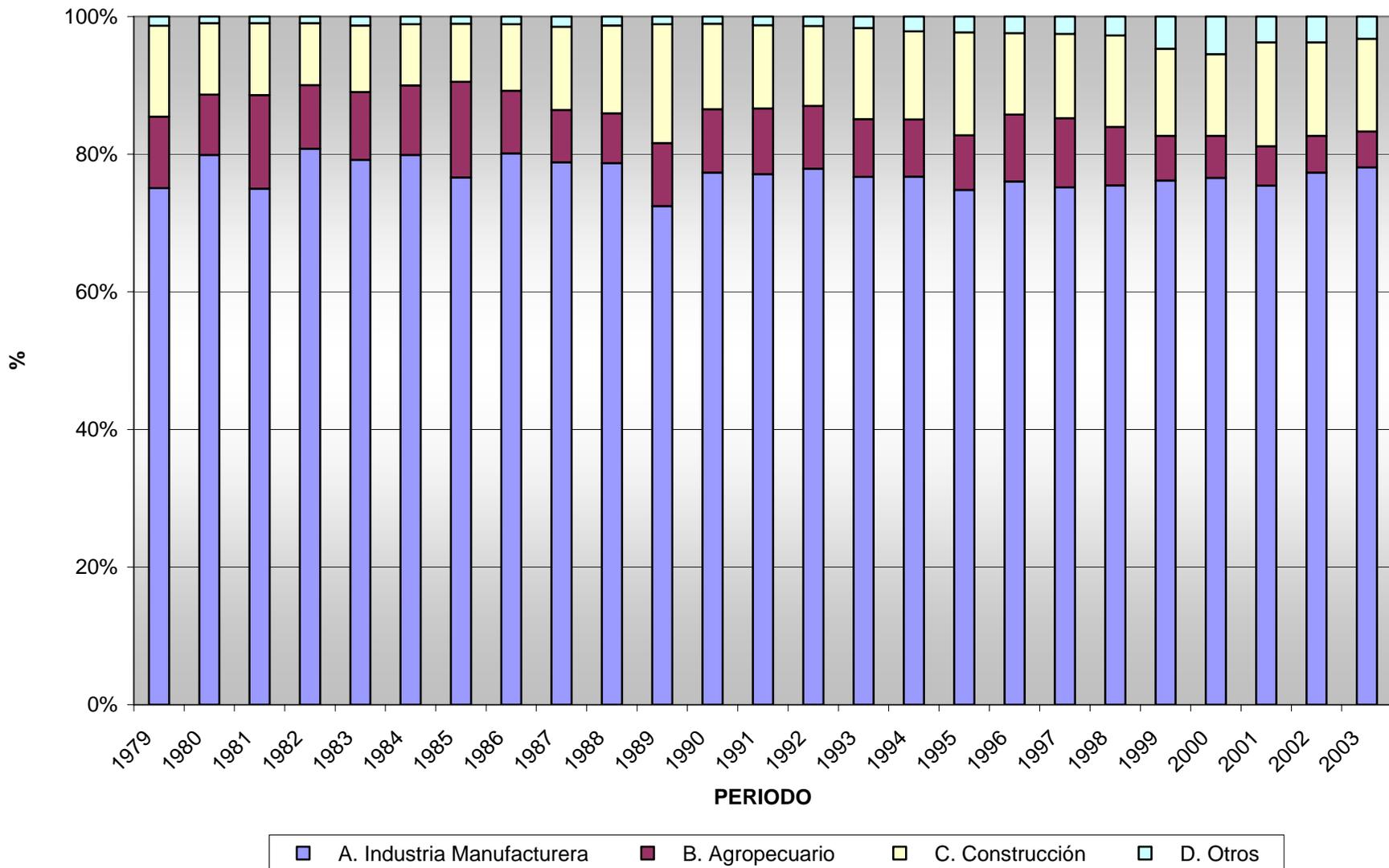
# Grafica 39

EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE LA IMPORTACION DE BIENES DE CONSUMO 1979-2003



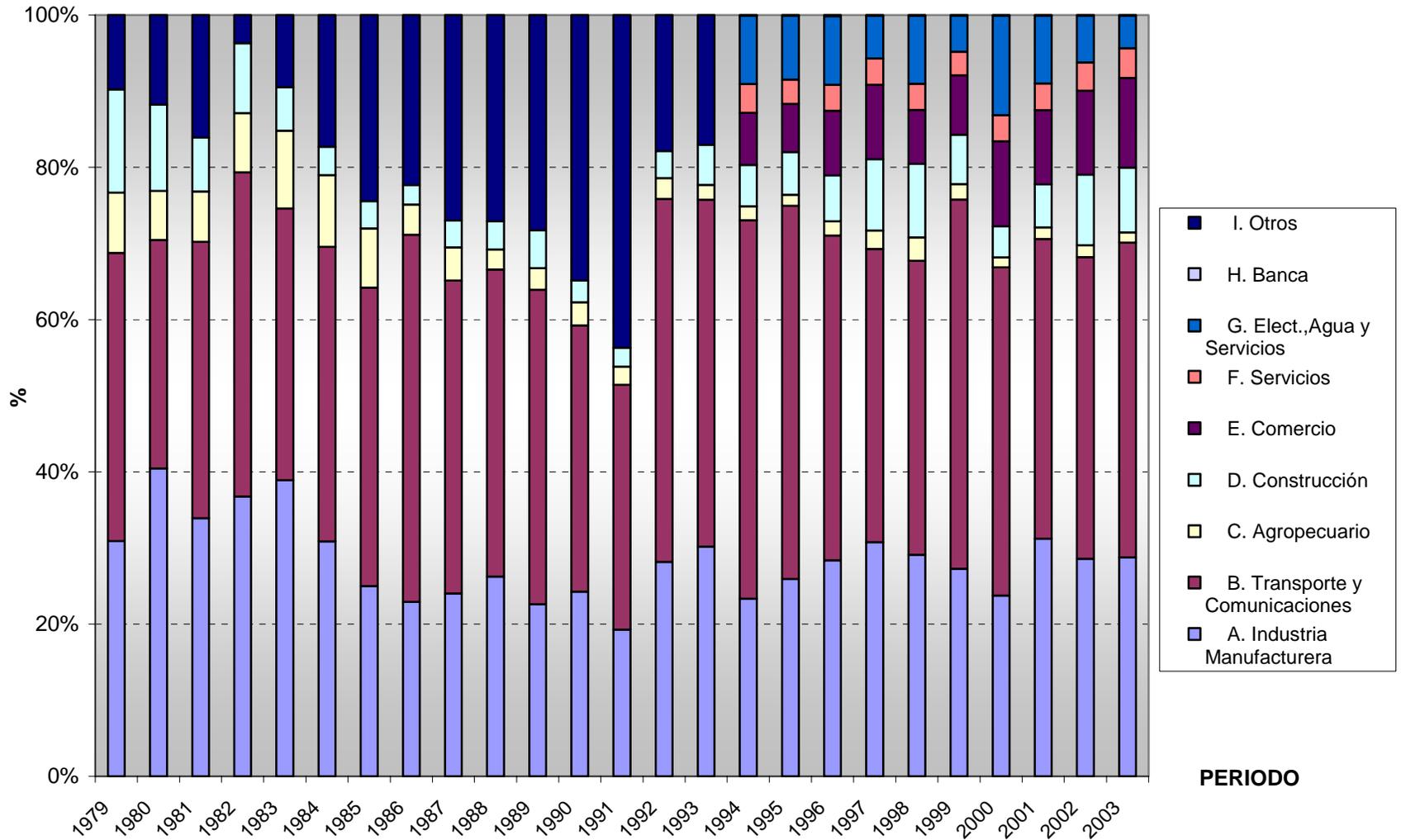
# Grafica 40

EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE IMPORTACION DE BIENES INTERMEDIOS 1979-2003



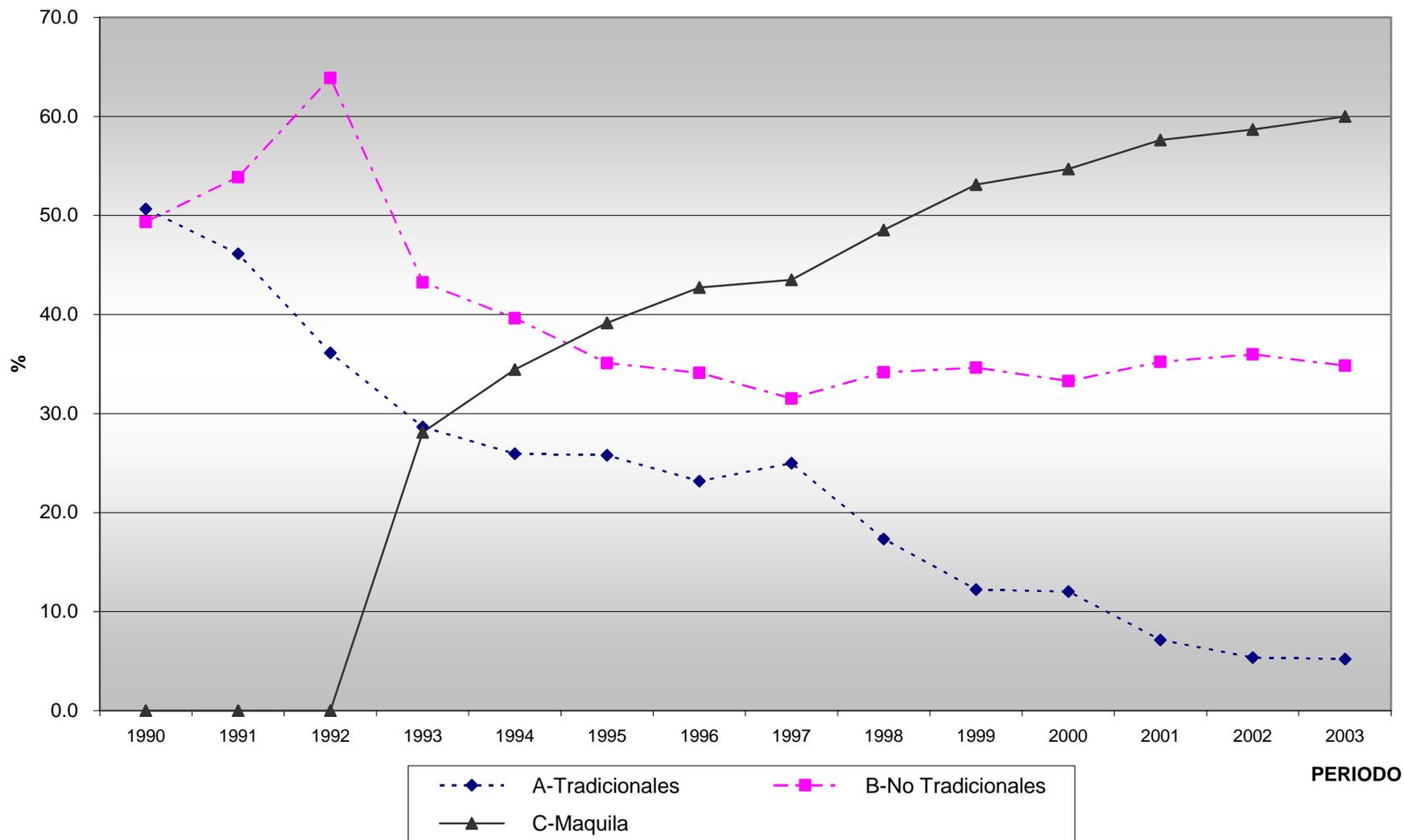
# Grafica 41

**EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE IMPORTACION DE BIENES DE CAPITAL 1979- 2003**



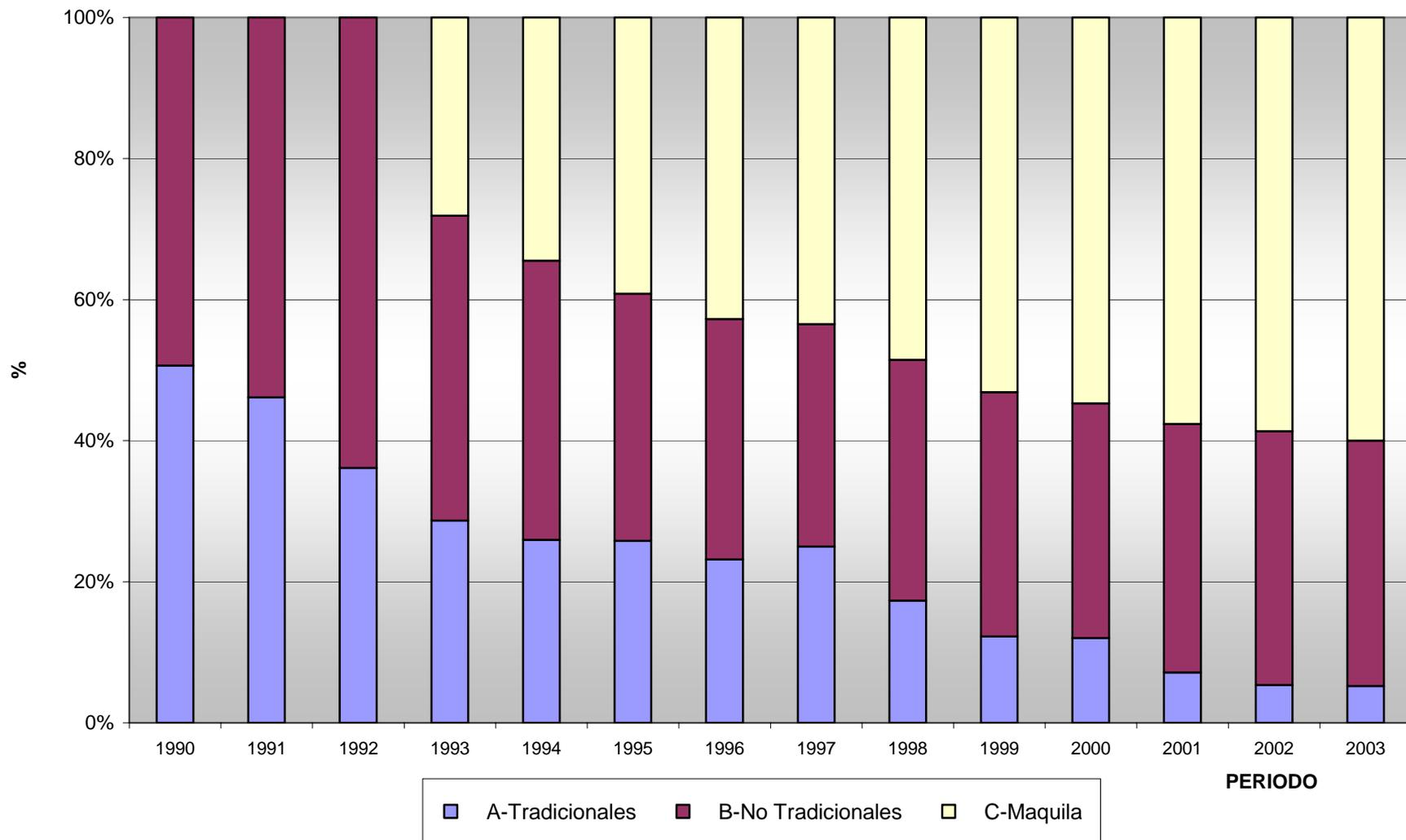
# Grafica 42

EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES SEGUN PRODUCTO 1990 - 2003



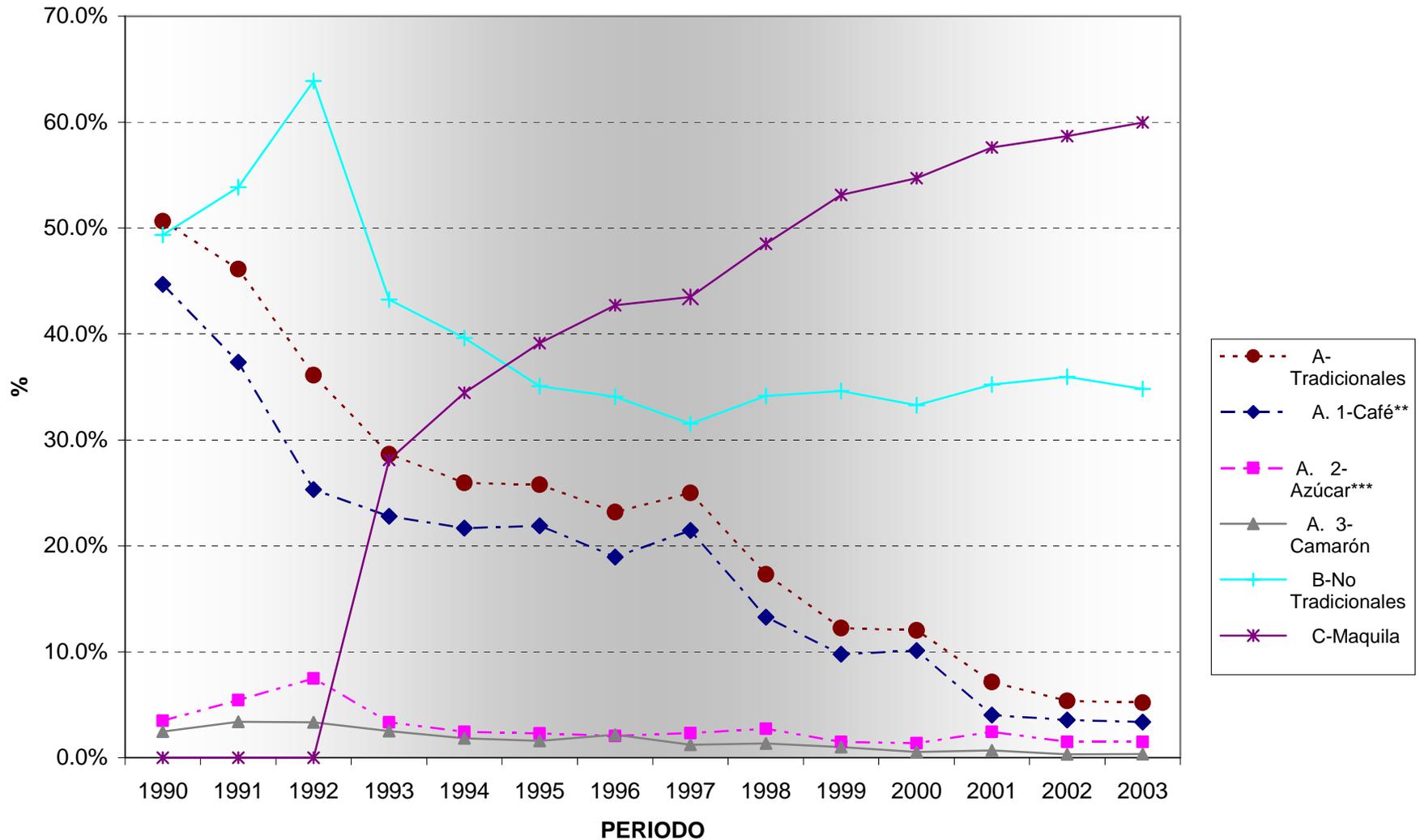
# Grafica 43

EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES SEGUN PRODUCTO 1990 - 2003



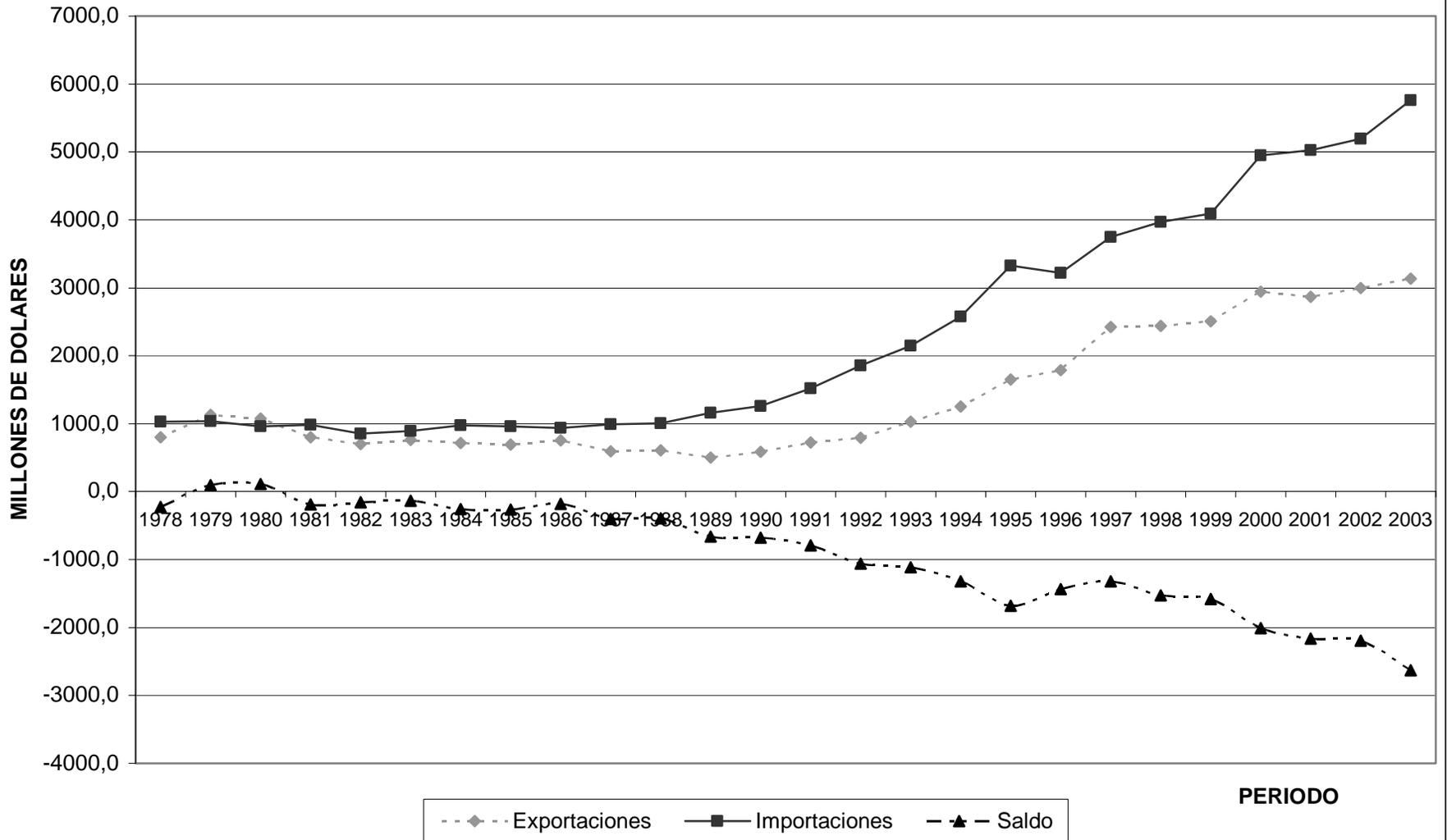
# Grafica 44

EL SALVADOR:  
ESTRUCTURA DE LAS PRINCIPALES EXPORTACIONES POR PRODUCTOS 1990 -2003



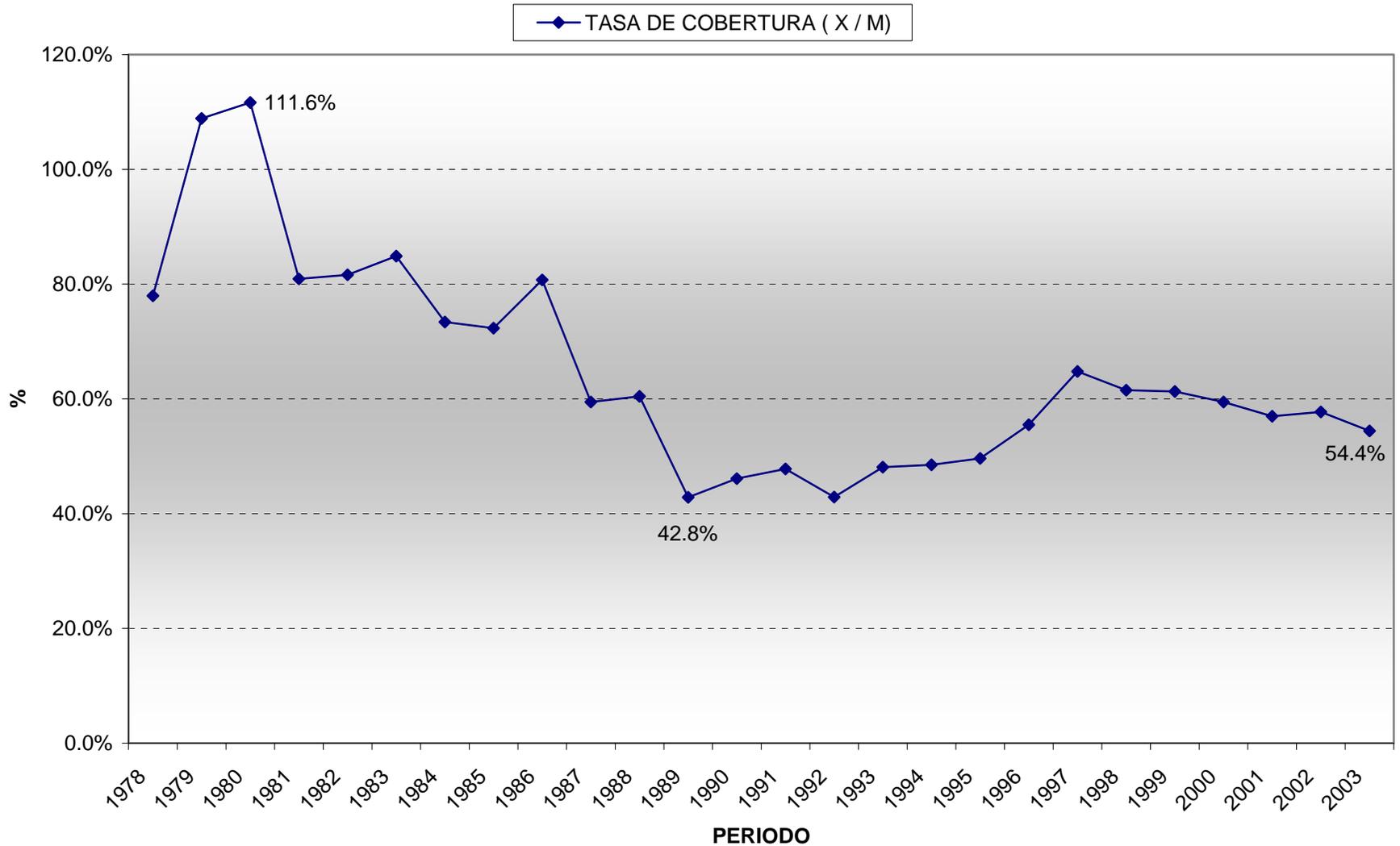
# Grafica 45

EL SALVADOR:  
BALANZA COMERCIAL 1978 - 2003 EN MILLONES DE DOLARES US



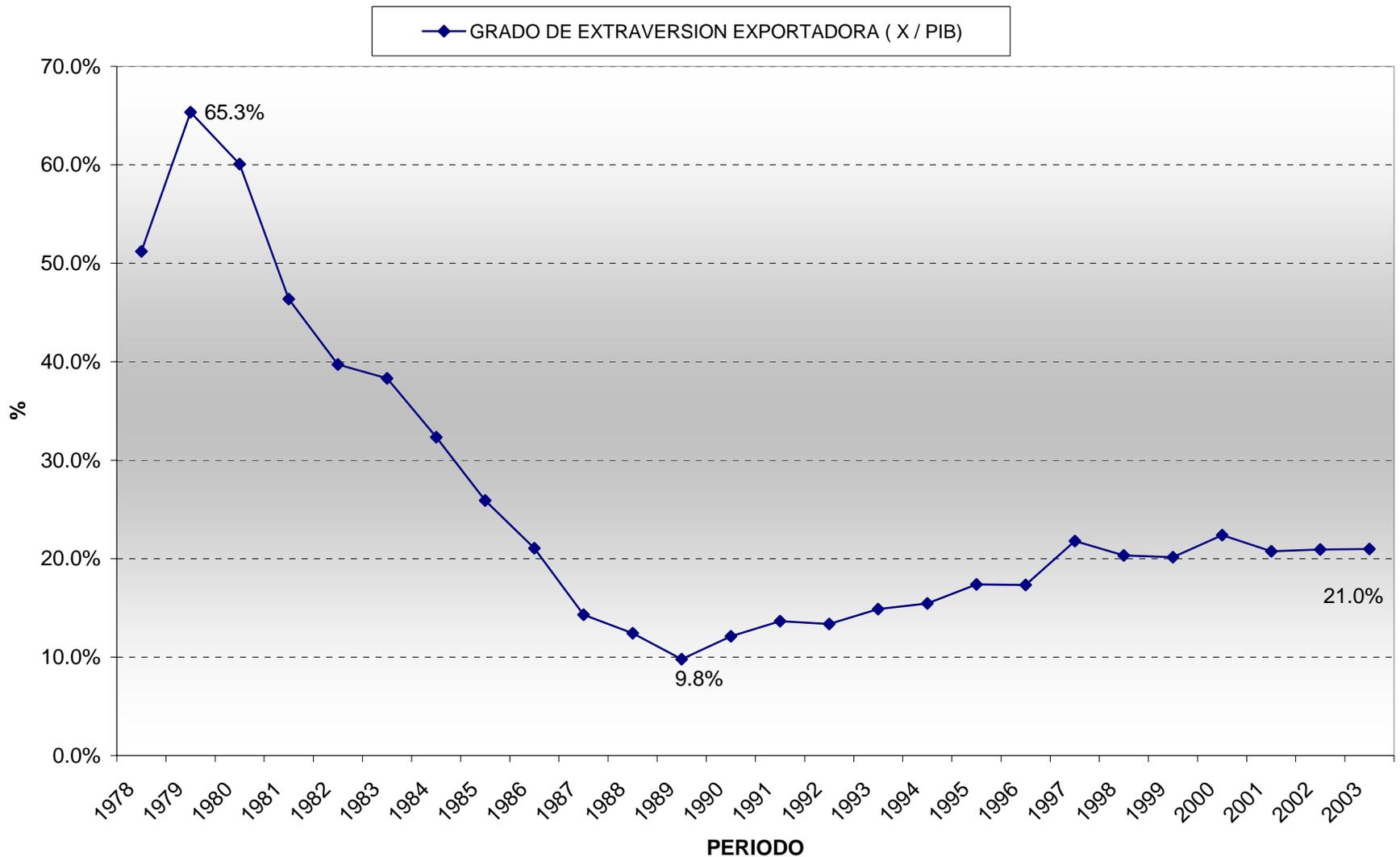
# Grafica 46

EL SALVADOR:  
TASA DE COBERTURA DE LAS EXPORTACIONES 1978 -2003



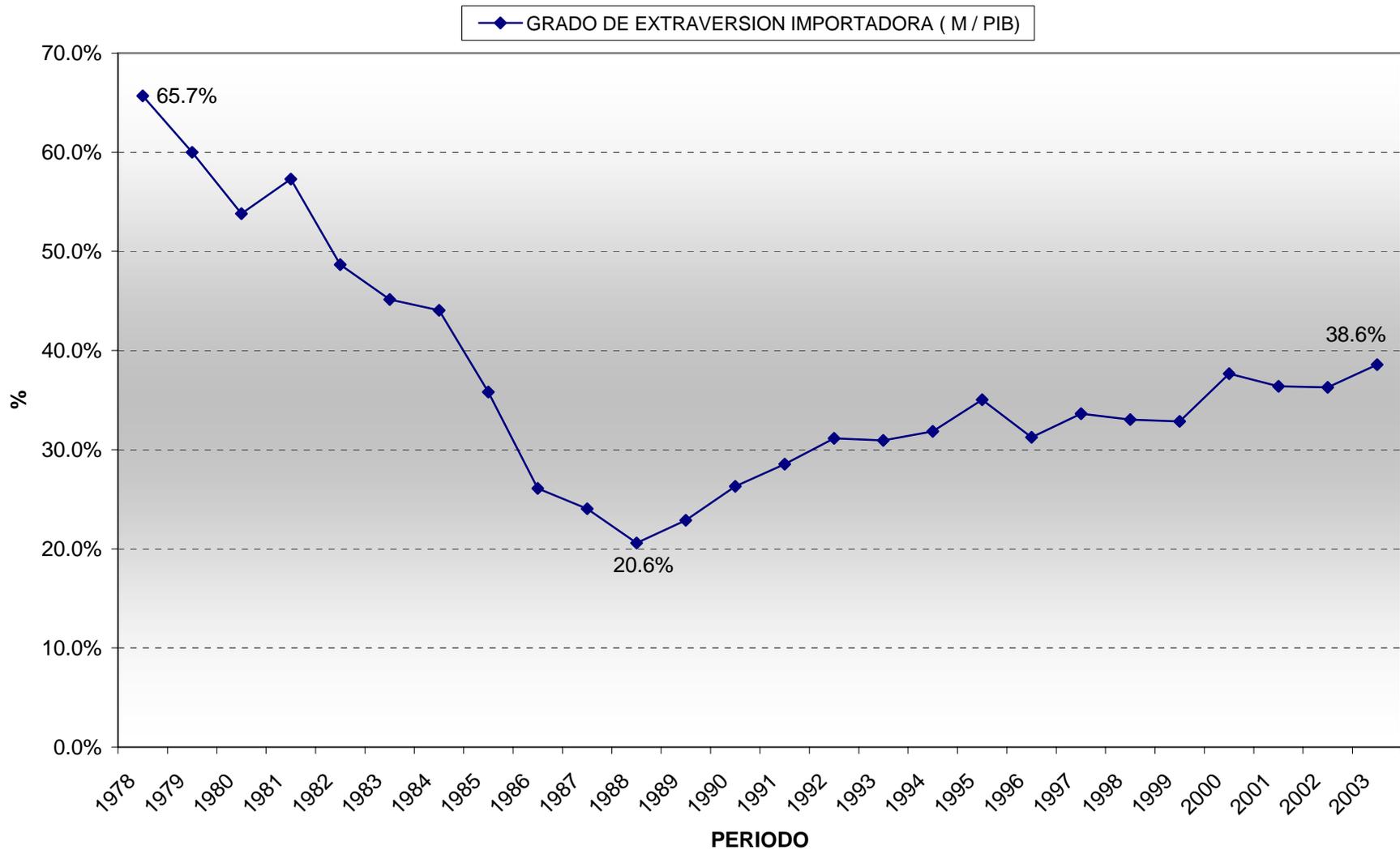
# Grafica 47

EL SALVADOR:  
EVOLUCION DEL GRADO DE EXTRAVERSION EXPORTADORA 1978 - 2003



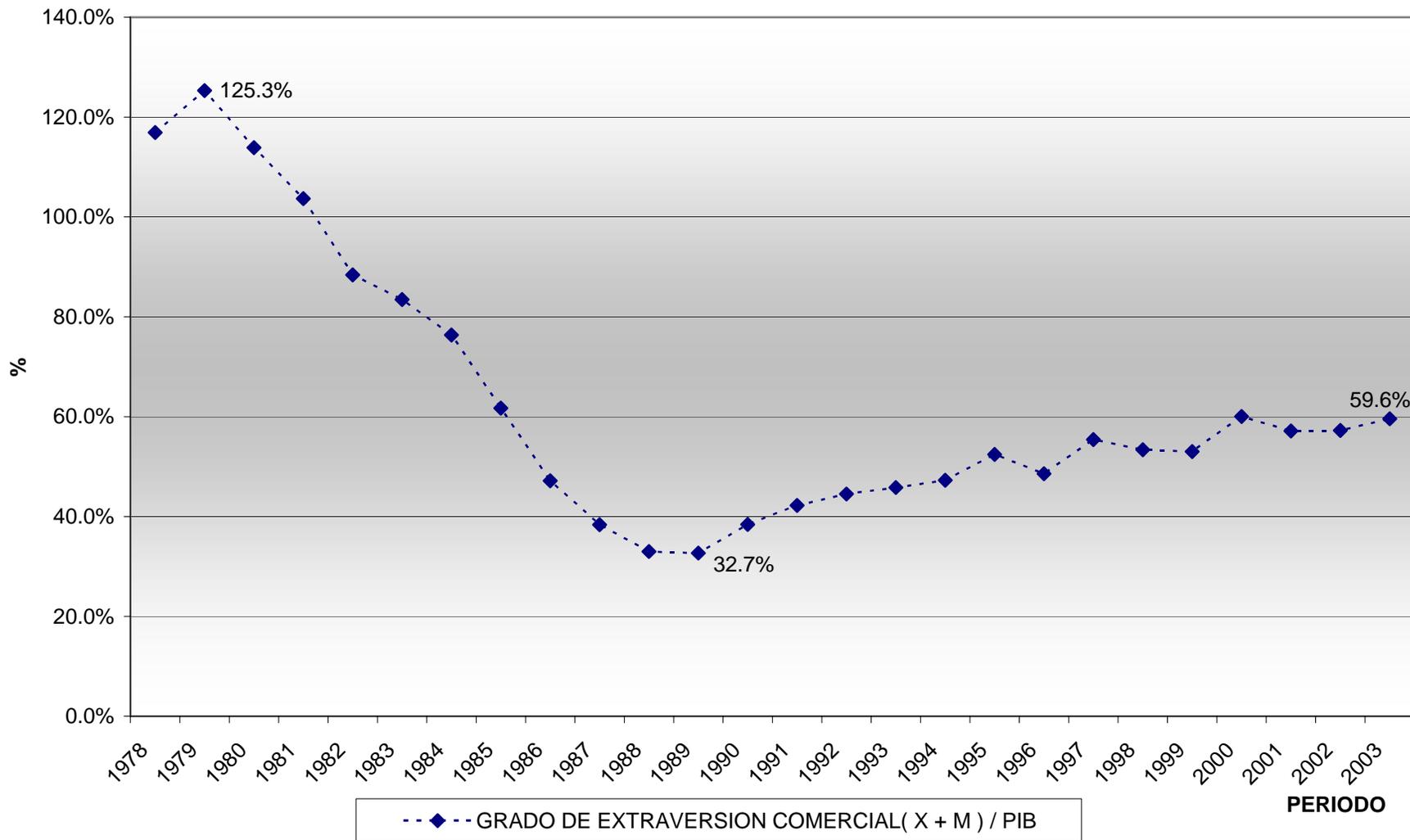
# Grafica 48

EL SALVADOR:  
GRADO DE EXTRAVERSION IMPORTADORA ( M / PIB) 1978 - 2003



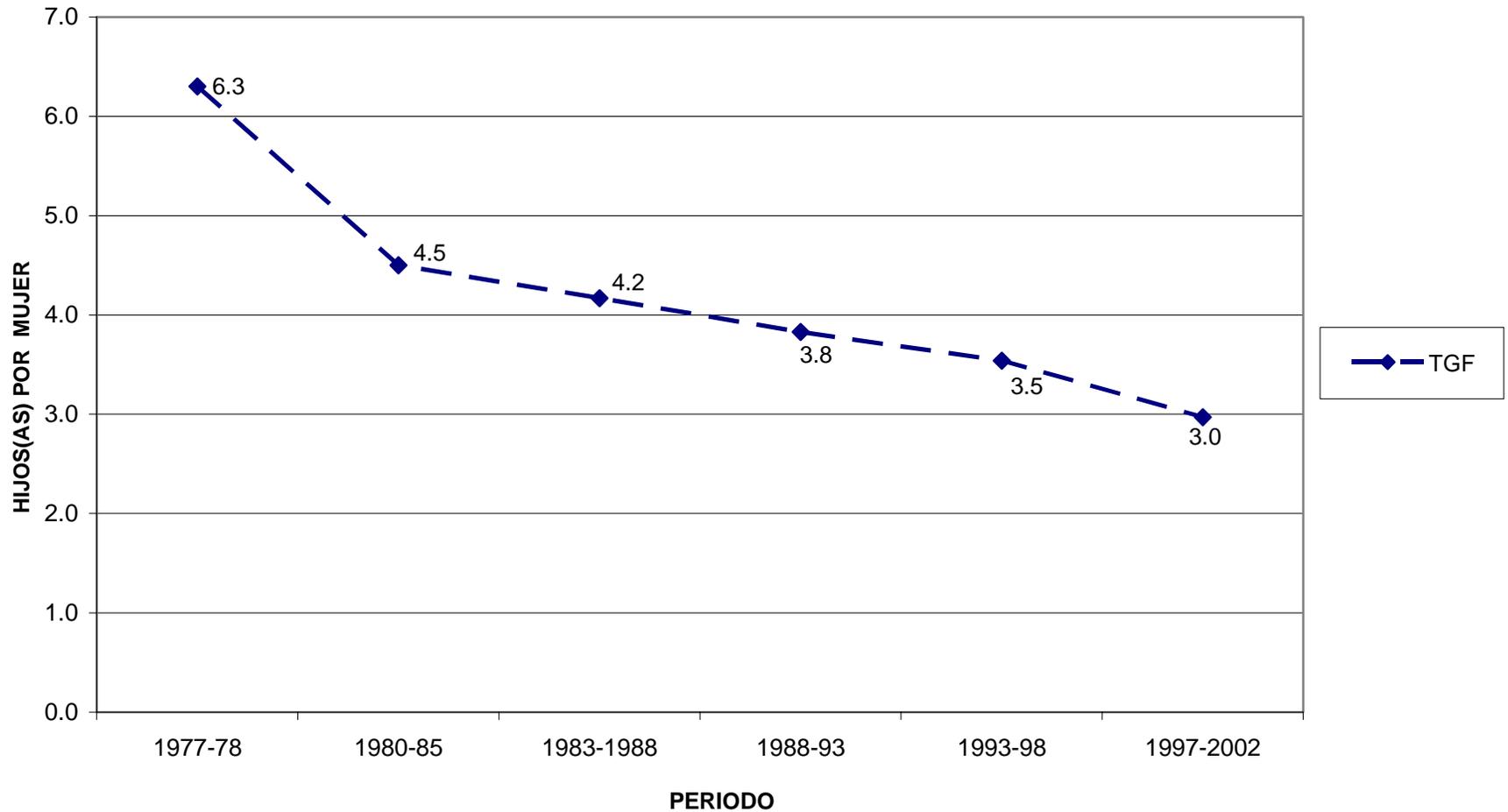
# Grafica 49

EL SALVADOR:  
GRADO DE EXTRAVERSION COMERCIAL [( X + M ) / PIB ] 1978 -2003



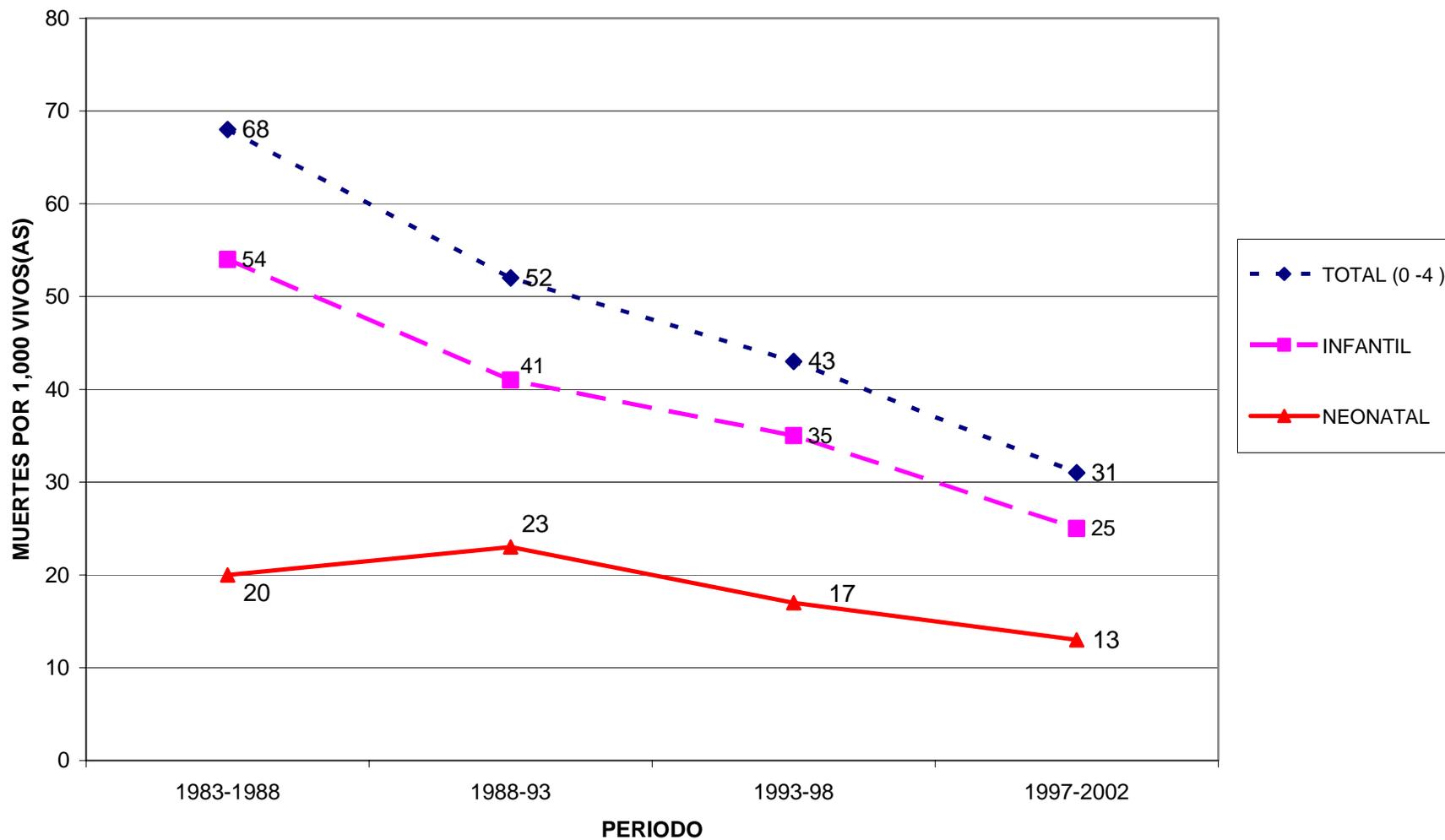
# Grafica 50

**EL SALVADOR:  
TENDENCIA DE LA TASA GLOBAL DE FECUNDIDA ( TGF)  
SEGUN PERIODO DE REFERENCIA DE FESAL -78 A FESAL 2002/03  
EN MUJERES DE 15- 44 AÑOS DE EDAD**



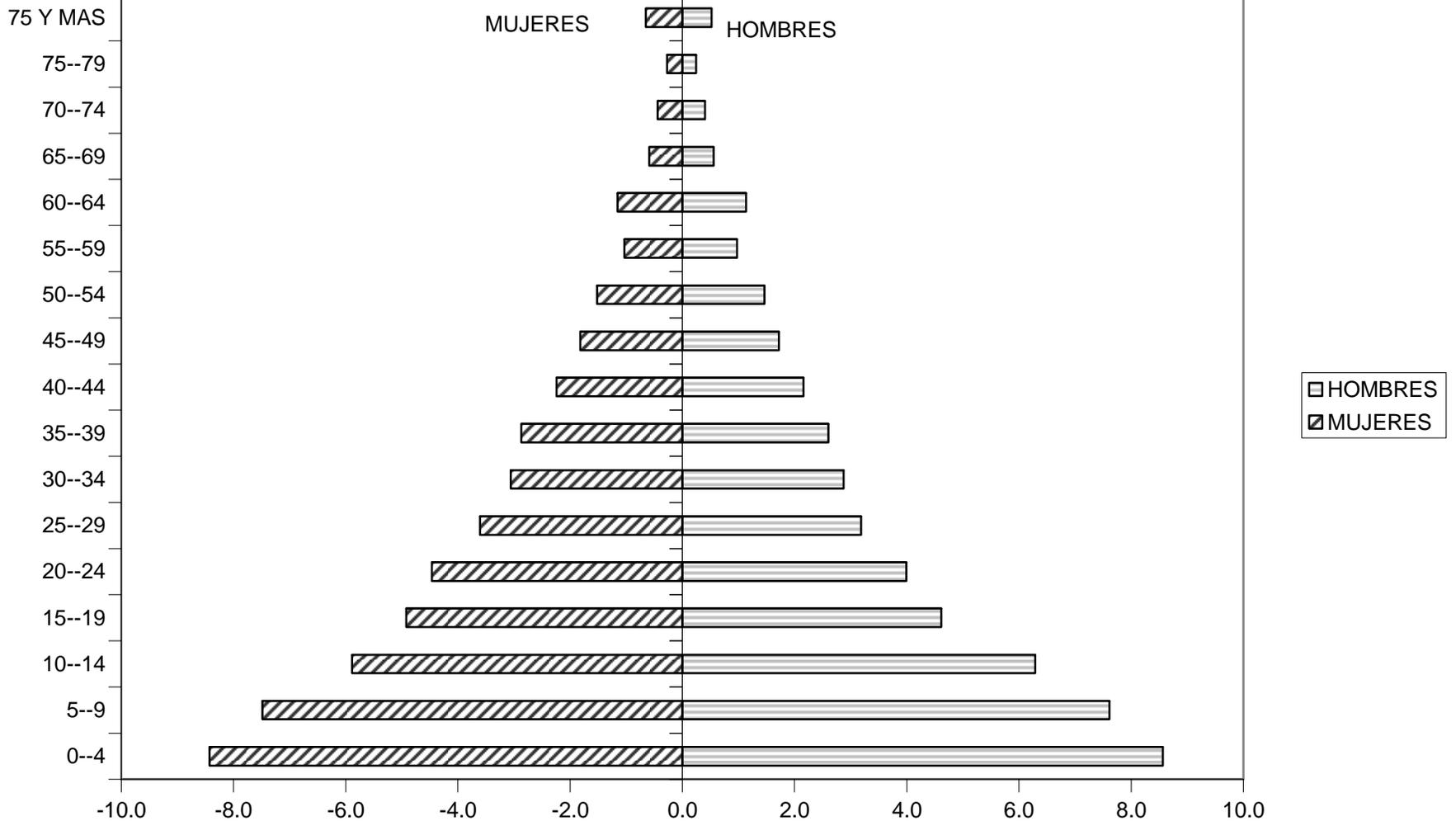
# Grafica 51

EL SALVADOR:  
TENDENCIA DE LA MORTALIDAD INFANTIL Y EN LA NIÑEZ  
SEGÚN ENCUESTAS DE FESAL



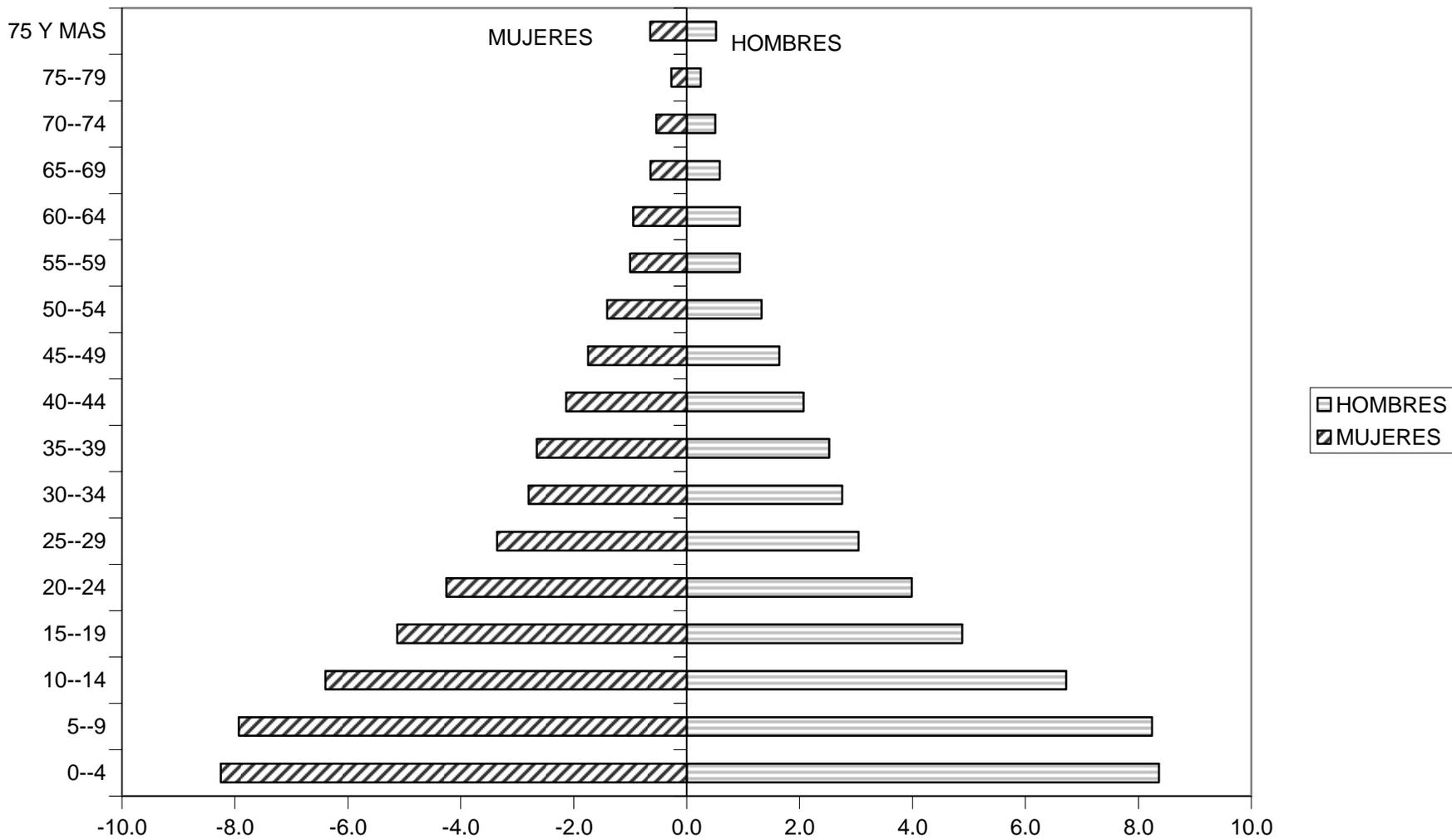
# Grafica 52

EL SALVADOR: PIRAMIDE POBLACIONAL 1961



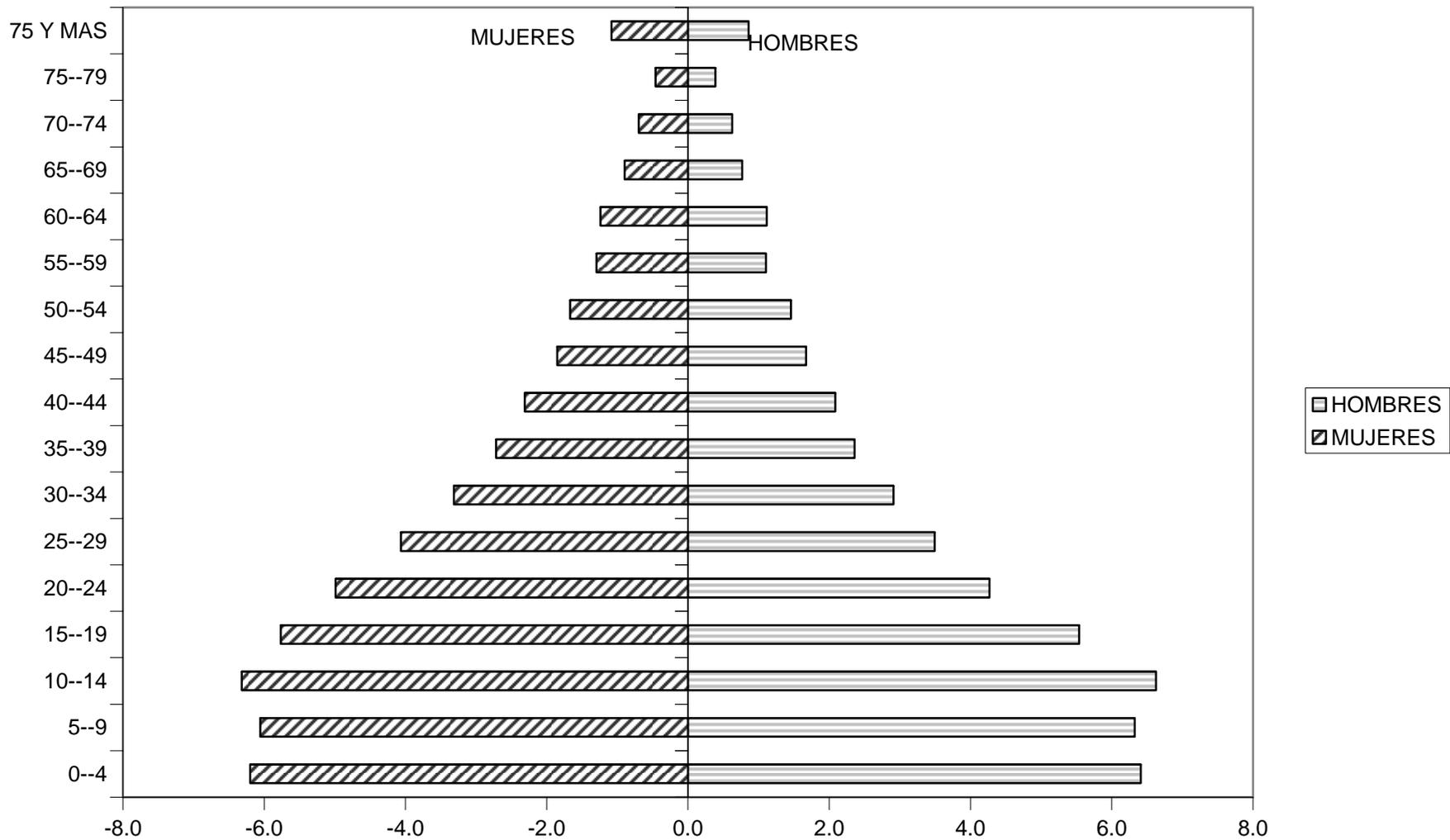
# Grafica 53

EL SALVADOR: PIRAMIDE POBLACIONAL 1971



# Grafica 54

EL SALVADOR: PIRAMIDE POBLACIONAL 1992



# Grafica 55

EL SALVADOR: PIRAMIDE POBLACIONAL 2003

